Производство и комплексное обеспечение инструментом лесопильных производств

ПЕРЕДОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ЛЕСОПИЛЕНИИ

Пилы ленточные шириной до 300 мм

(в т.ч. для обработки металла, пластика, бумаги и т.п.)

Пилы для вертикальных и тарных лесорам

Пилы круглые диаметром до 1050 мм

Абразивный и алмазный инструмент

Фрезы для изготовления погонажа

Организация участка заточки, оснащение оборудованием собственного и иностранного производства

Наплавка стеллита на все виды лесопильного инструмента, производство оборудования для стеллитирования инструмента

Вся продукция сертифицирована

Наш стенд совместно с MFLS FOREZIENNE
на выставке XYLEXPO Milan 26.05–30.05.2004.
Павильон 20, стенд E07

PILATEX

РУССКАЯ ДОБРОТНОСТЬ – ЕВРОПЕЙСКОЕ КАЧЕСТВО

ЗАО «ПК ПИЛАТЭКС»
ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ КОМПАНИЯ

107023, Москва, ул. Б. Семеновская, д. 49, оф. 506-А
Тел./факс: (095) 231-4819, 366-9077
E-mail: forzaicev@mtu-net.ru
Http://pilatex.narod.ru

ЛПИ № 3'2004 (16)

ЛесПромИнформ
ИНФОРМАЦИОННО-РЕКЛАМНЫЙ ЖУРНАЛ

№ 3 (16)
АПРЕЛЬ
2004

JartekGroup
www.jartek.fi

TekmaWood
СУШИЛЬНЫЕ КАМЕРЫ ДЛЯ ПРОФЕССИОНАЛОВ

Husqvarna

С 1 октября 2003 года по 15 марта 2004 года, покупая бензопилы Husqvarna **372XP 357XP 359 365SP** вы получаете в подарок:

- **Зимний кожух крышки стартера** - для быстрого прогрева и устойчивой работы двигателя в сильные морозы.
- **Цепь** с системой гашения вибрации
- **Заточной набор**

Представительство Husqvarna в России:
141400 Московская область, г. Химки, ул. Московская, д. 21, тел. (095) 572 67 07, 573 74 48, факс (095) 797 26 72
195220 Санкт-Петербург, Гражданский пр., 11, тел. (812) 534 94 55, факс (812) 534 25 95
e-mail: future@husqvarna.msk.ru
www.ru.husqvarna.com

Мировой Стандарт

OREGON® представляет широчайший ассортимент нейлоновых лесок для использования в кусторезном оборудовании. Мы непрерывно совершенствуем свою продукцию и внедряем революционно новые изделия, а наш FlexiBladeTM являет собой пример радикального прорыва в технологии безножевой подрезки и прополки.

Многие пытаются нас копировать, но копия всегда хуже оригинала. OREGON® является эталоном эффективности, незатупляемости, надежности, новаторства и долговечности.

Если вы цените качество резки и не желаете бросать деньги на ветер, то ваш выбор очевиден. Требуйте для себя нейлоновую леску марки OREGON® – воплощение истинного качества!

OREGON®

ООО «Блаунт»
117403 г. Москва, Ступинский проезд, д. 4а
Тел.: +7 (095) 385-79-00, факс +7 (095) 385-79-01, e-mail: oregon_moscow@rambler.ru

1974/04

Продвинутая Технология

www.oregonchain.com

Адрес редакции:
Россия, 196084, Санкт-Петербург,
Лиговский пр., д. 270, оф. 24

Тел.: +7 (812) 336-57-27,
336-57-28, 103-38-44, 45, 46, 47
Тел./факс: +7 (812) 103-38-44
E-mail: lesprom@lesprom.spb.ru

Полная электронная версия:
WWW.LESPROM.SPB.RU

СОТРУДНИКИ:
Генеральный директор:
Светлана ЯРОВАЯ
director@lesprom.spb.ru

Главный редактор
Анна ВЕРШИНИНА
editor@lesprom.spb.ru

Специалист по связям
с общественностью:
Елена ЧУГУНОВА
pr@lesprom.spb.ru

Дизайнер:
Андрей ЗАБЕЛИН
designer@lesprom.spb.ru

Отдел распространения:
Алексей НОВОКРЕЩЕНОВ
raspr@lesprom.spb.ru

Отдел рекламы:
Ольга ТИХОНОВА
Елена СЕМЕНОВА
reklama@lesprom.spb.ru

Вэб-мастер:
Анна КУРОЧКИНА

СОДЕРЖАНИЕ

КАЛЕНДАРЬ ВЫСТАВОК 7

ТЕМА НОМЕРА: БИОТОПЛИВО

Древесная гранула: Россия-Дания 2004 (бизнес-конференция по биотопливу) 8

Биотопливная ассоциация создана в России 12

РЕГИОН НОМЕРА: НОВОСИБИРСКАЯ ОБЛАСТЬ

Характеристика лесов области 14

Лесная промышленность Новосибирской области переживает не лучшие времена 15

«Лесной кодекс» не нравится сибирякам 16

Музей тайги появится под Новосибирском 17

Хроники незаметной войны 18

Сибирский кедр и люди – 400 лет вместе 20

«Сиблес. Деревообработка. Мебель» (итоги выставки) 21

РЕГИОН НОМЕРА: ТОМСКАЯ ОБЛАСТЬ

Лесной регион России ждет перемен 22

Разрабатывается лесная стратегия Сибири 24

Главное – не наломать дров! 25

ЛЕСНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Географический ландшафтный подход при учете и восстановлении леса 26

Тарифы на перевозки лесных грузов 28

Погрузчики FUCHS – Ваш оптимальный выбор 31

Защита электродвигателей промышленного назначения 33

12 из 15 защитных брюк для работы с бензопилой не прошли проверку 34

Эффективная безопасность от Husqvarna 35

Лесопромышленные машины 36

Вепсский лес 41

Хартия российских лесопромышленников и лесоэкспортеров 42

ВНИМАНИЕ!

Все желающие получить перевод статей на английский или немецкий языки могут сделать заказ за дополнительную плату. Звоните нам в редакцию, и интересующие Вас материалы сможете прочитать не только Вы, но и Ваши зарубежные партнеры!

CONTENT

Лизинг 43

Перспективы развития лесопиления в России 44

Выживут ли лесхозы после принятия «Лесного кодекса»? 46

Мы уверены, что в сотрудничестве рождаются наилучшие решения 49

Возможности производства высококачественных пиломатериалов 50

«Лоза» – комплексное решение в производстве клееной продукции 52

ЛПК России: проблемы – да, но есть надежда... 54

Выбор сушильной камеры – так ли просто? 64

Древо... жизни? 68

Золото леса 70

МЕБЕЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Долг платежом красен: взаимоотношения производителей и банков 73

ДЕРЕВЯННОЕ ДОМОСТРОЕНИЕ

Петербургский строительный центр 76

ЦЕЛЛЮЛОЗНО-БУМАЖНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Особенности учета движения лесного сырья на предприятиях целлюлозно-бумажной промышленности 78

Преимущества работы независимой экспертизы по приемке лесоматериалов 80

Проблемы бумажников и полиграфистов 82

ОБРАЗОВАНИЕ

«Цветы жизни» раскрываются в лесу 84

ВЫСТАВКИ

Выставка «Лес и деревообработка» в Архангельске 88

Награда за лучшее изобретение на Саммите KWF 2004 90

Отчет «Древотех» 93

ТАБЛИЦА ПРЕДЛОЖЕНИЙ 96

Editorial office address:
Russia, 196084, Saint-Petersburg,
of. 24, 270, Ligovsky pr.

Phone: +7 (812) 336-57-27,
336-57-28, 103-38-44, 45, 46, 47
Phone/fax: +7 (812) 103-38-44
E-mail: lesprom@lesprom.spb.ru

Full electronic version:
WWW.LESPROM.SPB.RU

STUFF:
General Director:
Svetlana YAROVAYA
director@lesprom.spb.ru

Chief editor:
Anna VERSHININA
editor@lesprom.spb.ru

PR-manager:
Elena TCHOUGOUNOVA
pr@lesprom.spb.ru

Designer:
Andrey ZABELIN
designer@lesprom.spb.ru

Delivery Department:
Alexey NOVOKRESCHENOV
raspr@lesprom.spb.ru

Advertisement Department:
Olga TIHONOVA
Elena SEMENOVA
reklama@lesprom.spb.ru

Web-master:
Anna KUROCHKINA

ATTENTION!

All the articles published in our magazine can be translated in English, German or other languages according to your special order and payment. Contact us, and you will get the opportunity to read our materials on your native language!

9 000 экземпляров
Выходит 10 раз в год

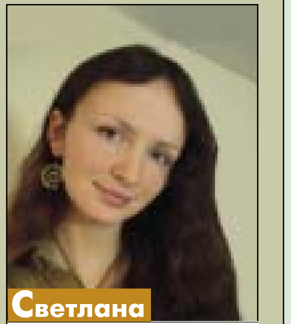
Отпечатано в
ООО «Типография НП-Принт»

Материалы, отмеченные знаком $, печатаются на правах рекламы.
Учредитель: ООО ИД «Саян». Свидетельство ПИ № 2-6519 от 4 апреля 2003 г.
Зарегистрировано Северо-Западным окружным межрегиональным территориальным управлением Министерства РФ по делам печати, телерадиовещания и средств массовых коммуникаций.
Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.
Любая перепечатка информационных материалов может осуществляться только с письменного разрешения редакции.

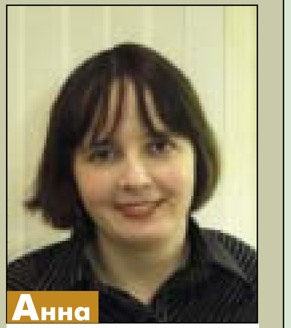
Журнал «ЛесПромИнформ» выходит при информационной поддержке: **Министерства промышленности, науки и технологий Российской Федерации, Министерства природных ресурсов Российской Федерации, Ассоциации мебельной и деревообрабатывающей промышленности России, Союза лесопромышленников и лесоэкспортеров России, Комитета по природопользованию и охране окружающей среды Правительства Ленинградской области, Некоммерческого партнерства «Союз Лесопромышленников Ленинградской области», Конфедерации лесопромышленного комплекса Северо-Запада, Департамента Лесопромышленного комплекса Администрации Архангельской области, Ассоциации предприятий и организаций Лесного машиностроения России «Рослесмаш», ФГУП «ЦНИИЛХИ», ЗАО «ВНИИДРЕВ», Санкт-Петербургской Государственной лесотехнической академии, Брянской Государственной инженерно-технологической академии и многих других.**

Èíôîðìàöèÿ î æóðíàëå

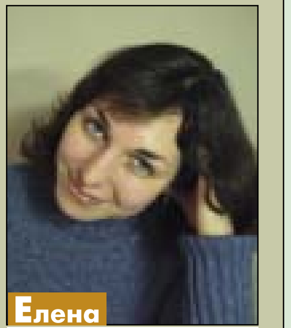
Сотрудники



Светлана ЯРОВАЯ
директор
Т/ф: (812) 103-38-45



Анна ВЕРШИНИНА
главный редактор
Т/ф: (812) 336-57-27



Елена ЧУГУНОВА
специалист по связям с общественностью
Т/ф: (812) 103-38-45

Андрей ЗАБЕЛИН
дизайнер
Т/ф: (812) 103-38-47

Уважаемые читатели!

Предлагаем Вашему вниманию концепцию работы нашего журнала в 2004 году. Наше издание существует на рынке сравнительно недавно – всего полтора года, но за это время мы успели добиться значительных успехов: нас знают и с интересом читают профессионалы Лесопромышленного комплекса. В новом году мы приложим все усилия для того, чтобы ЛПИ мог со всей уверенностью расшифровываться как «Любимое Профессиональное Издание».

Для того чтобы наши статьи отвечали на самые актуальные вопросы отрасли, мы привлекаем к сотрудничеству авторитетных экспертов из всех отраслей ЛПК России. В этом качестве выступят руководители ведущих отраслевых Министерств и ведомств, крупнейших компаний, банков, ассоциаций, российских и зарубежных отраслевых объединений и союзов, а также сотрудники ведущих НИИ и вузов лесного профиля.

Начиная с первого номера 2004 года Вы увидите на страницах журнала такие разделы как: **«Интервью номера»**, **«Регион номера»**, **«Лесная промышленность»**, **«Деревянное Домостроение»**, **«Мебельная промышленность»**, **«Целлюлозно-бумажная промышленность»**, **«Информатизация лесного бизнеса»** и **«Образование»**.

Мы очень надеемся, что сможем предоставить Вам, нашим читателям, именно ту информацию, которая поможет своевременно сделать правильный выбор при планировании и организации производства, покупке или модернизации оборудования, выборе путей транспортировки материалов, поиске зарубежных партнеров, поставщиков, покупателей. Редакция ЛПИ будет рада информационному сотрудничеству, звоните нам и предлагайте темы для публикаций! Наша работа – находить ответы на Ваши вопросы!

Редакция журнала ЛПИ благодарит за информационную поддержку: ООО «Лесэксперт», , ОАО «Научдревпром-ЦНИИМОД», ИЛ ОАО «ЦНИИМЭ», концерн «ЛЕМО», «Петербургский строительный центр», ОАО «СОВФРАХТ», ООО «Электролюкс», ЗАО «Schmidt&Olofson», Ассоциацию поставщиков запчастей «АСТА», ЗАО «Лесопромышленные машины», компании: «МИНИТЭКС ЛЕС», Global Edge, «Экодревпром», ЗАО «Северо-Западная Лесопромышленная Компания», ЗАО «Илим Палп Энтерпрайз», Arboretum-TimberNet Pages, www.lesprom.ru и компанию WoodPrice. Мы будем рады расширению экспертного списка – звоните, мы готовы к сотрудничеству!

Dear Readers!

We are glad to present you the new concept of our magazine for the year 2004. Although our publication has only existed for 1,5 years we have already achieved significant progress. The magazine is well known and read amongst professionals in the timber industry. This year we will do our best to ensure that the title of our magazine «LPI» becomes synonymous to «Lubimoe Profilnoe Izdanie» that means in translation from Russian «My favourite profile magazine».

Our articles are expected to cover the most current issues in the industry and therefore we cooperate with established experts from all fields of Russian timber industry. This year they will include chief managers of the leading Ministries and administrations in the industry, the largest companies, banks, associations, Russian and foreign industrial groups and unions, as well as research fellows of the leading research institutes and colleges specialized in timber industry.

Already in the first issue of our Magazine in 2004 you will find the following sections: **VIP Interview**, **Region Profile**, **Timber Industry**, **Wooden Construction**, **Furniture Industry**, **Pulp&Paper Industry**, **IT in Timber Industry** and **Education**.

We hope the information contained in our magazine will help you to make the right choice while planning and developing production, purchasing or upgrading your equipment, as well as to choose the means of transportation for the materials and to find partners, suppliers and customers in other countries. The editorial board of «LPI» will be glad to hear from you, contact us and suggest new topics for our articles! Our job is to find answers for your questions!

The Editorial Board of «LPI» thanks for the informational support: OOO «Lesexpert», OAO «Nauchdrevprom-CNIIMOD», IL OAO «CNIIME», concern «LEMO», «Petersburg Construction Center», OAO «Sovfrakht», OOO «Electrolux», ZAO «Schmidt&Olofson», Association of Suppliers of Spare Parts «ASTA», ZAO «Forestry Machines»; companies: «MINITEX LES», «Global Edge», «Ecodrevprom», ZAO «North-West Timber Company», ZAO «Ilim Pulp Enterprise», Arboretum-Timber-Net Pages, www.lesprom.ru and WoodPrice Company.

We will be glad to extend our list of experts – contact us, we are open for the cooperation!

ВНИМАНИЕ! С апреля 2004 г. мы увеличили тираж на 1 000 экз. для дополнительного распространения в лесопромышленных регионах РФ по акции РЕГИОН НОМЕРА (№ 16 – Новосибирская и Томская области, № 17 – Карелия, № 18 – Иркутская область, № 19 – Приуралье, № 20 – Ленинградская область, № 21 – Республика Коми, № 22 – Ханты-Мансийск, № 23 – Вологодская, Новгородская и Псковская области).

Наш официальный консультант – НП «Лесоинженерный Центр»

Our official consultant: Non-Profit Partnership «Center for Forestry Engineering».

Ðàñïðîñòðàíåíèå	Êîë-âî ýêç./ Amount of samples	Spreading
Ñàíêò-Ïåòåðáóðã è Ëåíîáëàñòü	1 500	St.Petersburg and Leningrad Region
Ìîñêâà è Ìîñêîâñêàÿ îáëàñòü	1 500	Moscow and Moscow Region
Ñåâåðî-Çàïàäíûé ðåãèîí: Âîëîãîäñêàÿ, Íîâãîðîäñêàÿ, Òâåðñêàÿ, Ïñêîâñêàÿ, Ìóðìàíñêàÿ, Àðõàíãåëüñêàÿ îáëàñòè è Êàðåëèÿ	2 000	North-West Region: Vologda, Nofhorod, Tver, Pskov, Murmansk, Arkhangelsk Regions and Karelia
Óðàëüñêèé ðåãèîí	500	Ural Region
Ñèáèðü	500	Siberia
Ñòðàíû áëèæíåãî çàðóáåæüÿ è ÑÍÃ (ïî ïîäïèñêå)	250	Baltic and CIS nearby countries (subscription delivery)
Ôèíëÿíäèÿ è ñòðàíû Åâðîïû (ïî ïîäïèñêå)	250	Finland and European countries (subscription delivery)
Ðàñïðîñòðàíåíèå æóðíàëà íà ïðîôèëüíûõ âûñòàâêàõ Ðîññèè, ñòðàí ÑÍÃ, Ôèíëÿíäèè, Ïðèáàëòèêè è Åâðîïû	1 500	Participation in profile exhibitions in Russian Federation, CIS and Baltic countries, Finland and European countries

Ïðåäñòàâèòåëüñêîå ðàñïðîñòðàíåíèå ïî áèçíåñ-öåíòðàì, àäìèíèñòðàöèÿì, îôèñàì êðóïíûõ ïðîôèëüíûõ ôèðì, ñòðîèòåëüíûì áàçàì, ìîðñêèì è ðå÷íûì ïîðòàì Ñàíêò-Ïåòåðáóðãà, Ïåòðîçàâîäñêà, Àðõàíãåëüñêà, Ìóðìàíñêà, Òàëëèíà.	**Represantative** spreading in businesscenters, construction wherehouses, administrations, profile firms offices, seaports and river ports of St.Petersburg, Petrozavodsk, Arkhangelsk, Murmansk, Tallinn.
Ïî÷òîâàÿ (ïî Ðîññèè, ñòðàíàì ÑÍÃ è Åâðîïû) è **êóðüåðñêàÿ** (ïî Ñàíêò-Ïåòåðáóðãó) äîñòàâêà æóðíàëîâ ïî àäðåñàì ïðåäïðèÿòèé, ðàáîòàþùèõ â ñôåðå ËÏÊ.	**Free mail delivery** (all over Russian Federation, CIS and European countries) and **courier delivery** (St.Petersburg) to offices of Timber Industry Complex enterprises.
Ïîëíàÿ ýëåêòðîííàÿ òåêñòîâàÿ âåðñèÿ æóðíàëà íà ñàéòå www.lesprom.spb.ru, ñâîáîäíûé äîñòóï ê PDF-âåðñèè.	**Full electronic text version of the magazine is on our web-site www.lesprom.spb.ru, free access to PDF-version.**

WWW.LESPROM.SPB.RU

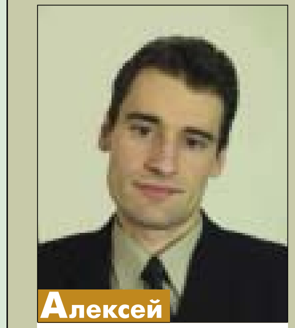
Расценки на размещение рекламы / Our price list

Формат / Format	Размер, мм / Size, mm	Стоимость, руб. / Price (rubles)
Обложки / Covers		
Первая обложка / First cover	210x250	48 000
Вторая обложка (разворот) / **Second cover** (two pages)	420x290	53 800
Третья обложка (1/1) / **Third cover** (1/1)	210x250	34 500
Четвертая обложка (1/1) / **Forth cover** (1/1)	210x250	41 145
Внутренний блок / Pages inside		
Разворот / Two pages	420x290	43 600
1/1 / One page	210x290	25 150
1/2 / 1/2 of a page	190x128	14 500
1/4 (вертикальный) / 1/4 of a page (vertical)	93x128	8 280
1/4 (горизонтальный) / 1/4 of a page (horizontal)	190x62	8 280
Спецместо (полоса на одном развороте с Содержанием) **VIP place** (a page in front of the Content)	210x290	37 680
Таблица предложений / The offers table (см. стр. 96, одно объявление)	189x18,8	2 600
Скидки на рекламу при одновременной оплате / Discounts for a wholesale purchase		
2–3 публикаций / 2-3 issues		5%
4–5 публикаций / 4-5 issues		10%
6 и более публикаций / 6 and more issues		20%
Цены указаны без учета НДС – 18% / VAT – 18% is not included		

При размещении модуля от 1/2 полосы предоставляется бесплатная площадь под текстовый материал (не более 1 полосы). Special discount: in case you order more than 1\2 of a page, we offer you a space for an article free of charge (not more, than one page). You can find our requirements to all the materials for publishing on our web-site: www.lesprom.spb.ru (English version)

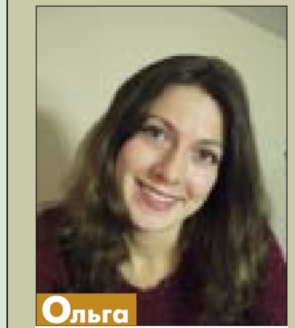
Оригинал-макет рекламного модуля принимается в форматах TIFF, CDR, AI и EPS. Шрифты должны быть переведены в кривые. Цветовая модель – CMYK. Разрешение – 300 dpi. Объем журнальной страницы с заголовком и указанием автора – 5000 знаков, без заголовка (только текст) – 6300 знаков, включая пробелы и знаки препинания. По любым вопросам, касающимся макетов, просим связываться с нашим дизайнером!

Сотрудники



Алексей НОВОКРЕЩЕНОВ
сотрудник отдела рекламы
Т/ф: (812) 103-38-46

Елена СЕМЕНОВА
сотрудник отдела рекламы
Т/ф: (812) 103-38-46



Ольга ТИХОНОВА
сотрудник отдела рекламы
Т/ф: (812) 103-38-47

ЛИЦА ЗА КАДРОМ

менеджер по распространению:
Егор ОПАРИНСКИЙ

корреспонденты:
Людмила ГРИШКОВА
Константин ШАГАЛОВ
Юрий БОРИСОВ
Иветта КРАСНОГОРСКАЯ
Алевтина АГАЛЬЦЕВА
Владимир ВЕРШИНИН

корректор:
Евгения ДУБНЕВИЧ

тех. поддержка:
Алексей ТЕРЕШЕНОК

вэб-мастер:
Анна КУРОЧКИНА

помощник дизайнера:
Илья ФЁДОРОВ

5-я международная специализированная демонстрационная выставка

СТРОИТЕЛЬНАЯ ТЕХНИКА И ТЕХНОЛОГИИ'2004

25-29 МАЯ 2004 ГОДА

РОССИЯ, МОСКВА ХОДЫНСКОЕ ПОЛЕ

РАЗ В ГОД **ТЕХНИКА** ВЕДУЩИХ КОМПАНИЙ **НА 50000 м²**

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СПОНСОР:

VOLVO

ОРГАНИЗАТОР:

MEDIA GLOBE MAGAZINES & EXHIBITIONS www.mediaglobe.ru FOR PROFESSIONALS

Тел. (095) 961-22-62 / ctt@mediaglobe.ru

ВРЕМЯ РАБОТЫ ВЫСТАВКИ:

25 мая (вторник)	13.00 - 18.00
26-28 мая (среда-пятница)	10.00 - 18.00
29 мая (суббота)	10.00 - 14.00

БЕСПЛАТНЫЙ АВТОБУС
КАЖДЫЕ 15 МИНУТ ОТ СТ. МЕТРО «ДИНАМО»

ИНФОРМАЦИОННЫЕ СПОНСОРЫ:

СТТ · Основные Средства · Стройка группа газет · КОМТРАНС

ВХОД ДЛЯ СПЕЦИАЛИСТОВ - БЕСПЛАТНЫЙ!

www.ctt-expo.ru

Ближайшие выставки с участием ЛПИ

Дата	Город/Организатор	Название выставки	Контакты
20–23 апреля	Тюмень/ Тюменская международная ярмарка	Лесопромышленный комплекс. Деревообработка	(+7-3452) 31-02-77, 31-01-88 expo@tmn.ru, www.tyumfair.ru
20–23 апреля	Киев, Украина/ Примус Украина	Деревообработка – 2004	(+380-44) 241-79-44, 564-98-61 primus@ukrpack.net, www.primus.kiev.ua
20–24 апреля	Санкт-Петербург/ ВО «РЕСТЭК»	Загородное домостроение. Международный строительный форум «Интерстройэкспо»	(+7-812) 320-96-84, 320-80-90 lespromo@restec.ru, www.restec.ru
21–23 апреля	Петрозаводск/ ВО «Еврофорум»	Карельский лес. Деревообработка	(+7-8142) 76-83-00, 76-87-96 euroforum@karelia.ru, www.euroforum.karelia.ru
21–23 апреля	Томск/ ОАО Томский международный деловой центр «Технопарк»	Лес. Деревообработка. Мебель	(+7-3822) 41-96-586 41-52-00 org25@t-park.ru, www.t-park.ru
22–25 апреля	Вильнюс, Литва/ ЗАО «Висус Пленус»	Деревообработка	(+370-5) 21-36-326 2004info@visusplenus.lt, www.visusplenus.lt
26–29 апреля	Москва/ Survey Marketing + Consulting	ZOW (Компоненты мебели, полуфабрикаты и аксессуары для мебельной промышленности)	(+7-812) 320-9684, 320-8090 lespromo@restec.ru, www.restec.ru
27–29 апреля	Волгоград/ ВВЦ «Регион»	Деревообработка. Оборудование	(+7-8442) 34-85-84, 34-33-60 vzregion@avtlg.ru, www.vzr.ru
11–15 мая	Москва/ КВЦ «Сокольники»	Евроэкспомебель	(+7-095) 995-05-96, 268-14-07 www.eem.ru
11–14 мая	Познань, Польша/ Международная познанская ярмарка	DREMA 2004	(+48-61) 869-25-93, 869-25-89 drema@mtp.pl, www.drema.pl
18–21 мая	Минск/ ВЦ «Белэкспо»	Лесдревтех	(+375-17) 234-02-21, 234-01-31 belexpo@belexpo.by
25–28 мая	Омск/ МВЦ «Интерсиб»	Древстройэкспо. Сибирская строительная неделя	(+7-3812) 25-84-87, 23-02-91 fair@intersib.omsk.ru, www.intersib.omsk.ru
25–28 мая	Кемерово/ КВК «Экспо-Сибирь»	Лесдревпром	(+7-3842) 58-11-66, 58-11-50 info@exposib.ru, www.exposib.ru
25–28 мая	Ижевск/ «Ижевский Экспоцентр»	Мебель. Деревообработка	(+7-3412) 76-14-17, 75-03-08 expo-mail@udm.net, www.mebel.izhexpo.ru.
25–28 мая	Львов/ АО «ГалЭКСПО»	Деревообработка	(+380-322) 97-13-69, 97-06-28 exhib@galexpo.lviv.ua, www.galexpo.lviv.ua
26–30 мая	Милан, Италия	SASMIL/ XYLEXPO	(+39 02) 89 21 02 36 www.xylexpo.com
01–05 июня	Йончепинг, Швеция/ Elmia AB	World Bioenergy 2004	(+46-36) 15-20-00, 16-46-92 www.elmia.se/bioenergy
02–04 июня	Тверь/ Экспотверь	Эксполес	(+7-0822) 33-45-98, 33-15-13 expotv@tvcom.ru, www.expotvr.ru
16–19 июня	Грос-Умштат, Германия/ KWF-центр	KWF	(+7-095) 521-73-74 tagung@kwf-online.de, www.kwf-tagung.de
16–18 июня	Киров/ ООО «Вятский базар и К»	Лес. Деревообработка. Мебель	(+7-8332) 58-30-60, 58-30-61 vbazar-k@ezmail.ru, vystavka.narod.ru
29 июня – 02 июля	Пермь/ Пермская Ярмарка	Деревообработка – 2004	(+7-3422) 48-62-21, 65-65-25 fair@fair.perm.ru, www.fair.perm.ru
25–28 августа	Гетеборг, Швеция/ Elmia AB	Tra&Teknik/Elmia Timber 2004	(+46-36) 15-20-00, 16-46-92 www.trateknik.info
06–10 сентября	Москва/ ВК ЗАО «Экспоцентр на Красной Пресне»	Лесдревмаш 2004	(+7-095) 255-37-33, 208-51-97 mezvist@expocentr.ru, www.expocentr.ru
07–10 сентября	Москва/ «Сенимо Экспо»	INTERMET – 2004	(+7-095) 458-82-64, 458-91-20 interdrive2003@yandex.ru, www.niif.ru
14–17 сентября	Екатеринбург/ ОАО «КОСК»	Лесной комплекс. Мебель Урала	(+7-3432) 47-45-05, 48-77-33 www.midural.ru, vckosk@infoteck.ru
14–17 сентября	Санкт-Петербург/ ООО «Примэкспо»	Балтийская строительная неделя BATIMAT	(+7-812) 380-60-00, 380-60-01 info@primexpo.ru, www.primexpo.ru
14–17 сентября	Уфа/ «Башэкспо»	Лес и деревообработка 2004	(+7-3472) 52-53-86, 53-41-09 info@bashexpo.ru, www.bashexpo.ru
15–17 сентября	Волгоград/ ВЦ «Царицынская ярмарка»	Деревообработка. Царицынский мебельный салон	(+7-8442) 34-33-77, 96-50-34 zarexpo@avtlg.ru, www.zarexpo.ru
15–17 сентября	Екатеринбург/ ВО «Урал Экспо Центр»	URALTOOLS - 2004	(+7-3432) 49-30-25, 49-30-27 www.uralexpo.mplik.ru
16–18 сентября	Тверь/ «Максимум ИНФОРМ»	Строй-экспо 2004	(+7-0822) 34-52-07, 49-08-09 maxinform@tvcom.ru, www.maxinform.ru
23–25 сентября	Саранск/ ГУП РМ «Мордовэкспоцентр»	Деловая Мордовия - 2004	(+7-8342) 32-66-77, 32-36-90 expo@whrm.moris.ru, www.mordovexpo.ru
24–27 сентября	Казань/ ВЦ «Казанская ярмарка»	Деревообработка	(+7-8432) 64-33-22, 64-34-22 vico@tbit.ru, www.expokazan.ru
28 сентября – 01 октября	Красноярск/ «Красноярская ярмарка»	Лес и деревообработка: оборудование и продукция	(+7-3912) 36-32-87 krasfair@ktk.ru, www.krassfair.ru
28 сентября – 01 октября	Новосибирск/ ВО «Сибирская ярмарка»	Сиблес. Деревообработка	(+7-3832) 10-62-90, 25-51-51 mameteva@sibfair.nsk.su, www.sibfair.ru
28 сентября – 01 октября	Минск, Белоруссия/ ВЦ «Минскэкспо»	Деревообработка	(+375-17) 226-91-93, 226-90-85

Смотрите фотоотчеты с выставок на WWW.LESPROM.SPB.RU

«ДРЕВЕСНАЯ ГРАНУЛА: РОССИЯ–ДАНИЯ 2004»

Королевское Генеральное консульство Дании на Каменном острове в Санкт-Петербурге

Юрий БОРИСОВ

23 марта текущего года в Королевском Генеральном консульстве Дании состоялась Первая международная бизнес-конференция, посвященная проблемам биотоплива. Организаторами этого мероприятия выступили Королевское Генеральное консульство Дании, Некоммерческое Партнерство «Лесоинженерный центр» (Санкт-Петербург) и датская фирма Intermark A/S.

Основной целью конференции было всестороннее освещение возможностей бизнеса в сфере экспортного производства экологически чистого биотоплива (древесной гранулы) в Российской Федерации, определение областей возможного сотрудничества между датскими и российскими компаниями в данном направлении.

С самого начала инициаторы мероприятия поставили перед собой задачу установить прямой контакт между потенциальными партнерами в России и Дании и стимулировать формирование прозрачного цивилизованного рынка биотоплива, производимого в России и других странах СНГ.

В работе конференции приняли участие руководители и специалисты 56 российских, белорусских и украинских организаций, а также 6 компаний из Дании. География российских участников была представлена не только представителями центральных и северо-западных регионов, но и предпринимателями из Ханты-Мансийского автономного округа, Красноярского края и Иркутской области. Организаторы сделали все возможное для того, чтобы серьезное и сложное в организации мероприятие прошло не только содержательно, но и максимально комфортно для его участников.

Конференция была открыта приветственными выступлениями Генерального консула Дании Йоргена Петер Вайса, менеджера датско-российского биотопливного проекта Антона Овсянко и генерального директора Некоммерческого Партнерства «Лесоинженерный Центр» Анатолия Барковского. Программа дальнейшей работы была построена таким образом, чтобы максимально компетентно ответить на вопросы отечественных компаний и продемонстрировать датским участникам перспективность сотрудничества с Россией в этой сфере.

Для успешного сотрудничества между поставщиками и покупателями биотоплива принципиально важным является единое понимание требований к качеству продукта. К сожалению, система стандартизации биотоплива, как в России, так и в странах Европы, до сих пор остается несовершенной. Так, национальных стандартов на пеллеты пока нет ни в Дании, ни в России. Производители и потребители в обеих странах ориентируются на зарубежные стандарты. Разъяснения по этим вопросам на конференции дал Еппе Бьерг – эксперт датской компании Force Tehnology, обладающей на сегодняшний день, видимо, самым обширным опытом в области производства и применения биотоплива. Его выступление было как раз посвящено требованиям к качеству древесной гранулы, поставляемой на рынок Дании и других европейских стран.

Соорганизаторы конференции – специалисты НП «Лесоинженерный центр» – рассказали об особенностях отечественного пеллетного производства, как в плане технологических аспектов, так и в контексте перспективного планирования. Внимание участников было обращено на необходимость серьезного отношения к подготовительным этапам работы, таким как аналитика рынка и сырьевой базы, бизнес-планирование и вопросам легитимного проектирования.

Небольшая по длительности, но весьма содержательная презентация была проведена красноярской фирмой «Технотрейд», официальным представителем американской компании Morbark. Участники конференции были ознакомлены с гаммой машин Morbark, предназначенных для первичной переработки низкосортной древесины и неиспользуемых отходов лесозаготовки. Такое оборудование может быть весьма актуальным на этапе подготовки сырья для производства древесной гранулы.

Ларс Бак, Sprout Matador

Основным докладчиком на конференции выступила датская фирма Sprout Matador – один из ведущих мировых производителей оборудования для производства топливных гранул. Господин Ларс Бак подробно рассказал о технологических возможностях оборудования, его конструктивных особенностях как на этапе пуско-наладки, так и в процессе эксплуатации. Российские предприниматели получили возможность полностью представить себе технологический процесс современного пеллетного производства со всеми его сложностями и «подводными камнями».

Кнуд Ширбек, IECD Timber

Датская делегация была представлена как бы двумя направлениями, двумя технологиями по использованию древесных гранул – пеллет. Одно направление связано с деятельностью компании IECD Timber, которая занимается торговлей древесины и сейчас на Северо-Западе России имеет уже четыре офиса по закупке лесоматериалов. На брифинге были ее представители господин Кнуд Ширбек и Ирина Черненькая. До сегодняшнего дня компания также занималась поставками в Данию сырья для производства биотоплива, осуществляя закупку дров, в основном осиновых, в России. С недавних пор, по поручению крупнейшей в Дании энергетической компании Energi E2, IECD Timber ищет надежного поставщика по другим видам биотоплива, в частности по пеллетам. Поскольку на мощностях Energi E2 сжигается ежегодно порядка 300 тысяч тонн древесных гранул. Особенности применяемой технологии сжигания позволяют использовать сырье с примесью коры и других золообразующих включений. Суть ее в том, что здесь пеллеты и другое биотопливо преобразуются в мелкую пыль и поступают в зону горения через форсунки особой конструкции. Такая технология весьма выгодна для российских поставщиков пеллет, поскольку сырья для производства гранул из одних опилок не так уж много.

Еепне Бьерг, Force Tehnology

Другое направление было представлено целой группой компаний, связанных общей логистической и технологической цепочкой. Ядро группы составляет компания VE Gruppen – один из крупнейших игроков на рынке биотоплива Дании. В брифинге участвовал ее управляющий директор господин Пер Томсен. Компания владеет самым современным

Густав Якобсен, Lehmann Shipping

Светлана Рясная, ФК «БалтИнвест»

Сергей Гнездилов, ООО «Технотрейд»

на сегодняшний день складским комплексом для биотоплива на 20 тысяч тонн древесных гранул, где осуществляется приемка груза и его расфасовка в различную тару. VE Gruppen поставляет свою продукцию только оптовым покупателям, которые в свою очередь продают ее населению. Это определяет приоритет VE Gruppen в выборе сырья для производства древесных гранул. Здесь используются только древесные отходы: опилки, стружка, щепа и т.д. Наличие таких золообразующих включений, как кора или торф, недопустимо.

Кроме того, компании VE Gruppen принадлежит большое предприятие по производству древесных гранул в Эстонии. Оно является одним из самых передовых по производству древесных гранул в Северной Европе. В настоящее время завод производит порядка 10 тысяч тонн пеллет в месяц, но это не предел: мощности позволяют производить до 12 тысяч тонн. Клиенты компании находятся в основном в Дании, но есть и в других странах. Каждый раз, когда компания принимает корабельный груз гранул, последние проверяются на качество, поскольку именно качество является важнейшим фактором успеха на этом рынке. Далее подключается компания Force Technology, которую на брифинге представлял господин Еппе Бьерг. Force Technology, прежде всего, является инженерной консалтинговой компанией и выполняет большой объем работ в области проектирования предприятий по производству и применению биотоплива. Кроме того, имеется лаборатория, которая занимается тестированием, испытанием древесных гранул и других видов биотоплива. Компания также участвует в большом количестве проектов, в том числе по распространению информации. Не так давно компания выпустила в Дании справочник по пеллетам. Кроме того, организует датскую конференцию по древесным гранулам.

Вторым важнейшим фактором является логистика. Здесь в игру вступает компания Lehmann Shipping, представленная на встрече господином Густавом Якобсеном. Lehmann Shipping является судовладельцем и перевозчиком древесных гранул. Ее задача – выстраивание логистической цепочки по транспортировке древесных гранул от места производства до места потребления, а также определение специфических требований, которые предъявляют поставщики и покупатели древесных гранул к условиям транспортировки.

Завершает эту цепочку оптовый покупатель пеллет. В брифинге принял участие один из лучших клиентов VE Gruppen – Оле Ялтелин, который руководит компанией Hjaltelin Agro. Это сравнительно молодая компания, ей всего 8 лет, одно из направлений которой – торговля кормами, другое – продажа пеллет населению. Компания находится в порту города Колегарда, где имеются складские мощности на 6 тысяч тонн. Hjaltelin Agro занимается продажей древесных гранул для фермеров и частных домовладельцев, которые заказывают продукцию заранее, т.е. на конечном рынке. Поставляют пеллеты клиентам либо россыпью, либо в различной упаковке, в том числе по 16–20 кг. Развозят по всей Дании, обычно самосвалами. Поскольку Дания – страна небольшая, то самый дальний клиент находится часах в трех езды на автомобиле. Именно это обстоятельство позволяет компании охватить своими перевозками всю страну, при российских масштабах это было бы не совсем выгодно.

По общему мнению собравшихся на конференцию представителей датской стороны, в области биотоплива для промышленников Дании Россия – в первую очередь это потенциальный партнер по поставкам больших партий биотоплива. Нигде в Европе, даже в такой лесистой стране, как Португалия, нет необходимых запасов древесины. В основном датчане нуждаются в поставках пеллет из отходов деревообработки (из опилок, стружки, щепы). Наличие коры в этом случае нежелательно. По объемам Дания нуждается в огромном количестве биотоплива – практически неограниченном. Именно на использовании этого вида топлива ориентируются все проекты дальнейшего развития энергетики этой страны.

Отечественный раздел выступлений на конференции был представлен презентациями финансовых организаций: ОЛФ «Центр-Капитал», ФК «Балтинвест» и «Внешторгбанк».

Вторая половина дня была посвящена неформальному общению между участниками. Мы, естественно, не имеем достоверной информации о достигнутых договоренностях – речь шла о коммерческих вопросах.

Полученные нами отзывы позволяют утверждать, что конференция прошла успешно. Большинство опрошенных участников полагают, что проведение подобных мероприятий в будущем весьма целесообразно. Первый и самый трудный шаг сделан: заинтересованные стороны познакомились друг с другом и сделали главный вывод – российско-датское сотрудничество в области биоэнергетики имеет хорошие долгосрочные

перспективы. Конференция стала первым этапом программы, нацеленной на развитие этого сотрудничества.

Для реализации всей программы создан альянс Wood Pellets Group, в который на сегодняшний день вошли 6 датских компаний, заинтересованных в биотопливной отрасли стран СНГ. Новости о деятельности альянса и о предстоящих мероприятиях будут публиковаться на новом интернет-портале www.wood-pellets.ru, который стал одним из информационных спонсоров и бизнес-конференции 23 марта.

Уже сейчас можно сказать, что темами следующих мероприятий Wood Pellets Group в России станут: технологии сжигания биотоплива, развитие сотрудничества между потенциальными поставщиками древесной гранулы из России и Белоруссии и датскими покупателями. Подробности о форматах предстоящих событий, а также об их результатах, читайте на сайте www.wood-pellets.ru.

Само по себе создание упомянутого интернет-портала отчасти тоже стало результатом прошедшей конференции. Именно она обеспечила приток первых посетителей и зарегистрированных пользователей на нем. Wood-pellets.ru имеет все шансы стать виртуальным информационным центром и дискуссионным клубом для всей биотопливной отрасли в России. Там уже сейчас можно получить информацию о технологии производства и рынках сбыта древесной гранулы, а также обсудить возникающие вопросы с коллегами и специалистами в электронных форумах.

Будем с нетерпением ждать новостей и первых плодов программы!

В НАСТОЯЩЕЕ ВРЕМЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ РОССИИ ПРОЯВЛЯЮТ БОЛЬШОЙ ИНТЕРЕС К БИОТОПЛИВУ

Действительно, идея превращения отходов производства – опилок, стружки и т.д. – в источник получения реальной прибыли может вскружить голову. Но такая заманчивая перспектива получения дохода практически из ничего может скрывать невидимые в начале «подводные камни».

Данная ситуация требует критического осмысления. Об этом еще раз напомнила прошедшая недавно российско-датская конференция по биотопливу, одним из организаторов которой выступил НП «Лесоинженерный центр». **Генеральный директор Центра А.В. Барковский** согласился рассказать нам об этой встрече.

– В чем была основная задача этого семинара?

– Задача была собрать возможных покупателей и потенциальных продавцов древесной гранулы на результативную встречу. С некоторых пор в среде предпринимателей возник определенный интерес к этой теме. Наша организация занимается инжиниринговыми разработками и продвижением на отечественный рынок новых технологий в области деревопереработки, и российские предприниматели часто обращаются к нам за помощью в том или ином вопросе, в частности по поводу производства и поставок древесных гранул. Когда количество звонков по этому поводу превысило некую возможную норму, нам стало ясно, что эту проблему надо решать как-то иначе. Однажды в Интернете на сайте Королевского Генерального консульства Дании удалось найти предложение о закупке пеллет и партнерстве в этом вопросе. А если есть два встречных интереса, то общая идея появится обязательно. В результате общения с представителями консульства и родилась идея проведения данного семинара. В основе идеи – попытка реализовать и скоординировать тот обоюдный интерес, который существует между российским и датским бизнесом в области биотоплива.

– В чем же, на Ваш взгляд, здесь может быть интерес российской стороны?

– С российской стороны – это интерес в приобретении соответствующего оборудования. У наших предприятий есть все необходимое сырье, но в области выбора оборудования и его эксплуатации нет необходимого опыта. Какое оборудование предпочесть?

На отечественных предприятиях делаются попытки в изготовлении оборудования для производства пеллет. Но попытки эти пока еще робкие и серьезной конкуренции импортному оборудованию составить не могут. Причина в том, что импортное оборудование обычно поставляется в комплекте и есть соответствующий сервис.

С другой стороны, у наших предприятий, готовых поставлять за рубеж произведенные в России пеллеты, нет пока четкого представления о структуре рынка потребления этого вида топлива. Нет ясности и в вопросе, какие именно пеллеты там нужны. Российская сторона здесь имеет в основном следующий интерес: через использование отходов производства повысить уровень рентабельности лесопильных производств. Выход конечной, готовой продукции из леса, что растет на корню, составляет всего около 20%. Все остальное это отходы в том или ином виде: в большей степени кора, в меньшей – хвоя, хотя и ее достаточно, опилок и стружки не так уж много. Получить из этих отходов товарную продукцию заманчивое дело. На нее есть конкретный спрос. Как инжиниринговая компания мы часто решаем проблему использования отходов производства.

Главный интерес российской стороны в этом вопросе – получение прибыли от переработки отходов лесопильной и деревообрабатывающей промышленности.

– А как Вы думаете, в чем причина интереса датчан к массированным закупкам древесных гранул в России?

– С одной стороны, датчан интересовал вопрос сбыта своего оборудования для производства пеллет, но не он был главным. Чтобы понять интерес датской стороны в области закупок и потребления пеллет, надо знать их государственную политику в области энергетики. Крупные энергостанции в Дании принадлежат государству. В силу того, что согласно Киотскому протоколу существуют общеевропейские требования по снижению выбросов в атмосферу, Дания в скором времени должна полностью перейти на использование в энергетике возобновляемых источников энергии. Ей потребуется огромное количество биотоплива, и к пеллетам это относится в полной мере. Датскую сторону интересуют только оптовые поставки биотоплива. Желательно судовые партии, и желательно из одних рук, поскольку с большим количеством мелких продавцов им вести дело неинтересно. Здесь тонной-двумя не отделаешься, нужны десятки, а то и сотни тысяч тонн в одном месте, под конкретную ТЭЦ.

Датская сторона небольшие проекты, вроде 20000 тонн пеллет в год, даже не рассматривает, поскольку им надо 20000 тонн в месяц. Такого объема у нас пока предложить никто не может. А самое главное, что из-за негибкости наших лесопромышленников – основных поставщиков сырья для производства пеллет – достаточного объема биотоплива не ожидается и в будущем. Экспорт – это всегда ритмичная поставка, соблюдение качества и прочее, иначе с нами никто не будет иметь дела.

– Стало быть, эта встреча выявила несовпадение интересов?

– Я не стал бы так говорить. Встреча была весьма плодотворной, но она выявила неготовность сторон к более серьезному взаимодействию. Наши небольшие предприятия не в состоянии обеспечить потребности такой страны, как Дания. Из этого уже сейчас следует сделать выводы. Мы даже не в начале пути взаимодействия, а скорее в предстартовой ситуации. Датской стороне пока не с кем вести серьезное дело.

С российской стороны здесь нужна не очередная ассоциация, не представляющая никого, а постоянно действующий информационно-аналитический центр. Орган, который сможет взять на себя вопросы маркетинговых исследований, информационной и юридической поддержки на местном, федеральном и мировом уровне, сертификации, стандартизации, технико-экономического и стратегического планирования, «третейского судьи» по спорным вопросам. Орган, в который на паритетных началах входили бы уполномоченные представители датчан, российских производителей, эксперты, представители власти. Сейчас его отсутствие очень мешает делу. Надеюсь, эта нынешняя состоявшаяся встреча станет тем катализатором, который поспособствует в должной мере объединению и консолидации интересов российских производителей пеллет.

Подготовил Юрий БОРИСОВ

БИОТОПЛИВНАЯ АССОЦИАЦИЯ СОЗДАНА В РОССИИ

Проблема рациональной утилизации древесных отходов на предприятиях лесопромышленного комплекса стоит в России очень остро уже многие годы. На всевозможных конференциях и семинарах продолжаются споры – выгодно или невыгодно превращать древесные отходы в биотопливо. Много раз приходилось слышать, что производство пеллет в России станет возможным и экономически выгодным только лет через десять, а то и больше. Запад давно решил эту проблему, поскольку не только бережет свои полезные ископаемые, но и продвигает идеи использования экологически чистых биоэнергетических ресурсов. Тем более отрадно, что и в России наконец появилась серьезная организация, не побоявшаяся сообща создать производство пеллет из различных отходов древесины.

Александр Губарев, генеральный директор «Русской Биотопливной Ассоциации»

«Русская Биотопливная Ассоциация» (RBA) была создана в августе 2003 года. Учредителями Ассоциации стали пять предприятий Ленинградской области:

- ООО «Биотопливо» в Гатчине;
- ООО «Экоресурс» в Лодейном Поле;
- ООО «Экотех» в Подпорожье;
- ООО «Салотти» в Ломоносове;
- ЗАО «РосПолиТехЛес» в Колпино.

Как известно, на пустом месте ничего не бывает. Просто сумели найти общий язык и объединиться инициативные и грамотные люди, понимающие, что под лежачий камень вода не течет и надо отважиться сделать первый шаг, чтобы запустить новое производство. Основная интрига заключается в том, что на вышеперечисленных предприятиях больших объемов древесных отходов нет. Зато поблизости находятся лесопильные, мебельные или фанерные производства, вынужденные вывозить свои отходы на свалки, что стоит немалых денег. Поэтому эти предприятия с радостью откликнулись на предложения биотопливных компаний привозить отходы им, а не на свалку. Помимо очевидной выгоды самих предприятий, улучшается экологическая обстановка вокруг них, поскольку значительно сокращается объем отходов, вывозимых на свалку (щепы, опилок, стружки, коры).

Ассоциация была создана для того, чтобы осуществлять совместные поставки и сертификацию нового продукта, пока еще не нашедшего широкого применения на российском рынке по причине его относительно высокой стоимости для рядовых граждан. В настоящее время этот товар, в основном, экспортируемый. Для его развития и продвижения на внешнем и внутреннем рынке ассоциация проводит семинары, конференции, выпускает буклеты, то есть всячески привлекает внимание к этой проблеме. Буквально недавно в Ассоциацию вступили еще несколько организаций:

- частный предприниматель из Вышнего Волочка (фамилию его мы не называем) поверил в перспективу и выгоду выпуска пеллет и все свои финансы пустил на закупку оборудования по оснащению этого производства;
- ООО «Реал» – московская фирма, открывшая производство во Владимирской области;
- компания «СПЭК» – занимается согласованием территории, где будет располагаться производство, в Ленинградской или Архангельской области;
- ООО «Красноярский институт технической физики», который проводит инжиниринговые проработки процесса получения пеллет;
- Совет по горению и взрывам Российской АН при Санкт-Петербургском политехническом университете.

Осенью 2003 года «Русская Биотопливная Ассоциация» вошла в Европейскую Ассоциацию биомасс (AEBIOM) и уже в феврале 2004 года стала полноправным ее членом. По условиям AEBIOM в Ассоциации непременно должны работать представители науки. Совет по горению и взрывам Российской АН и выполняет эту роль во главе с профессором, доктором технических наук Станиславом Михайловичем Шестаковым.

Круг желающих вступить в «Русскую Биотопливную Ассоциацию» растет. Сопоставляя затраты на транспортировку пеллет, Ассоциация пришла к выводу, что строить подобные предприятия необходимо в непосредственной близости к водным перевозкам.

Схема производства пеллет относительно проста: поступающие древесные отходы по транспортеру подают в измельчитель, затем в сушильный барабан, а оттуда – на пресс-гранулятор. Молотковые дробилки и сушильные камеры представлены отечественным оборудованием, что мотивировано небольшой ценой по сравнению с западным оборудованием. Однако качество их оставляет желать лучшего. В дальнейшем предполагается переоснащение производств более качественным и современным оборудованием.

Прессы-грануляторы импортные. В основном, это оборудование марки CPM Munch Sprout-Matador. Особое значение имеет температура сушки. Оптимальная ее величина – 200°C. В случае увеличения температуры выше нормы происходит пережог гранул, они темнеют, и цена на них падает. Размеры гранул зависят от диаметра канала матрицы пресса-гранулятора. Основная масса гранул варьирует в пределах 8 мм, конечная влажность пеллет – от 8 до 10%. Упаковка готовой продукции происходит в герметичные специальные мешки Big Bag объемом 1 м^3, который соответствует 650 кг. Эти пеллеты приравнены к индустриальным гранулам.

Перевозку таких мешков осуществляют водным путем в Швецию, Великобританию, Голландию. В редких случаях допускаются перевозки автомобильным транспортом в Швецию. Цена 1 тонны пеллет, произведенной на предприятиях «Русской Биотопливной Ассоциации», на Фобе Санкт-Петербургского порта составляет 80 евро. В настоящее время основными потребителями таких пеллет являются западноевропейские электростанции и ТЭЦ.

Требования к качеству пеллет для членов RBA одинаковы и соответствуют немецкому DIN 51731 и австрийскому ON M7135 стандартам, которые предусматривают определенные характеристики по размерам, плотности, влажности, зольности, теплоте сгорания, содержанию тяжелых металлов и другим показателям.

Сорта пеллет приняты в соответствии с решением собрания членов Ассоциации от 25 сентября 2003 года:

- **1 сорт** – полное соответствие качественным критериям, стабильное качество, однородность сырья без содержания коры;
- **2 сорт** – полное соответствие качественным критериям, стабильное качество, однородность сырья, содержание коры до 3%;
- **3 сорт** – полное соответствие качественным критериям, стабильное качество, однородность сырья, содержание коры до 5%;
- **4 сорт** – соответствие качественным критериям, стабильное качество, допускается дозируемая смесь сырья, содержание коры до 10%, диаметр (мм) менее 15, насыпная масса менее 500 кг/м^3, теплота сгорания менее 16,9 МДж/кг;
- **5 сорт** – соответствие основным качественным критериям, допускается разнородное древесное сырье, содержание коры без ограничений, диаметр гранул более 25 мм, насыпная масса более 500 кг/м^3, теплота сгорания более 16,9 МДж/кг.

Древесная кора отрицательно влияет на качество пеллет, ее присутствие окрашивает гранулы в коричневый цвет, и чем больший процент коры находится в гранулах, тем цвет их становится темнее. На западном рынке ценятся гранулы светлого цвета.

Проблем со сбытом пеллет у «Русской Биотопливной Ассоциации» на внешнем рынке нет. Западные страны ввели дотирование на потребление экологически чистого энергетического топлива, каковым и являются биотопливные гранулы.

В потенциале внутренний российский рынок является безграничным для потребления гранул-пеллет. Однако в настоящее время в малой расфасовке (10–15 кг) пеллеты пользуются спросом только у продавцов биотуалетов для кошек. Пеллеты хорошо разбухают и являются поглотителями неприятных запахов. Красочные пакеты с этим продуктом уже продаются в крупных универсамах Санкт-Петербурга.

В будущем члены Ассоциации планируют выпускать пеллеты для потребления в каминах и котельных. Для этого необходимо отработать технологию, а для этого потребуется время. Существенным препятствием для продвижения пеллет на внутреннем российском рынке являются большие налоги.

Ассоциация предполагает просить правительство Российской Федерации об отмене НДС на продажу биотоплива. Можно надеяться, что «Русская Биотопливная Ассоциация» справится со всеми трудностями, которые встретятся на пути становления такого нужного и полезного дела, каковым является рациональное использование древесных отходов. ■

НОВОСИБИРСКАЯ ОБЛАСТЬ

Новосибирская область расположена в географическом центре страны, в юго-восточной части Западной Сибири, главным образом в междуречье Оби и Иртыша. Территория представляет собой плоскую равнину и только в восточной части обрамлена горами – предгорьями Салаирского кряжа.

Современные границы области существуют с 1944 г. Ее площадь составляет 178,2 тыс. км². Она заключена в пределах 75–85 градусов восточной долготы и 53–57 градусов северной широты. Протяженность с запада на восток более 600 км, с юга на север более 400 км. Величина территории по сибирским меркам не так уж и велика, тем не менее это около половины территории Японии или Германии и значительно больше Бельгии, Дании, Нидерландов и Швейцарии вместе взятых. На юго-западе Новосибирская область граничит с Казахстаном. На западе она граничит с Омской, на севере – с Томской, на востоке – с Кемеровской областями, на юге – с Алтайским краем.

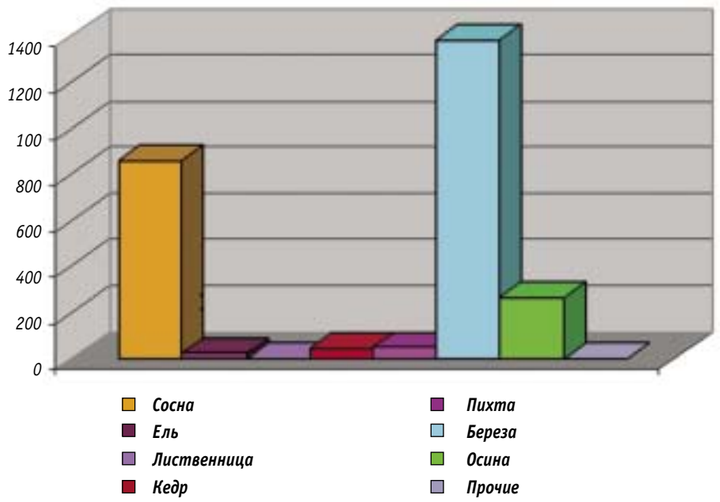
Численность населения в области – 2,8 миллиона человек.

Леса занимают около 20% территории области. Общая площадь земель лесного фонда составляет 4492,1 тыс. га. Земли лесного фонда представлены в основном лесами третьей группы.

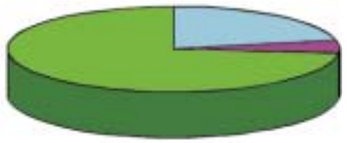
Лесные земли занимают 61% от площади земель лесного фонда, в том числе покрытые лесом земли – 59%. Нелесные земли (39%) представлены в основном болотами (35,4%).

Основными лесообразующими породами являются сосна (32,7%), ель (0,8%), лиственница (0,1%), кедр (1,6%), пихта (1,9%), береза (52,7%), осина (10,2%). На самом севере расположена заболоченная темнохвойная тайга, состоящая из ели, пихты, кедра. Южнее в лесах начинает преобладать береза, сосна и осина. В заболоченных лесах севера области пышно разрастаются различные мхи, лишайники, обычен кустарник – багульник, папоротники, много ценной ягоды – брусники и клюквы. Наиболее распространен в области лесостепной ландшафт. Травянистая растительность лесостепи очень разнообразна. Здесь можно встретить ценные лекарственные растения: зверобой, душицу, кровохлебку, тысячелистник, медуницу, адонис и другие. В Барабинской лесостепи много сырых лугов и болот, поросших тростником, камышом и другими влаголюбивыми травами. На юго-западе области, у границы с Казахстаном, начинается степная зона – Кулундинская степь. Для нее характерны различные засухоустойчивые растения: полынь, ковыль, лекарственная солодка. Возле соленых озер можно встретить интересную солелюбивую флору. В ландшафте области выделяется низкогорная тайга Салаирского кряжа. Состоит она, в основном, из пихты и осины. На влажных лесных полянах Салаира растет высокая, в рост человека, трава. Характерны для края ленточные сосновые боры, вытянутые вдоль реки Обь. Приобские боры красивы, богаты ягодами, грибами, лекарственными растениями.

Распределение площади покрытых лесом земель по породам



Распределение площади земель лесного фонда на группы лесов



Использование лесных ресурсов, особенно в рыночных условиях, невозможно без наличия достоверной и подробной информации о структуре лесного фонда. Единственное лесоустроительное предприятие в Западной Сибири находится в г. Новосибирске. ФГУП «Западно-Сибирское государственное лесоустроительное предприятие», организованное в 1948 году, является сегодня одним из лучших лесоустроительных предприятий в России. Зона деятельности предприятия – вся территория Западной Сибири.

Своевременный переход предприятия на новые технологии работ, внедрение новой техники и оборудования позволило сохранить стабильность в работе предприятия и, главное, высококвалифицированные кадры. В среднем ежегодно лесоустроительные работы выполняются на площади 10 млн. га. Предприятием созданы и внедрены в производство новые ГИС – технологии изготовления высокоточных лесных цифровых карт как для равнинных, так и для горных территорий на основе фотокарт. На базе лицензионной программы MapInfo создан и внедрен в производство информационно-программный комплекс «ЛесГИС», предназначенный для осуществления оперативного управления лесными ресурсами и мониторинга состояния земель лесного фонда.

Адрес предприятия:
680048, г. Новосибирск,
ул. Немировича-Данченко, д. 137/1.
Т. (3832) 54-17-25.

ЛЕСНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ ПЕРЕЖИВАЕТ НЕ ЛУЧШИЕ ВРЕМЕНА

Потенциальный объем лесозаготовок в Сибири оценивается специалистами в 230 млн. м³ древесины в год, однако фактически он составляет менее 1/10 этого показателя. Подобная ситуация связана с тем, что в течение уже многих лет в лесной промышленности региона отмечается непрерывное падение производства. Более того, в некоторых областях положение считается исключительно неблагоприятным. Одним из таких примеров может служить Новосибирская область. По данным местного комитета природных ресурсов, планы по лесозаготовкам не были реализованы даже на четверть. Как сообщил главный специалист комитета Александр Федорович Мотовилов, в прошлом году по области было заготовлено 1,184 млн. м³ леса, причем большая часть этого показателя приходится на заготовительные работы в лесах федерального пользования, остальное – по области, где насчитывается более 2 млн. га леса. Конечно, сегодняшние показатели чуть больше позапрошлогодних, но, по словам Александра Мотовилова, все равно слишком малы.

Кризисные явления в развитии лесной и деревообрабатывающей промышленности Новосибирской области и всего Сибирского региона, по мнению главного специалиста комитета природных ресурсов, обусловлены рядом факторов. Во-первых, это на сегодня экономически невыгодно, затраты возрастают, а отдачи нет. Во-вторых, на территории области заготавливаются преимущественно хвойные породы (70%), в связи с чем подобные перспективы представляются особенно настораживающими. Есть и третий момент: эксперты отмечают, что в отсутствии лесовозных дорог местные заготовительные компании концентрируют свою деятельность на участках, расположенных вдоль основных транспортных магистралей. Такая практика лесопользования способствует заметному истощению лесонасаждений на этих территориях и при сохранении текущих темпов вырубки уже через несколько лет может привести к серьезному сокращению на них спелого древостоя.

Значительные объемы сибирских лесоматериалов экспортируются в азиатские страны. При этом, по некоторым оценкам, до 30% древесины, экспортируемой в КНР, заготавливается незаконным образом. Ранее лишь несколько компаний в регионе занимались заготовкой и поставкой леса в КНР, и это позволяло отслеживать экспортные потоки. Однако со временем ситуация стала выходить из-под контроля, так как в отрасли появились многочисленные мелкие поставщики. В итоге в настоящее время при кризисном состоянии лесного хозяйства и неэффективности деятельности соответствующих надзорных органов осуществление должного контроля за множеством новообразованных компаний представляется практически невозможным. Следствием конкуренции между многочисленными экспортерами лесоматериалов и высокого уровня их предложения явилось также чрезмерное падение экспортных цен, достигшее 50% их обычного уровня при поставках в КНР.

В силу географического положения региона пиломатериалы местного производства в основном экспортируются в Японию, КНР и страны Средней Азии, однако, для сохранения своих позиций на указанных рынках и обеспечения бесперебойности поставок, сибирским компаниям необходимо срочно и активно начать процесс модернизации и расширения мощностей. Это касается, прежде всего, предприятий Восточной Сибири, хотя и в Западной Сибири пока лишь немногие компании лесной отрасли имеют необходимые мощности для переработки древесины, причем современное оборудование у них практически отсутствует. Впрочем, принимая во внимание масштабы и потенциал региона, становится совершенно очевидным, что предстоящее восстановление и обновление отрасли потребует значительных капиталовложений, в том числе и иностранных. ■

«ЛЕСНОЙ КОДЕКС» НЕ НРАВИТСЯ СИБИРЯКАМ

Алевтина АГАЛЬЦЕВА

17 марта представители общественных природоохранных организаций Новосибирска собрались за круглым столом, чтобы обсудить проект нового «Лесного кодекса».

Итогом заседания стало письмо президенту РФ В. В. Путину и председателю правительства РФ М. Е. Фрадкову, подписанное большинством участников круглого стола. Вот некоторые выдержки из этого послания:

«В Сибири сосредоточено большинство лесов России. Целые регионы Сибири в экономическом и социальном отношении зависимы от лесного хозяйства. В связи с этим для нас особенно важно, каким будет основополагающий лесной закон. Мы совершенно согласны с тем, что реформа лесного законодательства сейчас необходима. А изменения «Лесного кодекса» – основной этап этой реформы. Поэтому мы убеждены, что разработка этого законопроекта должна вестись гласно, с привлечением практиков лесного дела, представителей научной общественности и неправительственных природоохранных организаций. Но к разработке нынешнего проекта такие специалисты не только не привлекались, но даже не допускались... Сибирь всегда славилась своими лесными богатствами. Но сегодня жизнь лесов Сибири поставлена под угрозу. Теперь их судьба зависит от Вас, от вашего решения. Мы искренне надеемся, что Вы не допустите поспешного принятия недоработанного «Лесного кодекса». Просим Вас вернуть проект кодекса на доработку, обеспечив участие в дальнейшей работе над ним виднейших специалистов лесного хозяйства и лесной науки, неправительственных организаций, широкое обсуждение заинтересованными группами и слоями населения».

А между тем 18 марта Правительство РФ в целом одобрило новую редакцию «Лесного кодекса», хотя документ и был отправлен на доработку. Кстати, только природоохранные организации российских регионов собрали более 4 тысяч подписей в адрес Правительства с просьбой рассмотреть предложения и поправки и учесть их в новом документе. Свои подписи поставили и представители новосибирской общественности.

В результате, очередным этапом в работе над «Лесным кодексом» стали Парламентские слушания по вопросам совершенствования лесного законодательства. Они состоялись 29 марта. Стоит отметить, что это было первое публичное обсуждение актуальных вопросов совершенствования лесного законодательства после одобрения правительством новой редакции «Лесного кодекса» РФ. В дискуссии принимали участие представители заинтересованных министерств (экономического развития и торговли, природных ресурсов и природопользования, промышленности и энергетики, сельского хозяйства), а также депутаты Госдумы, члены Совета Федерации, лесопромышленники, ученые и экологи. Позицию сибирских регионов озвучил председатель Законодательного собрания Иркутской области Геннадий Истомин, ознакомившийся с материалами того самого круглого стола, прошедшего в Новосибирске 17 марта, на котором помимо недовольства новым «Лесным кодексом», выразившемся в написании послания к Президенту, были намечены и конкретные предложения по усовершенствованию этого важного для сибирских регионов документа. На этих парламентских слушаниях Геннадий Истомин донес до широкой общественности замечания и предложения, отмеченные сибиряками.

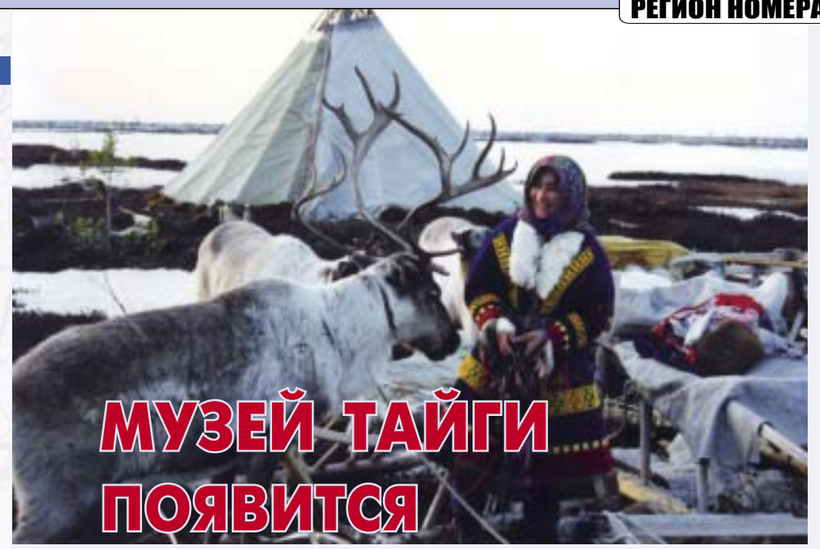
Напомню, что Координационный совет по лесному хозяйству и лесопромышленному комплексу Межрегиональной ассоциации «Сибирское соглашение» неоднократно критиковал недостатки существующего «Лесного кодекса» и новые его редакции. Специалисты особо озабочены тем, что принципиальные недостатки нового документа могут привести к разрушению всей системы управления лесами в стране.

Своим видением этой проблемы на примере Новосибирской области поделился первый заместитель председателя исполнительного комитета Межрегиональной ассоциации «Сибирское соглашение» Владимир Аксенов:

«Введение законодательного документа может отразиться именно на сибирских регионах, где сосредоточен основной массив лесов страны. Целые регионы в экономическом и социальном отношении здесь зависимы от лесного хозяйства. Получается, что теперь они не смогут в достаточной степени управлять теми ресурсами, которые находятся на их территории, а также контролировать положение дел и организовывать нормальную хозяйственную деятельность. Речь идет, в частности, о Новосибирской области, которая имеет значительную специфику в плане использования лесных ресурсов. Во-первых, Новосибирская область уникальна в отношении своего территориального расположения. Она является очень удобным перевалочным пунктом для того, чтобы потоки лесной продукции, которые здесь формируются, можно было направлять как в западные регионы или за пределы нашей страны, так и на восток. При этом возникают вопросы не только в области лесоэксплуатации, лесоведения, лесовосстановления и т.д., но и вопросы, связанные с тем, как эту продукцию лучше перерабатывать и направлять в разные регионы. Во-вторых, у каждого региона есть свои особенности наличия лесных ресурсов. Например, Новосибирская область имеет достаточно большие запасы лиственной древесины (береза, осина и т.д.), которая наиболее целесообразна как сырье для производства фанеры и сопутствующих изделий. Поэтому тут необходимо учитывать все моменты. И от того, насколько «Лесной кодекс» будет их учитывать, будут зависеть возможности регионов. Будет у регионов больше прав и возможностей по управлению лесными ресурсами, значит, увеличатся и потоки продукции. И область от этого выиграет.

Кроме того, нас затрагивают и общие проблемы «Лесного кодекса». Это вопросы собственности на лесные ресурсы. Естественно, все переживают в отношении того, как можно будет пользоваться правом посещения лесов, которые будут передаваться в долгосрочную аренду и продаваться в собственность. В новой редакции «Лесного кодекса» предусматривается, что леса будут в частной собственности. Однако есть ряд нюансов, связанных с использованием лесов широкими слоями населения. Например, будет ли предусмотрена возможность свободного посещения таких лесов, разрешен ли будет там сбор грибов и ягод, или надо будет получать разрешение от владельца. «Лесной кодекс» – это ведь рамочный документ, он только устанавливает правоотношения, а конкретные детали будут регламентироваться либо какими-то дополняющими «Лесной кодекс» актами, либо местными областными законами. Когда это произойдет?

Это трудно предсказать, потому что неоднократно откладывалось обсуждение. Думаю, что в интересах государства до конца года все эти коллизии снять». ■



МУЗЕЙ ТАЙГИ ПОЯВИТСЯ ПОД НОВОСИБИРСКОМ

Алевтина АГАЛЬЦЕВА

Многие социально-политические, хозяйственные и экологические проблемы, возникающие в настоящее время на территории Сибири и Дальнего Востока, не могли успешно решиться только потому, что для их решения не привлекались знания и опыт жизни местных народов. И сейчас значительная часть хантов, манси, ненцев, селькупов, эвенков, тувинцев и пришедших из-за Урала других народностей продолжает жить древним укладом в тайге, в тундре и в степях Сибири, умело используя достижения научно-технического прогресса, но не теряя при этом национальных традиций.

Этот опыт мог бы быть поучителен для нынешних поколений, живущих в этих регионах и за их пределами. Особо восхищает деятельность землепроходцев, пришедших с Запада. Используя жизненный опыт Европейской части России в сочетании с местными знаниями жизни, они создали уникальные поселения в таежных дебрях Сибири и Дальнего Востока. Многие из которых, стали впоследствии современными городами. Умение комфортно жить в ладу с суровой природой является загадкой для современного человека, которую в новейшее время, к сожалению, он и не пытался разгадывать.

В последнее время в обществе наметились тенденции ко вторичному освоению таежных территорий. Однако, не владея необходимыми знаниями для жизни в тайге, эти попытки чаще всего приносили разочарование. А где же эти знания получить? Они известны только таежникам, обычному городскому человеку они пока не доступны. Современный способ решения этой проблемы предложили сотрудники «Сибирской экологической академии».

Охотничьи избушки, жилища аборигенов и колонистов, их уклад жизни будут воссозданы под открытым небом в 30 км от Новосибирска, между поселком Пашино и Красным яром. Строительство уже началось. На сегодняшний день в этом своеобразном музее под названием «Тайга-парк» – с максимальной точностью воссоздан полевой лагерь изыскателей и стойбища хантов. В течение ближайших двух–четырех лет здесь планируется соорудить стойбища ненцев, селькупов, тувинцев, бурятов, стоянки охотников-изыскателей, лесоустроителей, геологов, старателей и многое другое.

Идея создать музей под открытым небом возникла у доктора биологических наук, президента Сибирской экологической академии Владимира Николаевича Седых.

Владимир Николаевич более сорока лет занимается исследованием сибирской тайги. Он является организатором и участником многочисленных экспедиций в Сибири, на Дальнем Востоке, в Средней Азии и в США – на Аляске, в Миннесоте, в горах Аппалачи. По его мнению, пройдет еще немного времени и никто уже не сможет воспроизвести в деталях картину освоения Сибири – с чего начинались многие сибирские города.

«Здесь всему можно научиться. Научиться тому, что практически многие не знают. Меня всегда удивляло и приводило в восхищение, как люди, не имея джипов, самолетов, теплоходов, могли жить и осваивать такие суровые территории. Сейчас появился шанс реализовать давнюю мечту – воссоздать «маленькую Сибирь» под Новосибирском. Напомнить всем нашу историю, показать образ и уклад жизни аборигенов. Помимо этого вдохновил, конечно, и опыт американцев. Они ценят и понимают свою историю. А чем мы хуже? Вот отсюда и возникла идея создания в нашей области музея тайги, своеобразного туристического комплекса», – говорит Владимир Седых.

Стоит отметить, что первоначально, «Тайга-парк» планировали создать на базе новосибирского ботанического сада, и даже, по словам Владимира Седых, начали его создавать на площади в 130 га в городе. «Но потом от этой идеи пришлось отказаться, поскольку возникло множество административных сложностей. И решили реализовывать проект за городом. Пока территория «Тайга-парк» составляет 25 га, в планах хотелось бы, конечно, больше, чем мы сейчас и занимаемся».

Хочется отметить, что такой проект таежного музея создается впервые на территории Сибири и Дальнего Востока. Как утверждают создатели музея, таежный образ жизни окажется востребованным в новом экскурсионном качестве, посетители пойдут сюда с большим удовольствием, и не только за историей и этнографическими подробностями, часто – просто подышать лесным воздухом и неспешно полюбоваться загородным пейзажем. ■

ХРОНИКИ НЕЗАМЕТНОЙ ВОЙНЫ

ЛЕСНАЯ ВАХТА «СТОЛИЦЫ СИБИРИ»

Новосибирских лесов совсем немного – всего лишь около 15% территории нашей области имеют лесной покров. Казалось бы, один этот факт должен был подталкивать сибирский мегаполис к формированию особого отношения к лесу. Однако в реальности мы имеем дело с обыденным варварством.

Вот уже более года в рамках проекта ТАСИС «Сибирский экологический центр» и дружина охраны природы «Тайга» разворачивают в Новосибирской области деятельность «лесной вахты». Первоочередная задача этой работы очевидна: довести до сознания властей, бизнес-структур и населения факт существования в «столице Сибири» общественного лесного контроля. Перед вами несколько листков из полевых блокнотов защитников новосибирских лесов.

БОЛОТНОЕ: ЭТАЛОН НЕЛЕГАЛЬНОЙ РУБКИ

В начале сентября 2003 г. на «зеленый телефон» Сибэкоцентра поступило сообщение взволнованного жителя Болотнинского района, сообщившего о нелегальной рубке в Кругликовском лесничестве – одном из «медвежьих углов» области и, «по совместительству», активнейшей лесозаготовительной площадке. 10 сентября в Болотное выехала группа «лесной вахты», а также представители ГУПР и ОБЭП.

Перед участниками поездки открылась типичная, можно сказать «эталонная», нелегальная рубка. Большинство срубленных деревьев не имели клейм. Сама вырубка была покрыта густой сетью волоков, проложенных так, чтобы они проходили именно через участки с максимальным количеством коммерчески ценных деревьев. Вся вырубка замусорена огромным количеством сучьев. Окончательно поразили всех присутствовавших так называемые «зависшие» деревья: рабочие, пропилив большую часть ствола, бросали непонравившееся дерево, оставляя его готовым рухнуть в любой момент.

На деляночном столбе данного участка площадь вырубки просто отсутствовала, а лесорубочный билет был выписан за день до приезда экологов. И это при том, что, судя по пожелтевшей хвое и объему заготовленной древесины, работы в этом месте велись как минимум месяца полтора.

В результате рейда Сибэкоцентра ГУПР назначил ведомственную проверку, к участию в которой, несмотря на обещание, представители общественности приглашены не были. В этих условиях проверка, естественно, не смогла выявить никаких значительных нарушений. Впрочем, внезапная слепота ведомственных ревизоров возбудила интерес вышестоящих органов – департамента госконтроля МПР по Сибирскому федеральному округу. Ведет следствие по выявленным материалам и прокуратура Болотнинского района. Сибэкоцентр и дальше будет с пристрастием следить за развитием событий.

КОЛЬЦОВО: КЛАДБИЩЕНСКИЕ СОСНЫ КАК «ДЕЛОВАЯ ДРЕВЕСИНА»

Другой эпизод также начался для Сибэкоцентра со звонка «зеленого телефона». Сигнал поступил от возмущенного жителя пригородного поселка. Он сообщил, что на территории местного кладбища, расположенного между пригородными поселениями Кольцово и Барышево, ведется активная рубка леса. Привезенные им фотографии обескураживали: отличные сосновые бревна, складированные возле могил, свежие пни внутри могильных оградок, опилки и сучья на памятниках.

14 октября 2003 г. волонтеры «лесной вахты» выехали на место. В Инском лесничестве не удалось обнаружить необходимых для проведения этой рубки документов. Нашли только полагающийся для хранения в лесничестве экземпляр лесорубочного билета, выписанный на ритуальное агентство «Обелиск». Со слов мастера леса, указание заклеймить деревья было дано из Новосибирского лесхоза и не обсуждалось. Общественникам он тоже посоветовал этого не делать. По его словам, выходило, что большинство помеченных деревьев больны и в их рубке нет и не может быть ничего криминального. Однако, по мнению общественных экспертов, к рубке был отведен в основном коммерчески ценный лес, а стоящий рядом сухостой практически «не был замечен».

Информация о рубке на кладбище побудила Новосибирский лесхоз провести собственную проверку. В результате Новосибирский лесхоз отменил действие лесорубочного билета. По закону на ООО «Обелиск» должно было быть наложено, как минимум, административное взыскание.

Итак, коммерческая рубка на кладбище остановлена, но то, что она вообще стала возможной, – характерный симптом нравственного состояния сегодняшнего российского общества.

ИЗДРЕВАЯ: «КОГДА-ТО ЗДЕСЬ РОСЛИ БЕРЕЗЫ...»

Река Издревая – одна из малых рек, протекающих в окрестностях Новосибирска. Антропогенное воздействие на природу в этих местах огромно. Достаточно сказать, что в бассейне реки расположились 45 садоводческих кооперативов, объединяющих около 9 тысяч садовых участков. Они принадлежат жителям города: пенсионерам, малоимущим, вынужденным пополнять свой рацион за счет самостоятельно выращенных овощей и картофеля. Многие из них живут в дачных поселках не только в теплое время года, но и поздней осенью, и даже зимой. Неудивительно, что островки березовых лесов по берегам реки стремительно тают...

С начала августа 2003 г. «лесная вахта» начала мониторинг незаконных рубок в бассейне Издревой. В ходе инспекций был обнаружен целый ряд незаконных рубок. Но наиболее вопиющий случай был выявлен в окрестностях деревни Издревая. Новосибирский лесхоз выдал ее жителям билет на заготовку древесины для дров. По документам на данной деляне была назначена 15-процентная выборочная санитарная рубка. Однако, так как процесс заготовки леса никак не контролировался со стороны лесных структур, жителями был вырублен абсолютно весь лес, причем дровосеки вышли далеко за границы отведенного участка. Когда были изучены документы по этой рубке, выяснилось, что и они были оформлены незаконно, так как «санитарная рубка» может быть назначена исключительно на основании заключения лесопатолога, которое в данном случае отсутствовало.

Материалы инспекции были переданы в департамент госконтроля МПР по СФО и в областную прокуратуру, где на данный момент и ведется разбирательство.

БЕРЕЗОВСКОЕ: БУДУЩЕЕ ДЛЯ ФЕДЕРАЦИИ

В прекрасном березовом лесу, что на левом берегу небольшой речки Таганиха, расположен ценный памятник природы – так называемая «муравьиная федерация». Здесь, на территории более чем в 50 гектаров, раскинулся целый мегаполис – сотни и тысячи муравьиных семейств. В 1989 году сроком на десять лет здесь был создан мирмекологический заказник «Березовский», первый и единственный в нашей области. Однако к 1999 г. государственные власти забыли о заказнике. Более того, в ходе многочисленных переездов последних лет лесоустроители просто потеряли все документы по данной ООПТ! Неудивительно, что мысль о продлении режима «затерянного» заказника не посетила лесоустроителей. «Затянувшееся» благополучие Березовского леса завершилось. Полтора гектара березняка оказались вырублены, были запланированы и новые обширные рубки.

Однако дружина охраны природы «Тайга» забила тревогу. В областном архиве были найдены дубликаты утерянных документов. После острых протестов и выступлений в прессе рубки на территории заказника были приостановлены «до выяснения ситуации». Представители «лесной вахты» организовали выезд на территорию заказника специальной комиссии, состоявшей из биологов, экологов, лесоустроителей и представителей МПР. Комиссия, обследовав заказник, обратилась к областной администрации с просьбой об организации охраны данной территории.

В январе 2004 г. был получен ответ от председателя Комитета природных ресурсов и охраны окружающей среды Новосибирской области, в котором, «с учетом необходимости сохранения уникальной колонии малого лесного муравья», Сибэкоцентру разрешалось «провести организационную работу по образованию памятника природы областного значения». Итак, муравьиная федерация будет жить! ■

СИБИРСКИЙ КЕДР И ЛЮДИ – 400 ЛЕТ ВМЕСТЕ

В 2003 году стартовал международный проект, финансируемый TACIS, по вовлечению населения в управление лесами, в котором «Сибирский экологический центр» принимает участие. Одна из задач проекта – выявление особо ценных лесных объектов – решалась сотрудниками центра в нескольких районах Новосибирской области.

Самая удивительная находка была сделана в северо-восточной части Новосибирской области в окрестностях села Большое Черное. Вместо ожидавшихся, согласно геоботанической карте, березовых или сосновых лесов на древних песчаных террасах Оби, здесь обнаружился массив южной тайги с участием пихты, ели и кедра на суглинистых почвах. Под пологом этих лесов на пышной моховой подушке в изобилии встречаются мелкие теневыносливые представители папоротников и орхидей, типичные для сомкнутой сибирской тайги. Здесь же цветут лишенные хлорофилла сапрофитные орхидеи, внесенные в Красную Книгу России, и даже несколько видов доледниковых реликтов – остатков теплолюбивой флоры, переживших великие оледенения. Один из обнаруженных нами видов был найден впервые в Новосибирской области. Но, пожалуй, самое интересное было в том, что небольшая часть этого массива (около 4 га), примыкающая непосредственно к поселку, была представлена практически чистым старовозрастным кедровым лесом. Происхождение этого кедрового леса было не совсем ясно. И тут на помощь пришел учитель географии местной школы Сергей Космовский. Большой энтузиаст своего дела, он вместе с учениками организовал в течение ряда лет систематические наблюдения за климатом и фенологией леса. Им разработан и внедрен в местной школе авторский курс фенологии с основами метеорологии и даже опубликован соответствующий учебник. Но, что было наиболее ценно для нас, он несколько лет собирал сведения об истории родной деревни. Из рассказов и документов ему удалось установить, что возраст этого поселения составляет около 380 лет. Эта информация решила все наши сомнения – перед нами типичный припоселковый кедрач!

Чтобы понять, что значит припоселковый кедрач, необходимо обратиться к истории освоения Сибири. Первые русские поселенцы принесли в Сибирь свою культуру, но довольно быстро поняли, что бедные почвы и короткое лето Сибири не в состоянии поддерживать устойчивое традиционное хозяйство. Тогда они обратились к лесу и, с течением времени, научились извлекать из него многие полезности. Они воспринимали тайгу как источник разнообразных ресурсов и стремились сделать его, по возможности, более эффективным и стабильным. Из поколения в поколение они вырубали на дрова и постройки малоценную древесину и сохраняли сибирский кедр – наиболее важное дерево для человека и для экосистемы в целом. Не случайно, это дерево носит название кедра, заимствованное из Библии, не только как обозначение хвойного дерева с душистой древесиной, но и как признание его особой роли в жизни местного населения. Несколько веков такой стихийной селекции привели к образованию припоселковых кедрачей – своеобразных естественных садов, снабжавших местное население ягодами, грибами, орехами, мясом и пушниной. Леса эти были в общинной собственности, и местное сообщество само устанавливало и поддерживало правила пользования лесом. Наиболее крупные массивы таких кедровых лесов известны в Томской области, в окрестностях сел Базой и Богашево. В Новосибирской области припоселковый кедрач у села Б. Черное пока единственный. С разрушением крестьянских общин, сменой политического и экономического устройства страны изменилось и отношение людей к кедровым лесам. Усиление миграций населения привело к утрате людьми «чувства места». Стремление к длительному и стабильному использованию леса сменилось жаждой быстрой наживы, заготовкой лесных даров на продажу. Это негативным образом сказалось на состоянии припоселковых кедрачей. Деревья повсюду несут следы незаконных варварских способов заготовки ореха. Выпас скота и особенно свиней в лесу приводит к исчезновению естественной флоры. Шум работающих механизмов и браконьерство отпугивают зверей и птиц, покидающих кедровые леса. Исчезает возобновление и подрост кедра. Многие участки припоселковых кедрачей сейчас – просто умирающие лесные гиганты в окружении совершенно чуждых видов луговой и сорной флоры. Кедрач в окрестностях села Б. Черное пока еще довольно устойчив, но ему необходима срочная помощь. Для защиты этого леса нами предложено создание охраняемой территории со строгими правилами пользования лесом. Эта идея была горячо поддержана географом местной школы и группой его учеников-энтузиастов. Им была организована встреча с учениками и коллективом школы, на которой мы обсудили историю, ценность, проблемы и будущее кедрового леса. Тема дискуссии была встречена с большим вниманием и интересом. Также мы провели встречи с представителями местных властей на разных уровнях и везде встречали интерес и понимание. Конечно, впереди еще долгий бюрократический путь по созданию и юридическому оформлению охраняемой территории, но мы надеемся, что вместе с жителями села, мы успешно пройдем его до конца. Охрана кедрового леса у села Б. Черное необходима не только для сохранения крупных старых деревьев и не только для охраны местообитаний редких, реликтовых и «краснокнижных» видов. В первую очередь, это прекрасное напоминание о действительно разумном сосуществовании леса и человека, что так редко случается в наши дни. ■

«СИБЛЕС. ДЕРЕВООБРАБОТКА. МЕБЕЛЬ–2004»

С 17 по 20 марта в Новосибирске прошла специализированная выставка технологий лесного хозяйства, оборудования и материалов для лесной, деревообрабатывающей и мебельной промышленности «СИБЛЕС. ДЕРЕВООБРАБОТКА. МЕБЕЛЬ–2004». Организатор выставки крупнейшая выставочная компания России «Сибирская ярмарка». Участниками события стали 130 фирм из России, Германии, Чехии, Казахстана. Российские компании приехали из 20 городов: Москвы, Санкт-Петербурга, Екатеринбурга, Новосибирска, Томска и других.

На официальной церемонии открытия выставки присутствовали почетные гости: А.Д. Шнабель, заместитель генерального директора Ассоциации предприятий мебельной и деревообрабатывающей промышленности России и С.А. Киверин, председатель Ассоциации мебельщиков Тюменской области, генеральный директор АО «Заречье». Гостей и участников также приветствовала И.П. Курусканова, директор выставки «СИБЛЕС. ДЕРЕВООБРАБОТКА. МЕБЕЛЬ-2004».

Российские участники представили на своих стендах новые проекты, технологии и разработки. Так, например, в разделе «Машины, оборудование для деревообработки и мебельного производства» «Базис-Центр» из Коломны продемонстрировал комплексную систему автоматизации подготовки производства мебельных предприятий; компания «РОДАН» из Новосибирска предложила новую разработку высокоэкономичного лесопильного ленточнопильного станка; барнаульская фирма «Вит-Агро» представила прогрессивный метод сушки лесоматериалов.

Продукцию деревообработки представили: промышленная Компания «АСВ» (Томск) – изделия из натурального дерева; Усть-Илимский деревообрабатывающий завод (Усть-Илимск, Иркутская область) – продукция для мебельной промышленности; новосибирская компания «Греальс» – столярные изделия: дверные блоки, деревянные окна, профиль и т.д.

Представительным был раздел «Корпусная мебель»: в экспозиции фирмы «Финист Плюс» (Новосибирск) – продукция «эконом-класса» свободной комплектации; Слободской мебельный комбинат (Кировская область) предложил набор «Слобода» оригинальной конструкции с полиэфирными покрытиями; «Мебель Черноземья» продемонстрировала высококачественную мебель бизнес-класса из натуральной древесины.

Интересные экспонаты представили также «Бийская мебельная фабрика»; «Алтай-Командор» (Бийск); «Кристина» (Новосибирск); «Фирма «Заречье» (Тюмень); «Алкос-Комфорт» (Новосибирск).

Во время выставки прошел круглый стол «Проблемы мебельной и деревообрабатывающей промышленности Сибири», в котором приняли участие: А.И. Петрик, председатель Комитета природных ресурсов и охраны окружающей среды Администрации Новосибирской области; А.Д. Шнабель, заместитель генерального директора Ассоциации предприятий мебельной и деревообрабатывающей промышленности России; К.А. Бынков, генеральный директор ЗАО «СОЮЗ Т»; С.А. Киверин, председатель Ассоциации мебельщиков Тюменской области, генеральный директор АО «Заречье»; И.П. Курусканова, директор выставки «СИБЛЕС. ДЕРЕВООБРАБОТКА. МЕБЕЛЬ–2004».

На повестке дня был вопрос учреждения некоммерческой организации «Ассоциация предприятий деревообрабатывающей и мебельной промышленности Сибири». Ассоциация должна способствовать продвижению интересов региональных производителей мебели в согласовании с интересами общероссийской Ассоциации, решать вопросы объединения и поддержки сибирских мебельщиков, взаимодействия с государственными органами и банковскими структурами, содействовать обмену услугами, развитию инфраструктуры лесопромышленного комплекса Сибири и привлечению инвестиций, а также должна стать средой профессионального общения и кооперации.

На заседании были подняты вопросы взаимодействия власти и бизнеса в деле развития лесного и деревообрабатывающего комплекса Сибири; рассмотрены некоторые аспекты нового «Лесного кодекса».

Выставка завершилась подведением итогов традиционного конкурса на лучший экспонат – «Золотая Медаль Сибирской Ярмарки», награждением победителей. А таковыми стали: ООО «Базис-Центр» (Коломна), ООО «Финист Плюс» (Новосибирск), ОАО «Слободской мебельный комбинат» (Кировская область), ООО «Мебель Черноземья» (Новосибирск), First, ЧП Каверзин Е.Н. (Томск). Эти предприятия получили высшую награду выставки – Большую Золотую Медаль. Также были вручены 11 Малых Золотых Медалей и 5 дипломов «Сибирской Ярмарки».

Следующая выставка «Сиблес. Деревообработка. Мебель» пройдет весной 2005 года.

Оргкомитет: т/ф. (3832) 10-26-90, e-mail: korus@sibfair.ru, директор выставки: Курусканова И.П.

ЛЕСНОЙ РЕГИОН РОССИИ ЖДЕТ ПЕРЕМЕН

Томская область расположена в среднем течении р. Оби в юго-восточной части Западно-Сибирской равнины и граничит с Тюменской, Омской, Новосибирской, Кемеровской областями и Алтайским краем. Занимает площадь 314,4 тыс. км². Административный центр – г. Томск – находится в южной части области на берегу р. Томи, правого притока Оби.

Администрация Томской области готова активно сотрудничать со всеми потенциальными инвесторами, которые серьезно намерены заниматься на территории области лесным бизнесом. В области существуют законы, направленные на улучшение инвестиционного климата и предполагающие ряд преференций по налогам на имущество, землю, прибыль.

Томская область является инвестиционно привлекательным регионом, занимая 4 место по объемам инвестиций в основной капитал в Сибирском федеральном округе.

Не случайно, здесь располагаются штаб-квартиры структурных подразделений крупнейших компаний России: НК «Юкос» и ОАО «Газпром».

Первый заместитель Главы Администрации (Губернатора) области Вячеслав Наговицын возглавляет Координационный совет по лесному хозяйству и лесопромышленному комплексу Межрегиональной ассоциации «Сибирское Соглашение».

В начале нашей беседы председатель Комитета развития лесного комплекса областной администрации Евгений Дунаев дал характеристику лесов Томской области:

«Наша область относится к многолесным регионам России. Площадь лесного фонда области составляет более 29 миллионов гектаров. Общий запас древесины превышает 2,6 миллиардов кубометров, в том числе хвойных – 1,6 миллиарда кубометров.

В год можно заготавливать до 26,8 миллиона кубометров древесины, из них 7,2 миллиона кубометров – хвойных пород. В лиственных лесах доминируют береза и осина. Хвойная древесина у нас представлена сосной, елью, пихтой и кедром. Но рубка главного пользования в кедровых лесах запрещена. В них проводятся только рубки промежуточного пользования. Такова наша сырьевая база. Наличие значительных запасов древесины на корню позволяет иметь в области крупную, республиканского значения, базу деревообрабатывающей, целлюлозно-бумажной, лесохимической и мебельной промышленности».

– Евгений Дмитриевич, запасы – запасами, а сколько в год заготавливается леса?

– Всеми видами рубок в области сейчас заготавливается 2,4 миллиона кубометров древесины. В прежние времена лесная отрасль области обеспечивала заготовку древесины в объеме 8 миллионов кубометров. Заготовкой леса и его переработкой в области занимаются более 300 предприятий и организаций, в том числе 29 крупных и средних.

Лесопромышленный комплекс области, как и прежде, ориентирован в основном на потребление высококачественной хвойной древесины для производства пиломатериалов, шпал, столярно-строительных изделий. Значительная часть этой древесины поставляется в круглом виде и за пределы области.

Наиболее доступными в транспортном отношении, особенно в южных районах области, являются березовые и осиновые леса. Однако лиственной древесины заготавливается в год только около 600 тыс. м³. Связано это с ограниченным спросом на этот вид сырья и недостатком мощностей по переработке лиственной древесины.

– Это одна из наиболее значимых проблем для лесов Томской области?

– В числе значимых, хотя и других проблем хватает. У нас действительно слабо развиты мощности по глубокой механической и химической переработке древесины. Практика показывает, что там, где в свое время были созданы эти мощности, экономическая ситуация на конкретных предприятиях и, в целом, в лесных комплексах регионов быстро менялась к лучшему. В нашей области, например, в качестве таких позитивных примеров можно назвать предприятия, выпускающие древесностружечные плиты и спички.

Другими факторами, сдерживающими развитие ЛПК области, являются сезонность лесозаготовок, слабо развитая лесная дорожная сеть и то, что Томская область находится на достаточно большом расстоянии от европейских внутренних и внешних платежеспособных рынков. Высокие железнодорожные тарифы снижают конкурентоспособность нашей лесопродукции.

– Вы затронули тему железнодорожных перевозок. Томская область обделена железнодорожным транспортом. Есть лишь ветка Асино-Белый Яр, по которой заготовленный лес из Верхнекетского района может поступать на Транссибирскую магистраль. Ходят слухи, что эту ветку собираются закрыть?

– Да, у железнодорожников есть определенные претензии к этой ветке. Они называют ее малодеятельной, не приносящей прибыли. Но намерение закрыть ее Администрация области не поддерживает. Сегодня основные объемы перевозки леса сосредоточены именно на ней, и с каждым годом они увеличиваются. В среднесрочной перспективе этот участок дороги станет прибыльным. В Верхнекетском и Первомайском районах области, которые как раз пересекает эта ветка дороги, сосредоточены самые лучшие хвойные массивы – сосновые. Данные районы являются наиболее перспективными в плане дальнейшего увеличения объемов заготовки древесины и ее переработки.

– Евгений Дмитриевич, расскажите о приоритетных направлениях развития ЛПК на ближайшую перспективу. Назовите первоочередные инвестиционные проекты.

– Приоритетными направлениями развития ЛПК области на перспективу являются увеличение объемов, расширение ассортимента и повышение качества выпускаемой лесопродукции, повышение уровня использования древесного сырья, организации на территории области новых производств по переработке древесины, прежде всего низкосортной.

К настоящему времени в области сформировались ряд крупных холдинговых структур, которые имеют четкую стратегию развития и, в соответствии с ней, активно обновляют основные фонды, внедряют современные технологии производства, расширяют номенклатуру выпускаемой продукции. Это такие объединения предприятий, как ООО «ЛПО Томлесдрев», ОАО «ПО Томлеспром», ОАО «Сиблес», ЗАО «Спичечная фабрика "Сибирь"», ОАО «Верхнекетский ЛПК». В 2003 году показатели выпуска древесностружечных плит и спичек предприятиями ООО «ЛПО Томледрев» и ЗАО «Спичечная фабрика "Сибирь"» превысили лучшие достижения прежних лет.

В течение последнего года Администрация области совместно с немецкой машиностроительной корпорацией «Бинос» и лесопромышленными предприятиями области работает над реализацией инвестиционных проектов по организации производства древесных плит средней плотности (МДФ). Реализация этих проектов позволит организовать выпуск новой для лесного комплекса области высокотехнологичной продукции и вовлечь в хозяйственный оборот существенные объемы невостребованной сегодня лиственной и низкосортной хвойной древесины.

В рамках постоянно действующей Российско-китайской рабочей группы по освоению и использованию лесных ресурсов в 2003 году начата и в настоящее время продолжается активная работа по участию китайской стороны в реализации программы развития ЛПК Томской области на период 2003–2010 гг. В настоящее время идет согласование проектов, которые могли бы быть реализованы на территории области совместно с китайскими деловыми кругами. Согласно областной программе развития лесопромышленного комплекса первоочередных проектов насчитывается десять. Это проекты по производству высококачественных пиломатериалов, плит ДСП, МДФ, ОСБ, большеформатной фанеры и клееных изделий из древесины.

Качественно изменить структуру производства и потребления лесопродукции в области может позволить реализация проекта по строительству на территории области целлюлозно-бумажного комбината. В мае 2004 года планируется обсудить этот вопрос с правительственной делегацией Республики Казахстан.

– В конце марта в Томске проходило заседание рабочей группы Координационного совета межрегиональной ассоциации «Сибирское соглашение». Какие вопросы обсуждались на заседании?

– Представители исполнительных органов власти сибирских регионов, ведущих отраслевых проектных институтов Сибири и г. Москвы, руководители крупных лесопромышленных предприятий обсуждали проект технического задания по разработке концепции развития ЛПК Сибири до 2015 года. Необходимость разработки такого целостного документа по перспективному развитию всего лесного комплекса Сибири назрела, на этот счет есть соответствующее решение Совета Межрегиональной ассоциации «Сибирское соглашение».

В настоящее время на федеральном уровне одобрены «Основные направления развития лесной промышленности» и «Концепция развития лесного хозяйства Российской Федерации до 2010 года». В большинстве сибирских регионов также приняты программы либо концепции развития лесных комплексов на средне- и долгосрочную перспективу. И получилось так, что многие программные мероприятия в них зачастую предусматривают строительство заводов, выпускающих одну и ту же продукцию. Например, проекты строительства целлюлозно-бумажных комбинатов есть не только в Томской области. Они есть также в Красноярске, Тюмени, Чите, Ханты-Мансийске. Каждый из регионов прилагает немало усилий, чтобы построить его на своей территории, так как это обеспечит приток инвестиций и налоговые поступления в бюджет.

В условиях дефицита всех видов ресурсов было бы более целесообразным разместить названные предприятия там, где они дадут наибольшую отдачу не только для отдельного региона, но и для Сибири в целом. Одна из задач концепции развития ЛПК Сибири как раз и будет состоять в том, чтобы обосновать необходимость размещения новых предприятий в том или ином сибирском регионе.

Я считаю, что в этом плане у Томской области есть определенные преимущества. У нас пока нет крупных предприятий целлюлозно-бумажной и деревообрабатывающей промышленности, как, например, в Иркутской области и Красноярском крае, поэтому нет жесткой конкуренции переработчиков на рынке древесного сырья.

– Спасибо за беседу, Евгений Дмитриевич. Остается пожелать Вам успехов в нелегкой работе претворения в жизнь инвестиционных проектов, чтобы лесная отрасль Томской области твердо встала на ноги.

Владимир ВЕРШИНИН

РАЗРАБАТЫВАЕТСЯ ЛЕСНАЯ СТРАТЕГИЯ СИБИРИ

Межрегиональная ассоциация «Сибирское соглашение» приступила к разработке программы развития лесопромышленного комплекса Сибири до 2015 года.

Алевтина АГАЛЬЦЕВА

Этой проблемой специалисты МАСС занимаются уже второй год. Идея возникла в связи с утверждением правительством РФ стратегии экономического развития Сибири. Как пояснил первый заместитель председателя исполнительного комитета Межрегиональной ассоциации «Сибирское соглашение» Владимир Аксенов: «Для Сибири, гигантский ресурс которой – леса, важно правильно эти богатства использовать, заниматься охраной лесов, лесовосстановлением и разведением и, конечно же, добиваться максимальной отдачи от лесного комплекса по производству востребуемой на отечественном и мировых рынках лесной продукции».

Решение о создании общей лесной стратегии было принято в январе 2004 года на заседании координационного совета МАСС по лесному хозяйству и лесопромышленному комплексу. Специально созданная рабочая группа, в состав которой вошли представители органов власти, ведущие специалисты деревоперерабатывающей промышленности, эксперты и ученые, обсудила концепцию будущей программы на прошедшем 11 марта совещании в Томске.

21 апреля снова в Томске соберется заседание координационного совета, на котором будет принято решение о начале работы по разработке концепции развития лесного комплекса Сибири.

В этой концепции главными задачами становятся: во-первых, сохранение и приумножение лесов, то есть использование лесных богатств на основе природоохранных мероприятий; во-вторых, анализ возможностей лесных секторов экономик регионов по производству продукции и обоснование объемов производства с учетом ресурсного и производственного потенциала. Здесь, прежде всего, ориентир будет на то, чтобы регионы не конкурировали между собой в плане перепроизводства какой-то продукции, а искали возможности наилучшего использования своего потенциала, согласовывая многие вопросы, с тем, чтобы цены на продукцию лесного комплекса Сибири были достаточно объективными и в то же время приносили необходимый доход регионам.

В программе также предусматривается и предложения по совершенствованию лесного, инвестиционного, налогового, таможенного и транспортного законодательств в качестве мер государственной поддержки. Как заявил Владимир Аксенов: «Естественно, что мы обратим внимание и на первоочередные мероприятия, которые можно уже реализовать буквально в ближайшие два года. Это и по территориальному размещению новых лесопромышленных производств, и по определению потребности в инвестиционных ресурсах, потребности в специалистах и квалифицированных рабочих. Одной из стратегических задач будет исследование конкурентной среды и выработка современной маркетинговой политики, которая бы позволила устанавливать индикативные цены на лесную продукцию с тем, чтобы можно было наиболее эффективно ее продавать. Будет учтено и воздействие всей лесохозяйственной деятельности на окружающую природную среду. В конечном счете мы хотим, чтобы все участники этой программы могли бы сбалансированно развивать свою дальнейшую деятельность в этой сфере».

Особое внимание в программе будет отведено глубокой, в том числе химической, переработке древесины. В связи с этим появится возможность вовлекать в безотходное производство любую, в том числе и лиственную, древесину, получать и продавать высокорентабельную продукцию по оптимальным ценам.

Каждая область, в том числе Новосибирская и Томская, найдут свое место в этой программе. У областей есть для этого не только предпосылки, но и ряд существенных преимуществ перед другими регионами. Во-первых, Новосибирская и Томская области имеют солидные запасы лиственной древесины. Во-вторых, области в силу своего географического положения могут использовать свои преимущества для формирования на своей территории эффективного перевалочного узла так, чтобы лесную продукцию можно было бы здесь концентрировать в определенных складских помещениях и затем отправлять на запад или на восток, потому что эти регионы находятся практически в центре России. В-третьих, использовать колоссальный научный потенциал новосибирского научного центра – СО РАН и СО РАСХН – и других академических учреждений.

Надо добиваться получения такой продукции, которая дает наибольшую добавленную стоимость. Это глубокая химическая переработка. Есть наработки сибирских ученых, которые позволяют получать биологически активные вещества, имеющие большую ценность, из коры, из древесины. Например, пробирка такого вещества может стоить столько же, сколько и 10 м^3 круглого леса.

До сих пор в России подобных проектов не было. На основе реализации такой программы Сибирский федеральный округ может стать ведущим в развитии лесного хозяйства и всего лесопромышленного комплекса России.

Для работы над концепцией будут приглашены на конкурсной основе крупнейшие российские специалисты, а также ученые Российской Академии наук. ■

ГЛАВНОЕ – НЕ НАЛОМАТЬ ДРОВ

В апреле Правительству РФ предстоит утвердить окончательный вариант «Лесного кодекса». Споры о нем идут на всех уровнях. По мнению вице-спикера Государственной Думы Любови Слиски, «при реформировании отношений в лесном комплексе главное – не наломать дров!».

Ситуация вокруг основного «лесного документа» страны вызвала жаркие споры и среди лесопромышленников Томской области.

НЕОБХОДИМО ПРИНИМАТЬ НЕ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ, А РЕГИОНАЛЬНЫЕ «ЛЕСНЫЕ КОДЕКСЫ»!

Новая редакция кодекса, по которому могут быть уничтожены внутригородские и пригородные леса первой категории, привлекла внимание экологов всей страны.

Некоторые из них направили Президенту России обращения с настоятельной просьбой отказаться от подписания новой редакции кодекса. Среди обратившихся: президент Центра экологической политики России, член-корреспондент РАН Алексей Яблоков; председатель президиума центрального совета Всероссийского общества охраны природы, академик Иван Баришпол; директор компании «Гринпис России» Иван Блоков и другие видные экологи.

Против «Лесного кодекса» выступила и Томская экологическая студенческая инспекция.

Вице-спикер Совета Федерации Александр Торшин считает, что необходимо принимать не федеральный, а региональные «Лесные кодексы». Отдельно для каждого региона.

Как сообщает газета «Томские новости»: «В связи с возможным принятием нового «Лесного кодекса» РФ все областные законодательные акты могут утратить юридическую силу. Согласно проекту законодательные органы субъектов лишаются всех полномочий по правовому регулированию отношений лесопользования. В частности, в ведение Федерации переходит определение ставок лесных податей и арендной платы, порядка пользования участками лесного фонда для нужд охотничьего хозяйства, научно-исследовательских, туристических и спортивных целей.

Государственная Дума Томской области восполняет пробел отсутствия областного закона о лесопользовании. Он уже внесен на рассмотрение Комитета по экономической политике.

«В ЛЕСУ – БЕЗ ДРЕВЕСИНЫ»

Так озаглавлен в еженедельнике «Ва-Банк» материал о рассмотрении в первом чтении на заседании Государственной Думы Томской области проекта «Лесного кодекса». Предваряя обсуждение, председатель Комитета по экономической политике Александр Куприянец сказал, что в документе ущемлены полномочия областной Думы, закрепленные за ней Уставом области. Представлявший проект начальник областного Департамента природных ресурсов и охраны окружающей среды Александр Адам пояснил, что в «Лесном кодексе» не определены функции и полномочия субъектов Федерации и проект направлен на их разграничение. Выступающий согласился с замечаниями Думы и предложил создать рабочую группу по доработке документа.

Депутат Анатолий Каплунов поинтересовался, возможно ли увеличение норматива отпуска до 300 м^3 деловой древесины для строительства жилья сельчанам, погорельцам и переселенцам. Но Александр Адам усомнился в необходимости отпуска такого объема древесины. Вот, что он сказал: «Давайте на заседаниях рабочей группы вернемся к этому вопросу. Мы еще не привыкли к индивидуальному подходу, и возникает опасность, что вырубят все, что можно».

Подводя итог обсуждению, председатель Думы Борис Мальцев сказал, что при доработке проекта нужно руководствоваться главным принципом: «Лес для народа – бесплатно!» «Мы живем в области, где леса очень много. Из-за незначительной вырубки, он между тем погибает, гниет. Приезжие отмечают, что мы живем в лесу, а дома у нас – тихий ужас», – подчеркнул председатель Думы.

Депутаты назначили трех представителей в рабочую группу по доработке законопроекта. После принятия закон облегчит работу по приведению законодательства территории в соответствие с новым «Лесным кодексом».

РАВНЕНИЕ НА «АМУЗЕТ»

Несмотря на непростое положение предприятий ЛПК Томской области, в Верхнекетском районе есть предприятие, которое не только успешно справляется со своими проблемами, но и помогает соседям.

«Томский вестник» нашел в Верхнекетском районе области довольно крупное предприятие ЛПК, которое «не ломает дров», а успешно занимается лесозаготовками. Это ООО «Амузет» во главе с талантливым руководителем Петром Зубарем.

«Амузет» был организован 2 года назад и начал свой отсчет с 34,4 тысячи м^3 заготовленной древесины. Из них почти 15 тысяч было разделано в родной Катайге, остальное сплавили по Кети до Колпашевского поселка Тогур в ООО «Тогурлеспром». В текущем году руководитель фирмы планирует отправить в Тогур всю древесину, где ее разделают и сдадут в леспром.

В этом как раз и заключается верхнекетское ноу-хау, до которого пока еще никто не додумался. У северян-то леса много, а вот в Колпашеве его совсем не осталось. Каждая щепочка здесь на вес золота, даже в отходах потребность огромная. Потому-то и договорились предприниматели о распиловке леса в Колпашевском районе.

Начальник отдела природопользования Верхнекетской Администрации Василий Трегуб весьма сожалеет, что некоторая часть работ переместилась в соседний район. В противном случае в Верхнекетском районе было бы больше рабочих мест. Налогооблагаемая база тоже сократилась. Кстати, у руководителя «Амузета» нет долгов по заработной плате, налоги он также платит исправно. Из двухтысячного населения Катайги трудоустроены были только некоторые счастливчики. «Живые» деньги здесь платят лишь бюджетникам в средней школе, чиновникам из администрации и специалистам отдела «Катайгаэнерго». Сто двадцать катайгинцев, трудоустроенных в «Амузете», теперь тоже зарабатывают себе на жизнь в поселке, находящемся достаточно далеко от районного центра Белый Яр.

Чтобы поддержать фирму «Амузет» и не дать заглохнуть возрождению отрасли, администрация района рассматривает общую концепцию ее развития, чтобы и другие взяли пример со своего же, местного предпринимателя. В частности, в этом году планируется провести работы по углублению русла Кети и его очистке, тогда теплоходы смогут спокойно ходить по реке. Кеть не чистили около 10 лет, с тех пор, как лесное производство пришло в упадок.

В этом году ООО «Амузет» намерено заготовить 120 тысяч м^3 леса, в четыре раза больше, чем в год своего рождения. Так что, вывод можно сделать оптимистический: лесная промышленность Верхнекетского района Томской области встает на ноги.

Владимир ВЕРШИНИН

ГЕОГРАФИЧЕСКИЙ ЛАНДШАФТНЫЙ ПОДХОД ПРИ УЧЕТЕ И ВОССТАНОВЛЕНИИ ЛЕСА

В истории лесного хозяйства России издавна, начиная еще с Петра I, расчет велся по «дачам», небольшим участкам, причем строго отслеживалась вырубка леса в них – не дай бог вырубить за счет других дач…

Сейчас дача – дом и сад, место отдыха. А раньше в народе этим названием именовался определенный элемент географического ландшафта, участок леса. В недавнем прошлом лес тоже делился на небольшие участки – участковый метод деления, близкий к предыдущему. В настоящее время расчет проводится на лесхоз в целом, еще более усредненные цифры – по области, а при этом в площадь исследуемой расчетной территории попадают различные участки лесных угодий с разными ландшафтами и типами лесов. При учете вырубки лесного фонда существует характеристика – «расчетная лесосека». Она рассчитывается как прирост леса на единицу площади в течение одного года. И из-за использования усредненных расчетных цифр лес где-то не дорубается, а где-то перерубается, создавая иллюзию недоруба в целом. В одном месте появляется просека, а в другом месте может остаться плохо проходимая чаща. Таким образом, географический ландшафтный подход будет для учета точнее. С позиции ландшафта – есть склоновые участки, есть заболоченные участки, к тому же лес неоднороден по породному составу. И однородным он может быть, только если создан искусственно. При этом деревья однопородные и одновозрастные, посажены в одно время. Для повышения продуктивности и устойчивости лесных экологических систем, сохранения природоохранных функций лесов планирование и проведение всего комплекса мероприятий по лесопользованию (особенно рубок главного пользования, обработки почвы под посадки и создания лесных культур) должны базироваться на ландшафтно-типологической структуре, которая наиболее стабильна, так как формирование рельефа происходило в течение тысячелетий.

Устойчивое экологическое равновесие лесных экосистем возможно при соблюдении экологически щадящего режима лесопользования и лесовосстановления с максимальным использованием естественных процессов. Этому соответствуют способы постепенных рубок при лесопользовании, выборочных рубок, рубок переформирования, обновления, реконструктивных и других. Есть немецкая система Dauwer wald, при которой лесничему дано право отбирать деревья для вырубки по степени их спелости. Эта система рубки наиболее правильная с позиции поддержания равновесия в экологической системе (одно дерево вырубается, другое подрастает), но сложно выполнимая.

Основные экологические проблемы, возникающие при промышленном использовании леса и естественном лесовосстановлении после вырубки, – трансформация лесной среды, снижение биоразнообразия в лесах, защитных свойств и устойчивости к неблагоприятным факторам лесных насаждений при лесопользовании. Этому способствует высокая интенсивность рубок леса в доступных для эксплуатации районах. Решение указанных проблем может быть найдено в изменении и пересмотре систем рубок, в снижении объемов сплошных рубок, которые более всего травмируют лесную экосистему, становясь причиной ее трансформации. Так, для выполнения лесами защитных и водоохранных функций даже самая грубая выборочная рубка целесообразнее сплошной. Существует идея создания unevenaged forests – сложных смешанных разновозрастных лесов, которые по биоразнообразию и устойчивости приближаются к естественным лесам. Это направление получило развитие в странах Европейского сообщества и Северной Америки в последние два десятилетия в связи с трансформацией и потерей устойчивости лесных экосистем и весьма актуально в нашей стране. Неоднородный, естественный лес (разновозрастный, разнопородный по составу) – самое устойчивое образование.

При ландшафтном подходе лесовосстановление должно проводиться не в границах определенных территориально-хозяйственных единиц (например, в пределах выделов, кварталов, лесничеств, полей севооборота и т.д.), а в границах природно-территориальных комплексов, естественно сложившихся и исторически обусловленных, с учетом местных ландшафтов. При этом не менее важно учитывать географический рельеф, местную водосборную площадь (реки, озера и т.п.) и гидрографический фонд в целом, включая наземные и подземные водотоки. Необходимым условием должно быть соответствие применяемых технологий лесовосстановления местным элементам географического ландшафта, типам условий для выращивания. Например, исследованиями установлено, что на склоновых участках в условиях холмисто-грядового рельефа (северо-восток Ленинградской области) строительство лесовозных дорог и других транспортных путей, а также обработка почвы для создания лесных культур вдоль склонов вырубок ведут к смыву верхних горизонтов почвы и развитию очагов водной эрозии, особенно на почвах, подстилаемых моренными отложениями, оставшимися после схождения ледника, которые являются довольно рыхлой породой.

Ландшафтный подход к восстановлению леса очень тесно связан с разделением лесов по типам: определенный ландшафт образует рельеф местности, на котором произрастает характерный тип лесной растительности. И при изменении породного состава леса можно предположить и изменение всего ландшафта (почв и рельефа в том числе), поэтому во избежание негативных последствий необдуманных действий оценка возобновления и прогноз характеристики будущего растительного покрова должен быть произведен до вмешательства в экологическую систему. Из этого можно понять, что методы и способы лесовосстановления нужно устанавливать до рубки древостоев с учетом лесорастительных и лесохозяйственных районов, групп лесов, лесоводственно-биологических особенностей древесных пород, типа леса, возрастной структуры древостоев, наличия и состояния условий для естественного возобновления и других условий. На основе выявленной природной способности леса к естественному восстановлению необходимо найти оптимальное соотношение методов восстановления для данного конкретного участка. Прогнозные характеристики будущих древостоев считаются хорошими, если после вырубки на этом участке останется большое количество жизнеспособных подростов хвойных пород – маленьких сосенок и елочек, которые за сравнительно небольшой срок восполнят утраченное и не дадут измениться породному составу леса.

Для целей лесовосстановления подробное разделение фонда лесовосстановления по лесорастительным условиям не требуется, но, конечно же, когда тип леса учитывается еще до вырубки, возобновление участка природной среды проходит более успешно. Все типы лесов можно свести в пять укрупненных групп, что упростит подбор способов и методов восстановления леса.

В одну группу можно отнести лишайниковую, вересковую и брусничную серии типов леса. По режиму увлажнения почв это сухие и свежие, периодически сухие типы лесорастительных условий на относительно бедных почвах (А1–А2, В1–В2). При соответствующих мерах содействия естественному возобновлению дополнительные посадки лесных культур здесь требуются только в исключительных случаях. Эта группа типов леса при всех видах рубок явно должна быть преимущественно ориентирована на естественное возобновление.

Традиционно зеленомошная серия типов леса (самая производительная в подзоне южной тайги: черничники и кисличники на свежих почвах (В2, В3, С2, С3)) требует при восстановлении дополнительных посадок, хотя значительная доля этих лесов может быть возобновлена естественным путем (особенно при наличии подроста) при мерах содействия ему. Фонд площадей этих типов леса в большей мере лесокультурный.

В долгомошниковых сериях типов леса и переходных к ним долгомошно-черничных, багульниково-черничных (влажных и осушенных в том числе) на относительно бедных почвах (А3, В3, иногда С3–4) из-за избытка влаги при создании культур требуется осушительная мелиорация, но при наличии подроста лучше ориентироваться на естественное возобновление. Меры по содействию ему значительно повышают эффект.

На заболоченных площадях в сфагново-багульниковых лесах, произрастающих на сырых и мокрых почвах (В4–5, реже С4–5), до создания культур нужна мелиорация. Лесные культуры слишком дороги, технология их производства трудоемка, энергоемка и сложна, поэтому до осушения почв ориентация при лесовосстановлении в них может быть лишь на естественное возобновление.

В травяно-сфагновых, таволжаных сериях типов леса и их аналогах, а также на заболоченных площадях, но при проточном увлажнении почв (С3–4, В3–4) тоже лучше ориентироваться на естественное возобновление.

Размер и размещение участков лесных культур должны соответствовать структуре естественных насаждений, характерных для данных ландшафтов.

При проектировании восстановления площадей лесных культур и восстановлении деградированных экосистем виды пород, которые ранее произрастали на этой территории, должны иметь преимущество перед видами-«иммигрантами», высаженными для лучшего сохранения биологического разнообразия. Эти чуждые для данного ландшафта породы (которые могут замещать «аборигенные» виды только в случаях их более высокой значимости) должны находиться под тщательным контролем для своевременного выявления вспышек численности насекомых и других негативных экологических последствий, которые может вызвать любое изменение экологической системы извне.

Таким образом, малейшее изменение в естественной природной среде может повлечь за собой непредсказуемые последствия, порой необратимые, и ландшафтный географический подход к территориям способствует сохранению природных систем в их естественно сложившемся виде.

Елена ЛЕВИНА

В статье использованы материалы СПБ НИИ Лесного хозяйства

ЛПИ № 3 '2004 (16)

75 лет СОВФРАХТ®
WWW.SOVFRACHT.RU

ПЕРЕВОЗКА ГРУЗОВ
в любую точку планеты
всеми видами транспорта

Направления деятельности:
- Железнодорожное экспедирование
- Внутрипортовое экспедирование
- Фрахтование
- Агентирование

СОВФРАХТ

Отдел экспедирования - (095) 258-2859, (095) 258-2869
Бюро фрахтования - (095) 258-2864

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПЕРЕВОЗОК лесных грузов в морские порты РФ, перевалка и фрахт

ПЕРЕВАЛКА В ПОРТАХ (ПРЯМОЙ ВАРИАНТ, USD/М³)

	Лес круглый, навалом	Лес пиленный, пиломатериалы в пакетах	Нормативный срок хранения (суток)	Стоимость хранения: сутки, открытое/крытое (USD/м³)
Архангельский морской порт	4,5	7,2	20	0,1 / 0,15
Санкт-Петербургский морской порт				
Петролесэкспорт	7	8,5	30	-
Лесная Компания	2	8	30	0,02 / 0,38
Новороссийский морской порт	-	-	-	0,005 / 0,015
Новорослесэкспорт	5	6	30	0,1
Таганрогский морской порт	6,5	6	60	0,05 / 0,1
Морской порт Находка	6,4	7,5	30	0,1 / 0,2
Морской порт Ванино	6	5,5	30	0,06 / 0,1

Информация подготовлена по «Морскому Тарифному Центру»

БАЗОВЫЕ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЕ ТАРИФЫ

Лес круглый (руб/тн) Пиломатериалы (руб/тн) Загрузка 45/50 мт.	Станция отправления	Порты						
		Архангельск	Новороссийск	Таганрог	Астрахань	Махачкала	Находка	Владивосток
	Сыктывкар	325,09/296,04	582,04/530,72	547,38/499,04	547,38/499,04	609,00/555,32	1086,29/989,82	1068,60/973,70
	Пермь	413,71/377,02	547,38/499,04	527,76/481,14	472,98/431,14	541,11/493,34	980,11/893,12	962,42/877,00
	Свердловск	472,98/413,14	570,42/520,10	541,11/493,34	501,18/456,88	565,31/515,42	944,71/860,88	944,71/860,88
	Киров	336,13/306,14	515,33/469,80	427,98/431,14	462,98/421,98	527,76/481,14	1015,51/925,36	1015,51/925,36
	Красноярск	694,16/632,84	711,16/648,22	702,82/640,66	694,16/632,84	711,91/648,94	745,60/679,54	727,93/663,44
	Архангельск		547,38/499,04	515,33/469,80	541,11/493,34	591,93/539,74	1121,69/1022,06	1121,69/1022,06
	Ува	413,71/377,02	515,33/469,8	492,38/448,86	430,93/392,72	501,18/456,88	997,82/909,24	997,82,909,24
	Саратов	4692,98/421,98	340,76/310,36	305,22/277,90	231,67/210,70	336,13/306,14	1068,60/973,70	1050,89/957,58
	Ставрополь	547,38/499,04	182,36/165,68	189,02/171,74	340,76/310,36	413,71/377,02	1174,80/1070,42	1157,09/1054,30

Информация подготовлена по «Тарифной Политике» МПС РФ

СТАВКИ ФРАХТА НА ПАРТИИ 3000–5000 м³

Порт	Страна назначения	USD/м³
Новороссийск	Италия	19,00–20,00
	Греция	17,50–18,50
	Египет	23,00
Таганрог*	Турция	15,00–16,00
	Египет/Сирия	20,50–16,00
	Ливия	23,50–24,50
Ейск*	Турция	13,00–14,00
	Египет/Сирия	20,00–21,00
	Ливия	22,00–23,00
Астрахань	Иран	16,00-17,00
(без ледовой обстановки + 2,50 USD/м³ при льде)		
Махачкала	Иран	13,00-14,00
Находка	Западное побережье Японии	15,00
Владивосток	Западное побережье Японии	15,00
		Euro/м³
Архангельск	Англия (зап. побережье)	26,00
	Голландия/Бельгия	25,00
	Египет	48,00
	Турция	49,00
Санкт-Петербург	Англия (зап. побережье)	23,00–24,00
	Голландия/Бельгия	22,00–23,00
	Египет	44,00
	Турция (юг)	45,00

** - Фрахтование в основном на базе ЛЮМПСУМ*

Информация подготовлена по состоянию фрахтового рынка на март 2004 г.

Редакция журнала «ЛесПромИнформ» выражает благодарность компании ОАО «Совфрахт» за согласие ежемесячно предоставлять нам аналитическую информацию по основным направлениям перевозок лесных грузов в морские порты России, по их перевалке и фрахту. Надеемся, что эти данные пригодятся нашим читателям.

ОТКРОЙТЕ СВОЁ БУДУЩЕЕ

Санкт-Петербург, ул. Свердлова Набережная, д. 1, корп. 1 Тел.: (812) 155-49-93 Факс: (812) 155-76-10 office@minitex.ru www.minitex.ru

ПОГРУЗЧИКИ FUCHS – ВАШ ОПТИМАЛЬНЫЙ ВЫБОР

ФЁДОРОВ А.В.,
технический директор «МИНИТЭКС ЛЕС»

В предыдущем номере журнала «ЛесПромИнформ» мы рассказали о линейке техники, которую предлагает своим клиентам фирма «МИНИТЭКС ЛЕС». Но до недавнего времени в этой линейке отсутствовало одно немаловажное звено – машины для перегрузки круглого леса. На самом деле при выборе техники, которую мы поставляем на российский рынок, мы полагали, что погрузочная техника у подавляющего большинства уже имеется в наличии. Однако частые обращения по поводу ее приобретения убедили нас в обратном. При выборе поставщика этой техники мы руководствовались требованиями, которые наши клиенты предъявляли к подобным машинам. Ниже приведены основные из них:

- надежность;
- мобильность;
- высокая производительность;
- учет климатических условий работы;
- простота обслуживания;
- универсальность использования для разного рода работ;
- безопасность для персонала;
- возможность эксплуатации с минимальными простоями;
- доступность запасных частей и расходных материалов.

Как оказалось, при огромном количестве предложений на рынке подобной техники лишь несколько компаний выпускают машины, способные удовлетворить любого, даже самого взыскательного клиента. И из этих компаний, после тщательного анализа, нами была выбрана фирма FUCHS («ФУКС»). Большое количество моделей разной мощности и разной производительности позволяют подобрать машину практически для любого производства: от небольшого до очень крупного. На фотографии представлена одна из моделей FUCHS при разгрузке круглого леса.

Традиционно на площадках нижнего склада использовались, а часто используются до сих пор традиционные козловые краны или кран-балки. Их эксплуатация связана с целым рядом ограничений: варианты складирования бревен; сортировка бревен; положение разгружаемых лесовозов и загружаемых вагонов. Кроме того, наличие некоторого количества стропальщиков, работа которых, особенно в зимнее время, очень непроста (из-за специфики их труда), способствует увеличению производственного травматизма. Кроме выше перечисленных проблем, обслуживание кранового хозяйства – отнюдь не легкая задача. Еще более проблематично перевезти кран на новое место работы.

Существует ряд погрузочных машин, которые позволяют решить часть проблем при работе с круглым лесом. Это челюстные и фронтальные телескопические погрузчики. У этого вида техники есть целый ряд преимуществ перед традиционными кранами. Прежде всего, это мобильность и большая грузоподъемность (особенно у челюстных погрузчиков). Казалось бы, эти машины способны решить большинство задач при разгрузке, погрузке и штабелировании. Но при внимательном рассмотрении мы обнаруживаем целый ряд ограничений. Особенно их много у челюстных погрузчиков. Из-за особенностей конструкции захвата для бревен снижен обзор оператора, а это, в свою очередь, вызывает сложности при загрузке лесовозов, штабелировании и погрузке бревен на накопители. Штабелирование возможно только с двух сторон штабеля, при вполне определенном положении погрузчика. Необходимость большого количества маневров погрузчика при разгрузке реально снижает расчетную производительность. Эти же маневры полностью загруженного погрузчика приводят к повреждению покрытия площадки. Несмотря на небольшой радиус разворота, для погрузки и разгрузки требуется большая площадь. У этого вида техники отсутствует возможность загрузки полувагонов.

Фронтальный телескопический погрузчик, несомненно, более универсален. Выпускаются погрузчики различной грузоподъемности, с различной длиной стрелы. Оснащенные грейферными захватами различного сечения эти погрузчики легко справляются со многими задачами на складах круглого леса. В том случае, если грейферный захват снабжен ротатором, возможно складирование бревен с любой стороны штабеля. Но и эти погрузчики не лишены недостатков. Как и челюстные погрузчики, при работе они совершают большое количество маневров. Складирование бревен при максимальном вылете стрелы возможно только при определенном положении по отношению к штабелю. Загрузка полувагонов затруднена из-за низкого расположения кабины оператора. Разгрузка и погрузка техники, расположенной ниже уровня колес (например, при разгрузке судов с лесом), невозможна.

Так, существует ли универсальная погрузочная техника, способная решить большинство задач при работе с круглым лесом? Теперь, познакомившись с погрузчиками FUCHS, мы с уверенностью отвечаем: «Да». Сконструированные специально для проведения погрузочно-разгрузочных работ, эти машины своей надежностью и производительностью заслужили признание там, где требуется надежная погрузочная техника. А это лесопильные заводы, целлюлозно-бумажные комбинаты, порты, лесные склады, пункты утилизации металлолома. Такая универсальность в использовании возможна благодаря наличию большого количества навесного оборудования, которое можно установить на любую модель. Причем замена одного грейфера на другой занимает всего лишь несколько минут.

Надежность этих машин обеспечивается, прежде всего, продуманной конструкцией, использованием только высококачественных комплектующих и высокой квалификацией всего коллектива фирмы: от конструктора до рабочего-сборщика. Постоянное совершенствование выпускаемой продукции позволяет фирме FUCHS удерживать одно из лидирующих мест на рынке универсальных погрузочных машин.

Высокую производительность обеспечивает система гидравлики, а большая емкость гидравлического бака совместно с крупноячеистым радиатором позволяет избежать простоев, связанных с перегревом машины при работе в самых экстремальных условиях. Все операторы, которым довелось управлять погрузчиком FUCHS, отмечают высокую точность и легкость управления манипулятором. Отличный обзор, тщательно разработанная кабина, кресло с возможностью регулировок под конкретного оператора любых «габаритов» снижают утомляемость и, следовательно, повышают производительность труда. Немаловажным для большинства наших районов является и то, что кабина FUCHS признана одной

из самых теплых в зимнее время. Легкий пуск двигателя при отрицательных температурах обеспечивает электрический или автономный подогрев (Вебасто).

Конструкцию моторного отсека отличает продуманность, благодаря которой обслуживание большинства агрегатов легко доступно. Значительно облегчает обслуживание и штатная система автоматической центральной смазки.

Погрузка вагонов, затрудненная для большинства погрузчиков, облегчается благодаря возможности регулировки высоты кабины. Эта же конструктивная особенность помогает при штабелировании бревен на большой высоте. Еще больше способствует упрощению этой операции особая конструкция стрелы, присущая погрузчикам этого класса. Кстати, для работы в особо сложных условиях на стреле возможна установка видеокамеры, позволяющей оператору с высокой точностью размещать груз в стесненных условиях.

Но что особенно важно для повышения производительности, так это отсутствие маневров при разгрузке. Погрузчик размещается между штабелем и лесовозом и не перемещается на протяжении всей операции погрузки (разгрузки). Высокая скорость вращения верхней части машины (8 оборотов в минуту), а также большой радиус действия позволяет разгрузить лесовоз с прицепом всего за 5 минут. Высота складирования, в зависимости от типа погрузчика и длины стрелы, может достигать 12 метров. При использовании в портах, для работы у причальной стенки, на погрузчик может устанавливаться стрела специальной формы, чтобы появилась возможность работы с грузами, находящимися значительно ниже уровня погрузчика.

Среди машин, предлагаемых фирмой FUCHS, есть две модели, специально разработанные не только для погрузки, но и для перевозки круглого леса. Эти машины удачно соединили в себе достоинства фронтальных погрузчиков, с их устойчивостью и грузоподъемностью, и уникальные возможности погрузчиков FUCHS. Дело в том, что для перевозки бревен нельзя использовать обычные модели погрузчиков. Имея большую грузоподъемность и собственный вес, обычные погрузчики способны поднять (даже без опор) значительный груз, но его перевозка не является для них штатным режимом. Для решения этой задачи необходимо внести изменения в конструкцию машины. Это и было сделано на моделях MHL434 и MHL464. Чтобы повысить устойчивость погрузчика, была расширена колесная база, а место крепления стрелы сдвинуто назад. Это позволило уверенно работать с грузом и перевозить его не только при продольном расположении стрелы, но и при повороте ее на 90°. Машина MHL464 способна поднимать и перевозить до 8 м³ круглого леса.

В заключение хотелось бы отметить, что эта статья только ознакомительная и в ней рассмотрены далеко не все возможности и технические характеристики моделей погрузочных машин фирмы FUCHS. Наши специалисты готовы ответить Вам на любые вопросы, связанные с подбором техники для вашего предприятия, продемонстрировать видеоматериалы о ее работе и предоставить подробные технические характеристики. $

Подбор техники всегда очень важный шаг, и цена ошибки здесь, как правило, превышает стоимость самой техники. До недавнего времени, рассматривая возможные варианты, преимущество отдавалось наиболее дешевому. Конечно, на это есть свои причины, в частности недостаток финансовых средств. Понимая это, наша фирма идет навстречу своим клиентам. Всю технику, которую мы предлагаем, вы сможете приобрести на условиях лизинга и за рубли! Теперь вы сможете позволить себе приобрести не то, что дешевле, а то, что отвечает вашим требованиям.

КАЧЕСТВЕННАЯ ТЕХНИКА – КЛЮЧ К ВАШЕМУ УСПЕХУ!

***«МИНИТЭКС ЛЕС»**, Санкт-Петербург, ул.Солдата Корзуна, д.1, корп.1.*
Тел.: (812) 155-49-93; 155-33-74; тел./факс: (812) 155-76-10
*E-mail: office@minitex.ru, **www.minitex.ru***

ЗАЩИТА ЭЛЕКТРОДВИГАТЕЛЕЙ ПРОМЫШЛЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ

Современные стандарты большинства стран мира, в том числе и России, предъявляют все более высокие требования к повышению безопасности работы персонала и росту экономической эффективности во всех отраслях промышленности. Эти факторы определяют потребность в защите и наблюдении за оборудованием и механизмами, приводимыми в действие асинхронными электродвигателями. Пренебрежение указанными требованиями приводит к непредвиденному и значительному ущербу: от уменьшения срока службы оборудования до повышения вероятности травмирования персонала.

На сегодняшний день существуют три направления развития систем защиты:

- механические;
- электромеханические;
- электронные.

К первой группе относятся различные механические устройства, обеспечивающие разрыв вала двигателя с нагрузкой при перегрузках двигателя (фрикционные муфты). Электромеханические системы осуществляют контроль величины тока нагрузки и отключают питающую сеть при перегрузках и коротких замыканиях (автоматический выключатель с тепловым и электромагнитным расцепителями).

Для повышения эффективности и снижения стоимости конечного продукта специалисты предприятий различных отраслей промышленности реализуют проекты, направленные на модернизацию электропривода машин и механизмов. Наиболее рационально эти цели могут быть достигнуты применением электронных систем защиты. В настоящее время разработаны различные методы определения режима работы двигателя. Наибольшее распространение получили две идеологии: углофазовый метод, реализованный в большинстве импортных дорогостоящих устройств, и контроль параметров двигателя по величине действующего тока в каждой из питающих фаз. Второй метод положен в основу работы монитора тока двигателя (МТД), разработанного кировским предприятием «Энергис» на основе 12-летнего опыта работ по обеспечению безаварийного режима работ электродвигателей (см. фото).

С одной стороны, он может предотвратить поломки оборудования и травмы персонала, подавая сигналы управления при неноминальной нагрузке двигателя. С другой стороны, при своей сравнительно небольшой стоимости, монитор с успехом заменяет более дорогое и трудоемкое в обслуживании оборудование.

Монитор имеет набор различных выходных сигналов (реле, стандартный токовый и др.), а также органов управления (кнопки, переключатели, различные интерфейсы) и может быть легко встроен в различные системы управления и автоматизации промышленного оборудования.

МТД кроме доступной для российских производителей цены обладает целым рядом преимуществ. Наличие функции автоматической настройки позволяет простым и доступным способом получить высокоэффективную защиту от недогрузки или перегрузки вследствие заклинивания, обрыва ремня или цепи, сухой работы или повреждения подшипников.

Возможности МТД включают в себя:

- задержку при реверсе двигателя от 1 до 99 секунд;
- задержку отключения двигателя при перегрузке (недогрузке) от 1 до 99 секунд;
- отображение текущего тока любой фазы на дисплее.

Действующее значение тока нагрузки в каждой фазе измеряется при помощи трех гальванически изолированных датчиков тока.

Простое и удобное меню позволяет запрограммировать параметры срабатывания МТД:

- перегрузка относительно номинального тока;
- недогрузка относительно номинального тока;
- время задержки перед включением двигателя в противоположном направлении (реверс);
- время задержки отключения при 4-кратной перегрузке;
- время задержки отключения при перегрузке;
- время задержки отключения при недогрузке.

Основные свойства МТД. При активации режима автоматической настройки, обычно при первом запуске, МТД по истечении 15 секунд записывает номинальный ток двигателя и устанавливает параметры защиты. Наличие возможности установки величины перегрузки и недогрузки, а также длительности задержки срабатывания защиты при возникновении аварии позволяет реализовать в одном приборе функции монитора недогрузки и монитора перегрузки. МТД защищает электрооборудование от следующих аварийных ситуаций:

- превышение номинального тока в 4 раза;
- перегрузка;
- недогрузка;
- обрыв любой из фаз.

В 2002 году на муниципальном предприятии тепловых сетей г. Кирова были проведены испытания МТД, установленных на электродвигателях насосов системы отопления центральных тепловых пунктов. По завершении испытаний было получено заключение, в котором МТД были рекомендованы для широкого применения на производстве. Было также отмечено, что предложенное устройство реализует защиту двигателя в более полном объеме, чем применяемые ранее устройства ФУЗМУ, АЗДМ, УЗД, БТЗ.

Количество реализованных функций, простота и удобство в работе, а также невысокая цена для оборудования такого класса делают МТД лидером среди защитных приборов и оборудования.

В.П. КАРГАПОЛЬЦЕВ,
начальник лаборатории
теплоэнергоресурсов
Кировского Центра
стандартизации и метрологии

610035, г. Киров, ул. Попова, 9,
тел. (8332) 63–11–45,
E-mail: vasiliy20012001@mail.ru.

12 ИЗ 15 ЗАЩИТНЫХ БРЮК ДЛЯ РАБОТЫ С БЕНЗОПИЛОЙ НЕ ПРОШЛИ ПРОВЕРКУ

Согласно результатам проверки, проведенной Шведским проверяющим агентством SMP, 12 из 15 защитных брюк для работы с бензопилой имеют явный брак.

«К сожалению, наши подозрения подтвердились. На рынке есть брюки, которые не отвечают существующим требованиям и стандартам. Во время одной из наших проверок пила прошла прямо через штанину», – говорит Джон Миллинг из Husqvarna AB.

«Выбирая защитные брюки, помните о следующем. Ищите знак CE и убедитесь, что на внутренней стороне одежды есть информация и инструкции на вашем языке. Если вы видите знак EuroTest, это означает, что брюки регулярно проходят проверку аккредитованных учреждений, например, SMP, Шведского института проверки оборудования*. Благодаря этим знакам вы можете быть уверены в своей покупке», – объясняет Джон Миллинг, который занимается разработкой защитной одежды в Husqvarna AB.

ТРЕВОЖНЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

Однако проблема остается. Сегодня по всей Европе продаются защитные брюки самого разного качества. Об этом говорят проверки SMP, одного из четырех аккредитованных проверяющих агентств в Европе, работающих по поручению Husqvarna.

Пятнадцать пар брюк от разных изготовителей были куплены в нескольких странах ЕС для внутреннего анализа конкуренции.

«Я хочу подчеркнуть, что полученные результаты не отвечают текущим стандартам, мы проверили только по одной паре брюк каждой марки. Для полного теста необходимо несколько одинаковых пар от каждого производителя», – говорит Джон Миллинг.

Изначально результаты проверки предназначались для внутреннего использования, однако они оказались настолько тревожными, что Husqvarna сочла необходимым довести их до сведения общественности.

«В некоторых случаях брюки не обеспечивали защиты при скорости вращения 20 м в секунду, а это очень серьезно, – объясняет господин Миллинг, и продолжает: – Важно однако, что мы не обнаружили недостатков у крупных признанных производителей».

80 % БРАКА

Брюки были куплены в Бельгии, Франции, Нидерландах, Швеции, Германии и Австрии. Одна и та же марка продается в нескольких странах, поэтому господин Миллинг считает, что проблема является общеевропейской и не ограничивается одной страной.

«Из всех брюк, купленных и проверенных SMP, 12 из 15 пар, или 80 %, имели явный брак. Они имели неверную маркировку, не выдерживали стирку, а в некоторых случаях имелись явные функциональные недостатки», – говорит господин Миллинг.

Чтобы соответствовать стандартам, защитные брюки для работы с бензопилой должны пройти ряд проверок:

- Существуют минимальные требования к тому, какие именно части брюк должны обладать определенными защитными свойствами.
- Брюки должны обеспечивать защиту при скорости пилы 20 м/с (класс 1).
- Брюки должны иметь надлежащую маркировку и инструкции на языке страны, в которой они продаются.
- Брюки должны выдерживать стирку при 60°C и сушку при 70°C. После стирки брюки не должны садиться, а инструкции должны оставаться разборчивыми.

ЗНАК EUROTEST

Во многих странах последующие проверки не проводятся, поэтому после обсуждения на европейском уровне для поддержания качества было решено ввести постоянное выборочное тестирование. Такие проверки уже проводятся и оплачиваются производителями. Так называемый знак EuroTest обозначает, что дважды в год государственное проверяющее агентство без предупреждения собирает одежду со склада производителя или закупает в магазине или у дилера и проводит полную проверку. Для независимой проверки брюки также отсылаются в другие проверяющие агентства в Европе, чтобы повысить объективность результатов.

** Аббревиатура SMP расшифровывается как Svensk Maskinprovning AB (Шведский институт проверки оборудования). Это одно из четырех независимых проверяющих агентств в Европе, которое аккредитовано инспектировать, контролировать и сертифицировать. SMP является дочерней организацией, полностью принадлежащей SP (Sveriges Provnings och Forskningsinstitut, Шведский государственный институт проверок и исследований), 100 % которого принадлежит государству через Министерство промышленности, занятости и связи. SMP зарегистрирован в Европейской Комиссии.*

ЭФФЕКТИВНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ОТ HUSQVARNA

Самое важное – это выбрать защитную одежду, подходящую для конкретной работы. Как производитель компания Husqvarna несет ответственность за то, чтобы предоставлять потребителю полную информацию о товаре. Поэтому компания старается сделать структуру этой коллекции понятнее.

Группа **Basic**, в которую входят стандартные модели; **Pro Light**, предназначенная для профессионалов и работников лесной промышленности и паркового хозяйства.

АКТИВНОЕ РАЗВИТИЕ

Husqvarna постоянно ведет активную работу над созданием собственных моделей защитной одежды.

«Во многом путь к успешной разработке заключается в умении взглянуть на картину в целом. Нужно думать о том, для чего будет использоваться одежда, как добиться того, чтобы она была удобной, сохраняла высокое качество и соответствовала стандартам безопасности, установленным властями», – замечает менеджер по товару Husqvarna AB господин Ларссон.

УДОБНАЯ ИЛИ УТОМИТЕЛЬНАЯ

От спецодежды во многом зависит то, будет ли работа комфортной и легкой или утомительной и трудной. Работа требует больших физических усилий, идет ли речь о садовых работах или лесном хозяйстве. Неудобная одежда отвлекает внимание от работы, что легко может стать причиной опасных ситуаций.

«Никакая защита в мире не может полностью устранить опасность несчастного случая. Однако, если мы можем способствовать уменьшению этого риска, выпуская защищенную и удобную одежду, а также помогая покупателям выбрать подходящую одежду, то делать это – наш долг», – объясняет господин Даг Ларссон.

ЗНАК CE И EUROTEST

Вся одежда в коллекциях Basic и Pro Light была проверена и имеет знак CE. Это означает, что она соответствует требованиям EN 381–5 и EN 340, т.е. одежда может выдержать стирку при 60 градусах, сушку при 70 градусах, а также что она садится не более чем на шесть процентов в длину или в ширину.

Кроме того, швы должны выдерживать силу растяжения в 20 Н.

Защитная одежда для работающих с пилой имеет также помимо знака CE знак EuroTest. Это означает, что она регулярно проверяется одним из аккредитованных европейских проверяющих учреждений, таких как SMP, Svensk Maskinprovning. $

Husqvarna предлагает один из самых полных в мире ассортиментов оборудования для лесного хозяйства и ландшафтной архитектуры для всех времен года, разработанного для профессионалов и взыскательных клиентов. Husqvarna представлена по всему миру дочерними компаниями, партнерами и более чем 18 000 дилерами. Husqvarna входит в группу Electrolux Group, крупнейшего в мире производителя профессионального и бытового оборудования.

За дальнейшей информацией обращайтесь в представительства компании Husqvarna:

ООО «Электролюкс», г. Москва, тел.: (095) 572-67-07, 573-74-48 факс: (095) 797-26-72

ООО «Электролюкс», г. Санкт-Петербург, тел.: (812) 534-94-55, факс: (812) 534-25-95

ЛЕСОПРОМЫШЛЕННЫЕ МАШИНЫ

Окончание. См. начало в предыдущем номере журнала.

Довжик В.Л., к.т.н. (ЗАО «ЛПМ» – НАТИ), Кочнев А.М., проф., д.т.н., Масник Е.В., асп. (СПбГЛТА)

ПРИМЕР РАСЧЕТА ТЕХНИЧЕСКОЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРЕЛЕВОЧНОГО ТРАКТОРА С ПАЧКОВЫМ ЗАХВАТОМ

Трактор: **Caterpillar 515** с гидромеханической трансмиссией (ГМТ), переключение передач – персональными фрикционами.

Сезон работы: лето.

1. Исходные данные:

эксплуатационная мощность двигателя $N_Э$ = 104 кВт;

эксплуатационная масса трактора с оборудованием $m_Э$ = 14497 кг;

база l = 3300 мм;

угол слома полурам $\alpha_y = \pm 40°$;

площадь сечения захвата s_O = 0,74 м^2.

2. Предельный объем пачки определим, исходя из ограничения силы тяги по сцеплению (1.2а):

$$P_\varphi = G_T \cdot \varphi = 14497 \cdot 9{,}81 \cdot 0{,}7 = 99550{,}9 \text{ Н},$$

где φ – коэффициент сцепления колесного трактора, φ = 0,7 (табл. 1.1.0).

Тогда предельный объем пачки определим по формуле (1.2):

$$Q_{ПР} = \frac{P_\varphi - m_Э \cdot g \cdot f}{\gamma \cdot g \cdot (k_T \cdot f + (1 - k_T) \cdot \psi_B)} =$$

$$= \frac{99550{,}9 - 14497 \cdot 9{,}81 \cdot 0{,}15}{850 \cdot 9{,}81 \cdot (0{,}5 \cdot 0{,}15 + 0{,}5 \cdot 0{,}75)} =$$

$$= 20{,}8 \text{ м}^3$$

f – коэффициент сопротивления передвижению трактора, f = 0,15 (табл. 1.1.1).

Максимально допустимый средний объем пачки определяется по формуле (1.3):

$$Q_Д = \frac{Q_{ПР}}{k_B} = \frac{20{,}8}{1{,}2} = 17{,}3 \text{ м}^3$$

где k_B – коэффициент неравномерности объема пачки, принимается равным 1,2.

Средний объем пачки определяется в зависимости от площади сечения захвата по формуле (2.1а):

$$Q_{Н} = \frac{s_O \cdot l_{ХЛ} \cdot k_Ф}{k_B} = \frac{0{,}74 \cdot 22 \cdot 0{,}6}{1{,}2} = 7 \text{ м}^3$$

где $l_{хл}$ – средняя длина хлыста, в расчете принимаем $l_{хл}$ = 19 м;

$k_Ф$ – коэффициент неравномерности формы ствола, принимается по данным таблицы 2.1.

Окончательно средний объем пачки Q_B определяется по формуле (2.2):

$$Q_B = \min\{Q_Д; Q_Н\} = \min\{13{,}86; 7\}$$

Выбираем меньшее значение Q_B = 7 м^3.

3. Касательное тяговое усилие трактора при холостом ходе определяется по формуле (1.11):

$$P_{КХ} = m_Э \cdot g \cdot f \cdot \cos\alpha_i + m_Э \cdot g \cdot \sin =$$

$$= 14497 \cdot 9{,}81 \cdot 0{,}15 = 21332{,}3 \text{ Н},$$

где где α_i – угол подъема местности, преодолеваемый трактором, α_i = 0°.

Касательное тяговое усилие трактора при рабочем ходе определяется по зависимости (1.12):

$$P_{КР} = [m_Э \cdot g \cdot f + Q_B \cdot \gamma \cdot g \cdot k_T \cdot f +$$

$$+ Q_B \cdot \gamma \cdot g \cdot (1 - k_T) \cdot \psi_B] \cdot \cos\alpha_i +$$

$$+ (m_Э + Q_B \cdot \gamma) \cdot g \cdot \sin$$

где k_T – доля массы пачки, опирающаяся на трактор, k_T = 0,5.

$$P_{КР} = [14497 \cdot 9{,}81 \cdot 0{,}15 + 7 \cdot 850 \cdot 9{,}81 \cdot$$

$$\cdot 0{,}5 \cdot 0{,}15 + 7 \cdot 850 \cdot 9{,}81 \cdot (1 - 0{,}5) \cdot 0{,}75] =$$

$$= 47598{,}57 \text{ Н}.$$

4. Средняя скорость рабочего хода трактора на магистральном волоке определяется по формуле (1.10):

$$V_P = \min\left\{\frac{3600 \cdot N_Э \cdot \eta_T \cdot (1 - \delta) \cdot k_Д}{P_{КР}}; V_{ПР}\right\},$$

где δ – среднее буксование за элемент цикла.

Так как

$$\varphi_{KO} = \frac{P_{КР}}{m_Э \cdot g + Q_B \cdot \gamma \cdot k_T \cdot g} =$$

$$= \frac{47598{,}57}{14497 \cdot 9{,}81 + 7 \cdot 850 \cdot 0{,}5 \cdot 9{,}81} = 0{,}27;$$

δ = 0,1; $V_{ПР}$ – предельная скорость трактора, принимаемая равной 12 км/ч (табл. 1.4).

$$V_P = \min\left\{\frac{3600 \cdot 104 \cdot 0{,}75 \cdot (1 - 0{,}1) \cdot 0{,}9}{47598{,}57} = 4{,}712; \right.$$

Выбираем меньшее значение V_P = 4,7 км/ч.

5. Средняя скорость холостого хода тракторов на магистральном волоке определяется по формуле:

Так как $\varphi_{KO} = \frac{21332{,}3}{14497 \cdot 9{,}81} = 0{,}15$; δ = 0,05 (табл. 1.4).

$$V_Y = \min\left\{\frac{3600 \cdot 104 \cdot 0{,}75 \cdot (1 - 0{,}05) \cdot 0{,}9}{21332{,}3} = 11{,}25 \right.$$

Выбираем меньшее значение V_X = 11,25 км/ч.

6. Продолжительность рабочего хода определяется по формуле (1.9):

$$T_P = \frac{3{,}6 \cdot S_П}{V_П} + \frac{3{,}6 \cdot S_P}{V_P}$$

В расчете $S_П$ = 50 м, $V_П$ = 3 км/ч, S_P принимаем равной 950 м.

$$T_P = \frac{3{,}6 \cdot 50}{3} + \frac{3{,}6 \cdot 950}{4{,}7} = 787{,}65 \text{ с}$$

7. Продолжительность холостого хода определяется по формуле (1.9):

$$T_X = \frac{3{,}6 \cdot 50}{3} + \frac{3{,}6 \cdot 950}{11{,}25} = 364 \text{ с}$$

8. Продолжительность маневра определяется по формуле (2.5):

$$t_M = 2 \cdot \left(\frac{2{,}4 \cdot \pi \cdot R_{НАИМ}}{V_{МП}} + 2 \cdot t_y\right) + 30,$$

где $R_{наим}$ – наименьший радиус поворота трактора по осевой линии, м;

$V_{мп}$ – средняя скорость маневрирования трактора на пасечном волоке, $V_{МП}$ = 2 км/ч;

t_y – продолжительность поворота управляемых колес из среднего положения в крайнее, t_y = 1,5 с.

Наименьший радиус поворота колесного трактора с шарнирно сочлененной рамой выбирается по формуле (2.6):

$$R_{НАИМ} = \frac{l}{2 \cdot tg\frac{\alpha_y}{2}} = \frac{3{,}3}{2 \cdot 0{,}363} = 4{,}545 \text{ м},$$

где α_y – угол складывания полурам трактора, α_y = 40°

где l – база трактора, l = 3,3 м.

Тогда

$$t_M = 2 \cdot \left(\frac{2{,}4 \cdot 3{,}14 \cdot 4{,}545}{2} + 2 \cdot 1{,}5\right) + 30 = 70{,}2 \text{ с}$$

9. Время сбора пачки $T_Н$ может быть определено по формуле (2.4):

$$T_H = t_M + t_{З.Р} + t_{С.О} + t_{З.З} + t_{С.П} + 4 \cdot t_{Р.В},$$

где $t_{Р.В}$ – потери времени на реакцию водителя (при управлении рабочими органами), в расчетах принимаются равными 2 с.

Продолжительность работы управляемых органов ($t_{С.О} + t_{С.П} + t_{З.Р} + t_{З.З}$) принимается равной 45 с.

$$T_H = 70{,}2 + 45 + 8 = 123{,}2 \text{ с}$$

10. Продолжительность работы на погрузочной площадке T_0 определяется по формуле (2.10):

$$T_0 = t_C + t_{С.О} + t_{З.Р} + t_{С.П} + t_{З.З} + 4 \cdot t_{Р.В} =$$

$$= 4 + 45 + 4 \cdot 2 = 57 \text{ с},$$

где t_C – продолжительность сдавания трактора с пачкой назад, в расчетах принимается t_C = 4 с.

11. Продолжительность цикла работы трелевочного трактора с захватом определяется по формуле:

$$T_Ц = T_P + T_X + T_Н + T_0 + k_У \cdot t_{П.Р} =$$

$$= 787{,}65 + 364 + 183{,}2 = 1334{,}85 \text{ с}$$

12. Техническая производительность трактора определяется по формуле (1.1):

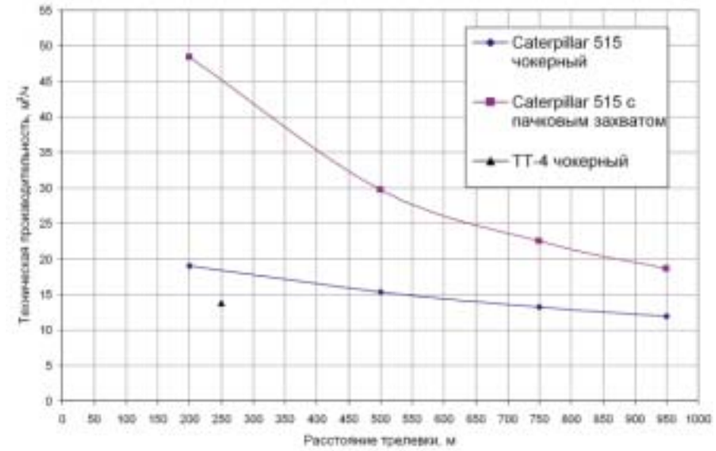
$$П_{ТР} = \frac{3600 \cdot Q_B}{T_Ц} = \frac{3600 \cdot 7}{1334{,}85} = 18{,}8 \text{ м}^3/\text{ч}$$

Для иллюстрации данной методики были рассчитаны значения технической производительности трелевочных тракторов Caterpillar 515 с чокерным и бесчокерным оборудованием. Результаты расчета приведены на графике (см. рис. 1). При анализе графика видно, что техническая производительность растет с уменьшением расстояния трелевки. Также следует отметить, что производительность у трактора с пачковым захватом выше во всем диапазоне расстояний вывозки. Это объясняется тем, что у бесчокерного трактора гораздо меньше времени затрачивается на нетранспортные операции. Однако реализовать данное преимущество возможно лишь при наличии валочно-пакетирующей машины, что вследствие ее достаточно высокой стоимости доступно далеко не каждому лесозаготовительному предприятию.

Кроме того, на график нанесено значение технической производительности чокерного гусеничного трактора ТТ-4 для расстояния трелевки 250 метров. При сопоставимых весовых и мощностных показателях, производительность колесного трелевщика Caterpillar с аналогичным технологическим оборудованием на таком же расстоянии вывозки выше на 30%. Это объясняется меньшей продолжительностью цикла колесного трактора из-за его более высокой скорости на рабочем и холостом ходу.

Оценка эффективности трелевочных тракторов по топливной экономичности будет приведена в следующей статье.

Рис. 1 Зависимость технической производительности трелевочных тракторов от расстояния трелевки.



ООО «Скандинавские Технологии»

SP MASKINER — Харвестерные головки

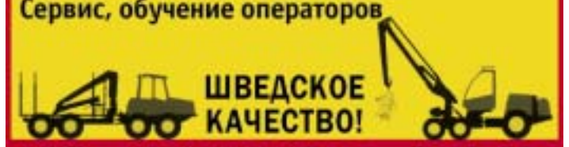
GREMO — Харвестеры и форвардеры

OlofsforsAB — Гусеницы и цепи, грейдерные ножи

Cranab — Манипуляторы и грейферы

TRELLEBORG WHEEL SYSTEMS — Шины, диски, камеры

Запчасти к импортной технике
Сервис, обучение операторов



ШВЕДСКОЕ КАЧЕСТВО!

г. Петрозаводск, пр. Первомайский, 82
(8142) 70-66-20, 70-34-07, 70-98-34.
www.ckantex.ru • e-mail: info@ckantex.ru

ОАО «САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ РЕЧНОЙ ПОРТ»

- Колоссальный опыт работы
- Механовооруженность причалов
- Подготовленный персонал
- Высокое качество и скорость
- Гибкая тарифная политика
- Эксклюзивный подход к клиенту
- СВХ, ЗТК, пограничный пункт пропуска
- Круглогодичная работа

Тел./факс: +7 (812) 335 0606
E-mail: mail@riverport.spb.ru
Internet: www.riverport.spb.ru

ТРАКТОРА

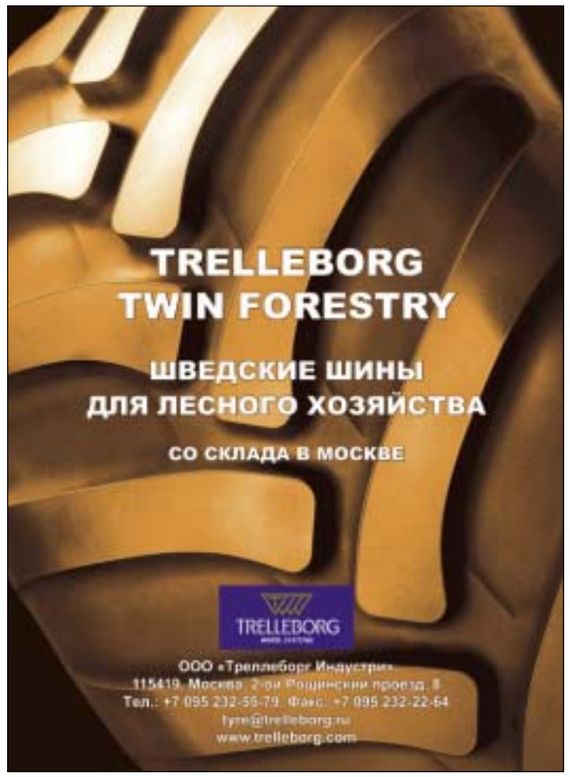
ЗАПЧАСТИ СО СКЛАДА В КРАСНОЯРСКЕ

Торговый дом АБАКАНСКИЙ ОПЫТНО-МЕХАНИЧЕСКИЙ ЗАВОД

ЛТ-72В
ТТ-4М
ПЧ-1

ЭКСПРЕСС-ДОСТАВКА

660075, г.Красноярск,
ул. Красной Гвардии, 24-413, а/я 12733,
т/ф: (3912) 215-023, 216-120,
e-mail:forestec@yandex.ru



ЛЕСОЗАГОТОВИТЕЛЬНАЯ ТЕХНИКА ИЗ СКАНДИНАВИИ НОВАЯ И Б/У

ФОРЕСТ СЕРВИС

Тел.: (812) 973-0722; Факс: (812) 380-1587; e-mail: Forestservice@yandex.ru

Новый харвестер Вольво - Лог Макс на базе экскаватора

Официальный дилер харвестерных головок Лог Макс

Харвестер на базе экскаватора
Фиат - Хитачи;
1999 г.; 120 тыс. Евро

Терминальный погрузчик
Либхер; 60 тыс. Евро
Отличное состояние, два захвата

Лесовоз Вольво FH16, 6x4
640 т.км.; Jonsered 1090
1999 г.; 60 тыс. Евро

Лесовоз Скания 144, 6x4
1999 г.; 43 тыс. Евро

Форвардер Тимберджек 1410
2000 г.; 127 тыс. Евро

Форвардер Тимберджек 1110
1999 г.; 97 тыс. Евро

Форвардеры Роттне SMV Rapid новые и б/у

Официальный дилер Роттне

Форвардер Тимберджек 1210 В
1996 год. **Спецпредложение**

Форвардер Тимберджек 1010
1995 год. **Спецпредложение**

Харвестер Тимберджек 1270
1995 год

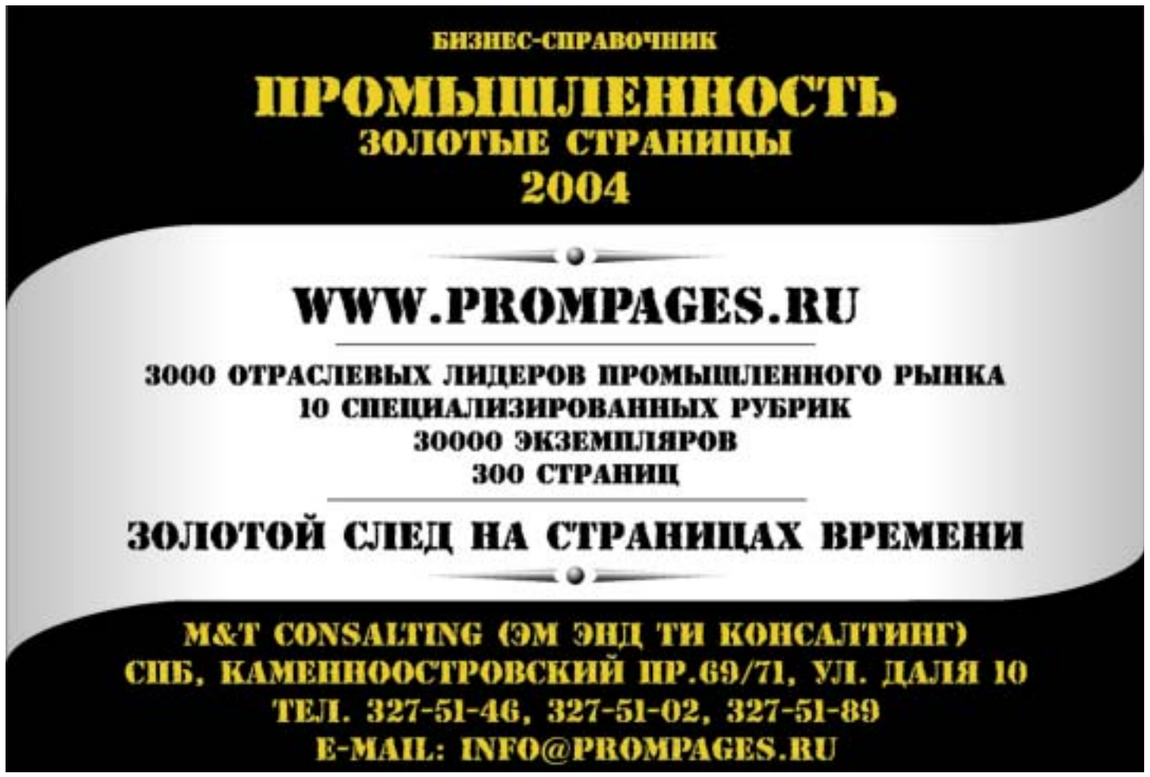
Харвестер Тимберджек 1270 В
1998 г.; 90 тыс. Евро

Форвардер Валмет 840
1997 г. **Сезонные скидки**

Погрузчик Вольво А20
60 тыс. Евро

Все цены указаны на условиях EXW, Швеция

- Образование для операторов и механиков
- Сервисное обслуживание
- Гарантийное обслуживание
- Склад запчастей в Санкт-Петербурге
- Лизинг



ВЕПССКИЙ ЛЕС

Юрий БОРИСОВ

Сказать, что ныне жизнь в российской глубинке трудна, – значит ничего не сказать. Все те проблемы, которые принес в нашу жизнь вместе со свободой ветер перемен: хроническая безработица, спад рождаемости, рост смертности и медленная, но неуклонная деградация трудоспособного населения, здесь проявляются во всей своей «красе».

Если в больших городах – Москве, Санкт-Петербурге – чуть-чуть полегче, так как там сравнительно высокий уровень доходов, то в провинции, где доходы населения значительно ниже, жить намного труднее. Чуть отъедешь в сторону от шикарной федеральной автотрассы – и вот она разруха в самом неприкрытом виде. Торчащие среди заброшенных полей развалины позабытых совхозных ферм, пустые глазницы оставленных людьми домов и тоскливые взгляды стариков, так и не дождавшихся достойной жизни. Безысходность, только одна безысходность. И надо с этим что-то делать. Рост экономики нашей страны, ее долгожданный взлет без решения проблем российской глубинки может очень быстро закончиться.

Пришла пора помочь нашей провинции, дать шанс на развитие и возрождение ее «медвежьим углам».

Как раз об этом шел разговор на встрече, посвященной российско-датскому проекту «Развитие природного парка "Вепсский лес"», которая прошла в городе Тихвине Ленинградской области. Данный проект направлен на экономическое и социальное развитие этого удаленного и во многих отношениях уникального региона Ленинградской области. Еще, можно сказать, очень бедного региона.

В затерянных среди вековых лесов деревнях работы практически нет. Местное население, а это в основном представители малой народности – вепсы, выживает только натуральным хозяйством да еще сезонной продажей ягод. Одним словом, тоска зеленая. Между тем все еще может кардинальным образом измениться, если живущим здесь людям удастся с умом распорядиться возможностями, которые предоставляет им красота и уникальность окружающей природы. Надо только немного смелости и предпринимательской изобретательности. Именно этому и должен способствовать российско-датский проект «Развитие природного парка "Вепсский лес"».

Рассказывает директор природного парка «Вепсский лес» С.В. Князев: «Проект своим возникновением во многом обязан существующей у датского правительства программе по поддержке малых народностей. В данном случае это вепсы. В результате состоявшихся в прошлом году переговоров на тему, какую помощь датская сторона могла бы оказать природному парку «Вепсский лес», было выбрано направление по социально-экономической поддержке местного вепсского населения. С октября 2003 года проект уже начал действовать. Финансирование осуществляется МИД Дании и поддерживается через консульство Дании в Санкт-Петербурге. Суть его в поддержке природного парка и местного населения через широкое развитие в этом регионе структур малого бизнеса, в том числе экологического туризма и гостиничного дела. Сейчас как таковой инфраструктуры гостиничного бизнеса в парке пока нет, и руководство приняло решение использовать в качестве гостиниц для туристов дома местных жителей. Это две большие выгоды. В таком случае население получает серьезный дополнительный источник доходов, а парк уже сейчас, не имея собственной инфраструктуры, может принимать туристические группы даже из-за рубежа. Местные жители предоставляют жилье, кормят туристов и иногда работают как проводники на туристических маршрутах. Цены минимальные, к тому же в рамках программы предусмотрена настоящая русская рыбалка. В южной части парка планируется создание музея и школы народных мастеров. Это создаст новые рабочие места для местного населения, поскольку проблема безработицы здесь стоит очень серьезно».

О том, как планируется реализовать данный проект, рассказал его менеджер Йенс Сорсен: «Существуют три основных направления, по которым мы работаем. Первое – это туризм и все, что связано с расширением туристического бизнеса в «Вепсском лесу». В этом отношении уже есть небольшая программа по поддержке идеи гостевых домов. Необходимо сделать все возможное для привлечения внимания к этому парку.

Другое направление – это программы по сохранению вепсской культуры. Сюда входит и развитие народных промыслов, и даже создание музея.

Следующим направлением деятельности является организация фонда, который мог бы через систему грантов помогать начинающим бизнесменам. Задача состоит в том, чтобы создать такой механизм поддержки, который помогал бы развитию малого бизнеса в этом регионе даже после окончания проекта.

К сожалению, из-за плохой связи между севером и югом парка не удастся уделять должное внимание всей территории «Вепсского леса». Поэтому основной акцент на начальном этапе будет сделан на южной его части, это район деревень Лукино и Корбеничи. Здесь возможно развитие гостевых домов и экологических туристических троп. Концептуально север и юг будут связаны именно туристическими тропами.

Еще один важный момент. Мы готовы поддержать любые идеи по развитию малого бизнеса только, если они удовлетворяют главной концепции. Здесь очень важно, чтобы идея была обязательно самоокупаемой и смогла работать даже после окончания проекта.

Грант сможет получить любой частный предприниматель, чей проект пройдет трехступенчатую комиссию, которая оценит его идею и выскажет свое мнение о целесообразности финансирования этого конкретного проекта. Полностью финансировать какую-то идею грант не нацелен. Если идея, которая будет заявлена в проекте, окажется жизнеспособной, то помимо собственных средств заявитель может, видимо, использовать кредиты таких организаций, как «Фонд поддержки сельского развития», «Фонд поддержки малого и среднего бизнеса». С той же целью, для поддержки начинающего бизнеса, было решено создать бренд «Вепсский лес». Все это выделит произведенную здесь продукцию из большого разнообразия существующих товаров. Мы бы очень хотели, чтобы каждый, купивший здесь продукты, знал, что они из экологически чистого «Вепсского леса». Ключевыми словами для этого бренда будут служить: природа, вепсская культура и качество (качество здоровья, жизни, продукции).

Надеемся, что все это поможет возродить из запустения прекрасный уголок российской природы «Вепсский лес» и дать ему шанс на дальнейшее развитие. Чтобы не только местные жители любовались мощью его первозданных лесов и знаменитых висячих озер, но и люди из других стран смогли бы насладиться видом этой удивительной красоты». ■

ОБРАЩЕНИЕ

СОВЕТА СОЮЗА ЛЕСОПРОМЫШЛЕННИКОВ И ЛЕСОЭКСПОРТЕРОВ РОССИИ К ТРУЖЕНИКАМ И РУКОВОДИТЕЛЯМ ПРЕДПРИЯТИЙ ЛЕСНОГО КОМПЛЕКСА

В целях противодействия развитию неблагополучной ситуации, сложившейся с эксплуатацией лесосырьевой базы страны, растущей незаконной деятельности в лесах России, истощительному, часто нелегальному, ведению лесозаготовок, которое не только отрицательно сказывается на эффективности использования лесных ресурсов, лесного сектора в целом, на экологическом состоянии лесов, но и ведет к росту неоправданной конкуренции между российскими экспортерами и ухудшению имиджа отрасли в глазах общественности и на мировых рынках, Союз лесопромышленников и лесоэкспортеров России выступил с инициативой основания Хартии добросовестных лесопользователей.

На заседании Совета Союза 23 декабря 2003 г. был одобрен текст Открытого заявления российских лесопромышленников и лесоэкспортеров (Хартии). Под Хартией уже поставили свои подписи руководители ряда ведущих лесопромышленных предприятий России, члены Совета Союза. Расширенное заседание Совета Союза в Архангельске 26 февраля рекомендовало обратиться с призывом ко всем участникам лесного бизнеса присоединиться к Хартии.

Мы призываем всех руководителей лесопромышленных и экспортных предприятий, всех, кто осуждает любую незаконную деятельность в лесу и подтверждает приверженность в своей работе принципам устойчивого лесопользования, последовать их примеру и присоединиться к нашей Хартии.

ХАРТИЯ

ОТКРЫТОЕ ЗАЯВЛЕНИЕ РОССИЙСКИХ ЛЕСОПРОМЫШЛЕННИКОВ И ЛЕСОЭКСПОРТЕРОВ

Мы, нижеподписавшиеся, руководители лесопромышленных и экспортирующих компаний, действуя по поручению акционеров и учредителей наших компаний, в полном согласии со своими убеждениями и отражая мнение персонала наших компаний, заявляем следующее.

1. Лес – национальное богатство, поэтому мы им дорожим, бережем его и относимся к нему, как это предписывают законы и диктует наша социальная и экологическая ответственность.

2. Мы осуждаем любую незаконную деятельность в лесу, основываясь на своих гражданских, экологических, социальных позициях. Кроме того, мы осуждаем эту деятельность, основываясь на экономических соображениях, поскольку, кроме прочего, такая деятельность ведет к недобросовестной конкуренции, разрушению рынка, ухудшению имиджа отрасли в глазах общества и потребителей продукции лесного сектора.

3. Древесина, которая используется нашими компаниями, заготовлена в полном соответствии с действующим в России законодательством, имеет легальное и документально подтвержденное происхождение.

4. В подтверждение нашего ответственного отношения к лесу мы готовы на добровольной основе предоставить заинтересованным и авторитетным организациям любую необходимую информацию, подтверждающую, что наша деятельность ведется на принципах устойчивого лесопользования.

5. Мы готовы создать в рамках хартии систему взаимного или независимого аудита нашей лесозаготовительной деятельности и источников происхождения используемого нами в производстве сырья.

6. Мы готовы также пройти добровольную сертификацию, в частности в рамках «Национальной системы добровольной лесной сертификации в России», построенной на международных критериях и индикаторах устойчивого лесоуправления и лесопользования и подтверждающую, в том числе, прозрачность «цепочки поставок» нашей лесопродукции.

7. Мы призываем фирмы, являющиеся потребителями российской лесобумажной продукции, присоединиться к нашей хартии.

Генеральный директор ОАО ЛХК «Научлеспром» ***Л.Г. АДАМОВ***
Президент ООО «Коми-Пермская лесная компания» ***И.В. БЕККЕР***
Генеральный директор АК «Кареллеспром» ***Н.С. БОБКО***
Председатель Правления ВЭА «Внешлес» ***М.И. БУСЫГИН***
Генеральный директор ОАО ФПК «Югмебель» ***П.Г. ВИНЖЕГА***
Председатель Совета директоров ЗАО Концерн «Орими» ***С.Т. ИГРИЦКИЙ***
Директор по внешнеэкономической деятельности ОАО «Архбум» ***А.В. ЛОЙТЕР***
Генеральный директор ЗАО «Национальная лесоиндустриальная компания» ***А.В. ПРОКОПОВ***
Генеральный директор ЗАО «Лесосибирский ЛДК № 1» ***А.С. РУБЦОВ***
Генеральный директор ЗАО «Новгородские лесопромышленники» ***И.И. СЛУЦКЕР***
Генеральный директор ЗАО Холдинговая компания «Вологодские лесопромышленники» ***А.Н. ЧУРКИН***

Желающих присоединиться к Хартии просим обращаться в Союз лесопромышленников и лесоэкспортеров России

Москва 101990, Армянский пер., 9/1
Тел: (095) 208-11-72, 208-04-75, 208-68-81, 207-86-47
Факс: (095) 208-01-36, 208-70-17
Эл. почта: timber_union@mail.ru или slp@telecall.ru

ЛИЗИНГ

Балтинвест

К счастью, давно прошли те времена, когда достать качественное оборудование для ЛПК из-за дефицита было попросту невозможно. Сейчас на рынке станки на любой вкус и кошелек. Но купить желаемое по-прежнему не так-то легко: не хватает средств! Однако и эту проблему можно решить, если знать о такой финансовой схеме, как лизинг. На вопросы наших читателей отвечает Максим Вишневский, генеральный директор ЗАО ФК «Балтинвест».

– Чем может быть интересен лизинг предприятиям ЛПК?

– Предприятия ЛПК сегодня могут быть заинтересованы в лизинге так же, как и предприятия других отраслей. Лизинг, или финансовая аренда, – это современный и доступный способ приобретения оборудования, транспорта и коммерческой недвижимости при расширении и модернизации производства, обновлении автомобильного парка. Для лесопромышленников может быть интересен лизинг разного вида производственного оборудования, в том числе лесозаготовительной техники, а также транспорта и спецтехники. Для них лизинговые сделки имеют те же преимущества, что и для предприятий других отраслей. Это экономия лизингополучателя на налоговых выплатах, освобождение его от жестких требований по обеспечению, минимальное вложение собственных средств, получение внешнего финансирования при отсутствии кредитной истории.

– Какую долю в кредитном портфеле вашей компании занимают проекты с предприятиями ЛПК?

– «Балтинвест» работает на рынке с 1996 года, и сотрудничество с предприятиями ЛПК всегда было основным направлением нашей деятельности. При этом доля кредитов, выданных предприятиям этой отрасли, увеличивалась наравне с ростом кредитного портфеля компании. На данный момент около 5% кредитного портфеля «Балтинвеста» приходится на лесопромышленную отрасль, и компания хотела бы увеличить эту долю до 10–15%.

– Что может предложить «Балтинвест» предприятиям ЛПК?

– «Балтинвест» сегодня располагает достаточно широкой ресурсной базой Балтийского Банка, который является одним из основных источников финансирования компании. А также мы имеем возможность привлечения ресурсов международных финансовых институтов. Мы сотрудничаем с ведущими мировыми производителями оборудования и официальными дилерами импортных автомобилей, что позволяет предлагать оборудование и транспорт по оптимальной цене.

– На каких условиях осуществляются сделки?

– Клиент имеет возможность выбрать ту валюту, в которой номинируется его выручка. Это позволит ему полностью застраховаться от валютных рисков. Средние ставки по договорам в рублях в ФК «Балтинвест» составляют 18–20% годовых. Все проценты по лизингу начисляются на снижающийся остаток, что дает реальную, «эффективную» ставку 9% в рублях. При этом авансовый платеж составляет 20–30% от стоимости оборудования, и он тем ниже, чем ликвиднее имущество. Сегодня повысился интерес к рублевым предложениям компании, поэтому мы стараемся всячески поддержать его и сохраняем ставки на достаточно низком уровне.

– Имея большой опыт в работе с предприятиями ЛПК, можете ли Вы говорить о специфике работы с этой отраслью?

– На собственном опыте работы мы убедились в необходимости учитывать особенности этой отрасли. В частности, при разработке сделки мы всегда принимаем во внимание сезонность отрасли и предлагаем гибкий график выплаты по договору лизинга.

– Кто входит в число клиентов «Балтинвеста»?

– Сегодня нашими клиентами в сфере ЛПК являются предприятия Ленинградской области, есть постоянные клиенты в Петрозаводске, которые с нашей помощью приобретают лесозаготовительную технику. Но мы планируем расширять сферу своей деятельности на Северо-Западе России и в других регионах, где ощущается потребность в лизинговых услугах.

– Какие проблемы возникают сегодня при работе с предприятиями ЛПК?

– Ощущается недостаточная информированность со стороны лесопромышленных компаний о лизинговых услугах. Предприятия мало знакомы с возможностями, преимуществами и нюансами лизинговых сделок, поэтому мы используем все возможности, чтобы доносить эту информацию до потенциальных клиентов. Кроме того, для предприятий ЛПК характерны те же проблемы, с которыми нам приходится сталкиваться и в других отраслях. Это недоступность достоверной информации о собственниках или неустойчивое финансовое положение.

– Можно ли решить этот вопрос с помощью конференций?

– Польза от разного вида конференций, семинаров очевидна. Они дают возможность не только популяризировать лизинговые услуги, но и приобретать новых партнеров по бизнесу, расширять контакты. Так, на конференции «Древесная гранула: Россия–Дания» нам удалось привлечь нового партнера из Дании, который изыскивает возможности профинансировать покупку его оборудования клиентом в Красноярске. Тем более что у «Балтинвеста» уже есть положительный опыт работы с другими поставщиками оборудования из Западной Европы и мы всячески заинтересованы в расширении круга наших партнеров. ■

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЛЕСОПИЛЕНИЯ В РОССИИ

С 23 по 25 марта 2004 года в Санкт-Петербургской государственной лесотехнической академии прошел международный семинар «Состояние и перспективы развития современного лесопиления» при участии ЗАО «Технопарк ЛТА» и при содействии НП «Союз лесопромышленников Ленинградской области». Цель семинара – информирование заинтересованных лиц о последних достижениях в области процессов и технологий лесопиления и сушки, а также современного лесопильного оборудования и инструмента. Интервью с некоторыми участниками семинара приведены ниже.

ЧУБИНСКИЙ Анатолий Николаевич, д.т.н., профессор СПбГЛТА, академик РАЕН:

«Основным потребителем лесных ресурсов в советский период являлись лесопильные предприятия. Производство пиломатериалов составляло тогда 80 млн. м^3 в год. В настоящее время объемы лесопильного производства в России сократились в 4 раза. Более 60% продукции производится на малых предприятиях, расположенных в непосредственной близости к лесу, и с недорогостоящим оборудованием. Малые лесопильные предприятия нерентабельны, так как имеют маленькую добавленную стоимость и не могут конкурировать с другими предприятиями лесной отрасли. Предприятия с объемом производства до 5 тыс. м^3 самостоятельно развиваться не могут и должны либо объединяться, либо вливаться в крупные структуры. На Северо-Западе России сохранился ряд крупных лесопильных предприятий, мощности которых превышают 200 тыс. м^3 в год (Соломбальский, Онежский, Сыктывкарский, Сегежский, Цигломенский, Кемский ЛДК).

В период с 1990 по 1998 гг. объемы производства пиломатериалов постоянно снижались, особенно в Сибири и на Дальнем Востоке (от 5 до 12 раз). Это вызвано моральным и физическим старением оборудования, снижением энерговооруженности производства, крайне низкими объемами глубокой переработки древесины на основе производства из пиломатериалов клееной продукции, а также малым использованием отходов для сжигания с целью получения тепловой и электрической энергии.

В современных экономических условиях стратегия лесопиления должна включать:

- определение оптимальных размеров (мощности), уровня специализации и комбинирования производства в зависимости от объема лесосырьевой базы и потребителей продукции;
- развитие малых лесопильных предприятий, оснащенных сушильным хозяйством, вблизи от источников сырья;
- увеличение объемов сушки пиломатериалов, в том числе с использованием сушилок малой мощности;
- замену рам (там, где это целесообразно) ленточнопильным, круглопильным оборудованием и фрезерно-брусующими агрегатами;
- расширение ассортимента пилопродукции путем производства пиломатериалов целевого назначения и полуфабрикатов для столярно-строительных изделий (клееного бруса) и мебели (клееного щита из цельной древесины), производство радиальных пиломатериалов, использование короткомерных отрезков из низкокачественных пиломатериалов после их сращивания;
- снижение производственных издержек, в том числе путем применения альтернативных источников энергии (собственных котельных, работающих на отходах производства).

В настоящее время отсутствует координация действий лесоэкспортеров, не отлажены механизмы взаимодействия между лесозаготовителями и переработчиками древесины. В то же время имеет место дефицит квалифицированных кадров, в первую очередь в области маркетинга и менеджмента, управления качеством продукции, стандартизации и спецификации.

Лесопиление никогда не будет рентабельным, если не развивать параллельно другие производства. Динамика инвестиций в лесопиление положительна, поэтому нужно создавать предприятия, соответствующие объемам лесосырьевой базы».

СУХОБАЦКИЙ Александр Борисович, председатель правления директоров ООО «Тимберхолдинг»:

«До 1989 года экспорт пиломатериалов составлял 9 млн. м^3 в год. В настоящее время Россия практически не играет никакой роли в экспорте пиломатериалов, поскольку износ оборудования в стране составляет 90%, что сказывается на качестве продукции. Произошла общая стагнация лесопильного производства. Сейчас нужно приспосабливаться к новой транспортной системе, новой логистике, к возросшим экологическим требованиям.

Произошло практически полное исчезновение производства ящичной деревянной тары, а цена поддонов постоянно падает. Появление стеклопакетов привело к падению производства деревянных рам, а с появлением МДФ в мебельной промышленности значительно уменьшилось производство мебели из массива дерева. Уменьшение стандартной величины влажности пиломатериалов с 22% до 16–12% диктует определенные виды транспортировки и упаковки. Возрастают требования по качеству как при экспорте, так и на внутреннем российском рынке. Будущее российского рынка очень зависит от переоснащения лесопильных комбинатов новым и качественным оборудованием».

Теему ТЮНККЮНЕН, директор по экспорту в Россию АО «Валон Коне», Финляндия:

«Акционерное общество «Валон Коне» образовалось в Финляндии в 1940 году. В настоящее время это самая большая фирма, производящая окорочные станки (40% от мировых). Оборот Акционерного общества 20 млн. евро в год. Штат сотрудников около 100 человек. Самыми крупными импортерами окорочных роторных станков «Валон Коне» являются США, Канада, Швеция и Россия. На внутреннем финском рынке продукция Акционерного общества также пользуется большим спросом.

Чтобы получать более высокую цену за щепу, необходима окорка, поскольку требования целлюлозно-бумажной промышленности для обеспечения ее качества очень выросли. При этом срок службы пил, которые имеют дело с окоренной древесиной, будет значительно дольше. У роторных станков очень важна геометрия ножей, при соблюдении которой они поднимаются, не повреждая бревна, и плавно огибают даже сучки.

В Россию окорочные станки 30 модификаций поставляют на лесопильные и фанерные комбинаты. Особенно большие партии окорочного оборудования поставляются в Коми, Архангельскую, Ленинградскую и Иркутскую области. Самые легкие станки имеют массу 6–8 тонн, самые большие и тяжелые – 45–50 тонн. Скорость окорки варьируется от 20 до 150 и даже до 200 м/мин. Диапазон диаметров бревен, подвергающихся окорке, чрезвычайно велик: от 8 до 110 см. Влажность древесины не оказывает на качество окорки никакого влияния. Стоимость окорочных станков составляет от 8 000 до 500 000 евро. Будущее по экспорту окорочных станков «Валон Коне» в Россию представляется очень перспективным. Заинтересованы в них и малые, и большие предприятия». ■

Производственная группа ВАЙНИГ

Передовые технологии деревообработки

- Продольно-фрезерные станки-автоматы, в том числе большой мощности
- Обрабатывающие центры для изготовления оконных переплётов
- Установки для сращивания брусков по длине на зубчатых шипах
- Установки для склеивания бруса и щитов
- Торцовочные пилы с системой оптимизации раскроя
- Многопильные станки
- Ленточнопильные делительные станки
- Средства пристаночной автоматизации
- Станочный инструмент
- Станки для заточки и профилирования инструмента
- Проектирование и оснащение «под ключ» деревообрабатывающих производств

Нашу марку ценят в мире.
Нашей группе равных нет.

Weinig
Waco
Grecon
Dimter
Raimann
Concept

WEINIG GRUPPE

ВАЙНИГ предложит больше

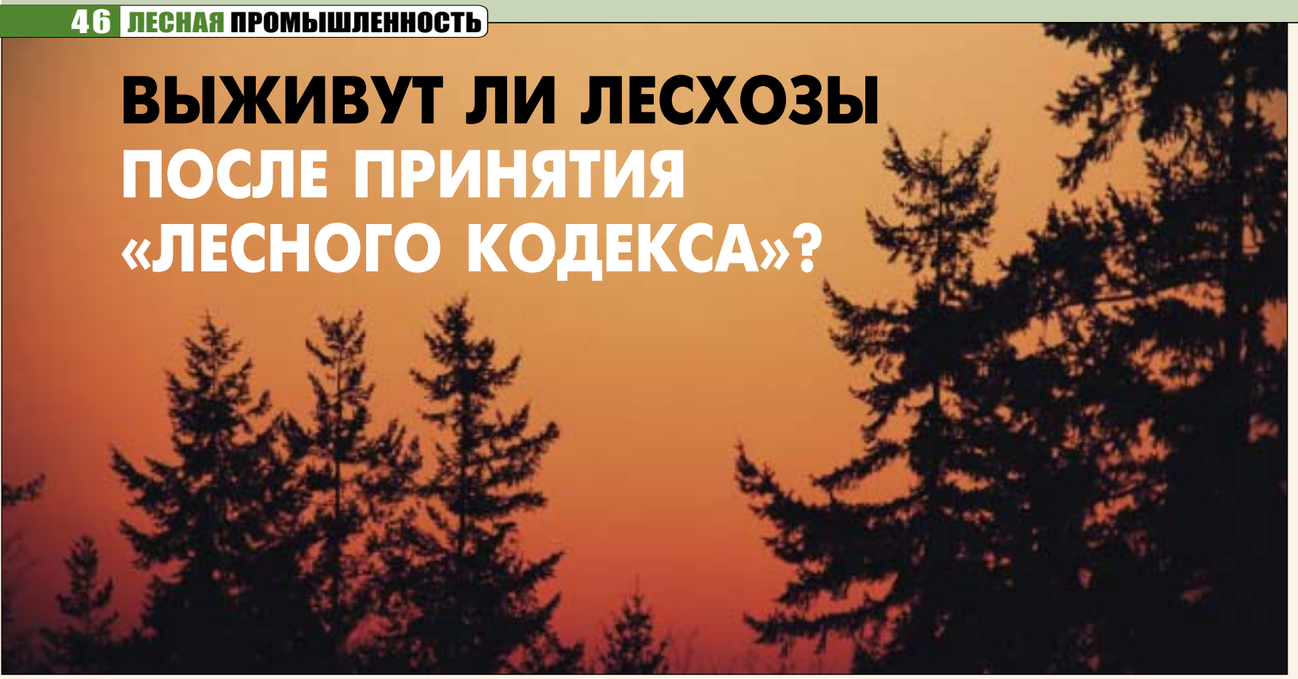
Приглашаем на наши стенды на выставках в Тюмени, Томске, Киеве и Петрозаводске

Michael Weinig AG
Weinigstr. 2/4, D-97941
Tauberbischofsheim
Тел. (49) 9341/86 14 08
Факс (49) 9341/86 16 93
E-mail mc5@weinig.de
Internet www.weinig.com

Мы и в Германии говорим по-русски

Телефоны региональных представителей:
Алматы 547544 • Архангельск (81843) 31436 • Владивосток 300127
Вологда 259645 • Екатеринбург 3745306 • Киев 4518752
Киров 624568 • Краснодар (86155) 31603 • Красноярск 698098
Минск 2843908 • Москва 7847355 • Самара 506441
Санкт-Петербург 2355517 • Томск 433916
Тюмень 431244 • Харьков 2191690

ВЫЖИВУТ ЛИ ЛЕСХОЗЫ ПОСЛЕ ПРИНЯТИЯ «ЛЕСНОГО КОДЕКСА»?



Краткая биографическая справка о директоре Северо-Западного лесхоза Ленинградской области СЕЛЕЗНЕВА Сергея Игоревича

Родился в Красноярском крае в 1958 году в семье военнослужащего. С 1965 по 1975 годы учился и проживал вместе с родителями на Камчатке. Каникулы проводил у деда в Сибири, с тех пор тайгу любит беззаветно. После окончания школы сомнений, что делать, не было. Поехал в Ленинград и поступил на лесохозяйственный факультет Лесотехнической академии. Со второго курса активно участвовал в работе студенческого научного общества. Ежегодно выезжал в экспедиции в районы БАМа для оценки лесосырьевой базы, где планировалось построить семь целлюлозно-бумажных комбинатов. В 1980 году с отличием защитил диплом по влиянию строения даурской лиственницы на варку древесины. В должности лесничего по освоению кедровой тайги два года проработал на Горно-Алтайском опытном лесокомбинате. Потом еще два года там же, но уже в должности заместителя директора. В ведении лесокомбината находились лесное хозяйство, лесозаготовки, переработка древесины, мелиорация, подсочка леса, сбор кедрового ореха, охототдел и две пасеки.

В 1984 году 26-летнему Сергею Селезневу предложили работу ведущего инженера в отдел лесовосстановления в Министерстве лесного хозяйства в Москве. Он проработал там всего лишь пять месяцев – бумажная работа оказалась для него скучной. Сергей уехал в лесхоз в центре Камчатки вместе с женой и годовалой дочерью. Стал работать главным инженером лесхоза с территорией 1,5 млн. гектаров. С 1988 по 1997 гг. – директором этого же лесхоза. Комплексный Мильковский лесхоз был уникален тем, что имел 3 цеха деревообработки, а зимой лесопилка работала круглые сутки, древесина перерабатывалась полностью на пиломатериалы, столярные изделия и лиственничную палубную доску. Отходы лесопиления использовали на подстилку скоту и на отопление. Была своя грибоварня, смотреть на которую приезжали даже из Германии, от населения принимали черемшу, всевозможные ягоды, варили варенье и заготавливали березовый сок.

С началом перестройки, в '90–'91-х годах, убрали северные надбавки, начались задержки зарплаты, на материк стали уезжать бюджетники: врачи, учителя. В это же время лесхозам запретили рубки главного пользования, а посему не стало основного источника финансирования. В 1991 году приказом министерства деревообрабатывающие цеха отделили от лесхоза, из-за чего в скором времени они прекратили свое существование. В эти же годы на Камчатке рухнуло сельское хозяйство, 4 мощных строительных организации, мелиорация; полностью свернули работы геологические экспедиции. В одночасье стали безработными 70% населения. Лесхоз же продолжал борьбу за выживание устройством охот для иностранцев на медведя, лося и барана, сбором ягод и грибов. Ни на один год не были снижены объемы посадок и уходов. Сергей Селезнев всегда считал для себя главным выращивание и правильное содержание леса.

В 1997 году Селезневу пришлось уехать с Камчатки в Санкт-Петербург – хотелось дать дочери нормальное образование. С 1998 года он был директором Ломоносовского лесхоза. В 2001 году Сергея Игоревича Селезнева пригласили на должность директора Северо-Западного лесхоза, где он работает и ныне. Лесхоз объединен из двух лесхозов (Выборгского и Лесогорского), имеет в своем составе 15 лесничеств, занимает территорию в 300 тыс. гектаров. Граничит с Финляндией. Экономически развит и является одним из передовых лесхозов России. Однако проблем много. Как они решаются и как видится будущее и перспективы российских лесхозов, мы узнаем из интервью с Сергеем Игоревичем Селезневым.

– Как Вы относитесь к перспективе отмены лесорубочного билета?

– Мне вообще не понятен ажиотаж вокруг лесорубочного билета. Это документ, в нем подробно описаны объемы ресурсов, которые государство выделяет пользователю, правила и условия пользования этим ресурсом, ответственность за нарушение этих правил и условий и так далее. На сегодня это важнейший документ при пользовании лесными ресурсами. Так что ответ, на мой взгляд, очевиден: это выгодно только недобросовестному пользователю либо любителю поживиться за государственный счет. Ну, а тот аргумент, что это как-то упростит лесопользование, может воспринять только человек, который не сталкивался с лесорубочным билетом. К тому же вы прекрасно знаете, что у нас любая компания по отмене одного документа обычно влечет за собой появление нескольких новых документов.

– Несколько лет разрабатывается «Лесной кодекс». Что положительного и отрицательного может принести он для лесхозов в целом?

– Пока трудно ответить на ваш вопрос, так как за последние годы только я видел не менее 5 вариантов нового «Лесного кодекса», и они разительно отличаются друг от друга. Чего бы ни хотелось – так это очередных революционных перемен. Почему-то история нас ничему так и не научила. Казалось бы, предельно понятно, что нет ничего лучше эволюций: бери все лучшее от предшественников, совершенствуй, улучшай, опираясь на опыт прошлых лет, на новые достижения науки, и так шаг за шагом. Мы же, в очередной раз, все рушим до основания, совершенно не анализируя опыт и достижения прошлых лет, не задумываясь, что бы нам пригодилось в новых условиях. Есть вещи и более страшные. В этой эйфории написания новых законов, в гонке реформаторов, которые ощущают себя вершителями судеб, как-то забывают, что за всем этим стоят люди, для которых это все делается. Если брать последний вариант «Лесного кодекса», то из 500 работников нашего предприятия без работы останется примерно 400, а ведь это на 90% жители маленьких деревень, где порой кроме лесничества другой работы просто нет. Да, перемены необходимы, иначе нет прогресса, но они должны происходить продуманно, эволюционно, подготовлено, иначе как вы объясните этим сотням людей, теряющим последнюю работу в своих глухих деревнях, что эти перемены делаются для них и ради них самих и их семей.

– Как Вы считаете, важна ли должность лесничего для лесного хозяйства?

– Корпус лесничих был создан в позапрошлом веке. Он пережил нескольких императоров, военный коммунизм, НЭП, советскую власть, войну и все последующие годы. Лесничий был необходим при любой власти как «государев» человек, присматривающий за государственным имуществом. Очевидно, государство решило, что его имущество останется в сохранности и без присмотра. По меньшей мере, это наивно. Вспомним ответ великого русского писателя на просьбу одной фразой рассказать, какова жизнь в России, – «воруют». Так что, может быть, даже не «наивно», а преступно отменять проверенную веками и необходимую должность?

К тому же существовало четкое деление всего лесного государственного фонда на участки, позволяющие наиболее рационально управлять лесфондом и хозяйствовать. Ключевая единица деления гослесфонда – лесничество, во главе которого стоит лесничий. Так что, стоит задуматься, а кому же это выгодно сломать эту стройную систему и для чего? А что взамен? «Свято место пусто не бывает». И кто взамен? И, наконец, мы потеряем последних профессионалов. Хотелось бы донести до обычных россиян: лесное хозяйство и лесная промышленность – это не одно и то же. Это две противоположные половинки одного целого – лесного комплекса. И такой резкий перекос в одну сторону ни к чему хорошему не приведет.

– Кто должен вести лесовосстановительные работы?

– Гораздо важнее иное: кто должен финансировать лесовосстановительные работы? По моему глубокому убеждению, финансировать лесовосстановление должен тот, кто использует лесные ресурсы. В какой форме может происходить финансирование (прямая оплата работ, восстановление собственными силами, через лесные подати и так далее) – это отдельный вопрос, по которому можно долго дискутировать, хотя это не так важно. Вести лесовосстановительные работы должен тот, кто более профессионально и качественно может это делать.

– Какая опасность таится при разработке правил пожаротушения?

– На сегодняшний день существует отлаженная система обнаружения, тушения и ликвидации лесных пожаров. Основной ее недостаток – отвратительное финансирование.

Кто бы сегодня ни отчитывался за лесные пожары (МЧС, арендаторы и другие), все же 95% лесных пожаров ликвидируется лесной охраной и авиалесоохраной. Любые резкие перемены приведут к одному: на то время, когда старая система будет разрушена, а новая еще не создана, леса останутся практически без охраны от пожаров. Так что, в этом вопросе необходимо втройне быть осмотрительным, аккуратным и не принимать скоропалительных решений.

– На что может уповать лесное российское хозяйство?

– На разум и государственную позицию людей, руководящих лесным хозяйством, хотя, честно говоря, в этом я уже разуверился. Так что, только на бога и любовь к русскому лесу, на еще оставшихся преданных профессионалов – лесников, да еще на то особое, нигде в мире больше не встречающееся, трепетное, нежное и душевное отношение подавляющего большинства русского народа к русскому лесу. На мой взгляд, только это все же заставит повернуться лицом к лесному хозяйству.

Людмила ГРИШКОВА

AS Hekotek

Линии сортировки бревен

Линии подачи бревен в лесопильный цех

Различные ленточные и скребковые конвейеры для деревообрабатывающих предприятий для транспортировки бревен, досок и древесных отходов

Линии сортировки и упаковки пиломатериалов

Дробилки и сито сортировки деревоотходов

Металлоискатели (для бревен и древесных отходов)

Деревосушилки

Котельные для деревообрабатывающих предприятий на древесных отходах

Аспирационные системы, вентиляторы и рециркуляционные фильтры

АО Хекотек
Пыргувяля тээ 9
Юри, 75301
Харьюмаа
Эстония

AS Hekotek Ltd.
Pörguvälja tee 9
Juri, 75301
Härjumaa
Estonia

Тел.: +372 6051450
Факс: +372 6051451
hekotek@hekotek.ee
http://www.hekotek.ee

Мы уверены, что В СОТРУДНИЧЕСТВЕ рождаются НАИЛУЧШИЕ РЕШЕНИЯ!

ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ПО ЛЕСОПИЛЕНИЮ

Оборудование современной лесопильни условно делится на два главных типа: основное оборудование и различное вспомогательное оборудование. Основным оборудованием обычно считают устройство для окорки бревен, пилы. Вспомогательным оборудованием считаются различные специализированные конвейеры (для бревен, коры, шипы, опилок, досок), устройство для рубки отходов пиления, сито и т.д. Кроме этого в какой-то мере вспомогательным оборудованием можно считать также и линии сортировки досок, устройства для пакетирования и штабелировки, а также различные системы с компьютерным управлением для оптимизации производственного процесса предприятий по лесопилению – без данного оборудования можно обойтись, но не всегда это целесообразно.

Эффективная работа основных устройств немыслима без наличия вспомогательных устройств. Следовательно, чем производительнее основные устройства, тем больше должно быть на предприятии вспомогательных устройств. Только в таком случае можно получить экономически наиболее выгодный конечный результат.

Технологический процесс на предприятиях по лесопилению, которые проектирует, изготавливает и устанавливает фирма «Хекотек», состоит из узлов с проверенными на практике решениями. Решение Layout всего процесса почти всегда является уникальным, так как в зависимости от территории, персонала, требований и возможностей заказчика никогда не найдется ни одного лесопильного предприятия, в точности копирующего какое-либо другое предприятие.

«Хекотек» производит всевозможные системы и вспомогательное оборудование для лесопильных предприятий, которые позволяют с максимальной эффективностью использовать основные устройства лесопиления. У нас есть опыт работ, начиная от планирования нового предприятия по лесопилению до разработки решений по усовершенствованию различных узлов технологического процесса. Если для решения задач нам недостаточно своих сил, то, в таком случае, мы используем помощь только опытных субпоставщиков и партнеров.

При строительстве новой лесопильни мы будем Вам максимально полезны, начиная с того момента, когда у Вас почти готов бизнес-план, т.е. с момента, когда у Вас появится представление о том, что и из чего Вы собираетесь делать.

В оборудование лесопилен со стороны АО «Хекотек» входят следующие узлы и компоненты:

- столы для бревен из одной и двух частей;
- разделители бревен kiramo с цепным, прямолинейным и вращающимся движением и скоростью подачи от 13 до 35 бревен в минуту;
- ускоряющие и центрующие конвейеры для бревен, автоматика для управления расстояниями между бревнами;
- поворачиватели бревен, скорость до 35 бревен в минуту:
  1) более сложные, с конвейерами пол или четверть оборота – мягкая работа без ударов;
  2) более простые, надежные, с верхним устройством разворота;
- прочные и устойчивые металлоконструкции – рамы под окорочные станки, пильные устройства, сито, дробилки;
- движение бревен управляется при помощи решений автоматики; комплексные решения совместно работающих электричества и автоматики для окорочного устройства и прочего оборудования.

«Хекотек» производит различные конвейеры для транспорта коры, щепы и опилок:

- одно- или двухтактные скребковые конвейеры для побочных продуктов пиления (скирда, кора, опилки) или для других сыпучих материалов;
- ленточные конвейеры;
- червячные конвейеры;
- конвейеры для бревен;
- склады для древесных отходов со сталкивающим дном.

Конвейеры спроектированы с учетом требований и нужд клиента и производственной задачи. «Хекотек» имеет опыт осуществления очень разных решений.

Оборудование изготавливается в производственном цеху предприятия «Хекотек» или в сотрудничестве с опытными субпоставщиками.

Мы гарантируем соответствие спроектированного и изготовленного оборудования установленной Вами производственной задаче. Мы готовы также проконсультировать Вас при постановке производственной задачи.

ЛИНИИ СОРТИРОВКИ ПИЛОМАТЕРИАЛОВ

После пиления всегда возникают вопросы: что делать с пиломатериалами дальше, как их торцевать, сортировать, пакетировать. Исторически сложилось, что эта отрасль требует наличия большого количества рабочих, основной задачей которых является простой ручной труд. АО «Хекотек» имеет проверенные в эксплуатации разработки и для средних (около 50 000 м^3 готового материала в год), и для больших предприятий. Наши линии всегда проектируются под конкретные нужды наших клиентов и объемы заготавливаемых ими пиломатериалов. Простые линии обычно состоят из следующих основных узлов:

- прием досок (с пилы, с сушильного или с транспортного штабеля) с возможным сбором промежуточных реек;
- поштучная выдача досок для оценки качества;
- оценка качества с торцовкой со стороны макушки;
- оценка качества с торцовкой на модуль со стороны вершины;
- окончательная оценка качества (определение сорта);
- стол ручной сортировки пиломатериала (стол вытягивания) – доски неосновного качества или сечения складываются в пакет вручную;
- ШФМ – для досок основного качества или наиболее тяжелого по весу сечения.

На линиях с такой комплектацией наши клиенты сортируют и упаковывают около 100 000 м^3 готового материала в год.

Чем больше объем сортировки, тем сложнее линия. Для уменьшения числа рабочих и повышения скорости сортировки стол ручной сортировки заменяют карманами-накопителями, увеличивают скорость ШФМ, торцовка переходит на единый узел – триммер. Все такие узлы значительно повышают цену линий, предъявляют новые требования к обслуживающему персоналу и операторам линий, но, конечно, уменьшают число людей, работающих на линии, и увеличивают эффективность ее работы.

Полный список построенных нами объектов можно найти в интернете по адресу http://www.hekotek.ee

ВОЗМОЖНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННЫХ ПИЛОМАТЕРИАЛОВ

Программу повышения эффективности лесной промышленности России намечено осуществить путем увеличения объема выпуска лесопродукции к 2010 году в 2,7 раза, а к 2015 году – в 4 раза. При этом лесопромышленный комплекс должен перейти на глубокую переработку древесины с резким сокращением вывозки пиловочника за рубеж.

Следует отметить, что лиственница в России является самой распространенной породой. Основные массивы лиственничных лесов располагаются в Сибири и на Дальнем Востоке. На ее долю приходится около 40% лесопокрытой площади страны. По этой причине дальнейшее развитие лесной промышленности невозможно без широкого вовлечения в эксплуатацию лиственничных лесов. Это следует учитывать в планах строительства новых или реконструкции действующих предприятий лесопильной и деревообрабатывающей отрасли.

В средней полосе страны и в южных районах лиственница имеет несколько большие размеры, чем на севере. Примерно половина лиственничных лесов состоит из спелых и перестойных древостоев.

Часть лиственничных лесов находится в доступных для техники районах. С выработкой сосновых лесосек и увеличением спроса на лиственницу начинают осваивать ранее «обходимые» лесосеки. Так, за 6 месяцев 2003 года на Красноярский ЛДК поступила 1000 м^3 незаказанных крупных лиственничных бревен.

Эти бревна не могут быть распилены на среднепросветных лесопильных рамах типа Р63 и 2Р75.

Научные исследования, проведенные на массовых распиловках на предприятиях Красноярского и Хабаровского краев, Иркутской области, показали высокую эффективность сортировки бревен не только по размерным признакам, но и по качественным группам для распиловки их по различным схемам раскроя. Это обеспечивает повышение выхода пиломатериалов высших сортов из общей массы пиловочника. Первым и наиболее эффективным шагом в этом направлении является отделение от общей массы пиловочного сырья части крупномерных, в основном комлевых, бревен, обработка которых невозможна или затруднена на высокопроизводительных линиях для крупномерного сырья (бревна диаметром более 36–38 см) и на лесопильных рамах (бревна диаметром более 44–46 см).

Создание участков малого лесопиления позволит производить распиловку этих крупномерных бревен по индивидуальным схемам раскроя без сортировки по диаметрам.

Такие участки, располагающиеся в одноэтажных зданиях без рытья котлованов и изготовления массивных фундаментов, создаются на базе станков «углового» пиления, а также станков круглопильных или станков с узкими ленточными пилами. Последние два вида оборудования широко используются уже более 20 лет в разных странах, в том числе в Америке, Польше, Болгарии, Прибалтике. В России они эксплуатируются пока, в основном, в европейской части страны, где подобные предприятия были созданы для оперативной выработки из высококачественного сырья пилопродукции под заказ индивидуальных потребителей.

Конструкция ленточнопильного оборудования достаточно широко и подробно освещена в технической литературе. Практика распиловки на этих станках мерзлых лиственничных бревен диаметром 50 см выявила необходимость снижения скорости подачи в 2–2,5 раза в сравнении с летней распиловкой.

СТАНКИ КРУГЛОПИЛЬНЫЕ

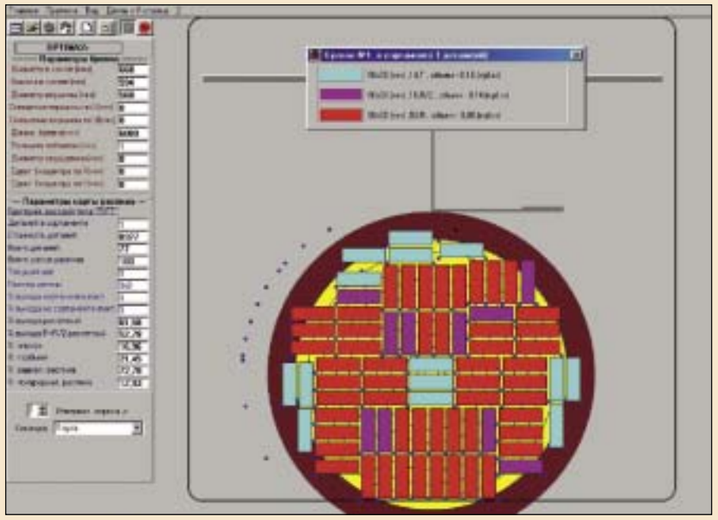
Основные модели: «Лаймет», «Кара», СК-1200-М, СПР-1100.

При выработке радиальных пиломатериалов на станок могут быть поданы комлевые бревна с вершинным диаметром не более 36 см (диаметр пилы 1100 мм) или не более 42 см (диаметр пилы 1300 мм). Описание участка на базе станка модели СК-1200-М и его технико-экономические показатели приведены в журнале «Дерево.RU», март-апрель 2003 г.

СТАНКИ «УГЛОВОГО» ПРИНЦИПА ПИЛЕНИЯ

Основные модели станков: UP-600, Барс-1А.

Промышленная эксплуатация станков началась сравнительно недавно, поэтому приводим более подробно описание особенностей станка БАРС-1А, выпускаемого Челябинским предприятием НПО «БАРС». Станок



Один из вариантов раскроя бревна диаметром 56 см в режиме оптимизации по радиальной схеме типа RIFT. Выход обрезной радиальной доски 90х30 мм – 52,8 %

Таблица 1. Соотношение диаметра пильных дисков и размеров пиломатериалов

Наибольшая глубина пропила, мм	125	150	175	200
Диаметр пил, мм	450	500	550	600

БАРС-1А предназначен, в основном, для раскроя крупномерных бревен, хотя диапазон возможных диаметров бревен велик (от 100 мм до 1000 мм). Бревно, после его установки на тележке станка с учетом сбега, распиливается без поворотов. Это позволило значительно упростить конструкцию тележки и повысить ее надежность. Станок имеет только электромеханические приводы механизмов. При распиловке бревен комлевых и второго реза, в которых имеется несколько качественных зон древесины, за счет наиболее полного использования возможностей индивидуального раскроя каждого бревна достигается наибольший выход высококачественной пилопродукции. Так, выход радиальных пиломатериалов на станках «Барс» выше на 20–25%, чем на другом оборудовании, а при распиловке бревен с внутренними пороками древесины (гниль, трещины) общий выход обрезного пиломатериала выше на 5–10% от общего объема бревна. Станок имеет современную систему управления, которая обеспечивает точность выпиловки размеров толщины и ширины досок (отклонение размеров не превышает 0,5 мм). Подбор элементов и их компоновка в системе проведены с учетом высокой надежности при различных условиях работы. Это подтверждено эксплуатацией станков в производственных условиях Красноярского края. Станок, в том числе механизм резания (две дисковые пилы, расположенные перпендикулярно друг к другу), управляются с кнопочного пульта. Размер доски задается в цифровом виде. Точность выпиловки пилопродукции достигается за счет использования микропроцессорной системы установки круглых пил, обеспечивающей позиционирование пил с погрешностью не более 0,1 мм. К системе управления станком может быть подключена система оптимизации распила бревен – это программно-аппаратная система, обеспечивающая автоматизированное управление станком с помощью компьютера. Оператор замеряет вершинный и комлевый диаметр, длину бревна и вводит эти данные через пульт управления станка в компьютер. Далее бревно распиливается на заданные размеры пиломатериалов по оптимальной схеме раскроя в полуавтоматическом режиме. Предусмотрена возможность быстрого вмешательства оператора для частичного изменения автоматизированного раскроя. Это позволяет учесть фактическое расположение пороков древесины в бревне и удалить их при выпиловке минимального объема пиломатериала.

В отличие от других станков зона «технической» сердцевины на станке «Барс» выпиливается попутно в виде бруса или толстых досок шириной 90–150 мм, что увеличивает выход товарных пиломатериалов на 5–8% от объема бревна.

Другой особенностью станка «Барс» является то, что диаметр пил в режущем механизме не зависит от диаметра распиливаемых бревен, а определяется размерами заказываемых пиломатериалов.

Следует отметить, что в используемых в деревообработке радиальных пиломатериалах наибольшая ширина досок не превышает 150 мм.

Создание предприятий малого лесопиления на базе станков «Барс» как в близи мест лесозаготовок (в радиусе 100–150 км), так и на средних и крупных лесопильных предприятиях позволит более полно использовать в лесосечном фонде крупномерные бревна с высококачественной древесиной и обеспечить стабильное эффективное производство качественных пиломатериалов экспортного уровня.

АЙЗЕНБЕРГ А.И.,
ВЛАСОВ В.П.

«ЛОЗА» – КОМПЛЕКСНОЕ РЕШЕНИЕ В ПРОИЗВОДСТВЕ КЛЕЕНОЙ ПРОДУКЦИИ

На протяжении нескольких лет компания «ТИГРУП» разрабатывает, совершенствует и производит комплекс прессового оборудования для изготовления многослойного клееного бруса, используемого в производстве евроокон и в деревянном домостроении.

Цель компании – внедрение целого комплекса высококачественного оборудования «ЛОЗА», прошедшего проверку на всех технологических этапах склеивания бруса. Комплексное использование оборудования «ЛОЗА» уже нашло успешное применение на многих предприятиях России, Беларуси, Молдовы.

Технологический комплекс «ЛОЗА» представлен линиями сращивания «ЛС-ЛОЗА» различной модификации и производительности, начиная от самой простой – ручной 3-метровой линии – до полуавтоматической 6-метровой линии, включающей двухканальный стыковочный пресс высокой производительности. Для удаления дефектов древесины, а также для обрезания ламелей на заданный размер используется полуавтоматический станок с пневматическим приводом «СТ-ЛОЗА». Операция склеивания многослойного бруса и мебельного щита производится на прессах «ЭЛЬБРУС», выпускаемых в пневматическом и гидравлическом исполнении. Модульная конструкция, предусмотренная в этих прессах, позволяет стыковать цельносварные секции 3, 4,5 и 6 метров в линию прессования до 24 метров. Для производства строительного бруса пресса «ЭЛЬБРУС» могут комплектоваться разгрузочным устройством.

Для склеивания мебельного щита, оконных, дверных и фасадных конструкций компания предлагает пневматическую или гидравлическую пресс-вайму «ЛОЗА», отличающуюся универсальностью применения и двухсторонней компоновкой.

Для транспортировки заготовок и готовых изделий компания «ТИГРУП» производит приводные и неприводные рольганги, а также конвейерные линии.

Необходимо отметить, что в оборудовании «ЛОЗА» используется пневматика итальянской фирмы CAMOZZI – гарант качества и надежности.

ООО «ТИГРУП»
г. Тверь, ул. Спартака, 42
(тел./факс) (0822) 42-31-24,
42-24-26 доб. 3,
42-26-08 доб. 3,
e-mail: mail@tigroup.ru
http://www.tigroup.ru

ЛПК РОССИИ:
ПРОБЛЕМЫ – ДА, НО ЕСТЬ НАДЕЖДА...

Группа компаний «Титан» начала свое развитие с 1990 г. Сегодня «Титан» объединяет более пятидесяти предприятий, работающих в различных сферах деятельности в Центральной части России и на Северо-Западе, в первую очередь в Архангельской области. Совокупный товарный оборот всех компаний, входящих в «Титан», уже превышает 600 миллионов долларов. Самое крупное и известное предприятие в этой группе – Архангельский целлюлозно-бумажный комбинат – еще 5 лет назад было фактически банкротом, сегодня оно входит в 100 крупнейших предприятий России, в последние четыре года его называли лучшим экспортером.

Данный факт вселяет некоторую надежду на то, что в не столь отдаленном будущем, благодаря усилиям как вертикально интегрированных структур, так и отдельных предприятий ЛПК, развитие лесной промышленности России станет более динамичным. О перспективах развития российского ЛПК мы решили побеседовать с директором по развитию ГК «Титан», кандидатом экономических наук ***Натальей Борисовной Пинягиной.***

– Наталья Борисовна, как бы Вы оценили сегодня обеспеченность сырьем отечественных предприятий лесной промышленности? Какие изменения, с вашей точки зрения, необходимы в законодательстве и других сферах, чтобы эта обеспеченность была максимальной?

– Дело в том, что торможение развития всего ЛПК во многом происходит из-за кризисного состояния лесозаготовительной промышленности, 62% предприятий которой убыточны. Падение лесозаготовок в 2003 г. составило 8% и повлекло за собой заметное ухудшение снабжения лесоперерабатывающих предприятий сырьем. Особенно это коснулось лесопильных предприятий, так как в транспортно доступных сырьевых базах пиловочник уже значительно вырублен. Основными причинами этого является прекращение строительства лесовозных дорог, высокий износ лесозаготовительной техники, рост тарифов на перевозки лесных грузов по железной дороге, несовершенная система экономических отношений между собственником лесфонда – государством и лесопользователями.

Кроме того, на состояние дел лесозаготовительной промышленности влияет сильная разобщенность леспромхозов, низкая их интеграция с крупными лесоперерабатывающими предприятиями. Мы изменим ситуацию к лучшему только тогда, когда решим все эти проблемы.

Что же касается лесного законодательства, то, прежде всего, необходимо было бы изменить механизм оплаты за пользование лесным фондом, который должен быть основан на рентном подходе. Да и потом, закон должен дать возможность преимущественного выделения участков лесфонда в долгосрочную аренду крупным лесопромышленным компаниям, которые будут способны взять на себя обязательства по строительству тех же лесовозных дорог, объектов соцсферы, лесовыращиванию и лесовосстановлению. Лесные участки, предназначенные для эксплуатации, правильнее было бы передавать в собственность крупных корпораций, именно не в частную, а скорее в корпоративную собственность. Только такие условия позволят совместить обе важные задачи: проведение необходимых природоохранных мероприятий и полноценное использование лесфонда в производственных целях.

– Думаю, самое время поговорить об основном лесном законе. Ни для кого не секрет, что сегодня основное внимание лесного сообщества сосредоточено на новой редакции «Лесного кодекса», ведь от ее принятия, несомненно, зависит судьба российского леса, нашего лесного хозяйства и лесной промышленности. Каким образом, по Вашему мнению, принятие нового «Лесного кодекса» в сегодняшнем его варианте отразится на лесном хозяйстве, а следовательно, и на ЛПК?

– Ни для кого также не секрет, что лесное хозяйство сегодня находится в упадке, так как все виды лесохозяйственной деятельности финансируются из бюджета недостаточно. Механизм взимания платы за пользование участками лесного фонда в настоящее время неэффективен и не отвечает требованиям рынка. В новой редакции «Лесного кодекса» РФ сделана попытка внедрить рыночные отношения в лесохозяйственную деятельность, отделив контрольно-надзорные функции от хозяйственных, и передать их на коммерческой основе акционерным обществам или вновь созданным ГУПам. Кроме того, бремя финансирования лесохозяйственных работ в законопроекте переносится в значительной мере на лесопользователей. Однако при низкой платежеспособности большинства лесопользователей осуществить это будет трудно – в этом почти сомнений нет. С функциями лесовосстановления, строительства лесовозных дорог и объектов инфраструктуры, проведения природоохранных и противопожарных мероприятий могут справиться только крупные лесопромышленные компании холдингового типа, которых в российском ЛПК пока еще недостаточно.

Чтобы стимулировать их заниматься лесохозяйственной деятельностью, в законопроекте следовало бы предусмотреть возможность передачи им участков лесного фонда в долгосрочную аренду с правом дальнейшего выкупа. В новой редакции ЛК введение частной собственности на лесфонд предусматривается, но ясного механизма ее введения в документе нет, поэтому участки лесного фонда могут быть объектами широкой спекуляции и многочисленных злоупотреблений. Для стабилизации положения в лесном хозяйстве и в ЛПК необходимы четкие критерии передачи лесфонда в долгосрочную аренду и в частную собственность, которые бы способствовали вложению частных денег в поддержание и развитие этих отраслей.

– Насколько перспективным Вы считаете развитие арендных и концессионных отношений в России? Не принимая пока во внимание фактическое отсутствие (речь, в первую очередь, о концессии) соответствующей законодательной базы, готовы ли «морально» предприятия ЛПК к этим отношениям?

– В новой редакции ЛК РФ нет такой категории, как «концессия», есть только долгосрочная аренда. Эти понятия во многом схожи, и в развитых промышленных странах, как правило, между ними нет различия. В России из-за отсутствия законодательных актов в отношении концессий и концессионных договоров это понятие трактуют по-разному.

Большинство полагает, что концессия должна предусматривать освоение новых, не тронутых ранее лесосырьевых баз, и концессионер должен в договоре предусмотреть инвестирование в строительство лесовозных дорог, социальной и энергетической инфраструктуры, а также восстановление лесов и иные лесохозяйственные мероприятия. В принципе, такие крупные лесопромышленные компании, как ГК «Титан», к этому готовы, тем более что группа уже имеет практику строительства лесовозной дороги в неосвоенном лесфонде Архангельской области.

– А на кого целесообразнее было бы сделать ставку при «раздаче» участков лесного фонда в долгосрочную аренду: на отечественные предприятия ЦБП, которым необходимо сырье, или все-таки нам выгоднее привлечение иностранного капитала?

– Считаю, что целесообразнее делать ставку на лесопромышленные корпорации, созданные на базе крупных ЦБК и ЛДК, которые способны аккумулировать ресурсы – финансовые, кадровые и другие – для эффективного неистощительного лесопользования и поддержания этих участков в надлежащем состоянии.

Иностранным компаниям имеет смысл передавать участки лесфонда в аренду, если нет достаточных ресурсов и условий развивать отечественное лесоперерабатывающее производство. Например, в приграничных районах Дальнего Востока. Но и здесь необходимо поставить условия о создании на нашей территории производств по глубокой переработке древесины и законодательном обеспечении раздела продукции.

– Как-то в одном из ваших выступлений Вы подчеркнули, что ЛПК России – это экспортно ориентированная отрасль. А достаточно ли обеспечены потребности в продукции самой России?

– По мнению большинства экспертов, в том числе зарубежных, рынок лесобумажной продукции в России является наиболее быстрорастущим. Однако в стране не производятся многие виды высококачественной бумаги и картона. Мебель отечественных производителей изготавливается из древесных плит низкого качества, ее дизайн сильно уступает лучшим зарубежным образцам. Пиломатериалы имеют плохо обработанную поверхность и искривленную геометрию. Тем не менее потребность российского товарного рынка в качественных видах лесобумажной продукции очень быстро растет. В настоящее время из страны экспортируется большое количество необработанной древесины или малообработанных полуфабрикатов (пиломатериалы, целлюлоза), а ввозится продукция высоких технологических переделов (мелованная бумага и картон, мебель, столярные изделия, деревянные дома).

– Насколько я понимаю, экспорт древесины из России не отвечает в полной мере внутренним интересам государства? Например, многие считают, что круглый лес вообще нужно запретить вывозить из страны. Что Вы скажете по этому поводу?

– Структура лесного экспорта из России диктуется потребностями рынка. Круглый лес бывает разного предназначения. Для лесопильного производства нужны довольно толстые, преимущественно хвойные бревна с ограниченным количеством сучков, для ЦБП – тонкие, в т.ч. лиственные бревна, допускающие определенное количество дефектов. Так вот, качественного пиловочника в стране крайне не хватает, так как в транспортно доступных лесах его осталось очень мало. Экспорт таких бревен, безусловно, надо ограничивать с помощью гибкой таможенной политики. Лиственного тонкомерного сырья в ряде регионов страны довольно много, и я, например, не вижу смысла ограничивать его экспорт.

– И какие западные страны сегодня являются нашими основными партнерами-конкурентами по экспорту? Вообще, каково сейчас их отношение к России?

– Если говорить о Европе, то это, прежде всего, Финляндия, Швеция, Германия. В Северной Америке – США и Канада. Сейчас быстро набирают обороты страны Азиатско-Тихоокеанского региона: Китай, Малайзия, Индонезия и т.д. Активизировала свою внешнеторговую деятельность Бразилия, которая обладает огромными запасами девственных лесов.

Что касается второй части вашего вопроса, то развитые лесопромышленные страны пока смотрят на Россию как на свой сырьевой придаток, понимая, что мы отстали по техническому и технологическому уровню лесопромышленного производства на десятилетия. Приходится признавать, что в ближайшие годы вряд ли мы сможем с ними конкурировать в производстве продукции глубокой переработки древесины. Однако интерес к нашему быстрорастущему рынку у них повышается, и они начинают пытаться создавать свои производства на нашей территории.

– Похоже, это наша главная беда: основные фонды ЦБП довольно изношены и требуют модернизации или полной замены оборудования. Каким же образом предприятия ЦБП собираются решать эту проблему, из каких источников изыскивают финансовые средства? Есть ли примеры таких предприятий, которые уже справились с этой проблемой?

– Абсолютно верно, изношенность основных производственных фондов в ЦБП, в среднем, составляет 65%, но на многих предприятиях она уже превысила 80%. Тем не менее для успешно работающих предприятий, таких как ОАО «Архангельский ЦБК», модернизация и техническое перевооружение производства является главной стратегической задачей. За последние 5 лет на модернизацию и реконструкцию основного производства этого комбината было затрачено более 330 млн. долларов США. Финансирование производилось из собственной прибыли, а также за счет кредитов российских и зарубежных банков. В итоге износ основных фондов на Архангельском ЦБК сократился с 83% до 51% – это уже достижение.

– Знаю, что Вы обладаете такой информацией, поделитесь, пожалуйста: планируется ли в настоящее время на территории России строительство новых ЦБК? Если да, то каковы сроки реализации этих проектов и что от них ждет российская экономика?

– Обращаю ваше внимание, что во всем мире спрос на целлюлозу значительно упал, поэтому даже существующие мощности во многих зарубежных странах загружены не полностью и в ряде случаев замораживаются. Это что касается зарубежных стран. В России растет потребность в бумажно-картонной продукции. Для увеличения ее производства имеется существенный

резерв развития мощностей по варке целлюлозы на действующих ЦБК. Мне представляются авантюрными планы строительства новых капиталоемких ЦБК со сроком окупаемости в 10–12 лет в Новгородской, Кировской, Вологодской, Костромской и других областях. Они создавались без глубоких маркетинговых исследований и изучения перспективных потребностей рынка. Ни по одному из этих проектов нет серьезной международной экспертизы, поэтому многие аспекты, например обеспечение сырьевыми и энергетическими ресурсами, экологические последствия, кадровое обеспечение и т.д., по ним совершенно не проработаны. Думаю, что это, скорее всего, некая поспешная политическая акция ряда чиновников, которые слабо представляют ситуацию в подведомственной отрасли. Если есть в стране рыночная ниша для каких-либо видов целлюлозно-бумажной продукции, то ее заполнят действующие целлюлозно-бумажные предприятия. Благо, они имеют для этого и необходимую инфраструктуру, и высококвалифицированные кадры, и опыт работы на данных рынках, т.е. являются конкурентоспособными.

А для улучшения состояния лесного фонда и вовлечения в производство стареющих лесов Центральной России существует и много других, более эффективных способов использования древесного сырья, например: развитие плитной промышленности, производства древесной массы, мебельных и строительных заготовок.

– Хорошо, тогда как Вы относитесь к появлению мелких деревоперерабатывающих предприятий в стране? Какова их роль и доля в современном ЛПК? Что, с Вашей точки зрения, благоприятствует (или, может быть, не благоприятствует) этому виду бизнеса на рынке?

– К появлению многочисленных малых и средних предприятий в деревообрабатывающей промышленности отношусь очень положительно. Я думаю, нам пора отходить от практики производства обезличенного вала, что характерно для нашей лесопильной промышленности. Развитые лесопромышленные страны давно уже работают под конкретных заказчиков, гибко реагируя на изменения спроса на товарных рынках. Только небольшие, хорошо оснащенные производства способны быстро менять ассортимент, следуя запросам рынка. Поэтому создание небольших предприятий, производящих мебельные и строительные заготовки, конструкционные материалы, товары народного потребления, позволит сформировать важную для экономики России прослойку – так называемый «средний класс».

К сожалению, доля таких предприятий пока еще очень мала, не превышает 5–7%. Необходимо всячески поддерживать таких предпринимателей. А пока пиломатериалы в виде полуфабриката по низким ценам у нас закупают большинство европейских стран, производят из них продукцию для конечного потребления (мебель, столярные изделия, дома) и поставляют обратно в Россию. Как Вы понимаете, не слишком приятная для нас ситуация.

– Как бы Вы оценили качество управления производством в российском ЛПК?

– В основном, как низкое. Менеджеры большинства предприятий пока не могут адаптироваться к реалиям рыночной экономики. Слабо поставлена маркетинговая работа, нет продуманной финансовой, инвестиционной и кадровой политики. Стратегические планы развития отсутствуют у многих лесопромышленных предприятий. Исключением являются крупные вертикально интегрированные структуры (ВИС), такие как «Илим Палп Энтерпрайз», ГК «Титан», «Нейзидлер Сыктывкар», ОАО «Светогорский ЦБК». Там качество управления достаточно высокое, используются прогрессивные автоматические системы управления, международные стандарты финансовой отчетности, имеются инвестиционные программы развития производства. Во многом это объясняется участием в капитале этих компаний иностранных акционеров, хорошо известных на зарубежных лесных рынках.

– Хватает ли лесопромышленному комплексу кадров? Откуда люди обычно приходят работать в ЛПК?

– Квалифицированных кадров явно не хватает. Мало хороших маркетологов, финансистов, инженерно-технических работников. Из-за плохого финансирования образовательного процесса из отраслевых вузов уходят высококвалифицированные преподаватели, нет хорошей экспериментальной базы и т.д. Поэтому на лесопромышленных предприятиях старые кадры начинают сильно отставать от требований инновационного развития производства, а новые не смогли получить адекватного современным требованиям образования. В то же время развитые лесопромышленные компании уделяют огромное внимание повышению квалификации кадров, их обучению и стажировке, в т. ч. за рубежом. Эффективным является их сотрудничество с иностранными фирмами, приглашение их специалистов для решения ряда технических и технологических проблем, совместная реализация инвестиционных проектов.

– Изношены основные фонды, с управлением производства неважно, кадров не хватает... Выходит, что и качество продукции российского ЛПК оставляет желать лучшего?

– Да, уровень конкурентоспособности российской лесобумажной продукции очень низкий. Именно из-за высокой изношенности основных производственных фондов, медленного внедрения прогрессивной техники и передовых технологий в стране практически не производятся высококачественные виды бумаги и картона, древесные плиты повышенного спроса – OSB и MDF, узок ассортимент фанеры, конструкционных материалов и т.д. Из-за использования устаревших неэкологичных технологий (возьмите хотя бы применение элементарного хлора при отбелке целлюлозы, токсичных клеев и смол в производстве плит) российские товары из древесины ограничены в применении, не отвечают современным потребительским свойствам, поэтому и цены на них на 30–40% ниже среднемировых.

– Вы очень кстати затронули важную тему: сегодня практически во всех отраслях промышленности, экономики говорят о необходимости экологизации производственного процесса. Значит, ЛПК и здесь пока отстает?

– Видите ли, если говорить о крупных экспортно ориентированных лесопромышленных компаниях, поставляющих свою продукцию на экологически чувствительные рынки, которые диктуют свои требования к применяемым технологиям и лесосберегающим способам лесозаготовок, то эти компании как раз вовсю стремятся к экологизации производства. За рубежом (в Европе, Америке) огромное значение придается происхождению древесины, исключению возможности ее заготовки в особо охраняемых природных территориях или каким-либо другим нелегальным способом. Поэтому крупные, наиболее развитые лесопромышленные компании разработали экологическую политику, в рамках реализации которой они обязуются провести добровольную сертификацию как лесопользования, так и продукции всех технологических переделов. Это будет доказательством того, что на их предприятиях применяются только экологически безопасные технологии, не способные причинить вред ни среде обитания, ни потребителям их продукции.

Беседовала
Иветта КРАСНОГОРСКАЯ

КОДОС СТАНКОАГРЕГАТ
Костромской завод деревообрабатывающих станков

деревообрабатывающие
Станки и Инструмент

Пресс стыковочный ПСК-3000Э

Шлифовальные,
фрезерные,
торцовочные,
круглопильные,
заточные станки,
ленточные пилорамы

NEW
Линии сращивания бруса по длине

Под заказ поставка любого отечественного, импортного оборудования и инструмента

156961, г. Кострома, ул. Юбилейная, 28
Тел./факс: (0942) 54-52-68, 54-52-67
Http://www.kodosagregat.ru, e-mail: kodos-ko@mail.ru

Favella

ЕЛЬ
СОСНА

ЗАКУПАЕМ

ПИЛОВОЧНИК
ПИЛОМАТЕРИАЛЫ
БАЛАНСЫ ХВОЙНЫЕ

СПб, Лиговский пр., 274 тел. (812) 327-90-03
www.favella.ru 974-10-84
e-mail: yanger@freelines.ru факс: (812) 327-90-05

Holz & Maschinen
Handel mit Russland GmbH
Тел.: (+43) 2622 21433
Факс: (+43) 2622 21433 20
E-mail: office@holz-maschinen.com

Разработка и оборудование новых лесопильных заводов, готовых к сдаче «под ключ», и переоснащение Вашего завода с помощью нашего многолетнего опыта и новых западных технологий.

Мы предлагаем широкий спектр услуг: от поставки лесозаготовительного, деревообрабатывающего, сушильного и другого оборудования до продажи готовых изделий, производимых Вашим заводом, на мировом рынке.
Предлагаем также оборудование для производства окон, дверей и сборных деревянных домов.

ЛЕСОЗАГОТОВИТЕЛЬНАЯ ТЕХНИКА | ОТОПИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ | СТРОГАЛЬНЫЕ СТАНКИ | СКЛЕИВАЮЩИЕ ПРЕССЫ

ЛИНИИ ЛЕСОПИЛЕНИЯ | СУШИЛЬНЫЕ КАМЕРЫ | ЛИНИИ СРАЩИВАНИЯ | ПРОДАЖА ГОТОВЫХ ИЗДЕЛИЙ

ЗАКУПАЕМ ПИЛОМАТЕРИАЛЫ, ПОГОНАЖНЫЕ ИЗДЕЛИЯ И КЛЕЕНУЮ ДРЕВЕСИНУ ИЗ СИБИРСКОЙ ЛИСТВЕННИЦЫ, СОСНЫ, ЕЛИ.

ПРИСЫЛАЙТЕ НАМ СВОИ СПЕЦИФИКАЦИИ ФАКСОМ ИЛИ ПО ЭЛЕКТРОННОЙ ПОЧТЕ.

OFFICE@HOLZ-MASCHINEN.COM WWW.HOLZ-MASCHINEN.COM МЫ ГОВОРИМ ПО-РУССКИ

kami
Станкоагрегат
+7 (095)105-05-23
www.stanki.ru

- ПОСТАВКА
- ПУСКО-НАЛАДКА
- ОБУЧЕНИЕ ПЕРСОНАЛА
- ГАРАНТИЯ
- УСЛУГА ЛИЗИНГА

ЛЮБОЕ ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩЕЕ
ОБОРУДОВАНИЕ И ИНСТРУМЕНТ

ДЮКОН
ПРОМЫШЛЕННАЯ ГРУППА

13 лет на рынке

ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩЕЕ ОБОРУДОВАНИЕ И ИНСТРУМЕНТ
производства Бельгии, Италии, Германии

Прессы горячие, холодные и мембранные.
Станки: калибровально-шлифовальные, форматно-раскроечные, сверлильно-присадочные, кромкооблицовочные. Системы аспирации.
Сушильные камеры

Санкт-Петербург, ул. Марата, 77, оф. 27
Телефоны: (812) 326-9248, 325-16-96
Москва: (095) 730-2454, 737-5458
Новосибирск: (3832) 112-770, 112-780
Екатеринбург: (343) 214-45-16, 212-19-61
Тольятти: (8482) 20-8253, 20-8592
Интернет: www.dukon.com • E-mail: derevo@dukon.ru

ЦЕНТР РЕЖУЩЕГО ИНСТРУМЕНТА™

Комплексное обеспечение режущим инструментом предприятий мебельной, деревообрабатывающей, лесной и целлюлозно-бумажной отрасли.

Самый большой ассортимент на складе в Москве, всегда в наличии более 2 500 наименований.

Производство инструмента на заказ по чертежам или изделиям заказчика.

Полное сервисное обслуживание режущего инструмента:
– заточка, в т.ч. PCD-инструмента,
– ремонт и изготовление сменных ножей (HM, HSS, Stellit, PCD).

ООО «ВТ ИМПЭКС», 117218, г. Москва,
ул. Кржижановского, 13, корп. 2, оф. 105
Тел.: +7 (095) 124-37-83, 124-50-13, 718-89-77,
124-37-49, 124-37-60, 129-48-66, 718-98-80, 124-40-13
www.woodwork.ru e-mail: sales@woodwork.ru

11-14 мая 2004, Познань, Польша

DREMA 2004

Международный салон деревообрабатывающих машин и оборудования

Примите участие в крупнейшей выставке деревообрабатывающей промышленности Польши и Центральной Европы!

- почти 300 экспонентов
- 12.000 квадратных метров выставочной площади

Тематика:

- деревообрабатывающие машины, оборудование и инструменты
- машины и оборудование для лесопильных заводов и лесного хозяйства
- абразивные материалы
- устройства для удаления пыли и стружки
- сушильные и лакокрасочные цехи
- клеи для деревообрабатывающей промышленности

В то же самое время:

MEBLE 2004 ЯРМАРКА МЕБЕЛИ, ФУРНИТУРЫ И ОБОРУДОВАНИЯ ИНТЕРЬЕРА

KUCHNIA 2004 ЯРМАРКА МЕБЕЛИ И ОБОРУДОВАНИЯ КУХНИ

Организатор:
Международная познанская ярмарка
Ul. Głogowska 14, 60-734 Познань, Польша
Тел. +48 61 / 86 92 233, 86 92 593
Факс + 48 61 / 869 29 55
e-mail: drema@mtp.pl, www.drema.pl

Обслуживание зарубежных гостей выставки:
World Trade Center
Ul. Głogowska 12, 60-810 Познань, Польша
Тел. +48 61 / 866 10 50
Факс + 48 61 / 866 61 34
e-mail: wtc-poznan@wtc-poznan.com.pl

ТЕХНЛЕСМ

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ КОМПАНИИ KANEFUSA

KANEFUSA

ПРЕДЛАГАЕТ РЕЖУЩИЙ ИНСТРУМЕНТ ДЛЯ ДЕРЕВООБРАБОТКИ:

- ПИЛЫ ДЛЯ ПРОДОЛЬНОГО И ПОПЕРЕЧНОГО ПИЛЕНИЯ
- ПИЛЫ ДЛЯ РАСКРОЯ ПЛИТНЫХ МАТЕРИАЛОВ
- ПИЛЫ ДЛЯ РАСКРОЯ ЛАМИНИРОВАНЫХ МАТЕРИАЛОВ
- ФРЕЗЫ
- ПРОМЫШЛЕННЫЕ НОЖИ ДЛЯ ФАНЕРНОЙ, ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩЕЙ, ЦЕЛЛЮЛОЗНО-БУМАЖНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

ДЛЯ СУБДИЛЕРОВ ГИБКАЯ СИСТЕМА СКИДОК

Москва, 9-я Парковая, д. 27/36 (095) 742-68-69, 742-49-28
www.tehnoles.ru E-mail: info@tehnoles.ru

Без следов инструмента и без отдачи в заготовку

ROTOLES
ТЕХНОЛОГИИ БУДУЩЕГО
СИСТЕМА РОТОЛЕС

РОТОЛЕС 400 D ЭТО:
- односторонний калибровальный станок с высочайшей точностью обработки
- современный способ калибрования различных материалов
- значительная экономия в сравнении с традиционным строганием
- с роторной обработкой направление волокон заготовки больше не имеет значения
- не имеют значения ни смолистость, ни сучковатость, ни свилеватость
- обработкой РОТОЛЕС мы получаем гладкую, с равномерно вскрытыми порами поверхность, превосходного качества для склеивания. Результат - более плотное,прочное клеевое соединение
- запатентован во всем мире.

Приглашаем Вас на наш стенд:
ЛЕСПРОМИНДУСТРИЯ 2004 - Нижний Новгород (12-15 апреля)
ДЕРЕВООБРАБОТКА 2004 - Киев, Украина (20-23 апреля)

LEDINEK
www.ledinek.com
LEDINEK Engineering: SI-2311 Хоче, Словения
Тел. +386 2613 0063; факс. +386 2613 0060
КОНТАКТ В МОСКВЕ: ООО "ЛОГЛИВ" Шоссе Энтузиастов, 17
Тел. (095) 785-47-58/59; факс. (095) 785-47-58 e-mail: loglin@aha.ru

БАКАУТ

РАЗРАБОТКА И ПРОИЗВОДСТВО ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩЕГО ОБОРУДОВАНИЯ

ОБОРУДОВАНИЕ ОСНАЩЕНО ПНЕВМОСИСТЕМАМИ ФИРМЫ "FESTO"

173008, Великий Новгород, Лужское шоссе, 7 Тел. (8162) 64-32-67, 64-32-66, 64-05-05
Факс 64-39-04 e-mail: bakaut@r53.ru www.bakaut-vn.ru

Wood-Mizer®

ОТ ПИЛОРАМЫ ДО ПРОМЫШЛЕНОГО ОБОРУДОВАНИЯ

НАСТОЯЩИЕ ПИЛЫ ДЛЯ КАЧЕСТВЕННОГО ПИЛЕНИЯ

Мы являемся единственными законными производителями ленточных пил Wood-Mizer на территории РФ.
Практически во всех регионах России работают наши представительства.
Дилерская сеть постоянно расширяется.
Приглашаем к сотрудничеству организации и частных лиц.

ЗАО «Вуд-Майзер Ист»

198005, Санкт-Петербург, наб. Обводного канала, 118
тел/факс: (812) 441-32-40 (многоканальный), 320-71-96, 320-71-88, 251-09-91
e-mail: wood-mizer-spb@peterlink.ru, admin@wood-mizer.spb.ru, http://www.woodmizer.ru

WDE WOOD DRYING ENGINEERING
MASPELL

Пресс-вакуумные сушильные установки
WDE MASPELL SRL

Пресс-вакуумный метод сушки древесины это:

- Уникальная технология, позволяющая эффективно решать проблемы, неизбежно возникающие при традиционной сушке.
- Сушка в вакууме под давлением на штабель до 10 000 кг/м³, что позволяет выравнивать доски и снимать внутренние напряжения, доски выходят абсолютно ровные.
- Исправление брака после традиционных сушилок.
- В 5-10 раз экономичнее по показателям тепло- и энергопотребления.
- Сохранение цвета древесины.
- Пресс-вакуумные камеры сушат в 10 и более раз быстрее традиционных камер и особенно эффективны при работе с толстыми заготовками из ценных пород древесины.
- Объём камер от 0,3 до 10 м³ позволяет их использовать как на крупных заводах, так и на предприятиях с небольшим суточным объёмом переработки.
- Пресс-вакуумные сушильные камеры не требуют фундамента и капитального строительства.
- Успешно работают на территории России.

Пресс-вакуумная технология незаменима там, где есть потребность в скорости и в высоком качестве сушки и оперативности производства.

198005, Санкт-Петербург, наб. Обводного канала, 118
тел./факс: (812) 331-01-50, 441-32-40 (многоканальный)
e-mail: info@forwood.spb.ru http://www.forwood.spb.ru

ПРОЕКТИРУЕМ • ПРОИЗВОДИМ

СУШИЛЬНЫЕ КАМЕРЫ

- различные конструкции
- все типоразмеры

Россия, г. Брянск
(0832) 68-67-12, 68-67-13, 68-69-99
www: www.yasen.ru
E-mail: info@yasen.ru

ТЕРМОТЕХ

МОДЕРНИЗАЦИЯ действующих сушильных камер
ОБОРУДОВАНИЕ широкий спектр оборудования для сушильных камер
АВТОМАТИКА все уровни автоматизации
КОТЛЫ газовые • твёрдотопливные
ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩИЕ СТАНКИ дисковые и ленточные пилорамы • многопилы
ГАЗОГЕНЕРАТОРЫ прямоточные • эжекторные

Schmidt & Olofson

ТОЧНОСТЬ

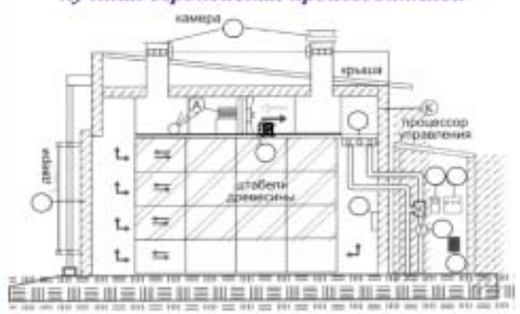
– ЕДИНИЦА ИЗМЕРЕНИЯ
ОТ "ШМИДТ & ОЛОФСОН"

Entrance 1, 3rd floor, 8, Sestroretskaya str., Saint-Petersburg, 197183, Russia
tel.: +7 812 430 2502, 430 7787; fax: +7 812 430 2402 http://www.woodcontrol.com; sogroup@mail.wplus.net
Branch-offices in Svetogorsk, Segezha, Bratsk, Ust-Ilimsk, Krasnoyarsk, Baikalsk, Selenginsk

PHU LUKA

СУШИЛЬНЫЕ КАМЕРЫ КОНВЕКТИВНОГО ТИПА

Оборудование укомплектовано элементами от лучших европейских производителей



Устройство камерной сушилки (разрез)

Осуществляем проектирование, поставку, монтаж и пусконаладочные работы

Представительство в России и Белорусии
г.Москва (095) 199-77-92, моб.: +7 926 233-28-50
www.luka-rus.ru, info@luka-rus.ru

WEISS

Котельные фирмы

WEISS

Полностью укомплектованные котельные установки, работающие на всех видах биотоплива.
Мощность котла от 0,5 до 10 MW.
Эффективность и надежность зарегистрированы несколькими сотнями заводов по всему миру.

Представительство в России:
190000, Санкт-Петербург,
ул. Большая Морская, д. 45
Т/ф: (812) 314-27-18, 595-40-49
weiss@mail.ru

WEISS A/S • Plactvaenget 13 • DK-9560 Hadsund
Tel.: +45 96 52 04 44 • Fax: +45 96 52 04 45
E-mail: weiss@weiss-as.dk • Internet: http://www.weiss-as.dk

Сегодня мы рассмотрим вопросы, с которыми чаще всего сталкиваются деревообработчики при выборе сушильных камер. Изобилие на рынке приводит к еще большей проблеме, чем при дефиците. Ведь порой ответить на вопрос «что выбрать?» гораздо сложнее, чем на вопрос «где достать?» в прежние годы.

Сергей ФРОЛОВ
ведущий специалист

НЕГОЦИАНТ инжиниринг

ВЫБОР СУШИЛЬНОЙ КАМЕРЫ – ТАК ЛИ ПРОСТО?

– Давно размышляю на тему покупки сушильной камеры. Однако никак не могу решить, окупятся ли затраты. Все-таки это довольно ощутимые вложения.

– В принципе после распиловки древесины существует два варианта. Первый – это продать распиленные доски, и второй – высушить их и пустить в дальнейшую переработку или опять же продать. Совершенно ясно, что чем глубже переработка материала, тем выше и экономическая эффективность предприятия. Ну а что касается затрат, то они значительны. И все же, учитывая небольшие эксплуатационные затраты и большую прибыль при продаже конечного продукта, вложения быстро окупятся.

– Да, но на рынке существуют и конвективные, и аэродинамические, и вакуумные, и конденсационные камеры. И это не считая появившихся в последнее время камер, работающих на основе каких-то «новейших технологий и последних разработок». Как разобраться во всем этом многообразии и выбрать то, что подходит именно мне?

– Сейчас есть и диэлектрические сушильные камеры, и индуктивные, и конденсационные, и вакуумные. Принципы сушки древесины были открыты достаточно давно. Из-за сложности в технологиях и высокой цены все эти методы получили более или менее широкое применение только в последнее время. Но факт остается фактом: подавляющее большинство древесины во всем мире высушивается в камерах конвективного типа. Означает ли это, что вышеперечисленные «экзотические» технологии не имеют право на существование? Да нет же, имеют. Просто используются они в довольно специфических условиях и имеют массу ограничений. Их основными недостатками, по сравнению с конвективными, считаются:

- большой расход электроэнергии в аэродинамических камерах;
- высокая стоимость конденсационных камер. Срок сушки древесины увеличен в 1,5–2 раза;
- высокая стоимость вакуумных камер. Камеры сложны в обслуживании и эксплуатации.

Конвективные же камеры являются наиболее выгодными для массовой сушки разных пород древесины различных сортиментов. Такие камеры значительно дешевле, более просты в конструкции и обслуживании, а значит, и более надежны. Поэтому камеры конвективного типа станут для Вас наиболее оптимальным решением повышения экономической эффективности.

– Каков принцип действия конвекционных камер?

– Принцип действия конвекционных камер заключается в нагреве древесины при помощи газообразного теплоносителя – агента сушки. В качестве агента сушки может выступать пар, воздух и топочные газы. При нагреве древесины выделяется влага, которая и повышает влагосодержание агента сушки. Избыток влаги выбрасывается с агентом сушки в окружающую среду.

– Насколько значим с экономической точки зрения тот факт, что с агентом сушки в окружающую среду выбрасывается и избыток влаги?

– Влагосодержание воздуха при высокой температуре в десятки раз превышает влагосодержание воздуха при температуре окружающей среды. В конвективных камерах объем заменяемого воздуха не превышает 2% от всего циркулируемого воздуха в час. С одной стороны, мы не можем пренебречь этой цифрой. А с другой – существенно на энергопотребление камеры она не повлияет.

– Какова комплектность поставок Ваших сушильных камер?

– Мы всегда исходим из условий каждого конкретного случая. Поэтому комплектность камер практически любая: от отдельных комплектующих до полностью оснащенных комплексов сушильных камер с котлами, работающими на отходах лесопиления. Тем не менее практика показывает, что наиболее востребованными являются следующие варианты:

- оборудование для оснащения существующего или вновь возводимого под сушильную камеру здания;
- комплект сборного здания сушильной камеры с оборудованием.

– А что представляет собой здание камеры?

– Корпус камеры представляет собой металлоконструкцию, собираемую на монолитно-столбчатом фундаменте. Металлоконструкция выполнена из алюминия или углеродистой стали с антикоррозионным покрытием. С внешней стороны камера облицована оцинкованными листами. С внутренней – алюминиевыми. Причем все внутренние элементы также выполнены из алюминия – и фальшпотолки, и дефлекторы, и все силовые части конструкции. В качестве утеплителя используются минераловатные плиты.

Конструкция здания обеспечивает экономичность и соответствие отечественным нормам (СНиП, ГОСТ). Естественно, для постройки камер в условиях, отличных от базового варианта, необходима привязка проекта.

Базовые модели рассчитаны на использование во II–IV географических районах по снеговой нагрузке.

– Какой все-таки вариант предпочесть: с использованием алюминия или черного металла?

– Углеродистая сталь в камере применяется только в виде замкнутых профилей с высококачественным покрытием на основе эпоксидных эмалей. Покрытия наносятся методом безвоздушного распыления в окрасочной камере с высокотемпературной сушкой.

Камеры с металлоконструкцией из алюминия выполнены из сплава специальных марок. Они обладают повышенной коррозионной стойкостью. Это, естественно, стоит несколько дороже вариантов с частичным использованием черного металла, тем не менее в долгосрочной перспективе полностью себя оправдывает.

– А не бывает ли сложностей при использовании минеральной ваты?

– Мы слышали о сложностях при использовании минеральной ваты. Однако этот вопрос лежит исключительно в плоскости качества комплектующих и конструктивных особенностей. Если поставщик камер поскупился, то и у заказчика возникнут сложности. Правда, это можно сказать и обо всех остальных комплектующих. Поэтому специалисты нашей компании используют минеральную вату хорошего качества известных производителей, таких как ROCKWOOL и PAROC. В конструкции камер реализован частый шаг реек. Этот параметр и качество плит исключают оседание минеральной ваты по высоте, а вентилируемые зазоры позволяют утеплителю высыхать даже при попадании влаги.

– Какие используются вентиляторы?

– В зависимости от ценового диапазона и некоторых конструктивных особенностей в камерах установлены немецкие и польские вентиляторы. Их двигатели выполнены во влаготермозащищенном исполнении по классу «H» (до 130°С) или «F» (до 85°С) (ГОСТ 8865–93), степень защиты IP55 (ГОСТ 14254–96). Применяются высокоэффективные реверсивные вентиляторы с КПД реверса до 90%. Лопатки вентиляторов литые алюминиевые, обечайки выполнены из алюминиевых сплавов или из нержавеющей стали. В процессе эксплуатации вентиляторы не требуют никакого обслуживания (смазки подшипников и т.п.).

– Можно ли поставить сушильные камеры в «тропическом исполнении» либо с выносными двигателями?

– Вентиляторы в тропическом исполнении имеют рабочую температуру окружающей среды до +45°С. Кроме того, ресурс подшипников отечественных вентиляторов крайне мал. Реверсивные отечественные вентиляторы обладают низким КПД реверса – порядка 60%.

Вентиляторы с выносными двигателями обладают несколько меньшим КПД. Они требуют более тщательного обслуживания. Это вызвано тем, что конструктивно они имеют более длинный вал, постоянно приходится следить за нарушениями герметичности, и более пристального внимания требуют уже упомянутые подшипники. Идея использования выносных двигателей была разработана очень давно и с тех пор морально устарела.

– Какие используются калориферы?

– Сушильные камеры оснащаются калориферами типа КНСк с биметаллическими спиральнокатанными трубами. Теплопередающая поверхность, выполненная из алюминия, и плотный контакт двух материалов обеспечивают высокие теплотехнические характеристики калориферов. Калориферы КНСк специально разработаны инженерами компании для применения в сушильных камерах и выполнены в двух вариантах: из углеродистой и из нержавеющей стали.

Срок эксплуатации калориферов, выполненных из углеродистой стали, составляет 6–8 лет; из нержавеющей – до 30 лет.

– Каким образом разрабатывались сушильные камеры?

Циркуляция воздуха обеспечивается высокоэффективными реверсивными вентиляторами

– При разработке использовались материалы таких специалистов, как И.В. Кречетов, П.В. Соколов и других известных в данной области ученых; «Руководящие технические материалы...» ЦНИИМОДа. Также специалисты компании проанализировали и систематизировали опыт ведущих зарубежных и отечественных компаний.

– Можно ли сушить в камерах конвективного типа древесину ценных пород? Я слышал, что такую сушку нужно производить в вакуумных камерах.

– В камерах конвективного типа можно сушить древесину любых пород. А о недостатках вакуумных камер мы упоминали выше.

– Как решаются вопросы пропарки древесины?

– В действительности необходимость пропарки древесины в камерах конвективного типа является не более чем мифом. В камерах реализована функция увлажнения мелкодисперсной влагой. Это позволяет осуществлять бездефектную сушку древесины, в том числе толстых сортиментов и твердых пород. И если не стоит задача изменения оттенка древесины, то увлажнение является экономически более эффективным, чем пропарка.

– Почему используется итальянская автоматика? Ведь это дороже.

– Проанализировав рынок отечественной автоматики, наши специалисты пришли к выводу, что российская пока сильно уступает импортной по качеству. Тогда мы остановили свой выбор на итальянской. На рынке существует много производителей, но, по сравнению с финской и немецкой, итальянские производители сильно выигрывают в цене.

– Существуют камеры, в которых подается заранее нагретый воздух. В чем их отличие от поставляемых Вами?

– В камерах с использованием заранее нагретого воздуха все равно

Лесосушильный комплекс

необходимо использовать дополнительные вентиляторы, т.к. без них срок сушки существенно возрастает. А при использовании вентиляторов увеличивается стоимость системы. Кроме того, реализация данной функции несколько снижает гибкость всей системы: требуется обязательная привязка к котлу с водо-воздушным теплообменником.

– Какой уровень качества обеспечивают Ваши камеры?

– Качество высушиваемой продукции соответствует ГОСТ 6449.1–82 и позволяет получать материал любой, в том числе I категории качества. Такое качество, например, позволяет производить брус под склейку для строительных несущих конструкций.

– Я покупаю конвективную камеру. Но как выбрать критерии оценки? Все предложения очень схожи, и неспециалисту в данной области разобраться достаточно сложно. На что обратить особое внимание?

– В сушке древесины, как и во многом другом, не бывает мелочей. И только при точном соблюдении всех условий на выходе получается качественный конкурентоспособный продукт. Одним из самых важных показателей камеры хорошего уровня является наличие современной системы управления процессом сушки. Даже если у Вас установлена одна камера, а не целый сушильный комплекс, минимизировав пресловутый «человеческий фактор», Вы существенно повысите качество и скорость процесса сушки.

Крайне важен подход к проектированию сушильных камер. Как Вы думаете, можно ли собрать «Мерседес» в старом сарае? Нет? Правильно. А почему же Вы готовы вкладывать несколько тысяч долларов в высокотехнологичный продукт, чертеж которого набросали от руки, а собрали на «коленке»? Поэтому наличие конструкторского отдела с квалифицированными специалистами, следящими за новинками на рынке технологий и обладающих собственными разработками, выступает гарантом качественного проектирования. Ну а логическим довершением данного этапа будет наличие современного производства, оснащенного качественным оборудованием. Тогда и монтаж у Вас будет длиться ровно столько, сколько нужно, и двери будут закрываться плотно, и обслуживание потребуется минимальное.

Качество получаемого продукта во многом зависит от комплектующих. Поэтому соблюдая баланс между ценой и качеством, мы подбираем только самые лучшие и материалы, и комплектующие.

Обслуживание любого оборудования является «головной болью» производственников. Поэтому нужно обращать внимание на то, способна ли компания, поставившая оборудование, предоставить качественное сервисное обслуживание. Несмотря на то, что сами по себе камеры требуют минимального внимания, все же важно чувствовать уверенность в том, что выезда специалиста Вам не придется ждать несколько недель. А он, в свою очередь, приехав на Ваше предприятие, не в первый раз увидит эту камеру.

И последним фактором, о котором хотелось бы поговорить, является цена. Этот вопрос всегда решается индивидуально, и давать здесь какие-либо советы – дело крайне неблагодарное. Само собой разумеется, что подобные вложения достаточно велики. Однако при разумном подходе их можно минимизировать. Далеко не всегда стоит переплачивать «за западный бренд». Как показывает практика, он не всегда гарантирует отменное качество. Кроме того, далеко не все западные компании адаптируют камеры к российским климатическим условиям. И еще. Правило «соотношение цены и качества» по-прежнему работает.

– Почему же Ваши камеры в последнее время становятся все более популярными на рынке?

– Наши камеры полностью соответствуют вышеперечисленным техническим параметрам. Более того, мы смогли установить на них приемлемую цену. У нас обширная база выполненных проектов, в которых есть и отдельностоящие камеры, и целые сушильные комплексы, и камеры со зданием и без здания, и проекты по поставке только внутреннего оборудования. Наши камеры работают по всей стране: от Краснодара до Хабаровска. На эффективности их работы не отражаются условия окружающей среды. $

В этой статье мы постарались ответить на самые важные вопросы, из тех которые интересуют деревообработчика при выборе сушильной камеры. Мы надеемся, что данный материал позволит Вам иметь более точное представление о некоторых их особенностях. Тем не менее всегда ждем Вас в наших офисах.

Краткая информация о поставляемых сушильных камерах

Объем загрузки, м³	Управление	Загрузка камеры	Цена в сборе со зданием, российские рубли
8*	полуавтомат **	продольная	260420
12*			288840
18*			367720
25*			414990
15	полуавтомат **	продольная	384540
20			422240
30			502570
40			570140
60			984840
80			1128680
30	Автоматическое управление циклом сушки	фронтальная	788800 / 867680***
40			833750 / 917270***
50			869710 / 956710***
70			1043420 / 1147820***
90			1157390 / 1273100***
100			1210170 / 1331100***
140			1948220 / 2143100***
200			2256490 / 2482110***

** торцевое расположение вентиляторов*

*** измеритель-регулятор температуры и влажности воздуха, датчики контроля влажности древесины*

**** несущий алюминиевый каркас*

Офис в МОСКВЕ:
тел. (095) 797-8860 • www.negotiant.ru • E-mail: info@negotiant.ru
Представительство в САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ:
Тел. (812) 118-6926, 900-5836 • E-mail: tdn.neva@list.ru
Представительство в ЕКАТЕРИНБУРГЕ:
Тел. (343) 257-1455, 257-2313 • E-mail: tdn.ural@list.ru

СУШИЛЬНЫЕ КАМЕРЫ ЕВРОПЕЙСКОГО УРОВНЯ

АВТОМАТИЧЕСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ
НИЗКАЯ СЕБЕСТОИМОСТЬ ПРОЦЕССА СУШКИ
ВЫСОКОЕ КАЧЕСТВО ПИЛОМАТЕРИАЛА
БЫСТРАЯ ОКУПАЕМОСТЬ ПРОЕКТА

НЕГОЦИАНТ инжиниринг

Высокое качество
Разумные цены

Офис в Москве:
Тел/Факс: (095) 797-8860
Тел/Факс: (095) 450-6737
E-mail: info@negotiant.ru
Интернет: www.negotiant.ru

Офис в Санкт-Петербурге:
Тел/Факс: (812) 118-6926
Моб.тел: (812) 900-5836
E-mail: tdn.neva@list.ru
Интернет: www.negotiant.ru

Офис в Екатеринбурге:
Тел/Факс: (343) 257-1455
Тел/Факс: (343) 257-2313
E-mail: tdn.ural@list.ru
Интернет: www.negotiant.ru

ДРЕВО... ЖИЗНИ?

В РОССИИ БОЛЕЕ 1 МЛН. ГА «ОПАСНОЙ» ДРЕВЕСИНЫ НА КОРНЮ

Иветта КРАСНОГОРСКАЯ

Кажется, это случилось совсем недавно, почти вчера, но с тех самых пор уже минуло 18 лет. Как ни прискорбно думать и тем более говорить о том, что было в мрачном 1986, – увы, последствия страшной Чернобыльской катастрофы напоминают о себе и сегодня. По состоянию на 1 января 2004 г. площадь загрязненных в результате аварии земель лесного фонда, находящегося в ведении Министерства природных ресурсов РФ, составляет более 1 млн. га. На загрязненной радионуклидами территории действует 321 лесничество 101 лесхоза.

Масштабы радиоактивного загрязнения лесного фонда на территории европейской части в субъектах Российской Федерации различаются как по площади, так и по плотности загрязнения почвы цезием-137. Существенно пострадали в результате аварии 19 субъектов Федерации, наибольшему радиоактивному загрязнению подвергся лесной фонд Брянской, Калужской, Тульской и Орловской областей. В лесах этих регионов имеются зоны с плотностью загрязнения почвы цезием-137 от 5 до 15 Ки/км^2, свыше 15 Ки/км^2 – только в Брянской области.

Почти не верится, что когда-то жизнь в этих лесхозах текла в привычном мирном русле: здесь так же, как и везде, регулярно проводили рубки ухода, заготавливали и перерабатывали древесину, выращивали посадочный материал, создавали лесные культуры, собирали грибы, ягоды, лекарственные травы... Весна 1986 г. перевернула все с ног на голову: пострадавшие лесхозы зажили по своим, «особым» законам, малейшее нарушение которых опасно для жизни.

Вот Злынковский опытный лесхоз. Расположен на границе трех славянских республик: России (юго-западная часть Брянской области), Украины и Белоруссии. Его лесной фонд практически полностью загрязнен радионуклидами. Лесохозяйственные мероприятия разрешается проводить в полном объеме только на площади 25,9 тыс. га. На площади 23,6 тыс. га лесное хозяйство ведется с различными ограничениями, а на 1,3 тыс. га (где загрязнения цезием-137 составляет свыше 40 Ки/км^2) категорически запрещены любые виды хозяйственной деятельности. Естественно, ни о каких прогулках, охоте, сборе грибов и ягод в таком лесе не может быть и речи.

Из-за сокращения объемов лесохозяйственных работ, избыточного накопления перестойной древесины, сухостоев, захламленности лесной территории буреломами и валежником, зараженные территории превращаются в зоны повышенного экологического риска. Самое страшное в зараженном лесу – лесной пожар. Радионуклиды вместе с дымом переносятся на сотни километров, увеличивая площадь загрязнения. Люди, занятые на тушении таких пожаров, по сути, обречены. Не меньше достается и лесникам, вальщикам леса, обрубщикам сучьев...

Тем не менее в Злынковском опытном лесхозе каждый год производится уход в молодняках на площади 100 га, создаются лесные культуры на площади 120 га и ведется механизированный уход за ними на площади 500 га, проводится дополнение лесных культур на площади 120 га. Для предотвращения возникновения лесных пожаров прокладываются минерализованные полосы. Противопожарные мероприятия проводятся не только на относительно чистых участках лесного фонда, но и на территориях, в сильной степени загрязненных радионуклидами. Таким участком является урочище «Заипутский Грунт», расположенное вдоль реки Ипуть, где плотность радиоактивного загрязнения почвы составляет 40 Ки/км^2. Здесь сплошные монокультуры сосны 40-х годов на бедных песчаных почвах самого высокого класса пожарной опасности. Ограничение объемов рубок ухода, по условиям радиационной безопасности, привело к тому, что усохшие деревья стали падать и создали непроходимую чащу.

Дополнительные трудности связаны с тем, что загрязненные радионуклидами земли приходятся на районы Брянской области с достаточно высокой численностью населения (до 300 тыс. человек), наличием крупных районных центров, сложившейся до 1986 г. промышленной инфраструктурой, дорожной сетью, высокой культурой ведения лесного хозяйства, сельскохозяйственным производством, полное прекращение которых вызвало бы очень сильное социальное напряжение. Только благодаря большому объему проведенных в первые годы после аварии работ по дезактивации в городах и населенных пунктах Брянской области проблему радиоактивного загрязнения в городской черте практически полностью удалось решить.

Тульская область считается малолесной, здесь насчитывается всего 17 лесхозов и 62 лесничества, из которых загрязнено радионуклидами соответственно 12 и 25. Причем в зараженную зону попадает исторически ценный лесной массив «Тульские засеки».

В областной газете «Коммунар» от 5 октября 1990 года врач-рентгенолог центральной районной больницы писал: «...В г. Плавске всего три «чистых» дома, они построены после 1986 г., к остальным лучше не подходить с дозиметром. Например, в скверах у домов № 1-а, № 9-а по улице Мичурина уровень радиации достигает 360, 400, 500, 844 мкР/час. У домов № 18 по ул. Победы (где расположена Центральная усадьба Плавского лесхоза) страшно выговорить – 1300 мкР/час»...

По словам заведующего лаборатории радиоэкологии и ГИС-технологий Всероссийского НИИ лесоводства и механизации лесного хозяйства, д.б.н., профессора, автора многочисленных научно-исследовательских работ и монографий по лесной радиоэкологии, разработчика отраслевых руководств и рекомендаций по ведению лесного хозяйства в условиях радиоактивного загрязнения И.И. Марадудина, зараженный лесной фонд будет представлять территорию радиационно-экологической опасности еще довольно долго. Период полураспада цезия-137 и стронция-90 не менее 30 лет. Мониторинг радиационной обстановки в лесном фонде на 130 стационарных участках показывает, что изменения уровней плотности загрязнения почвы цезием-137 происходят в полном соответствии с законом радиоактивного распада этого радионуклида.

С годами радиационная обстановка в зонах радиоактивного загрязнения меняется. Радионуклиды проникают в более низкие горизонты почвы и достигают уровня корневых систем деревьев. Во всех зонах радиоактивного загрязнения сегодня наблюдается увеличение содержания радионуклидов в органах и тканях всех древесных пород по сравнению с 1994 годом в 2–2,5 раза. Повторное радиационное обследование почв, проведенное на части территории лесного фонда в 2001–2003 гг., показало, что наибольшие изменения площадей и границ зон радиоактивного загрязнения происходят в зоне с плотностью загрязнения почвы цезием-137 свыше 40 Ки/км^2 и в зоне от 15 до 40 Ки/км^2. Изменения площадей и границ зон с плотностью загрязнения почвы цезием-137 от 5 до 15 и от 1 до 5 Ки/км^2 незначительны. В течение последних 10 лет на участках с плотностью загрязнения почвы 1,5 Ки/км^2 не наблюдалось перехода этого показателя за отметку менее 1 Ки/км^2. Вместе с тем мощность эквивалентной дозы гамма-излучения во всех зонах за период с 1994 по 2003 гг. снизилась в среднем на 20–25%.

Поэтому современные уровни содержания цезия-137 в древесине в зонах радиоактивного загрязнения почвы начиная с 5 Ки/км^2 могут превышать допустимые нормативы для жилищного строительства (СП 2.6.1.759–99). Часто продавец древесины выдает потребителю документы, якобы свидетельствующие о радиоэкологической безопасности продаваемого леса, которые не имеют должного правового статуса. Единственным документом, подтверждающим безопасность лесной продукции, является сертификат соответствия. Поэтому одной из приоритетных задач на сегодняшний день для лесного хозяйства является разработка и принятие Системы обязательной сертификации древесины, отпускаемой на корню, и второстепенных лесных ресурсов по содержанию цезия-137 и стронция-90. ■

«ЗОЛОТО ЛЕСА»

Лариса ВИНОГРАДОВА

ОАО «Тихвинский лесохимический завод» – предприятие, имеющее семидесятилетнюю историю, единственное в своем роде во всей России. За 73 года своего существования оно стало широко известно изготовителям целлюлозно-бумажной, химической и строительной промышленности, потребителям лечебно-косметических препаратов. Недавно там побывал наш корреспондент.

Войдя в кабинет генерального директора ОАО «Тихвинский лесохимический завод», я ожидала увидеть здесь привычную обстановку: старинный резной дубовый стол, такие же кресла, ощутить свойственное прежнему руководству неспешное бытие вне времени и вне пространства.

А передо мной в современном легком интерьере, где изящная строгость и ничего лишнего, предстала энергичная, обаятельная женщина – Л. Н. Миронова.

– Людмила Николаевна, Вы всего лишь два года на этом посту, а завод не узнать! Он на глазах превращается в современное предприятие: ремонтируются цеха, обновляется оборудование, меняется сам облик завода.

– На своем рабочем месте люди должны чувствовать время, в которое живут, и соответствовать его требованиям – это аксиома. Кроме того, существуют «Гигиенические требования к производству и безопасности парфюмерно-косметической продукции», утвержденные Минздравом России, которые мы обязаны выполнять, даже если к ней относится только часть выпускаемого ассортимента.

– Стала директором женщина – завод начал выпускать парфюмерно-косметическую продукцию...

– Скажем так: увеличил ее выпуск, ведь тот же экстракт хвойный натуральный в бутылках и брикетах выпускался на заводе с незапамятных времен, но раньше обращали внимание только на его лечебные свойства, тогда как он является и превосходным косметическим средством. Мы же стали производить тоник с экстрактом ламинарии и хвойным экстрактом – образно говоря, лес и море в одном флаконе. Этот сбалансированный витаминно-минеральный комплекс стимулирует клеточный обмен, улучшает состояние кожи, придавая ей бархатистость и упругость, заживляет мелкие трещины и ссадины.

Сейчас работаем над пробной партией шампуня и мыла – натуральных косметических средств из экологически чистой хвои сосны и ели.

– Расскажите, каким был завод, когда Вы приехали сюда.

– Я приехала сюда уже директором и вот увидела свое хозяйство: старые грязные цеха, допотопное оборудование, захламленная территория, профессионально слабые специалисты, среди которых были очень редкие исключения, и рабочие, которые, хоть и получали маленькую зарплату, но, смирившись с ней, как и с низкой культурой труда, хранили заводу трогательную верность.

Не скажу, что моему приезду кто-нибудь обрадовался: одних смущало то, что я женщина, а следовательно, якобы не смогу твердой рукой навести порядок; другим организационные реформы были вовсе не нужны – спокойное существование и ничегонеделанье их вполне устраивало.

– «Управлять – это значит заставить верить», – справедливо заметил Никколо Макиавелли. Как Вам это удалось?

– Как и всем: делами. Я возглавила завод, имея конкретное первоочередное задание от своего руководства – совета директоров ЗАО «Лесохимия»: наладить бесперебойную поставку хвои для нужд Тихвинского лесохимического завода, увеличить выпуск хлорофилло-каротиновой пасты, найти причину брака при производстве хвойного экстракта, приводящего к вздутию бутылок. Собрав сотрудников, я и огласила стоящие перед коллективом задачи.

По прежнему опыту знала, что надо поручать сотрудникам такую работу, выполнение которой вызывало бы в них чувство профессионального и личного удовлетворения. Без этого они не будут по-настоящему увлечены делом. Так я поступила и на сей раз. В результате этого на предприятии образовалась надежная команда.

В основном благодаря этой команде первоочередные задачи, поставленные передо мной руководством, были выполнены. Теперь и причина вздутия флаконов с хвойным экстрактом устранена, и выпуск хлорофилло-каротиновой пасты увеличен с 3,5 тонн до 6,5–8 тонн в месяц, и лапка поступает к нам бесперебойно. А нужна она нам в неограниченном количестве, так что приглашаем лесопромышленников, директоров лесхозов к сотрудничеству.

– «Золото леса» – такую торговую марку приобрела продукция ОАО «Тихвинский лесохимический завод» с вашим приходом. К тому же она стала выпускаться в новых очень красивых упаковках.

– Продукция того стоит: натуральные средства, изготовленные из экологически чистой хвои сосны и ели, – это действительно золото леса, оказывающее лечебное, профилактическое и косметическое действие. А наименование «Золото леса» предложено ЗАО «Лесохимия». Наш завод, производящий эту продукцию, – единственный в России. Есть хорошая производственная база, достаточное количество сырья, грамотный персонал. Учитывая все это, мы просто обязаны производить как можно больше самой разнообразной продукции.

– Именно поэтому Вы как бы «бросаете вызов» подчиненным, поручая задания, требующие от них чуть больше профессионализма, чем тот, который они уже успели проявить?

– Но это же, в первую очередь, интересно им самим! Вы бы видели, с каким удовольствием, используя хвойный экстракт и хлорофилло-каротиновую пасту, сотрудницы центральной лаборатории разрабатывали технологию получения мыла. И добились своего, получив экологически чистый продукт без искусственных наполнителей. Думаю, что месяца через два это мыло появится в продаже.

– А нейтрализованную воздухововлекающую смолу Вы уже не выпускаете?

– И ее тоже. У потребителей этот вид смолы пользуется большой популярностью, и они пока не решаются от нее отказаться.

– Трудно отказаться от того, что на протяжении многих лет считалось эталоном качества, как, например, канифоль сосновая живичная, клей канифольный модифицированный, скипидар живичный, смола абиетиновая.

– Эта продукция и сейчас пользуется неизменным спросом. Поэтому стараемся обновить производственные помещения, создать там хорошие условия труда. Сейчас ремонтируем канифольный цех. Одновременно с этим по предложению инженера-технолога С. П. Прокопьевой идет модернизация участка производства клея, что в три раза уменьшит расход пара при его производстве. Купили новый погрузчик. Устранили недостатки в работе паросилового хозяйства. Там стояли три угольных котла, до меня еще один из них был переведен на газ и запущен в работу с нарушениями. Теперь все котлы работают в заданном режиме, в следующем году переведем второй угольный котел на газ.

В ближайших планах строительство сушилки хвои, ремонт гаража и кровли складов, косметический наружный ремонт здания заводоуправления, остальных цехов, ограждение территории предприятия со стороны ручья, да надо бы еще заасфальтировать основную территорию предприятия, свободные участки засеять травой.

И еще мне очень хочется создать музей завода. Просто удивительно, что это не было сделано раньше! Пока что я собрала в шкафу образцы выпускаемой ранее продукции, но здесь достойное место должны занять фотографии, документы, воспоминания ветеранов, реликвии, связанные с 70-летней историей предприятия.

– Удивительно, что при огромной занятости Вы не перестаете уделять основное внимание разработке новых видов продукции! Вот уж действительно, на каждом месте, особенно в должности руководителя, должен быть специалист. Наконец-то на лесохимическом заводе стал директором инженер-химик!

– Это, конечно, важно, но я думаю, что в первую очередь руководителю нужно делать все возможное для проявления индивидуальности и творческих способностей каждого, распределять время и ресурсы адекватно требованиям времени и потребностям рынка.

Так, совместно с Санкт-Петербургской лесотехнической академией работниками центральной лаборатории нашего завода был разработан провитаминный хвойный концентрат, представляющий собой комплекс биологически активных веществ, для парфюмерно-косметической промышленности. Для садоводов – хвойный натуральный экстракт «Клубничка», который используется для защиты растений от вредителей. Экстракт хвойный натуральный «Пчелка» – для стимуляции и развития пчелиной семьи, профилактики и лечения варроатоза пчел. А в ноябре прошлого года мы начали выпускать «Тосол С-40М».

– Даже не автомобилисты знают, что тосол – охлаждающая жидкость для радиаторов. Вот на упаковке читаю, что основные составляющие этой жидкости – конденсат, спирт, антикоррозийные добавки. Следовательно, тосол из хвои не сделаешь, так почему Вы решились взяться за его производство, не имея исходного сырья?

– У нас есть оборудование, высокопрофессиональные химики, технологи, а это не менее важно для того, чтобы освоить выпуск новой продукции. Мы должны зарабатывать деньги, а значит, осваивать новые виды продукции. Самое главное условие для успешного бизнеса – небольшие затраты для производства и хорошая реализация. Совместно обсудив, во что обойдется производство и где будет распространяться продукция, мы предложенную идею воплощаем, отвергаем или откладываем ее воплощение на будущее. Главный технолог завода Галина Григорьевна Платонова предложила несколько разработок. Выпуск тосола – одна из них. Исходные химикаты для этого вида продукции мы закупаем, оборудование у нас есть. И мы не сомневаемся, что эта продукция со временем будет очень широко востребована.

– Откуда такая уверенность?

– Тосол уже изготовляют другие предприятия области, причем технологии никому не выдают. Но ведь у нас работают химики... Мы разложили на составляющие части их тосол, выпустили свой, гораздо лучшего качества, и получили санитарно-гигиенический сертификат. После проведения экспертизы нам сказали, что наш тосол гораздо лучше, чем выпускают на одном из предприятий Ленинградской области, потому что в том тосоле меньше дорогостоящих антикоррозийных добавок. Наступает такое время, когда покупают не то, что дешевле, а то, что качественнее. Недаром сказано, что скупой платит дважды, и многие это уже поняли. В радиатор моей личной машины залит наш тосол: я машину берегу.

– Вы сказали, что ваш главный технолог предложила несколько разработок. А другие были внедрены в производство?

– Да, причем с успехом. Скажем, раньше мы выпускали концентрат хвойный «Золото леса». По предложению Галины Григорьевны выпускаем теперь еще два: «Сибирь» с пихтовым маслом и «Лесной аромат» с пихтовым, сосновым и кедровым маслами.

Эти концентраты используются для приготовления ванн. Эфирные масла, входящие в состав экстракта, обладают антимикробным, противовоспалительным действием и являются превосходным ингалятором. Хвойный экстракт помогает нормализовать сон, успокаивает, стимулирует кровообращение, активизирует обмен веществ, повышает работоспособность.

– Где продается ваша продукция?

– По всей России, а еще в Беларуси и Казахстане.

– Несомненно, что люди, занятые на вашем производстве, получают от своей работы и моральное, и материальное удовлетворение.

– Что касается заработной платы, то за год она выросла на тысячу рублей и составила в среднем по заводу 4 200 рублей. Причем это произошло за счет внутренних резервов: сократили пьяниц и прогульщиков, более четко организовали производственный процесс. Действует система материального стимулирования. Еще не знаю, как мы это назовем, но обязательно будет соревнование на право называться лучшим по профессии, лучшим участком, лучшим цехом: люди должны гордиться своей работой, своим цехом, своим заводом, как это было на ЛХЗ на заре его становления.

Для детей работников завода прошлым летом купили путевки в детский оздоровительный лагерь у Черного моря.

Мы одели работников завода в красивую форму, открыли на территории предприятия столовую, где каждый может за 20 рублей вкусно пообедать в счет заработной платы и по дешевой цене купить мясо: мы приобретаем его у сельхозпроизводителей для столовой и продажи работникам завода.

– Мне рассказывали, что Вы обедаете в столовой, садясь с сотрудниками за один стол.

– И люди говорят мне о том, что их тревожит, высказывают много интересных мыслей, касающихся работы завода. Директор должен ходить по территории своего предприятия пешком и интересовать его должно все: вкусно ли покормили людей; какие трубы привезли в паросиловой цех; сделали ли поребрик возле проходной, чтобы люди шли к ней не по грязи.

Сейчас завод как бы переживает свое второе рождение. Мне очень нравится участвовать в этом процессе, видеть, как на глазах меняется не только облик старейшего в Тихвине предприятия, но и люди. ■

ДОЛГ ПЛАТЕЖОМ КРАСЕН:
ВЗАИМООТНОШЕНИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ И БАНКОВ

Окончательная расстановка сил в разных отраслях промышленности произошла в постперестроечные годы. Тогда же обанкротился и целый ряд крупных мебельных предприятий. Лишь немногие из них, такие как «Шатура-мебель», отчасти «Сходня мебель», сохранившая бренд и на его основе создавшая по сути новую мебельную структуру, благодаря высококлассному менеджменту, грамотной маркетинговой политике, четкому позиционированию на рынке, напротив, поднялись и прочно заняли свою нишу. Какие-то предприятия были организованы «с нуля». В зависимости от их «поведения» на рынке, конкурентоспособности их продукции и еще целого ряда объективно-субъективных факторов они либо наращивают свои прибыли, либо постепенно угасают.

В начале 90-х гг. отдельные банки, например АКБ «Центрокредит», промышленно-инвестиционный банк «Александровский», специализировались именно на кредитовании деревообрабатывающей и мебельной промышленности. С течением времени стало ясно: ограничиваться узкими рамками деревообрабатывающей и мебельной отраслей невыгодно, сферы деятельности придется расширять. Так, «Центрокредит» сегодня входит в число крупнейших российских банков по размеру собственного капитала и чистым активам, а его сравнительная структура кредитного портфеля на 1 января 2003 г. выглядит следующим образом:

- автомобильная промышленность – 58%;
- строительство, перевозки – 4%;
- текстильная промышленность – 3%;
- нефтяная промышленность – 2%;
- мебельная промышленность – 1%;
- прочие ссуды – 22%;
- факторинг – 6%;
- лизинг – 1%;
- ссуды, выданные филиалами банка, – 3%.

При этом в банке отмечают интересную тенденцию, сложившуюся в последние годы: доля ссуд, выданных предприятиям нефтяной промышленности, уменьшается (только за период 2002–2003 гг. она сократилась на 7%). В то же время постепенно увеличивается доля кредитования мебельной промышленности, строительства и перевозок.

Кредитная политика банков, конечно же, зависит от макроэкономической ситуации в стране. Пока в России сохраняется относительная финансовая и экономическая стабильность, ситуация благоприятствует развитию бизнеса. С другой стороны, укрепление рубля не лучшим образом сказывается на динамике роста российских предприятий как промышленного, так сельскохозяйственного и финансового секторов. И вроде бы сдерживание инфляции обеспечивает удешевление кредитных ресурсов, что должно давать стимул для экономического роста, однако... Похожая ситуация складывалась и в 1998 г. – тогда она привела к самым негативным последствиям. По целому ряду предприятий уже заметно, что укрепление рубля снижает их конкурентоспособность по сравнению с иностранными производителями (в мебельном бизнесе это, в первую очередь, касается дорогостоящей мебели из ценных пород дерева), рост импорта приводит к уменьшению выручки, что в конечном итоге обуславливает не обновление основных фондов, а вымывание оборотных средств.

Кредитование мебельных предприятий, в принципе, не отличается от кредитования предприятий других отраслей. Однако если в той же автомобильной промышленности не существует понятия «мелкого производства», то мебельная промышленность представлена не только крупными вертикально интегрированными структурами, но и большим количеством небольших фирм и кооперативов. Большинство банков специализируется на кредитовании крупных и средних предприятий.

Ни для кого не секрет, что при рассмотрении заявок от потенциальных клиентов – товаропроизводителей – на получение кредитов банки всегда проводят комплексный анализ кредитоспособности заемщика, оценивают его финансовую устойчивость, чтобы определить степень риска (невозврата) кредита. Проводимый анализ учитывает целый ряд различных факторов: намерение заемщика выполнить финансовые обязательства по предоставляемому кредиту, опыт руководства, успехи фирмы, положение среди компаний отрасли, уровень менеджмента, кредитную историю, благонадежность заемщика. В выигрыше, как правило, остаются крупные и средние компании, успевшие заработать себе «доброе имя». Да и процент по кредиту для разных клиентов у банков различен, в зависимости от финансового положения организации, а значит, и степени рисков для банков. Чем лучше финансовое положение компании на рынке, тем ниже для нее процентная ставка. Для средних и крупных предприятий сегодня она в среднем составляет 15–16% годовых. А малым и неустойчивым на рынке средним предприятиям ее нужно еще суметь получить.

Те производители, которые не могут добиться кредита, испытывают финансовые трудности и практически не имеют возможности успешно развивать свой бизнес. Статистика показывает, что 40% малых предприятий (разных отраслей) умирают в первый же год своего существования. Зарубежные исследования свидетельствуют о том, что самые тяжелые потери малый бизнес несет в первые 18 месяцев, когда погибает половина всех созданных предприятий. Затем темпы гибели падают, а к 10 годам остается «в живых» около 20% малых предприятий. Обычно банки отказывают в кредитовании предприятиям моложе одного–двух лет. При этом они не понимают или не желают понять, что таким образом отсекают предприятия, которые спустя время могли бы стать крепким и надежным бизнесом. На сегодняшний день банковская система, можно сказать, не учитывает специфики развития малого предпринимательства.

Однако нередки случаи, когда мебельные предприятия (и любые другие) не могут получить кредит по своей вине. В частности, среди предпринимателей бытуют мифы о том, что банки выдают кредиты только «своим», что банки слишком бюрократичны и долго принимают решения, что они чересчур перестраховываются при выдаче денежных займов. Управляющий директор КБ «Москоммерцбанк» Булат Мукушев обращает внимание, что эти утверждения несправедливы в отношении банков, для которых кредитование – одно из стратегических направлений деятельности.

Однако на финансовом рынке присутствует большое количество кредитных учреждений, акционеры и

менеджеры которых либо не заинтересованы в развитии этого вида банковского бизнеса, либо характеризуются слишком низким, не соответствующим рыночным реалиям «аппетитом» к риску. Это нисколько не свидетельствует о достоинствах или недостатках таких банков – они следуют собственной стратегии развития. Чтобы избежать недоразумений, необходимо не наугад выбирать банк для кредитования, а провести маркетинговое исследование финансового рынка, выявив наиболее подходящее кредитное учреждение.

Нездоровый бюрократизм и необоснованные проволочки с выдачей кредита не способствуют успешной кредитной деятельности банка. Хотя желающих получить кредит сегодня достаточно, такие недоработки могут спровоцировать уход потенциального клиента к банку-конкуренту. Часто клиент не может ждать по 3–4 месяца, чтобы получить кредит. Поэтому в эффективном и конкурентоспособном банке такое отношение к потребителю совершенно неприемлемо. Что касается избыточной перестраховки банков при выдаче кредитов, то вопрос этот более глубокий, чем может показаться на первый взгляд.

Действительно, банк заинтересован в том, чтобы максимально обезопасить себя от возможного дефолта. Но если требования банка к клиенту чрезмерно высоки, то он также может упустить выгодного клиента: ведь, как и в прочих экономических процессах, вопросы кредитования разрешаются в рамках парадигмы «риск – доходность».

В отличие от западных банков, которые на протяжении многих лет существования выработали формализованные технологии принятия кредитных решений, российские кредитные учреждения отличает индивидуальный подход к работе с потенциальным ссудозаемщиком. Вот некоторые особенности отечественного кредитного бизнеса, которые излагает Булат Мукушев:

«Предоставление хорошего залога способно повысить шансы компании на получение кредита. Действительно, банки заинтересованы в надежных гарантиях, которые способны возместить убытки в случае невозврата кредита. Хотя они, в принципе, рассматривают в качестве залога широкий спектр движимого и недвижимого имущества, находящегося в распоряжении клиента, наибольшее доверие вызывает тот залог, который, грубо говоря, нелегко израсходовать или украсть. Сюда можно отнести недвижимость, основное производственное оборудование и т.п., тогда как, например, товары, находящиеся в обороте компании, могут вызвать у банкира справедливое сомнение. Однако банки, не исповедующие принципы «ломбардного» кредитования, трактуют залог лишь как необходимое условие для выдачи кредита. В первую очередь внимание кредитного менеджера обращено на сам проект, анализ которого показывает, достаточно ли у заемщика возможностей для его реализации с последующей выплатой долга и процентных начислений.

Для получения ссуды очень важен тщательный подход к составлению бизнес-плана. Правильное составление этого документа позволяет не только повысить вероятность получения кредита, но и способствует ясному осознанию собственных целей, выявлению дополнительных возможностей проекта и тщательному анализу потенциальных рисков. Более того, внимательный анализ бизнес-процессов собственной компании и тщательное изучение ее финансового состояния могут привести к повышению эффективности дальнейшей реализации проекта и в результате привлечь дополнительных инвесторов и партнеров.

Текст бизнес-плана должно предварять краткое резюме. Именно оно становится для банкира определяющим фактором, который позволяет решить, достоин ли бизнес-план более тщательного рассмотрения. Наложив свой шаблон на рассматриваемое резюме, банкир сразу отправляет в мусорную корзину тот бизнес-план, который не вписывается в «прокрустово ложе» его представлений о перспективном заемщике. Резюме помогает банковскому сотруднику легко выявлять неустранимые несоответствия в ожиданиях клиента и возможностях банка (например, касающиеся суммы, процента и срока кредита). При этом экономится время как банкира, так и заемщика, у которого остается время для поиска другого источника финансирования. Если же резюме бизнес-плана удовлетворяет первоначальным параметрам кредитования, то кредитные менеджеры приступают к более тщательному анализу содержимого бизнес-плана.

Поэтому резюме этого документа должно быть кратким (не более одной-двух страниц) и наглядно предлагать читателю понятную информацию об основной сути заявки: о количестве запрашиваемых денег, цели и сроках кредитования, ожидаемой величине процента. Из содержания бизнес-плана кредитный менеджер должен легко получить представление об индустрии, к которой относится проект, о компании, ее реальных финансовых показателях и возможностях менеджмента довести проект до конца.

Не менее важны стиль и оформление резюме. Оно должно состоять из коротких, логически завершенных предложений, составляющих хорошо структурированный текст. Не следует стеснять себя в использовании заголовков и подзаголовков – они делают содержимое резюме более наглядным, к тому же подчеркивают наиболее существенные моменты бизнес-идеи. Естественно, текст должен иллюстрироваться простыми и наглядными графиками и понятными таблицами. Многим бизнес-планам, поступающим в кредитные отделы российских банков, присущ такой недостаток, как чрезмерная увлеченность предпринимателя своим делом. Предоставляемые заявки часто содержат горы ненужной информации с малой толикой финансовых деталей проекта.

Естественно, в бизнес-плане должна отражаться краткая, но емкая информация по предполагаемым финансовым потокам проекта. При этом нужно сделать разумные и обоснованные предположения о том, куда и сколько денег будет вложено и какая отдача ожидается в результате реализации проекта. Заемщику необходимо освоить такие понятия, как NPV, ROI, ROE и другие премудрости проектного финансирования, чтобы описывать свой проект не в жанре беллетристики, а на равных беседовать с профессиональным финансистом на его же языке.

Как это ни банально звучит, ни в коем случае не следует приукрашивать ситуацию в компании и состояние на рынке. Нужно поставить себя на место банкира, чтобы понять, почему он скорее отдаст деньги менее успешному, но честному человеку, чем просителю, который уличен в неискренности».

Заметим, что вовсе не обязательно вникать самому во все тонкости написания бизнес-плана. Иногда выгодно воспользоваться услугами консалтинговых компаний. По крайней мере, те из них, которые специализируются на подобных услугах, прекрасно знают их специфику и не допустят невыдачи кредита из-за неграмотного оформления бизнес-плана. При этом нет необходимости привлекать дорогостоящие крупные международные корпорации – вполне достаточно воспользоваться услугами добротных отечественных консультантов, которые набили руку в написании бизнес-планов для стороннего заказчика.

А начинающих бизнесменов просим также не забывать, что в современной российской действительности есть место и альтернативному кредитованию. В первую очередь это, конечно же, касается проектного финансирования, за которым будущее и которым сегодня активно занимаются уже многие ведущие банки, а также таких вполне современных механизмов, как лизинг и факторинг.

Лизинг как механизм альтернативного финансирования играет важнейшую роль в переоснащении основных фондов промышленных предприятий и в развитии малого бизнеса. Сегодня многие банки активно пользуются этой формой оказания помощи, в том числе и мебельным компаниям, избегая посреднической помощи непосредственно лизинговых структур, что дает возможность клиенту экономить на комиссии по лизинговой операции. Проще говоря, закупая оборудование, необходимое для производства продукции, банк как бы сдает его своему клиенту в аренду. Лизинговые сделки отличаются более длинными кредитами.

Упадок российского финансового сектора, последовавшего за кризисом августа 1998 г., оказал значительное влияние на развитие лизинга в России. Прежде всего, он привел к резкому сокращению долгосрочного банковского кредитования. Как следствие, многие лизинговые компании приостановили свою деятельность. Объем лизинговых сделок, по оценке Группы по развитию лизинга Международной финансовой корпорации, упал приблизительно с 1,4 млрд. долларов США до немногим более 400 млн. долл. В результате кризиса сильно пострадали компании, которые, получив валютные кредиты для финансирования лизинговых сделок, заключали при этом сделки в рублях, принимая тем самым на себя валютный риск. Политика лизинговых компаний после кризиса еще раз подтвердила, что лизинг – гибкий действенный механизм финансирования, учитывающий интересы лизингополучателя.

В послекризисный период продолжали создаваться новые лизинговые компании. Только за один год, прошедший с момента кризиса, лицензии на осуществление лизинговой деятельности получили 317 компаний, что могло расцениваться как рост отрасли на 51%. Рост российской экономики, безусловно, повлиял на сектор лизинговых услуг. Успешно развивались лизинговые компании с опытным и профессиональным руководством, желающие принимать на себя риски, связанные с лизинговой деятельностью, и независимые от банков, пострадавших от кризиса. Банки по-прежнему неохотно выдавали средне- и долгосрочные кредиты, поэтому лизинговые компании были вынуждены прибегнуть к другим источникам финансирования. Значительная часть лизингового финансирования, предоставляемого независимыми лизинговыми компаниями, предназначалась для малых и средних предприятий.

Начальник отдела лизинга и факторинга АКБ «Центрокредит» Алексей Сергиенко отмечает следующие основные преимущества лизингового финансирования перед традиционным кредитованием либо покупкой оборудования за счет собственных средств:

«Клиент, тот же мебельщик, использующий лизинг, имеет возможность расширить производство, наладить обслуживание оборудования без крупных единовременных затрат и необходимости привлечения заемных средств. В результате в балансе предприятия поддерживается оптимальное соотношение собственного и заемного капиталов. Соответственно, высвобождаются средства для увеличения оборотного капитала предприятия. Кроме того, у клиента есть возможность оптимизировать налогооблагаемую базу за счет полного отнесения всей суммы лизинговых платежей на себестоимость продукции и применения ускоренной амортизации».

Удобство лизинговых сделок отмечает большинство производителей мебели в России.

Если механизмом лизинга мебельные предприятия пользуются активно, факторинг для мебельщиков – понятие малознакомое. Но имеются предпосылки для развития факторинговых операций и в мебельной отрасли.

Вспомним, что в России факторинг был внедрен в 1988 г. в качестве эксперимента «Промстройбанком» и «Жилсоцбанком СССР». Из-за полного отсутствия на тот момент методической литературы и невозможности получить доступ к мировому опыту сущность этой услуги была несколько искажена. Факторинговым отделам переуступалась только просроченная дебиторская задолженность, соглашение заключалось как с поставщиком, так и с покупателем, причем поставщику гарантировались платежи путем кредитования покупателя. Факторинговое обслуживание носило характер разовых сделок без обеспечения комплекса страховых, информационных, учетных и консалтинговых услуг, подразумеваемых факторингом.

Позднее факторинговые операции начали осуществлять и коммерческие банки. Поначалу они столкнулись с полным отсутствием цивилизованных факторинговых технологий и неудовлетворительной платежной дисциплиной дебиторов, что приводило к немалым потерям. Но уже в 1994 г., когда появился опыт и намерение выйти на рынок международного факторинга, «Тверьуниверсалбанк» стал первым российским банком, принятом FCI (Factors Chain International) – крупнейшей международной факторинговой ассоциацией, позже – «Мосбизнесбанк».

Сегодня факторинг интерпретируется однозначно: как услуга, которая позволяет продавцу предоставлять покупателю отсрочку платежа за поставленные товары или услуги. В отличие от классической отсрочки данный метод не сопряжен с выведением из оборота денег, недополученных по причине отложенной оплаты поставленного товара. О поддержании объема оборотных средств продавца заботится его партнер – коммерческий банк. Таким образом, сотрудничая с банком, поставщик товаров или услуг получает возможность предоставлять своим покупателям отсрочки платежа, не теряя на сокращении объемов «работающих» денег.

«Говоря простым языком, клиент, осуществляющий продажи на условиях отсрочки платежа, может получить от банка до 90% от стоимости поставленного им товара сразу же после его отгрузки. То есть ему не нужно ждать несколько месяцев, пока с ним расплатится покупатель. Он получает 90% этой суммы сразу в обмен на уступку банку денежного требования к покупателю по данной поставке. По окончании отсрочки получить деньги за отгруженный товар предстоит не поставщику, а банку», – объясняет начальник отдела международного факторинга Управления факторинга АКБ «Промсвязьбанк» Наталья Карпенко.

В отличие от традиционного кредитования факторинг – неограниченный объем финансирования, который растет вместе с ростом продаж клиента. Чем больше оборот продаж клиента, тем больше сумма финансирования банком. При кредитовании же клиент получает только фиксированную сумму. Кроме того, процедура оформления факторингового договора гораздо проще, чем при кредитовании. Таким образом, факторинг – наиболее комплексное и приближенное к клиенту финансовое обслуживание, основанное на гибком кредитовании его поставок покупателям на условиях отсрочки платежа, что повышает конкурентоспособность самого клиента на рынке. При этом банковские риски при факторинговом обслуживании сопоставимы с рисками при кредитовании.

В России факторинг только начинает развиваться, это новый вид финансовых операций для нашей страны. Все больше банков начинают предлагать факторинговые услуги, ибо становится понятно, что факторинг поддерживает реальный сектор экономики, поскольку позволяет отечественным производителям ликвидировать кассовые разрывы и постоянно пополнять оборотные средства.

Виктория ПЕСКОВА

ПОСТОЯННО ДЕЙСТВУЮЩАЯ ВЫСТАВКА СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ И ТЕХНОЛОГИЙ ВОЗОБНОВЛЯЕТ ПРИЕМ ФИРМ-ЭКСПОНЕНТОВ

Постоянная действующая выставка строительных материалов и технологий Петербургского Строительного Центра предлагает производителям свои услуги по продвижению, информационной поддержке Вашего товара и установлению взаимных контактов. В настоящее время на выставке представлены более 200 фирм, работают производители и экспортеры общестроительных и отделочных материалов из России, США, Германии, Швеции, Финляндии, Польши, Норвегии, Эстонии и других стран.

Площадь зала – 500 м^2. Ежегодно выставку посещают более 12 000 профессионалов в области строительства: архитекторы, проектировщики, дизайнеры, представители строительных и торговых компаний.

Кроме того, при размещении информации на выставке фирме предоставляется дополнительный комплекс услуг:

- опытные менеджеры, тщательно изучив продукцию фирмы, продвигают ее среди посетителей семинаров, презентаций, конференций;
- рекламные материалы компании размещаются на коллективном стенде на всех строительных выставках города и регионов;
- составляются отчеты, где фиксируются компании, заинтересованные именно в Вашей продукции или технологии;
- автоматически информация о фирме заносится в ЕДИНЫЙ КАТАЛОГ предприятий строительного комплекса города и области http://www.urbangov.ru и размещается на виртуальной выставке в Интернете на сервере http://www.infstroy.ru

ПЕТЕРБУРГСКИЙ СТРОИТЕЛЬНЫЙ ЦЕНТР
Россия 197342, Санкт-Петербург, ул. Торжковская, 5.
Тел.: (812) 324-99-97, 431-09-61, 434-09-62

Запланированные семинары на май–июнь 2004 года:			
24-29 мая	Информационная тематическая рассылка	Инженерное обеспечение зданий и системы вентиляции и кондиционирования	
1 июня	Семинар	Коттедж 2004. Дизайн и строительство	Зал инвест. проектов, Островского, 11 10.20

КАТАЛОГ - КАРТОТЕКА
СТРОЙФАЙЛ

ПЕТЕРБУРГСКИЙ СТРОИТЕЛЬНЫЙ ЦЕНТР
при поддержке Правительства Санкт-Петербурга и Ленинградской области,
Санкт-Петербургского Государственного Архитектурно-строительного Университета
представляет перспективный проект
"КАТАЛОГ-КАРТОТЕКА "СТРОЙФАЙЛ"

ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ

Создание Картотеки вызвано необходимостью аккумулировать в едином издании все передовые строительные технологии.

Проект рассчитан на целевую аудиторию профессионалов – на архитекторов, проектировщиков и строителей. Картотека позволяет собрать в одно время и в одном месте максимум технических сведений, что предоставляет возможность сравнительного анализа и выбора материала, наиболее соответствующего имеющимся строительным задачам.

СТРУКТУРА

- Рубрикатор
- Тематический каталог строительных материалов и конструкций, а также алфавитный каталог с краткой информацией о компаниях-производителях
- Аналитические материалы по каждому разделу
- Собственно Картотека, состоящая из буклетов, содержащих техни-ческую информацию о различных материалах и конструкциях.
- Электронная версия на CD

Петербургский Строительный Центр
Россия, Санкт-Петербург, Торжковская
Тел.: +7 (812) 431-09-60, 324-99-97
Факс:+7 (812) 431-09-61, 324-99-97
infstroy@spb.cityline.ru
www.infstroy.ru

ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ДВИЖЕНИЯ ЛЕСНОГО СЫРЬЯ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ЦБП

В.В. КОЧАНОВ

Производство целлюлозы, бумаги и картона является одним из важнейших направлений промышленной деятельности химико-лесного комплекса. Предприятия этой отрасли потребляют значительные объемы древесины – на некоторых предприятиях ежегодно перерабатывается до 4–5 млн м^3. Соответственно, месячное потребление составляет не менее 50–100 тыс. м^3 даже на небольших комбинатах. Одним из необходимых условий стабильной работы таких производств является наличие достаточных запасов сырья – круглых лесоматериалов и технологической щепы. Одной из специфических особенностей лесной промышленности считается значительное влияние сезонных факторов на объемы заготовки древесины. Традиционно, пик заготовительной активности приходится на зимний период, объемы летней заготовки значительно ниже. В период межсезонья рубки практически прекращаются из-за дорожной распутицы. В этой ситуации предприятия целлюлозно-бумажной промышленности (ЦБП) в течение осеннего и весеннего сезонов работают в основном на запасах древесины, накопленных зимой или летом.

Для непрерывных производств, в т.ч. и для целлюлозно-бумажных, недостаток древесного сырья на складе может привести к неритмичной работе «с колес» или даже к остановке производства. Как следствие, это ведет не только к потерям из-за срыва контрактов на поставку готовой продукции, но и к значительным убыткам, связанным с особенностями остановки и повторного пуска оборудования. Поэтому проблема контроля запасов на складах (биржах) предприятий ЦБП напрямую связана с проблемой обеспечения устойчивого функционирования производства в течение всех сезонов года.

Древесное сырье поступает на целлюлозно-бумажные комбинаты (ЦБК) либо в виде балансов (круглых лесоматериалов для выработки целлюлозы и древесной массы), либо в виде технологической щепы. Объемы поставок щепы, как правило, несопоставимы с объемами поставок древесины в круглом виде и составляют небольшую часть от потребного количества сырья. Это связано с тем, что на всех предприятиях, производящих целлюлозу, имеются собственные мощности для переработки балансов на щепу. Внешние поставки щепы обычно идут с тех производств, на которых щепа вырабатывается из отходов (например, лесопиления или фанерного производства). Поэтому эти объемы невелики и не покрывают потребностей ЦБК. Довольно часто качество такой щепы низкое, а породный состав неоднороден и может включать примеси древесных пород, непригодных к выработке целлюлозы на данном предприятии. Щепа с лесопильных производств нередко содержит недопустимо большой процент коры, если в рубку подается горбыль, а предварительная окорка бревен пиловочника не производится. Под низким качеством щепы также можно понимать фракционный состав с большим содержанием мелкой фракции и отсева. Такое сырье обычно используют для выработки картона, бумаги для производства гофротары и пр. Как правило, собственное подготовительное производство щепы обеспечивает качество более высокое, чем качество сырья, поступающего от внешних поставщиков.

Древесное сырье, поступившее на ЦБК, может храниться на складах и биржах довольно длительное время, иногда превышающее годовой период. Здесь соотношение объемов хранения по видам сырья чаще всего такое же, как и при внешних поставках. Объемы щепы в редких случаях превышают объемы балансов на складе. Подготовительное производство должно быть стабильно загружено, поэтому превышение объемов щепы над объемами балансов чаще всего свидетельствует о недостаточном запасе последних на складе.

На большинстве предприятий щепа хранится открытым способом в кучах, при необходимости, с разделением по породам древесины или по группам пород (хвойных и лиственных). Круглые лесоматериалы обычно хранят в виде долготья в штабелях. На некоторых предприятиях применяют кучевое хранения коротья, в этом случае балансы после поперечного деления на чураки направляются в кучи. Оттуда по мере необходимости их подают в окорочные барабаны и затем далее, в соответствии с технологическим процессом.

Подача круглых лесоматериалов со склада в производство щепы осуществляется либо с помощью транспортеров, либо с использованием гидролотков (специальных бетонных желобов с принудительной подачей оборотной воды и уклоном в сторону приемного бассейна). Подача щепы в кучу производится, как правило, посредством пневмотранспорта, а из кучи в производство – либо тем же способом, либо по механическим транспортерам.

Возможно применение двух вариантов схем учета остатков древесного сырья на складе:

- с помощью проведения периодических (обычно ежемесячных) инвентаризаций складов;
- на основе учета по данным о подаче балансов в рубку и технологической щепы в варочное производство.

Учет по первой схеме предусматривает периодическое измерение всех штабелей бревен и всех куч технологической щепы, а также учет в момент инвентаризации частично выгруженных крупных транспортных единиц (судов, барж, плотов). Измерения проводят на конец некоторого периода, например, на последнее число месяца. Такая схема учета дает более объективные результаты, если инвентаризацию проводит независимая организация, не заинтересованная в «подгонке» данных под некоторый результат. Использование электронных геодезических приборов позволяет с высокой точностью проводить измерения штабелей лесоматериалов любой высоты, а также куч технологической щепы сколь угодно сложной конфигурации.

Учет по второй схеме предполагает, что ведется непрерывный внутренний учет подачи балансов в рубку и затем в кучу щепы, и параллельно – учет подачи щепы из кучи в варочное производство. Как показывает практика, такой учет собственными службами древесно-подготовительного производства приводит к значительным ошибкам. Измерить каждую поданную на слешерный стол или в гидролоток пачку балансов практически невозможно, поэтому в лучшем случае ведут примерный подсчет количества пачек некоторого усредненного объема.

Учет поданной на варку щепы обычно осуществляется через объемы загрузки варочных котлов. Такой метод также имеет немало недостатков. В первую очередь, нет гарантий того, что котел каждый раз заполняется полностью. Кроме того, проектные емкости котлов в технической документации указаны с точностью до 0,1 м^3 при общем объеме в несколько сотен кубометров. Между тем каждый котел выдает сотни варок в год, и даже небольшое отклонение реального объема от расчетного значения ведет к накоплению ошибки значительной величины. Немаловажно и то, что коэффициент полнодревесности щепы, загруженной в котел, принимают неизменным. Проверить его истинную величину каким-либо измерением невозможно. Имеет смысл учесть и такой нюанс: по окончании варки некоторая часть целлюлозной массы может не вымываться из котла и при последующей загрузке щепой займет часть рабочего объема. Очевидно, что учесть все перечисленные факторы при каждой варке практически невозможно.

В соответствии с ОСТ 13–74–79, существует метод контроля подачи щепы через расход транспортера, питателя и пр. Этот метод требует постоянного контроля продолжительности работы транспортера и подразумевает периодическое определение объема щепы, подаваемой в единицу времени. Точно определить объем порции щепы с транспортера достаточно проблематично, к тому же его загрузка не всегда равномерна. Таким образом, здесь также возможно накопление ошибки. Однако для получения оперативных данных по движению щепы метод вполне пригоден. В то же время сегодня его нельзя отнести к категории общепринятых в ЦБП.

С некоторой долей условности можно говорить еще об одном косвенном методе учета расхода щепы в производство. Он базируется на принятых каждым предприятием нормах расхода древесного сырья (м), затрачиваемого на тонну произведенной целлюлозы, древесной массы и т.д. В целом, такой способ учета расхода сырья более удобен технологам, ответственным за выпуск полупродуктов и готовой продукции. Любые отклонения технологического процесса от его нормального течения приводят к уменьшению выхода продукции. Такой же результат возможен и при использовании некачественных химикатов, неправильной их дозировке. Низкое качество древесного сырья, неоптимальный породный и фракционный состав щепы также влекут снижение показателей производства. Возможны колебания выхода продукции из-за изменений соотношения пород древесины, используемых в смеси. Например, это относится к совместной варке ели и пихты, имеющих различные плотности древесины, и, еще в большей степени, к совместной варке лиственных и хвойных пород.

Учитывая изложенное, можно сделать вывод о том, что контроль расхода сырья через готовую продукцию можно считать вспомогательным. Экстремальные отклонения между расходом древесины, рассчитанным по произведенной продукции, и расходом по данным древесно-подготовительного производства свидетельствуют о наличии серьезных ошибок с одной или другой стороны.

Устранить подобные противоречия между технологическими подразделениями ЦБК можно с помощью независимой экспертизы объемов древесины и щепы на складе. Опыт экспертной компании «Шмидт энд Олофсон» показал, что при ежемесячном режиме проведения инвентаризаций складов лесного сырья расчетные значения выхода продукции (в тоннах) из единицы сырья (в м^3) не испытывают значительных колебаний. При этом наиболее точные значения среднего выхода продукции можно получить за продолжительный период (более 6 месяцев).

При системе ежемесячных инвентаризаций движение в любой куче щепы можно записать через выражение:

$$И_н - Р + П = И_к \qquad (1)$$

где $И_н$ – объем по инвентаризации на 1-е число месяца,

$И_к$ – объем по инвентаризации на последнее число месяца,

$Р$ – расход щепы (объем, поданный из кучи в производство),

$П$ – поступление щепы в кучу (из рубительных машин предприятия или от сторонних поставщиков щепы).

Соответственно, расход за месяц может быть рассчитан:

$$Р = И_н + П - И_к \qquad (2)$$

Понятно, что точность определения объема поступления (П) щепы за месяц не менее важна, чем точность измерений при инвентаризации. Поэтому контроль поступления древесного сырья на комбинат целесообразно поручить независимым специалистам. Тогда учет поступления и движения древесного сырья становится комплексным и более надежным.

Расход древесины из штабелей на складе может быть аналогично определен по приведенной зависимости (2). Однако, с учетом того, что древесина из штабелей подается в собственное производство щепы, удобнее рассчитывать общее движение древесного сырья в течение месяца следующим образом:

$$V_{cb} + V_{rb} + V_1 - V_2 + V_3 + V_4 - V_5 = V_{ce} + V_{re} \qquad (3)$$

Где V_{cb}, V_{rb} – объем щепы и сортиментов соответственно по данным инвентаризации на начало месяца;

V_1 – поступление сортиментов на склад (закупка);

V_2 – подача сортиментов со склада в рубку на щепу;

V_3 – поступление щепы в кучу (закупка);

V_4 – поступление щепы собственной рубки в кучу;

V_5 – подача щепы из кучи в производство;

V_{ce} – объем щепы в куче по данным инвентаризации на конец месяца;

V_{re} – объем сортиментов на складе по данным инвентаризации на конец месяца.

Описать движение древесного сырья внутри предприятия еще сложнее, если запасы хранятся и подаются в рубку раздельно по породам, а также при использовании более одного склада (биржи). Помимо этого, существует проблема потерь древесины на предприятии в процессе ее хранения, транспортировки и переработки. Эту проблему планируется затронуть в одной из следующих публикаций.

Существует еще одно обстоятельство, которое следует принимать во внимание при использовании системы учета на базе регулярных инвентаризаций. При любых измерениях неизбежно имеют место ошибки. Допустим, в конце месяца А ошибка инвентаризации (т.е. расхождение между реальным и измеренным значением объема) имела знак «–» и составила величину Е. Тогда расчетный расход, определенный по формуле (2) в месяце А будет завышен на ту же величину. По окончании следующего месяца В снова проводится инвентаризация склада. Предположим, в этом случае ошибка оказалась близка к 0. При расчете расхода в месяце В по формуле (2) объем по инвентаризации на конец месяца А снова будет использован. В этом случае величина расхода будет уже занижена на величину Е.

Учитывая возможность возникновения описанной ситуации и, возвращаясь к проблеме расчета выхода продукции из единицы древесного сырья, тем более есть смысл определять средний выход, основываясь на результатах данных нескольких

месяцев. Суммарные ошибки измерений обычно распределяются по нормальному закону, поэтому за длительный период ошибки разных знаков взаимно уравновешиваются.

Принимая во внимание рассмотренные особенности учета движения лесного сырья на предприятиях ЦБК, можно заключить следующее:

- учет на основе регулярных измерений позволяет более точно определять расход сырья, поданного в производство;
- измерение штабелей сортиментов и куч щепы значительных объемов и сложной конфигурации целесообразно проводить с помощью современных электронных геодезических инструментов;
- для получения более объективных данных по результатам инвентаризаций имеет смысл приглашать независимых специалистов, обладающих соответствующей квалификацией.

Оперативные данные по запасам сырья на складе позволяют специалистам по логистике предприятий ЦБП принимать верные и своевременные решения. Вовремя сделанные выводы о необходимости изменений закупочной цены на древесное сырье или объема поставок по контрактам позволяют снизить омертвленные в запасах затраты и складские издержки. Вложения в информационное обеспечение производства обязательно дадут результаты, и, в первую очередь, в качестве повышения конкурентоспособности предприятия.

Компания «Шмидт энд Олофсон» готова предложить свои услуги для решения проблем, рассмотренных в статье.

ПРЕИМУЩЕСТВА РАБОТЫ НЕЗАВИСИМОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ ПО ПРИЕМКЕ ЛЕСОМАТЕРИАЛОВ

Вопрос о выполнении функций по контролю количества и качества получаемых для переработки круглых лесоматериалов независимыми компетентными профессионалами часто появлялся в повестке дня различных совещаний и конференций при обсуждении эффективности управления как процессом производства, так и финансами. Не обошли этот вопрос вниманием и организации, занимающиеся сертификацией предприятий лесопромышленной отрасли, при подготовке к проведению сертификационных мероприятий для получения различного уровня и типа сертификатов соответствия.

В пользу независимой экспертизы решили для себя этот вопрос крупнейшие потребители лесоматериалов России, определив свой выбор по таким критериям, как объективность получаемой информации, наличие профессионально подготовленных кадров и системы их отбора, квалифицированное проведение работ на каждой операции, широкий спектр предоставляемых услуг, серьезная методическая поддержка профильных институтов, отсутствие латентных процессов, влияющих на результаты.

На рынке услуг по экспертизе лесоматериалов есть организация, зарекомендовавшая себя как надежный партнер и соответствующая всем перечисленным требованиям. ЗАО «Шмидт энд Олофсон» – фирма, работающая в качестве независимого контролера лесопродукции уже девять лет. На протяжении многих лет ЗАО «Шмидт энд Олофсон» является партнером таких гигантов российской лесоперерабатывающей промышленности, как «Континенталь Менеджмент», «Илим Палп Энтерпрайз», International Paper, проводит экспертизу 100% лесосырья, поступающего на предприятия этих промышленных групп всеми видами транспорта.

ЗАО «Шмидт энд Олофсон» производит комплекс инвентаризационных мероприятий и, тем самым, охватывает структурные процессы получения информации. Успешно и динамично развиваются менее масштабные, но не менее эффективные проекты на ОАО «ЦЗ «Питкяранта» и лесных терминалах Новгородской области. Все проекты индивидуальны, поскольку уровень переработки древесины определен технологическими процессами, а значит, и требования к качеству лесоматериалов различны. Объединяет их все практическая реализация принципов независимости проведения экспертизы и объективности предоставляемой информации.

Проект, начатый в августе 2003 г. по инициативе руководства ОАО «Северное Лесопромышленное Товарищество» на Лесозаводе № 3 г. Архангельска, стал интересным ЗАО «Шмидт энд Олофсон» в первую очередь тем, что впервые деятельность независимых экспертов осуществляется в городе, в котором сосредоточено большое количество лесоперерабатывающих предприятий, имеющих собственные службы со сходными функциями.

Такие аспекты, как объективность результатов, при определении количества и качества лесоматериалов (решения принимаются только на основании нормативно-технической документации и контрактов), дистанцированность от обеих сторон: Покупателя и Поставщика, стали играть важную роль, т.к. иллюстративность их реализации дает возможность сравнивать и предоставляет свободу выбора для поставщиков в обстановке низкой консолидации этой части рынка и вариативности различных схем у покупателей.

Сегодня можно констатировать высокую жизнеспособность этого проекта. Дальнейшее сотрудничество основывается на хорошем фундаменте профессионализма и на ясной и честной политике дирекции по лесообеспечению Лесозавода № 3 по отношению к поставщикам. Конкретность в требованиях к качеству лесоматериалов, законности их происхождения и четкости договоров на поставку позволяет независимым экспертам сосредоточить внимание на выполнении комплекса требований этих договоров, исключив из практики конфликтность и различие толкований, которые, и это не секрет, являются основными факторами, отвлекающими собственно от экспертизы лесосырья. ■

12-АЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА ОСНАСТКИ И МАТЕРИАЛОВ ДЛЯ МЕБЕЛЬНОЙ И ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ
BMT 2004

BMT 2004
22-25 апреля
Место выставки:
Выставочный центр „Литэкспо", Лайсвес пр. 5, Вильнюс, Литва

- Лесоводческие машины, транспортировочные и лесозаготовительные средства (средства для рубки, торцевания, окорки). Вспомогательная лесоводческая и лесозаготовительная оснастка
- Лесопильные станки и оборудование
- Техника для сушки древесины
- Дереворежущие инструменты и их подготовка
- Поперечно-режущие, продольно-режущие, фрезерные, сверлильные, шлифовальные и др. станки
- Машины и оснастка для отделки поверхностей
- Ручные дереворежущие и деревоотделочные инструменты
- Техника для фракционирования, прессовки, брикетирования и другой подготовки и использования древесных отходов
- Техника для энергетического использования древесины
- Другие станки и оборудование для первичной переработки древесины и производства различной продукции
- Материалы для производства мебели и другой продукции из древесины
- Подготовка специалистов
- Компьютерная и программная оснастка для деревообрабатывающей промышленности
- Инженерное дело, профессиональные консультации, печать и др.

VISUS PLENUS

Организатор: ЗАО "Висус Пленус",
Витяне 9/25, LT-2600 Вильнюс, Литва
Тел. +370 5 2136326, факс. +370 5 2124124
Эл.почта: info@visusplenus.lt, www.visusplenus.lt

ПРОБЛЕМЫ БУМАЖНИКОВ И ПОЛИГРАФИСТОВ

С самых ранних стадий своего развития человечество стремилось высказаться. В начале это были немудреные наскальные рисунки, потом глиняные шумерские дощечки, египетские папирусы, китайское «шелковое» письмо. Эксперименты продолжались долго, и в результате мир остановился на технологии получения бумаги из разных видов древесины путем жесткого воздействия на нее щелочными или кислотными ингредиентами. Ассортимент видов бумаги постоянно растет, улучшается качественно и количественно, поскольку читать и писать хотят миллиарды людей. Казалось бы, такие далекие друг от друга специальности, как бумажник и полиграфист, на самом деле очень связаны. И у бумажников, и у полиграфистов есть свои «тонкие» места. Сочетание некоторых видов бумаг с полиграфией зачастую входит в противоречие. Чтобы выявить эти спорные точки и лучше услышать голоса друг друга, и собрались бумажники и полиграфисты 17–19 февраля 2004 года на научно-практической конференции «Современные достижения в производстве и использовании бумаги и картона для печати». Организовал эту конференцию СПбНТОБумДревПром совместно с Санкт-Петербургским государственным университетом растительных полимеров.

Отличительной чертой этой конференции была удивительная атмосфера в зале. Люди собрались не для того, чтобы высказать друг другу взаимные претензии, а обсудить, как найти компромисс по спорным вопросам. Доклады ведущих специалистов в области целлюлозно-бумажного и полиграфического производств длились не менее получаса каждый, а затем следовали многочисленные вопросы.

О тенденциях развития мировых рынков бумаги, картона и древесных продуктов рассказал профессор Эдуард Львович Аким (СПбГТУРП): «В 2002–2003 годах прекратился спад и начался подъем производств лесных товаров. Осознание негативной роли незаконных рубок, применение биотоплива, возрастание использования продуктов глубокой механической переработки древесины, бум деревянного домостроения, использование макулатуры в области бумажного производства и дальнейшее развитие систем лесной сертификации – все это способствует усилению межсекторальных связей между основными направлениями глубокой комплексной механической, химической и энергетической переработки древесины.

Между тем бумажная отрасль в России на сегодняшний день является одной из отсталых отраслей. Строительство современных целлюлозно-бумажных комбинатов стоит около 1 млрд. долларов, современные предприятия по глубокой переработке древесины требуют 50–100 млн. долларов, а линия по производству энергопеллет – от 1 до 5 млн. долларов. Для создания подобных производств необходимы большие инвестиции.

Европейские рынки достаточно неустойчивы, американские пресыщены и идут на снижение, происходит перемещение бумажных рынков в Китай и страны Юго-Восточной Азии, где стали больше употреблять упаковочных материалов. Если в США на душу населения приходится 300 кг бумаги в год, то в России – всего лишь 30 кг. При сопоставлении рынков очевидно, что основными рынками бумаги являются Китай и ненасыщенный рынок России.

Колебания валют болезненно сказываются на ситуации рынка ЦБП. Два года назад в России началась структурная перестройка ЦБП. Произошел передел собственности на самых крупных целлюлозно-бумажных предприятиях, закрываются хлорные цеха, происходит реконструкция предприятий, осуществляется переход на экологически чистую продукцию и дорогостоящие наукоемкие технологии. На повестке дня постоянно стоит вопрос об отказе от экспорта круглого леса; переработки его в местах добычи. Это положение является приоритетом российской политики. Как только встал вопрос о значительном уменьшении экспорта круглого леса для финской и шведской бумажной промышленности, иностранные инвесторы стали вкладывать средства в строительство предприятий глубокой переработки на Северо-Западе России».

Профессор Александр Семенович Смолин (СПбГТУРП) в своем докладе отметил, что с развитием электронных средств массовой информации возникла большая конкуренция для бумажников, поэтому «совершенствование качества печатной продукции является основным стимулом для ее продвижения на рынок. Для этого необходим новый подход к бумаге для печати, как к современному носителю информации. Жесткий экологический контроль как фактор совершенствования технологии, повышение конкурентной способности путем уменьшения сроков окупаемости инвестиций и величины эксплуатационных затрат, гибкий переход на разные виды продукции всегда востребованного ассортимента (этикетки, бумаги с хорошим покрытием, тонированные), использование наилучших для производства печатной бумаги беленых лиственных полуфабрикатов – вот основные подходы для улучшения позиций бумажников. Переход на нейтральный способ варки целлюлозы с использованием карбонатных наполнителей повышает прочность бумаги на 10–15 %. Хорошую линованную бумагу в Россию импортируют, а чтобы производить новые виды продукции необходимо современное оборудование и новые концепции».

Профессор Юрий Вениаминович Кузнецов (Северо-Западный институт печати) и профессор Московского государственного института печати Елена Дмитриевна Климова рассказали о современном состоянии технологии полиграфического производства и об основных дефектах печатной продукции, которые обусловлены несоответствием свойств бумаги условиям технологического процесса: «Глубокая печать является самой экономичной и эффективной. Существует широкая ниша для цифровой печати, которая сравнялась с классической. При этом в офсетной печати допускается влажность бумаги 5–7 %, тогда как в цифровой – не более 5 %. Хорошая же бумага идет на экспорт, а та отечественная бумага, которая приходит к полиграфистам, зачастую не отвечает высоким требованиям печати. Гладкость бумаги влияет на красковосприятие, поэтому красные и желтые краски самые проблематичные для офсетной печати.

Слева направо: профессоры Валерий Иванович Комаров, Александр Семенович Смолин, Георгий Иванович Чижов (заведующий кафедры ЦБП). Все трое – выпускники ЛТА.

В 70-х годах двадцатого столетия полиграфисты пытались прогнозировать, какая же бумага будет выпускаться через двадцать лет. Бумажники предполагали, что качество бумаги останется примерно таким же, поскольку процесс очень консервативен. В 80-е годы текстовая печать, в основном, была черно-белая. Сейчас превалирует цветная печать и большое количество картинок. Сегодня можно изменить тон и цвет картинки на компьютере, существуют специальные компьютерные программы. Бумажники могли бы улучшать качество бумаги, но это связано с солидным ее подорожанием.

Вот и возникают претензии со стороны полиграфистов к бумажникам. Появились экологически чистые краски на растительной основе. Полиграфистам не нужна высокая белизна, от большого количества отбеливателя бумага флуоресцирует. Цвет является фирменным знаком, он патентуется, и передавать его надо очень точно. Бумажники же пока не работают над производством дизайнерской бумаги. В Московском государственном институте печати начата работа по добровольной сертификации бумаги. Разрабатываются методики тестирования бумаги с прогнозированием результата печати от качества бумаги».

В последний день конференции состоялась ознакомительная поездка участников в новую типографию в город Всеволожск. Новое здание типографии находится еще в стадии завершения работ, но первая печатная машина уже стоит в просторном цеху и работает. Эта типография – филиал типографии на Фонтанке, 59. Газетно-журнальное производство перемещается из центра города в ближайший пригород. Типография во Всеволожске отвечает всем требованиям современных технологий и реально в ближайшем будущем составит конкуренцию финским типографиям, где печатается большая доля российских средств массовой информации. Площадь типографии составляет около 3000 м^2.

Управляющий производством ООО «Типография МДМ-Печать» Николай Николаевич Максименко провел экскурсию по производству и поведал много нового и удивительного о том, что уже есть и что еще здесь будет: «Оборудование немецкое – машина Man Roland – Polyman (17 метров в длину и 16 метров высотой) – производит 15 тысяч экземпляров печатной продукции в час, механическая скорость машины составляет 55 тысяч оборотов в час. До конца года планируется поставка еще одной такой машины. Срок окупаемости машины – 2,5 года. Немецкие специалисты обучают российских коллег работе на этих агрегатах. Штатное расписание сделано по немецкому образцу. Работа сменная, без остановки даже в праздничные дни.

Центральный компьютер дает команды всем опциям. Специальные электронные программы задействованы таким образом, что в случае каких-то неисправностей с машиной компьютер по модемной связи из Западной Германии может опросить машину по всем параметрам и устранить неполадки. Без сомнений, это уже настоящее детище 21-го века!»

Для такой машины и бумага требуется очень хорошего качества. Поэтому бумага импортная. Исключение составляет газетная бумага из Кондопожского целлюлозно-бумажного комбината. Пока это единственная отечественная бумага, которую используют во всеволожской типографии.

Впервые в России в этой типографии используют сменные контейнеры для красок на 1,5 тонны. Это красочная станция по типу западных, качество и сертификация красок соответствует немецким стандартам. Нет привычных бочек с красками, а стало быть, нет и грязи. Контейнеры приходят с готовыми красками, которые подаются автоматически, с четкой фиксацией количества.

Кондиционеры в цеху поддерживают постоянную температуру воздуха 21°С, а на складе соблюдаются все условия хранения бумаги по температурному и влажностному режиму. При этом фирма-поставщик головой отвечает за качество бумаги и краски. В довершение всего, дотошным специалистам-полиграфистам и бумажникам, которые приехали на конференцию из разных регионов СНГ, Николай Максименко рассказал о герметичной системе дожига газов «Катек», которая делает всю технологию типографии во Всеволожске экологически чистой и безопасной.

Прошедшая конференция не только выявила недостатки и нестыковки между бумажниками и полиграфистами, но и дала импульс для развития долговременных и взаимно полезных межсекторальных отношений специалистов. Осенью этого года намечено проведение подобной конференции в Санкт-Петербургском государственном университете растительных полимеров.

Анастасия ЗОТОВА

«ЦВЕТЫ ЖИЗНИ» РАСКРЫВАЮТСЯ В ЛЕСУ

Иветта КРАСНОГОРСКАЯ

В МОСКВЕ ПРОШЕЛ ВСЕРОССИЙСКИЙ СЪЕЗД ШКОЛЬНЫХ ЛЕСНИЧЕСТВ

Говорят, первое школьное лесничество возникло в Удмуртии. Было это в 1963 г. Тогда заслуженный лесовод республики, лесничий Шарканского лесничества Пантюхин вместе с директором Шарканской средней школы Вахрушевым собрали 12 мальчишек-школьников и объединили их в детскую организацию по охране природы. Благодаря их работе в первый же год на территории 2 га появился питомник кедра сибирского. И словно в ответ на бескорыстную мальчишескую любовь, с которой дети на протяжении многих лет ухаживали за деревцами, уже через 18 лет (вместо 25) кедры зацвели. Вскоре и в других школах по всей России были созданы лесничества, с каждым годом их количество увеличивалось, а деятельность совершенствовалась.

Сегодня в России насчитывается около 6 тысяч школьных лесничеств, в которых занимаются более 100 тысяч учащихся городских и сельских школ. Под руководством взрослых ребята участвуют практически во всех работах, которые проводятся в лесу: охраняют его от пожаров, вредителей, болезней, недобросовестных посетителей, защищают лесных обитателей, подкармливают их, развешивают кормушки, занимаются лесовосстановлением, помогают на рубках ухода, собирают лекарственные травы... Их труд не оценивается деньгами, а между тем вклад ребят в лесное хозяйство страны весьма и весьма значителен. В той же Удмуртии на сегодняшний день работают 120 школьных лесничеств, в которых занимаются около трех тысяч учащихся. Площадь закрепленного за ними государственного лесного фонда – 35 тыс. га. В Алтайском крае 45 школьных лесничеств, за которыми числится территория общей площадью в 6 тыс. га леса. В Орловской области более 40 школьных лесничеств и звеньев юных лесоводов, охватывающих 1,5 тыс. ребят. Во Владимирской области их 32 (охват лесного фонда – 7086 га), в них занимаются 832 учащихся. 137 школьных лесничеств, ответственных за 29 тыс. га леса, в Подмосковье. И даже в нашей вдоль и поперек урбанизированной Москве насчитывается 5 лесничеств! Так что, нетрудно представить, сколько всего полезного для лесов родной страны совершается руками детей самых разных возрастов.

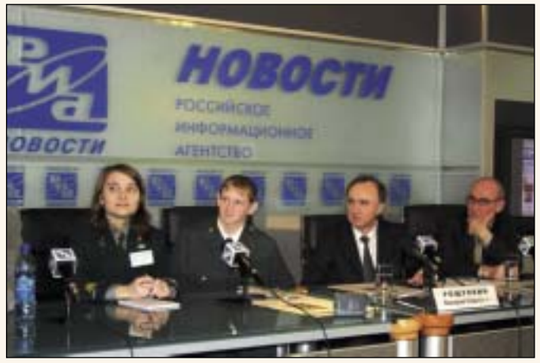
В Московской области лучшие школьные лесничества работают на базе старейшего Правдинского лесхоза-техникума (директор П.И. Матренчик). Стоит добавить, что лесхозы-техникумы – вообще полезные типы учебного заведения, само сочетание слов говорит о том, что подготовка специалистов в этих кузницах кадров проходит в неразрывной связи с решением производственных задач. Учащиеся лесхозов-техникумов выполняют весь комплекс работ: от закладки лесных культур до переработки древесины.

Сегодня в Правдинском лесхозе-техникуме работают 5 школьных лесничеств. С одной стороны, с ребятами занимаются специалисты лесного хозяйства, такие как Н.В. Филимохина, лесничий учебно-опытного лесничества Правдинского лесхоза-техникума, с другой – талантливые и преданные своей работе школьные педагоги, такие как Т.С. Танченко (Татьяна Сергеевна руководит Центром детско-юношеского туризма и экологии «ЭКОС»). Неутомимая учительница биологии вот уже семнадцатый год руководит лесничеством ивантеевской гимназии № 6. И чем только не занимаются ивантеевские ребята под ее зорким оком! Проводят рейды по выявлению незаконных порубок вместе с сотрудниками милиции и работниками лесной охраны, убирают мусор в лесу, озеленяют поселки, охраняют муравейники и устанавливают феромонные ловушки и помогают тушить пожары, зимой следят за тем, чтобы не рубили елки к Новому году, весной берегут от нарушителей первоцветы. Сейчас самое время готовиться к прилету птиц – ребята своими руками мастерят скворечники и дуплянки. В прошлом году заложили у себя на малой родине кедровую плантацию площадью 5,6 га. Пройдет несколько десятков лет, деревья вымахают и будет трудно поверить, что все это когда-то было посажено и выращено благодаря любви и заботе маленьких граждан страны.

Вот, например, те, кто были на территории Всероссийского научно-исследовательского института лесоводства и механизации лесного хозяйства (ВНИИЛМа) в подмосковном Пушкине, помнят, какой там замечательный дендропарк более чем из 100 видов деревьев, собранных на площади 13 гектаров со всего земного шара. А ведь далеко не все знают, что этот дивный уголок природы возник и существует благодаря сотрудникам института и, не в последнюю очередь, школьному лесничеству, в котором трудятся ученики школы № 9. Вот уже в течение 20 лет во время летних каникул здесь работают около 40 учащихся школьного лесничества под руководством сотрудников института и работников центра занятости населения Пушкинского района. Ребята ухаживают за парком, вырубают усыхающие деревья, стригут и омолаживают кустарники, разбивают цветники, знакомятся с лесохозяйственной техникой, так что фактически прямо на месте осваивают профессию лесовода...

Если обратиться к истории, с 1973 г. по 1989 г. Министерство просвещения РСФСР, Министерство лесного хозяйства РСФСР, ЦК ВЛКСМ, Всероссийское общество охраны природы раз в три года проводили Всероссийские слеты и конкурсы школьных лесничеств и юных друзей природы. Для детей это была хорошая возможность познакомиться со своими ровесниками-единомышленниками, обменяться с ними опытом да и, в конце концов, получить признание и оценку своего бесспорно полезного труда. А потом на целое десятилетие о проведении съездов школьных лесничеств забыли: видимо, стране было не до этого. В 1999 г. наконец-то провели IX Всероссийский слет членов школьных лесничеств и юных друзей природы, который, выражаясь официальным языком, «показал необходимость сохранения и дальнейшего развития школьных лесничеств как активной формы патриотического воспитания детей на лучших традициях лесного хозяйства, расширения и углубления их знаний по ботанике, биологии и другим естественным наукам, а также способствовал профессиональной ориентации учащихся».

Победитель в номинации «Формы и методы экологического образования» – Т.В. Серебрякова (в центре), Криушинское школьное лесничество (Рязанская обл.). Справа – директор Криушинского лесхоза Н.А. Никонорова.



Пресс-конференция в РИА «Новости». Вместе с А.Н. Косариковым, В.П. Рощупкиным на вопросы журналистов отвечают и школьники.

X Всероссийский съезд, к большой радости маленьких энтузиастов, состоялся в этом году, буквально на днях. Представлять свои регионы отправились в Москву представители 83 субъектов Федерации (всего около 1500 тысяч человек) – лучшие из лучших; те, чьи лесные проекты заняли призовые места на областных конкурсах. Заметно, что каждая область и край тщательно готовились к этой встрече, большинству ребят даже впервые сшили настоящую лесную форму. На финал Всероссийского конкурса ребята привезли 546 школьных работ (вполне взрослых и грамотных научных исследований), которые предстояло еще защитить. На пленарном заседании съезда и. о. Министра природных ресурсов РФ В.Г. Артюхов сказал, что все сочинения лауреатов читал лично «по старой привычке с красным карандашом в руке» и был искренне удивлен их высокому качеству.

Съезд школьных лесничеств приветствовали Русская православная церковь телеграммой от Патриарха Московского и всея Руси Алексия II, Правительство РФ, Государственная Дума и Совет Федерации Федерального Собрания РФ. Гостеприимно встретил молодых граждан России мэр Москвы Ю.М. Лужков. «Несмотря на то, что столица развивается высокими темпами и активно застраивается, – подчеркнул он, – москвичи по-прежнему бережно относятся к природе, оставаясь преданными принципу: срубил одно дерево – посади не менее двух». «Примерно треть территории города – это леса, в которых насчитывается более 2 тыс. представителей растительного мира и обитает примерно 280 видов животных. Мы с удовлетворением отмечаем, что москвичи сохранили такое количество особо охраняемых природных территорий. Мы создали Красную книгу Москвы, чтобы в ближайшем будущем уменьшить ее размеры через проводимую нами работу. Мы обязаны защитить Ее Величество Природу», – отчитался Юрий Михайлович перед молодыми гражданами. И большие надежды в этом нелегком деле, безусловно, возлагаются, в первую очередь, на детей, вернее на будущее поколение. Ведь недаром конкурс получил такое емкое и точное, на наш взгляд, название – «Подрост». Что такое подрост в лесу? Это молодые деревца главных древесных пород, развивающиеся из семян или поросли под пологом насаждений. Если спелый древостой срубить и сохранить хотя бы 2–3 тыс. шт. подроста на одном гектаре, то это обеспечит естественное возобновление главной породы. Так и сегодняшние подростки, как молодые деревца, вырастут и станут достойной сменой своим сегодняшним учителям.

По итогам Всероссийского конкурса «Подрост» в этом году лауреатами стали:

- в номинации «Экология лесных животных» Виктор Алексанов, 11 класс, Калужская обл.;
- в номинации «Экология лесных растений» Игорь Пономарев, 10 класс, Кировская область, с. Синегорье;
- в номинации «Лес в литературном творчестве» первое место было присуждено республиканской молодежной газете «Экорост» (Башкортостан);
- в номинации «Лесоведение и лесоводство» первое место заняла Дарья Мелетичева, Карелия;
- в номинации «Формы и методы экологического образования» победила Серебрякова Татьяна Владимировна, Криушинское школьное лесничество (Рязанская обл.).

Лучшим школьным лесничеством было признано Новкинское лесничество Ковровского лесхоза Владимирской обл.

Кроме диплома и медали победители прямо из рук В.Г. Артюхова получили в подарок по ноутбуку. Лучшее школьное лесничество получило компьютерный комплекс для оснащения школьных классов. Пусть учатся – будет, кому работать в российских лесах.

Конечно же, далеко не все ребята, которые сегодня занимаются в школьных лесничествах, выберут лесное хозяйство своей будущей профессией (хотя есть и такие). Но ведь независимо от того, кем они станут, лес воспитывает в детях человеческую доброту, любовь к природе, закладывает в них хорошую основу будущей взрослой жизни. Так что, вопреки мнению, будто движения школьных лесничеств больше не существует, хочется смело возразить, что они и по сей день живут, развиваются, вовлекают в свои ряды все новых и новых членов. ...И, как никогда прежде, нуждаются в заботе государства.

В Министерстве природных ресурсов обещают, что в ближайшее время будут обязательно рассмотрены пути дальнейшего развития системы школьных лесничеств. Первым шагом к этому уже стало учреждение первого в истории Московского международного юниорского лесного конкурса «За сохранение природы и бережное отношение к лесным богатствам планеты», который пройдет в сентябре текущего года. ■

Выставочный комплекс
ЗАО "Экспоцентр"
на Красной Пресне
ЭКСПОЦЕНТР
ufi
Approved
Event
ЛЕСДРЕВМАШ
10-я МЕЖДУНАРОДНАЯ
ЮБИЛЕЙНАЯ ВЫСТАВКА
"Машины, оборудование, инструменты и приборы
для лесной, целлюлозно-бумажной, дерево-
обрабатывающей и мебельной промышленности"
ЛЕСДРЕВМАШ
6 - 10 сентября
2004
EUMABOIS
Выставка проводится
при некоммерческой поддержке
Европейской федерации изготовителей
деревообрабатывающего
оборудования (EUMABOIS)
Выставка проводится под патронатом ТПП РФ
Организаторы:
ЗАО "Экспоцентр",
Министерство промышленности, науки и
технологий Российской Федерации,
Департамент лесопромышленного
комплекса,
Союз Лесопромышленников
и Лесоэкспортеров,
ОАО "Центрлесэкспо"
Наш адрес: 123100, Москва, Краснопресненская наб., 14
ЗАО "Экспоцентр", фирма "Межвыставка", "Лесдревмаш-2004"
Телефоны: (7 095) 255 37 38. Факс: (7 095) 205 60 55
E-mail: Ivanovals@expocentr.ru Интернет: http://www.expocentr.ru

VII межрегиональная
специализированная выставка
г. Киров
"ЛЕС. ДЕРЕВООБРАБОТКА. МЕБЕЛЬ."
16-18 июня 2004 год
Вятский Базар
ОРГКОМИТЕТ:
ООО "ВЯТСКИЙ БАЗАР И К"
Тел./факс: (8332) 583-060
583-061, 241-938
e-mail: vbazar-k@ezmail.ru
http://vystavka.narod.ru
В организации и проведении выставки
принимает участие
Департамент лесопромышленного комплекса,
Правительство Кировской области.
NORTH-WEST BUSINESS NET
"Северо-западная коммерческая сеть"
- информационная поддержка по Северо-западу России
www.8005nord.net

КУЗБАССКАЯ ВЫСТАВОЧНАЯ КОМПАНИЯ
ЭКСПОСИБИРЬ
Администрация Кемеровской области
Администрация города Кемерово
Кузбасская торгово-промышленная палата
Кузбасская выставочная компания «Экспо-Сибирь»
МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА-ЯРМАРКА
25-28 мая 2004
г. Кемерово
ЛЕСДРЕВПРОМ
ЛЕСНОЕ ХОЗЯЙСТВО,
НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ,
МАШИНЫ, ОБОРУДОВАНИЕ,
ТЕХНИКА, ИНСТРУМЕНТЫ
ДЛЯ ЗАГОТОВКИ,
ТРАНСПОРТИРОВКИ И
ПЕРЕРАБОТКИ ДРЕВЕСИНЫ.
ЛЕСОМАТЕРИАЛЫ.
ПИЛОМАТЕРИАЛЫ.
ИЗДЕЛИЯ И КОНСТРУКЦИИ
ИЗ ДЕРЕВА. НАРОДНЫЕ
ПРОМЫСЛЫ ПО ДЕРЕВУ.
ДЕРЕВЯННОЕ ЗОДЧЕСТВО
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ СЕМИНАР
"Проблемы устойчивого
лесопользования
и глубокой переработки
древесного угля"
КВК "Экспо-Сибирь", 650099, г. Кемерово, пр. Советский, 63
тел./факс (3842) 36-21-19, 36-68-83, 58-11-50
http://www.exposib.ru e-mail: info@exposib.ru
МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ: г. КЕМЕРОВО, пр. ХИМИКОВ, 8

ДРЕВО
выставка
Волгоград. 2004 год
ОБРАБОТКА
ДЕРЕВООБРАБОТКА.
ОБОРУДОВАНИЕ
27-29 апреля
ВВЦ
РЕГИОН
тел./факс :(8442) 34-85-84
vzregion@avtlg.ru 34-33-60
www.vzr.ru 96-51-86

КЯ МЕЖДУНАРОДНЫЙ СОЮЗ ВЫСТАВОК И ЯРМАРОК
КРАСНОЯРСКАЯ ЯРМАРКА
ВЫСТАВОЧНАЯ КОМПАНИЯ
СТРОИТЕЛЬНЫЕ И ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ
выставка строительных и отделочных материалов,
технологий и оборудования для их производства.
ОКНА И ДВЕРИ выставка окон, дверей,
оборудования и комплектующих для их
производства.
ИНТЕРЬЕР выставка товаров для дома,
мебели и интерьеров.
КОТТЕДЖ выставка проектов
коттеджей и жилых помещений,
кровельных и изоляционных
материалов, систем тепло-, газо-
и водоснабжения и т.п.
18-21
мая
2004
Красноярск
Место проведения: г. Красноярск, о. Отдыха, ДС им. И. Ярыгина
Организатор: Выставочная компания «Красноярская ярмарка»
тел./факс (3912) 36-24-25, krasfair@krasfair.ru, www.krasfair.ru

ВЫСТАВКА «ЛЕС И ДЕРЕВООБРАБОТКА» В Г. АРХАНГЕЛЬСКЕ

С 25 по 27 марта в Архангельском областном театре драмы прошла 5-я специализированная выставка «Лес и деревообработка», организаторами которой стали департамент лесопромышленного комплекса администрации Архангельской области и ООО «Выставочный центр «Поморская ярмарка».

Церемония открытия выставки началась с «перерезания» символической деревянной ленточки, «ножницами» выступила бензопила. Затем последовало вручение почетных знаков тем экспонентам, которые принимали участие в выставке «Лес и деревообработка» начиная с 1999 г. В их числе: ЗАО «ПНП Автоматика-Север» (г. Архангельск), ООО «Архлес-сервис» (г. Архангельск), ОАО «Двиносплав» (г. Архангельск), ОАО «Онежский тракторный завод» (г. Петрозаводск), ОАО «Соломбальский ЛДК» (г. Архангельск), ОАО «Соломбальский машиностроительный завод» (г. Архангельск), ООО «Фаэтон» (г. Санкт-Петербург), ООО «Цеппелин Русланд» (г. Санкт-Петербург), ОАО «Северное лесопромышленное товарищество – Лесозавод № 3» (г. Архангельск), ГОУ ВПО «Архангельский государственный технический университет», Представительство GRUPPE WEINIG по Архангельской области.

В выставке приняли участие 88 экспонентов, что в 1,5 раза больше, чем в прошлой выставке, которая проходила в ноябре 2002 г.

Широко представлена география участников: Архангельск и Архангельская область, Москва и Санкт-Петербург, Вологда, Киров, Екатеринбург, Красноярск, Новосибирск, Петрозаводск, Нижний Новгород, Тверь и Свердловская область, Украина и Республика Беларусь, а также постоянные и новые участники из Швеции, Финляндии, Германии, Австрии. Нужно отметить, что пятую часть участников представляют компании дальнего зарубежья.

Выставка проходила на первом и втором этажах театра драмы, площадь экспозиции распределилась на 217 м^2 и 290 м^2 соответственно. Впервые на выставке были представлены услуги глобальной мобильной спутниковой системы на территории России. Традиционно – оборудование для лесообработки, сушильные камеры, лесовозная прицепная техника, лесопильная техника, станки, пиломатериалы и строганый погонаж, гидравлические компоненты различного назначения, профессиональные лакокрасочные материалы для производства мебели и деревообработки, средства для защиты древесины, автоматизированные системы управления и учета для лесного комплекса, профессиональные системы радиосвязи в ЛПК, спецодежда и обувь, упаковочное оборудование и материалы.

Широко развернулась экспозиция на площади перед театром драмы. На площади 437 м^2, что в 2,5 раза больше, чем в прошлом году, были представлены харвестеры, форвардеры, лесовозы, экскаваторы, пилорамы, пакетоукладчики и другая тяжелая техника. Мастера-лесорубы демонстрировали свое мастерство и на глазах у зрителей создавали «скульптуры» из деревянных срубов при помощи современных бензопил. Свои возможности продемонстрировала техника «Вольво», а неожиданно выпавший снег был весьма кстати, поскольку позволил показать возможности универсального экскаватора и в качестве снегоуборочной машины.

Деловая часть выставки прошла активно благодаря усилиям самих участников. Более подробно представим некоторых из них.

Консультанты Томас Иварссон (Образовательный центр «Норд», Швеция), Юрий Смирнов («Вольво Трак», Санкт-Петербург) и Бенгт Энгстрем («Алюкар», Финляндия) провели семинары под общим названием «Лесопромышленные технологии. Эффективное – не значит новое».

Шведские специалисты рассказали о высокотехнологичном подходе в области лесопиления и транспортировки. Начав со стандартов, которые предъявляются к продукции лесопиления в современном мире, г-н Иварссон рассказал о моделях потока для лесопильного предприятия, методах пиления, сушки, сортировки. Он также поделился методиками расчетов и обмеров сырья и пиломатериалов.

Юрий Смирнов, представитель компании «Вольво» в Санкт-Петербурге, рассказал о преимуществах транспортировки древесины лесовозами компании «Вольво». Он показал различные финансовые схемы, которые можно использовать при покупке такой техники, а также выделил конкурентные отличия техники «Вольво» по сравнению с машинами отечественного производства. Г-н Энгстрем, в свою очередь, продемонстрировал эффективность использования легких алюминиевых коников для перевозки древесины, которые могут быть установлены на любые лесовозы.

ЗАО «АРБИС: Прикладные решения» провели семинар для бухгалтеров, экономистов и руководителей предприятий лесопромышленного комплекса на тему «Автоматизация бухгалтерского и производственного учета для предприятий ЛПК». На семинаре были представлены программы:

- «Зарплата и кадры для производственных предприятий» (наряды, табеля на различных видах работ, распределение затрат);
- «Бухгалтерский учет леспромхоза»: отраслевые особенности и реализация в программе всех технологических операций по лесозаготовкам, расчет себестоимости, учет ТМЦ, анализ использования лесфонда;
- «Бюджетирование производственных показателей и финансовое планирование».

Преимущества данных программ были показаны на положительном опыте внедрения их на предприятиях Архангельской области: Усть-Покшеньгском ЛПХ, Сийском КЛПХ, ОАО «Шалакушалес», Конецгорском ЛПХ, Карпогорском ЛПХ, Сосновском ЛПХ, КЛП «Рязаново», ОАО «Соломбальский ЛДК», филиале «Тойма-Лес», ЗАО «Ярнемалес».

Интерес к семинару представителей лесозаводов города Архангельска и леспромхозов области открыл новые перспективы для сотрудничества и дальнейшего развития автоматизации бухгалтерского и производственного учета на предприятиях ЛПК.

В рамках выставки был проведен областной семинар-совещание на тему «Современные технологии сортиментной заготовки древесины в неосвоенных лесных районах Архангельской области на примере лесных машин "Тимберджек"». Его организаторами стали Департамент ЛПК Архангельской области, ООО «Русский Двор», компания «Тимберджек» в лице ее дилера в Архангельской области – ОАО «Двиносплав», Архангельский лесотехнический колледж.

Название семинара делает акцент на то, что в Архангельской области достаточно много труднодоступных для освоения лесных массивов, где нет рабочих кадров, развитой инфраструктуры.

Чтобы их осваивать на базе традиционной технологии требуется строительство современных поселков с детсадами, школами и т.п. В то же время есть опыт «Двиносплава», Соломбальского ЛДК, «Русского Двора» и других предприятий по использованию современных, эффективных технологий на основе технически надежных, высокопроизводительных и экологически щадящих машин «Тимберджек» в отдаленных лесных районах путем вахтового ведения лесозаготовок. Это решает кадровую проблему за счет привлечения специалистов из Архангельска, Северодвинска и других крупных населенных пунктов.

Достаточно сказать, что один лесозаготовительный комплекс, состоящий из 2-х машин (харвестер и форвардер), который обслуживают в 3-х сменном режиме всего 6 человек, производит объем лесозаготовительных работ в размере 60 тысяч кубометров в год, то есть по объему решает задачу, равную лесозаготовительной программе приличного лесопункта.

Но программа семинара была гораздо шире его собственного названия, это видно из тематики докладов выступающих и состава участников семинара. Это, в основном, руководители лесозаготовительных предприятий, где работают машины «Тимберджек», представители лесотехнического колледжа – поставщика специалистов, в том числе и для обслуживания машин «Тимберджек», представители лесной науки (СевНИИЛХ) – разработчики технологий на базе машин «Тимберджек», представители органов лесного хозяйства (ГУПР по Архангельской области) – контролеры соблюдения законодательства по лесопользованию, представители компании «Тимберджек», отвечающие за продажу и сервис машин «Тимберджек» в России.

В результате получился достаточно деловой и заинтересованный разговор, вышедший за рамки регламента, с единодушием в том, что все участники семинара признают высокий потенциал эффективности использования машин «Тимберджек» в условиях Архангельской области. Порадовало общее понимание и стремление сторон к совершенствованию технологии на базе этих машин и разработке новых нормативных актов по лесопользованию без ущерба для окружающей среды, к дальнейшему развитию и улучшению программ обучения операторов и механиков для обслуживания машин «Тимберджек» как при Архангельском лесотехническом колледже, так и применяя другие формы обучения, к улучшению сервисного техобслуживания, системы обеспечения запчастями, схем финансирования при приобретении оборудования «Тимберджек» и при решении других вопросов.

Группа компаний «Даурия» совместно с британской корпорацией Arch Timber Protection провела семинар на тему «Антисептики для пропитки древесины: новости российского рынка». Докладчик Терри Чиддл из Лондона изложил собравшимся свой взгляд на проблемы антисептической обработки древесины в России.

Особое внимание было уделено средству для транспортной защиты древесины Antiblu Select, широко известному в Европе. Были представлены результаты сравнительных тестов Antiblu Select с продуктами-конкурентами, которые показали более высокую эффективность Antiblu Select при более низкой (почти на 12%) цене. Этот результат был достигнут благодаря труду команды профессионалов-исследователей, сумевших получить недорогой и высокоэффективный состав, содержащий только признанные в Европе компоненты. Также были затронуты вопросы использования антисептиков Resistol и Tanalith для длительной защиты древесины.

Кроме того, в программе выставки прошли следующие семинары: «Состояние лесной сертификации в мире и Российской Федерации»; «Охрана труда в ЛПК. Аттестация рабочих мест»; «Состояние пожарной безопасности в ЛПК Архангельской области. Современные средства пожаротушения в лесном хозяйстве, на лесозаготовительных и деревообрабатывающих предприятиях»; «Пути привлечения финансовых ресурсов в лесной сектор экономики»; совещание с представителями малого и среднего бизнеса ЛПК Архангельской области.

Организаторами была разослана тысяча приглашений руководителям леспромхозов, лесопунктов Архангельской области, а также руководителям предприятий ЛПК Северо-Западного региона (Вологодская обл., Мурманская обл., Кировская обл., Республика Коми и Карелия).

За три дня работы выставку посетило 5500 посетителей, из них 60% специалисты ЛПК со всей России.

В настоящее время выставка «Лес и деревообработка» стала одной из крупнейших, проводимых в Архангельской области. К ней приковано внимание со стороны не только лесников, но и представителей других отраслей промышленности, общественности.

Безусловно, это важное мероприятие по укреплению позиций лесопромышленного комплекса и всей социально-экономической системы Архангельской области. ■

НАГРАДА ЗА ЛУЧШЕЕ ИЗОБРЕТЕНИЕ НА САММИТЕ KWF 2004

Попечительский совет по лесной промышленности (KWF) объявляет конкурс на лучшее изобретение на XIV Саммите KWF 2004.

Во время Саммита KWF 2004 независимая экспертная комиссия оценит новые разработки в области технологий лесной промышленности участвующих в выставке KWF компаний и организаций.

Наиболее перспективные технологии будут награждены медалью за изобретение KWF, которая будет торжественно вручена 17 июня 2004 года в павильоне для конференций KWF (расположенном в центре выставочного пространства) Министром экологии Вильгельмом Дитцелем.

Компании, желающие принять участие в конкурсе, должны зарегистрировать свои изобретения до 15 апреля 2004 года. Формы заявки на участие будут разосланы всем участникам выставки, а также могут быть получены в интернете по адресу www.kwf-tagung.de или запрошены в KWF (poguntke@kwf-online.de, тел.: 06078/7850, факс: 06078/78539).

Информация обо всех технологиях, которые будут принимать участие в конкурсе, будет направлена в отраслевые СМИ и опубликована в интернете за пять недель до открытия Саммита KWF в виде краткого «списка изобретений». На церемонии вручения медали 17 июня будет объявлено, какое из изобретений было признано лучшим с подробными комментариями экспертной комиссии.

Во время выставки посетители смогут ознакомиться со списком изобретений во всех информационных кабинах.

Почему стоит участвовать

- Отраслевая пресса уже заранее получит информацию о наиболее важных экспонатах на выставке.
- Посетители и пресса до и во время выставки будут иметь Список изобретений, который станет удобным путеводителем по наиболее важным стендам.
- Авторитетная оценка комиссии является ценным показателем изобретений и тенденций в отрасли.

Участвуя, вы определяете, о чем все будут говорить!

Одним из претендентов на победу является разработка из Швеции – **лесозаготовительная машина с дистанционным управлением!**

Ян Карлссон и Кристер Леннартссон из Швеции представили первую лесозаготовительную машину, управляемую дистанционно с перевозчика. Оба инженера давно известны в своей области. Выпускаемая Timberjack серия Fiberpack, пожалуй, самое знаменитое из недавних изобретений этой пары.

Технические сведения

Новаторская система для лесозаготовок состоит из автоматической шестиколесной лесозаготовительной машины с ленточным транспортером и двух перевозчиков.

Лесозаготовительная машина состоит из автоматически выравнивающегося каркаса, двигателя PS John Deere, крана Mowi A7 с радиусом действия 9 м, мотора Votec 850 и навигационной системы DASA 4. Она весит 19 тонн. Благодаря отсутствию кабины удалось добиться очень простой, прочной и эффективной конструкции. Она состоит исключительно из легко заменяемых стандартных деталей.

Перевозчики, так называемые «курьеры», содержат всю электронику, необходимую для управления системой, собственно сердце этой сложной разработки. Цифровое дистанционное управление машины, согласно Яну Карлссону, работает на расстоянии до 300 м. В условиях густого леса, возможно, эта цифра не очень реалистична. Снаружи перевозчики имеют вид вращающегося кузова на платформе объемом 13 м^3.

Технология

Перевозчик подъезжает пустым кузовом вперед к стоящему на просеке комбайну. После этого водитель перевозчика включает управление лесозаготовительной машиной, и рубит и обрабатывает древесину прямо в кузов перевозчика. Вращающийся кузов позволяет придать ему оптимальное положение. Несмотря на расстояние между водителем и комбайном и непривычный угол обзора, найти удобное положение для машины совсем не трудно, по крайней мере, в светлых хвойных лесах Скандинавии. Скорость валки и обработки при этом благодаря совмещению процессов и не более чем двум сортиментам соответствует скорости примерно одной обычной машины. Как только кузов заполняется или подъезжает второй перевозчик, водитель опять выключает шасси и едет на разгрузку. Освободившейся лесозаготовительной машиной теперь управляет второй пустой перевозчик. ■

Лесозаготовительная машина с дистанционным управлением

Изобретатели Ян Карлссон и Кристер Леннартссон

Для лесопромышленников!

Крупнейшее событие 2004 года в центре Европы!

Выставка KWF 2004

Лесные машины и иновации
Демо-Выставка (16 - 19 июня)

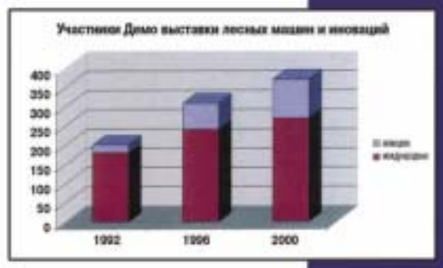
- Выставка в лесу!

- лесные машины в действии
- более чем 370 участников из 18 стран (лесные машины и технологии, транспорт леса, биоэнергетика)
- более чем 30000 посетителей
- более 90000 м^2 выставочных площадей
- специальные шоу и презентации
- ежедневные тематические дискуссии
- площадка б/у машин
- FKM-сертификация

Демонстрация работы машин на лесосеке (17 - 19 июня)

- только факты - никакой рекламы!

- независимые эксперты представляют современные технологии
- 20 полностью работающих лесосек (главные темы - логистика лесозаготовок, топливо из древесины, механизация лесозаготовок, качественный менеджмент)



Конференция (16 июня)

- основа принятия решений!

- лекции экспертов
- семинары
- экспертные комиссии

Дополнительная информация

www.kwf-tagung.de
E-mail: tagung@kwf-online.de
Тел: +49 (0) 60 78/7 85-0; -30
Тел. в Москве (095) 521 73 74

www.kwf-tagung.de

ВСЕУКРАИНСКИЙ ФОРУМ
ДЕРЕВООБРАБОТЧИКОВ И МЕБЕЛЬЩИКОВ
ПРИМУС:
ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩАЯ
ПРОМЫШЛЕННОСТЬ (весна)
XII Международная специализированная выставка
по деревообрабатывающему оборудованию
20 - 23.04.2004
Международный
Выставочный Центр
Украина, Киев
Броварской проспект, 15
ст. метро "Левобережная"
ПРИМУС:
МЕБЕЛЬНАЯ
ПРОМЫШЛЕННОСТЬ (весна)
V Международная специализированная выставка
по мебельной промышленности
Генеральный спонсор: СТАНКОДНЕПР BIESSE
Спонсор: Weinig
Официальное издание:
Стенды "пикс":
Экспедитор: SCHENKER
При поддержке:
• Государственного комитета лесного хозяйства Украины
• Торгово-промышленной палаты Украины
Организаторы:
Министерство промышленной политики Украины
Национальная академия наук Украины
PRIMUS UKRAINE PRIMUS EXHIBITIONS PRIMUS GERMANY
ПРИМУС Украина:
Тел.: (044) 241 7944, 564 9861
Факс: (044) 241 7955, 564 9663
E-mail: primus@ukrpack.net
www. primus-exhibitions.com

Агентство Деловой Информации
Агентство Деловой Информации предлагает информационные услуги по представлению Вашей продукции на постоянно действующей строительной выставке ЭкспоЦентр «Исток» в Красноярске.
Вы обеспечиваете нас рекламной продукцией Вашего предприятия: прайс-листы, цветная и черно-белая реклама, кассеты, CD и т.д.
Вся реклама размещается в информационные блоки и предлагается потенциальным потребителям Вашей продукции в обмен на визитки.
Вам еженедельно предоставляется отчет. Все информационные блоки работают также на всех тематических выставках ЗАО «Красноярская ярмарка».
Предлагаем также адресно-телефонные справочники Красноярского края, Иркутской обл., Хабаровского края, г. Владивосток.
За всеми подробностями обращайтесь по адресу:
Красноярск, Промбаза, ЭкспоЦентр «Исток», офис 33.
Тел.: (3912) 564-564 доб. 150
Тел./факс: (3912) 24-03-85 вечером
Для писем: 660111 Красноярск, а/я 22529. E-mail: kompas@online.ru

Открытое Акционерное Общество «ТЮМЕНСКАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ ЯРМАРКА»
Инструмент
Деревообработка
II специализированная выставка
20-23 апреля 2004
Мебель. Интерьер
VIII специализированная выставка

Приглашаем Вас принять участие
в специализированной выставке
Карельский лес.
Мебель.
Деревообработка -
2004
Место проведения:
Карелия, г. Петрозаводск,
Дворец творчества детей
и юношества (ул. Красная, д. 8).
21-23 апреля.
➤ Мебель для жилых помещений.
➤ Мебель для офиса.
➤ Мебельные ткани, фурнитура, лакокрасочные и клеевые материалы, комплектующие изделия, стекло, зеркала.
➤ Деревообработка. Лесное хозяйство.
➤ Новые технологии, материалы и оборудование для деревообработки.
Генеральный информационный спонсор:
Мебель
Выставочное агентство "Еврофорум": EUROFORUM
185000, Карелия, г. Петрозаводск, ул. Анохина, д. 45.
Тел./факс: (814-2)76-83-00, 76-87-96.
E-mail: euroforum@karelia.ru • Http://euroforum.karelia.ru

ПРИГЛАШАЕМ
на III специализированную
строительную выставку
22-24 апреля г. Краснодар 2003 г.
ПАРАДНОЕ
КРЫЛЬЦО
/окна, двери, фасады/
Основные разделы экспозиции:
- фасады, окна, двери
- крыльцо
- гидроизоляция
- кровля
- строительная химия
- строительное оборудование и инструменты
- электро-светотехника
Организаторы: Комитет по архитектуре и градостроительству Краснодарского края, Союз строителей Кубани, "Компания "ДЕС" выставки и конгрессы".
Место проведения: г. Краснодар, ул. Зиповская, 5, пав. № 3
тел/факс (8612) 74 – 22 – 70.
http://expodes.ru
E – mail: des@mail.kubtelecom.ru

НА «ДРЕВОТЕХЕ»

25–28 марта в Санкт-Петербурге в здании СКК прошла IX специализированная выставка оборудования, продукции и технологий деревообрабатывающей промышленности «Древотех», организованная Выставочным объединением «СИВЕЛ» при поддержке Правительства Ленинградской области, Администрации Санкт-Петербурга, Ассоциации деревообработчиков и мебельщиков Ленинградской области и Санкт-Петербурга, а также НТО «Бумдревпром». Среди принявших участие в выставке такие крупные предприятия, как: «Вайниг–СПб», Боровический завод деревообрабатывающих станков, ООО «Паритет-Ру», ПКФ «Дюкон», ОАО «Вологодский станкозавод», ООО «Термокон», «Негоциант–Инжиниринг», «Фаэтон» и другие производители оборудования для деревообрабатывающей промышленности.

Увы, но размеры помещения СКК не позволили представить образцы продукции станкостроительных предприятий, только демонстрационные образцы небольших заточных станков («Фаэтон»). Однако вежливые, предупредительные менеджеры всегда были готовы рассказать обо всех особенностях и преимуществах новинок, разработанных представляемыми ими предприятиями и компаниями. Вот, что, например, со слов менеджера компании «Вайниг–СПб» (представителя германской WEINIG GRUPPE на Северо-Западе России) Е.С. Проценко можно было узнать о предложенной на российский рынок продукции концерна WEINIG GRUPPE: «Как известно, эта группа предприятий, поставляющих во все уголки земного шара деревообрабатывающее оборудование, является мировым лидером по производству четырехсторонних строгальных станков. Кроме того, производятся станки и установки для разнообразных видов деревообработки. В концерн входят шесть предприятий: WEINIG, WAKO, GREKOM, DIMTER, RAIMANN и проектно-исследовательская фирма CONCEPT. У каждого предприятия есть свой «конек»: для WEINIG это лучшие в мире калевочные станки; для WAKO это четырехсторонники наивысшей производительности; GREKOM зарекомендовал себя как производитель мощных установок для соединения на зубчатых шипах; DIMTER это прессы для склеивания и круглопильные станки с системой оптимизации; первоклассные многопильные станки для роспуска досок и бруса это, конечно, RAIMANN. Из новинок, представленных на «Древотех», можно выделить новый высокопроизводительный четырехсторонний станок Unimat 300. Появилась на рынке новинка – линия сращивания ProfiJoint. Замечательная по точности обработки, производительности и разнообразию применения, она разрабатывалась, можно сказать, именно для российского рынка, с учетом особенностей российского потребителя. Некоторых российских покупателей смущает высокая цена станков производства WEINIG GRUPPE, но хорошее оборудование не может быть дешевым. Поскольку здесь применяются двигатели фирмы Siemens, которые изготавливаются по спецзаказу. Также обстоит дело с подшипниками и многими другими узлами этих станков. Главное – качество и надежность.

Из российских компаний на выставке заметно выделялся стенд «Негоциант–Инжиниринг», где у представителя этой компании И.С. Усова можно было узнать об особенностях представленного на выставке спектра оборудования для деревообработки, производства мебели и покрасочного оборудования. Техника только импортная, самого высокого качества. К каждому клиенту здесь индивидуальный подход и высококачественный сервис. Кроме станочного оборудования «Негоциант–Инжиниринг» представил на «Древотех» сушильные камеры собственной разработки. Причем все комплектующие этого оборудования только ведущих европейских производителей.

Сушильные камеры были также представлены ООО «Термокон». Заслуживал серьезного внимания стенд фирмы «Фаэтон». Основанная в 1991 году, она для многих лесопромышленников и мебельщиков является компетентным специалистом в области поставок современного европейского оборудования, запасных частей, инструментов и материалов для деревообрабатывающей и мебельной промышленности. Естественно, станки не смогли поместиться на выставке, но от менеджеров фирмы можно было многое узнать о представленных новинках, таких как круглопильный станок F45 ALTENDORF и WA80 ALTENDORF, а также о другом различном оборудовании и представленных материалах.

Широтой предложенного оборудования порадовал ОАО «Вологодский станкозавод». Заводу в этом году исполняется 70 лет, и по представленным на выставке двумстам видам оборудования можно сделать вывод, что длительный период стагнации закончен и завод начал возрождать свою былую славу.

На выставке были и представители предприятий ближнего зарубежья. К ним относится латвийская фирма ООО «Паритет». Мимо стенда ее официального представителя в Санкт-Петербурге «Паритет.РУ» пройти было трудно. Глаза разбегались от обширности представленного здесь ряда инструментов: дисковые пилы, ножи, рамные пилы и т.д., словом, все, что нужно для любого лесопильного производства. «Главная особенность нашего инструмента, – говорит представитель «Паритет.РУ» В.А. Широков – хорошее соотношение «цена – качество». Потому что материалы, используемые для изготовления инструмента, – это настоящая германская инструментальная хромваннадиевая сталь, материал для напайки – люксембургский «Ератизит». Используем практически те же материалы, что используют именитые фирмы. Но цены гораздо ниже. Последние три года «Паритет» сильно увеличил качество своего парка оборудования. Закуплено специальное высокопроизводительное оборудование, которое позволяет изготавливать то, что нужно клиенту. Размеры до 1600 в диаметре. На сегодняшний день в России этого никто не изготавливает. Низкая цена обусловлена тем, что контракты заключаются напрямую. При работе с предприятием предлагаем ему полный комплекс сервисного обслуживания. Если в процессе работы снашивается твердосплавная напайка, нашу пилу можно починить, поскольку пильные диски допускают до двенадцати восстановлений».

Из интересного, что было на «Древотех», можно отметить значительное присутствие на выставке прессы и большое количество стендов, представляющих различные издания, так или иначе посвященные теме деревопереработки. Такое обилие изданий обнадеживает: значит, в отрасли наметился серьезный подъем, раз к ней такое внимание средств массовой информации. Надеюсь, что так.

Подготовил
Юрий БОРИСОВ

ÒÀÁËÈÖÀ ÏÐÅÄËÎÆÅÍÈÉ

Фирма	Специализация	Адрес	Телефон	Интернет
ЧОКРОС	**ООО «Чокрос»** более 30 лет поставляет для лесозаготовителей всего Северо-Запада **ЧОКЕРА ТРЕЛЕВОЧНЫЕ**. Индивидуальный подход к региональным дилерам.	Санкт-Петербург, Советский пр., 44	т/ф: (812) 464-93-20	
ЛЕСТЕХСЕРВИС	**Запчасти к трелевочным тракторам.** **Ремонт агрегатов.** **Трелевочные тракторы ОТЗ.**	194021, **С.-Петербург**, Лесной пр., 94 **г. Выборг**, Приморское шоссе, 2Б **г. Чудово**, ул. Загородная, 21	(812) 550-42-85, 245-35-29 доб. 220 (81278) 236-17 (81665) 554-37	lestehservis@mail.ru
НПК «КАМА»	**ООО «НПК «КАМА» – официальный дилер ОАО «ОТЗ».** Трактора **ТДТ-55А, ТЛТ-100А**. Новые и восстановленные. Запасные части. Ремонт. Гидравлика. Ассортимент, качество, скидки. Отгрузка авто-, авиа- и ж/д транспортом. **Низкие цены.**	г. Санкт-Петербург, Лесной пр., 94 г. Тосно г. Плюса п. Крестцы	т. (812) 550-41-73 т/ф (812) 591-67-21 т. (81261) 99-282 т/ф (81261) 99-369 (81133) 21-223 (81659) 54-108	kama_npk@mail.ru
ЗАО «ПРИОЗЕРСКИЙ ЛЕСОКОМБИНАТ»	Заинтересованы в поставках хвойного пиловочника. Цена на ст. Приозерск, Окт. ж. д. – 1150 руб/м³. Приглашаем экспортеров и производителей пиломатериалов к сотрудничеству. Специальные предложения для лесозаготовителей Ленинградской области.	г. Санкт-Петербург, наб. Мартынова, 6 г. Приозерск, ул. Ленинградская, 19-А	(812) 320-63-61 8-901-300-77-64 (круглосуточно)	 Озеров Александр lb@lb.sp.ru
ЛесоТехникА	**Деревообрабатывающие станки:** • двухпильный кромкообрезной ЦОД-450; • горбыльно-ребровой ГР-500; • торцовочный ЦТ-450; • заточный для дисковых пил УЗС-2; • для изготовления профилированного бруса СПБ-200. **Линия сращивания по длине** (шипорез, пресс, торцовка) **Линии по производству биотоплива**	195273, г. Санкт-Петербург, Пискаревский пр., 63	т. (812) 115-45-06 т. (812) 115-66-39 т. (812) 115-66-38 т. (812) 974-19-36 т./ф. (812) 249-78-33	office@lesotechnika.spb.ru www.lesotechnika.spb.ru
НПП «АЭРОТЕРМ»	• Установки для качественной сушки пиломатериалов любых пород и толщин. • Объем загрузки от 2 до 30 м². • Установки полной заводской готовности. • Оборудование для сушильных установок. • Индивидуальное проектирование. • Техническое обслуживание. • Обучение персонала		т. (095) 778-89-80 ф. (0932) 40-59-91	aeroterm@mitino.ptt.ru
ООО «Ханза-Флекс»	**ГИДРАВЛИКА. Изготовление, поставка.** Шланги низкого, среднего, высокого давления. Всасывающие и обратные шланги. Шланги для газосварки. Куплунги, фитинги, гайки, ниппеля, кольца, переходники из стали, латуни, нерж. стали. Гидроцилиндры, гидростанции, гидрораспределители и т.д. Манометры, эл.магнитные вентили, шаровые краны и т.д.	193312, Санкт-Петербург ул. Кржижановского, 12/1	(812) 584-88-63 584-97-56 327-25-66	www.hansa-flex.ru info@hansa-flex.ru
ПРОСТОР	**Проектирование и производство:** • оборудования для изготовления клееной продукции; в т.ч. станки и линии сращивания деталей конечной длины и без ограничения длины, прессы склеивания по толщине, клеенаносящие; • шлиф. оборудования для столярно-мебельного производства, включая профильное шлифование; • лепестковый шлифовальный инструмент	156603, Кострома, ул. Локомотивная, 5	т/ф (0942) 54-57-91 32-51-22	proctor@kmtn.ru www.kmtn.ru/~prostor
DOMEX	**Деревообрабатывающие станки:** Форматно-раскроечные, фрезерные, 4-сторонние, сверлильно-присадочные,кромко-фанеровальные, линии оптимизации и сращивания, линии ламинирования, токарные, рейсмусовые, угловые центры, прессовое оборудование, пылестружкоотсосы. **Инструмент:** диски, фрезы, сверла. **Сервис.**	г. Санкт-Петербург, Большой пр. П.С., д. 26	т/ф (812) 233-49-02 327-65-25	domex@comset.net www.domex.spb.ru
ТЕХНОПАРК	**ВЫГОДНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ!** **Оборудование группы Weinig.** Четырехсторонний продольнофрезерный станок Profimat 26 Super. Станок для заточки фрезерного инструмента Rondomat 950. **По ценам 2003 года!** ООО «ТЕХНОПАРК ЛТА»	Россия, 194021, г. Санкт-Петербург, Лесной проспект, 94	т. (812) 552-85-24 245-35-29 ф. 245–54-43	inovcenter@technopark.spb.ru
ЗАО «САВЕЛОВСКИЙ ЗАВОД ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩЕГО ОБОРУДОВАНИЯ»	Станок шипорезный. Пресс стыковочный. Пилорама ленточная портативная.	171510, г. Кимры Тверской обл., 50 лет ВЛКСМ, 14-Г	(08236) 4-12-05 4-10-76 факс 4-61-16	
BASCHILD	**Сушильные камеры BASCHILD** Представительство в Москве:	Via V. Amato, 7/9 24048 Treviolo (BG) ITALIA 115583, Москва, ул. Генерала Белова, 26	Tel. +39-035 201340 Fax +39-035 201341 т./ф. (095) 399-1845 т. (095) 922-7364	baschild@baschild.it www.baschild.it baschild_ru@hotmail.com
MORBARK	**MORBARK** Вторичная переработка. Заготовка щепы. Ландшафтные работы. Лесопильное оборудование. **ООО «ТЕХНОТРЕЙД» – официальный представитель компании Morbark в России.**	660036, Красноярск, Академгородок 50, стр. 44	т. (3912) 555-344 ф. (3912) 495-381	technotrade@krasn.ru www.tehnica.net

PETRO LESPORT

НА ПЕРЕСЕЧЕНИИ ВСЕХ ПУТЕЙ

ОБРАБОТКА ВСЕХ ВИДОВ ГРУЗОВ:
- ✓контейнеры;
- ✓грузы Ро-Ро.
- ✓лесные грузы;
- ✓рефрижераторные грузы;
- ✓металлы;
- ✓генеральные грузы;

СОВРЕМЕННЫЙ КОНТЕЙНЕРНЫЙ ТЕРМИНАЛ:
- ✓пропускная способность 120 000 TEU в год;
- ✓затарка и растарка контейнеров в порту;
- ✓депо порожних контейнеров на 2000 TEU;
- ✓формирование контейнерных поездов.

РЕФРИЖЕРАТОРНЫЙ ТЕРМИНАЛ:
- ✓емкость 8000 т единовременного хранения;
- ✓температурный режим -18 °С ÷ -25 °С.

ВОЗМОЖНОСТИ ПОРТА:
- ✓крытые и открытые склады (СВХ) 470 000 кв. м;
- ✓10 причалов с глубинами до 11,5 м;
- ✓49 кранов грузоподъемностью 5-104 т.

Портовый комплекс на Северо-Западе работает круглосуточно и круглогодично

Крупнейший на Северо-Западе оператор лесных грузов

Ведущий таможенный терминал (награда ДГУП «Ростаможинформ»)

ОАО «ПЕТРОЛЕСПОРТ»
198099 Россия

Санкт-Петербург, Гладкий остров, 1

Тел. (812) 185-4501
Факс (812) 186-0129

E-mail: port@plp.spb.su
www.petrolesport.ru