



В ЦЕНТРЕ ВНИМАНИЯ
РЫНОК ДРЕВЕСНОГО
БИЗНЕСА

РАЗВИТИЕ
КОМПЛЕКСБИЗНЕС

РЕГИОН НОМЕРА
ТЮМЕНСКАЯ ОБЛАСТЬ

ДЕРЕВООБРАБОТКА
СТУПЕНЧАТЫЕ КРУГЛЫЕ ПИЛЫ

 **WOODDEX**
28.11 - 01.12.2023
Дворец Экспо Pavilion 3, Moscow
PAVILION : 1
SALON : 4
STAND : B6047



Линия производства и обработки поддонов



www.formmaksan.com



Форум предприятий
лесопромышленного
комплекса



29 НОЯБРЯ
МОСКВА, КРОКУС ЭКСПО,
ПАВИЛЬОН 1, ЗАЛ С
НАЧАЛО
РЕГИСТРАЦИИ 10:30

Wood World 2023

На мероприятии:

Ситуация на рынках продукции ЛПК -
пиломатериалы, фанеры, древесные
плиты и пеллеты

Экспортные рынки и внутренний спрос

Изменения логистических маршрутов

Перспективные экспортные
направления в рамках
межгосударственных договоренностей

Сотрудничество предприятий
ЛПК со строительным сектором

По вопросам
участия в Форуме:



raspr@lesprominform.ru
dmitriev@proderevo.net

Бесплатный билет на выставку
Woodex по промокоду

wdx23iENOL



Производственное Объединение "ТЕПЛОРЕСУРС"

Котлы



Вода



Термомасло



Пар

Теплогенераторы



Кора



Опилки



Щепа



Пыль



Пеллеты



Woodex
28 ноября -
1 декабря



Российский лес
8-10 декабря



Современные технологии биоэнергетики

+7 (49232) 6-97-90 / info@pkko.ru / www.pkko.ru

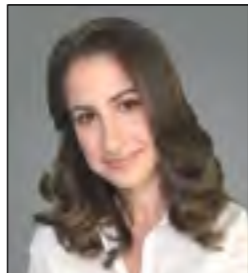
СОТРУДНИКИ РЕДАКЦИИ **20** ЛЕТ В САМОМ СЕРДЦЕ ЛПК



Светлана ЯРОВАЯ
Генеральный директор
director@LesPromInform.ru
SVETLANA YAROVAYA
General Director



Максим ПИРУС
Главный редактор
che@LesPromInform.ru
MAXIM PIRUS
Editor-in-Chief



Александра ТОДУА
Управляющий директор
fi@LesPromInform.ru
ALEXANDRA TODUA
Managing Director



Юлия ВАЛАЙНЕ
Ведущий менеджер по
рекламе и спецпроектам
raspr@LesPromInform.ru
JULIA VALAINE
Marketing and special
projects manager



Кирилл БАРАНОВ
Менеджер
по спецпроектам
KIRILL BARANOV
Special projects manager



Анастасия ПАВЛОВА
Дизайнер
ANASTASIA PAVLOVA
Designer



Ефим ПРАВДИН
Выпускающий редактор
redaktor@LesPromInform.ru
EFIM PRAVDIN
Publishing Editor



Александр УСТЕНКО
Дизайнер
ALEXANDR USTENKO
Designer

Артем КУЗЕЛЕВ
редактор ленты новостей

Ирина КРИГОУЗОВА
администратор сайта

Марина ЗАХАРОВА
литературный редактор

Елена ЗЛОКАЗОВА
корректор

Александр ВЛАСОВ
менеджер отдела
распространения

Эдуард СТРАХОВ
менеджер отдела
распространения

Андрей ЧИЧЕРИН
водитель

КОНТАКТЫ

АДРЕС РЕДАКЦИИ:
Санкт-Петербург,
Лиговский пр., д. 270Б, оф. 2112
Тел./факс: +7 (812) 640-98-68
E-mail: lesprom@lesprominform.ru

ДЛЯ КОРРЕСПОНДЕНЦИИ:
196084, Санкт-Петербург, а/я 49

EDITORIAL OFFICE:
196084, Russian Federation,
St. Petersburg, Ligovsky pr. 270B, of. 2112
Phone/fax: +7 (812) 640-98-68
E-mail: lesprom@lesprominform.ru
www.LesPromInform.ru

ПОДПИСКА

«Пресса России»: 29486,
а также через альтернативные
и региональные подписные
агентства и на сайте
www.LesPromInform.ru



БОНУС:
все подписчики получают доступ
к электронной версии журнала

СОДЕРЖАНИЕ CONTENTS



4 НОВОСТИ
NEWS



В ЦЕНТРЕ ВНИМАНИЯ
IN FOCUS

10

Рынок «посыпался»? Топливные
гранулы под прессом санкций
Fuel pellets under Sanctions Pressure



РАЗВИТИЕ
DEVELOPMENT

18

«Комилесбизнес»: работа в тайге
с заботой о людях
Komilesbiznes company: Working in Taiga
with Care for People



РЕГИОН НОМЕРА: Тюменская область
REGION IN FOCUS: The Tyumen Region

22

Нефть и газ на первом месте
Oil And Gas Comes First

26

Топор дал фору харвестерам
The Axe Has Given
a Head Start to Harvesters

28

Меняем нефть на саженцы
How Subsoil Users Restore Forests

30

Предприятия ЛПК Тюменской области
Timber Industry Enterprises
of the Tyumen Region



ЛЕСОЗАГОТОВКА
TIMBER-LOGGING

34

«Нежелательные» деревья
Where to Put Deciduous Timber from Liquid
Logging Operations

38

Лес пилят все активнее
Forest Harvesting May
Exceed the Result of 2022



СУШКА ДРЕВЕСИНЫ
TIMBER DRYING

40

Secal: правильный выбор
для сложных задач сушки
Secal: Right Choice for Difficult Drying Tasks



ДЕРЕВООБРАБОТКА
WOODWORKING

42

Ступенчатые круглые лесопильные пилы
Step Circular Saw Blades



ПРОИЗВОДСТВО ПЛИТ
BOARD PRODUCTION

46

Склеивание и обработка фанеры
Plywood Gluing and Processing

49

100 часов на реинжиниринг
100 Hours for Reengineering



ДЕРЕВЯННОЕ ДОМОСТРОЕНИЕ
WOODEN HOUSE BUILDING

50

Правильно построенный
деревянный дом прослужит сто лет
A Properly Built Wooden House Will
Last for a Hundred Years and More



АСПИРАЦИЯ
ASPIRATION

54

«Ками». Современная аспирация
для деревообрабатывающего предприятия
Ecowood Industrial. Latter-day Aspiration for Wood
Processing Enterprise



МЕБЕЛЬНОЕ
ПРОИЗВОДСТВО
FURNITURE PRODUCTION

56

Мебельная конференция Conf-Fu 2023
Furniture Conference Conf-Fu 2023



ЦБП
PULP & PAPER

60

Соликамскбумпром. Экология производства
Solikamskumprom. Industrial Ecology



БИОЭНЕРГЕТИКА
BIOENERGY

64

Биоэнергетика в Республике Коми
Bioenergy in the Komi Republic



СОБЫТИЯ
EVENTS

68

ПМЛФ: четверть века на
пользу отечественному ЛПК
St. Petersburg International
Forestry Forum '2023



ОТРАСЛЕВЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ
INDUSTRY EVENTS

79



Экспортерам вменяется обязательная продажа валютной выручки

Президент России подписал Указ «Об осуществлении обязательной продажи выручки в иностранной валюте, получаемой отдельными российскими экспортерами по внешнеторговым договорам (контрактам)». Согласно документу будет три основных нововведения.

Первое – на шесть месяцев для отдельных компаний вводится обязательная репатриация и продажа валютной выручки на российском рынке в объемах и сроках, которые будут установлены правительством. Соответствующее распоряжение планируется принять в суточный срок.

Второе – вводится обязанность для отдельных компаний по представлению в Банк России и Росфинмониторинг индикативных планов-графиков по покупке и продаже иностранной валюты на внутреннем рынке.

Третье – в отдельные компании вводятся уполномоченные представители Росфинмониторинга, в задачи которых входит мониторинг и обеспечение соблюдения правил валютного регулирования.

В указе президента определен перечень экспортеров, которых коснутся эти меры. Он состоит из 43 групп компаний, относящихся к отраслям топливно-энергетического комплекса, черной и цветной металлургии, химической и лесной промышленности, зернового хозяйства. «Основная цель данных мер – создать долговременные условия для повышения прозрачности и предсказуемости валютного рынка, снизить возможность для валютных спекуляций. Рассчитываем, что вводимые обязательства по продаже валютной выручки не станут обременительны для добросовестных участников рынка», – прокомментировал первый заместитель Председателя Правительства РФ Андрей Белоусов. *government.ru*

Поставки леса из Томской области превысили миллион кубометров

С января по сентябрь 2023 года из региона было вывезено около 1116 тыс. м3 лесоматериалов. Показатель сопоставим с результатами первых девяти месяцев 2022 года, когда область поставила на внутренний и внешний рынки больше 1287 тыс. м3. В отчетный период томские поставщики получили на свою продукцию от инспекторов надзорного ведомства 42 карантинных и более 19 тыс. фитосанитарных сертификатов.

В январе – сентябре 2023 года Томская область экспортировала 1098 тыс. м3 пиломатериалов. Почти половина – 42% – была отгружена импортерам в Узбекистане. В число ключевых стран-импортеров также входят Китай с долей поставок 22%, Кыргызстан – 18% и Казахстан – 15%. Кроме того, география томского лесозэкспорта включает Таджикистан, Азербайджан, Беларусь, Афганистан, Ирак, Корею, Туркменистан, Турцию и Вьетнам.

На внутренний рынок Томская область за девять месяцев поставила 3811 м3 лесоматериалов. Местная древесина отгружалась заказчиком в Ленинградской и Ростовской областях, Республике Саха (Якутия), а также Хабаровском и Приморском краях.

Управление Россельхознадзора по Томской области

Продукция «Кама» сертифицирована по протоколу FDA

Компания «Кама» сообщила о получении протоколов со значением «Пройден» (PASS) по законоположениям FDA CFR 21 на всю линейку картона и легкомелованную бумагу. Сертификат подтверждает, что протестированная продукция соответствует директиве Управления по санитарному надзору за качеством пищевых продуктов и медикаментов (FDA).

Комментируя новость, начальник управления по эффективности и качеству компании «Кама» Анастасия Ободова пояснила: «Тестирование по принципам FDA (Food and Drug Administration) играет большую роль в установлении доверия потребителей к продукции. Потребители, видя знак FDA на документации к товару, могут быть уверены, что он прошел тщательную проверку и соответствует высоким стандартам».

В компании отметили, что директива FDA является важным инструментом для производителей и поставщиков, работающих на высококонкурентных рынках. Она подтверждает безопасность и качество продукции, улучшает репутацию бренда.

Протоколы испытаний продукции компании «Кама» и заявления о безопасности материалов предоставляются клиентам по запросу через менеджеров и службу клиентского сервиса предприятия.

Пресс-служба компании «Кама»

«Базис» реализует приоритетный инвестпроект в Красноярском крае

Компания «Базис», участник Национальной ассоциации лесопромышленников «Русский лес», представила реализуемый инвестиционный проект – создание нового производства по выпуску плит OSB, пиломатериалов и пеллет в г. Лесосибирске Красноярского края. Проект внесен в перечень приоритетных приказом Минпромторга РФ №1253 от 07.04.2023. Общая сумма инвестиций 8,5 млрд руб. Проект рассчитан на восемь лет: с IV квартала 2022 года по IV квартал 2030 года. Ежегодный объем используемой расчетной лесосеки 3145,1 тыс. м3. Планируемый годовой объем производства продукции составляет 660 тыс. м3 пиломатериалов, 300 тыс. м3 плит OSB, 180 тыс. т пеллет, 70 тыс. м3 древесного угля. В ходе реализации проекта будет создано 1300 рабочих мест.

ProDerevo

«Лесной эталон» обнародовал реестр сертификатов системы

Система добровольной лесной сертификации «Лесной эталон» запустила в тестовом режиме новый инструмент для простого и удобного поиска и проверки основной информации по сертифицированным компаниям и проверки маркировки.

Также «Лесной эталон» опубликовал фотографии сертифицированных и маркированных товаров – древесно-стружечных плит, садовых инструментов, офисной бумаги, чердачных лестниц, мешков для пылесосов и т. д.

lesprom.com

В Белозерском округе открылось новое лесоперерабатывающее производство

11 сентября в селе Боровлянка Белозерского округа открылся второй комплекс деревообработки ООО «Курганстальмост Лес». «Его создание позволит наладить более глубокую переработку местной древесины в качественную доску и брус, с собственной сушильной камерой. А местный лес отсюда больше не повезут кругляком. Создано дополнительно 10 постоянных новых рабочих мест с хорошей заработной платой», – отметил губернатор Курганской области Вадим Шумков.

Стоимость нового оборудования около 35 млн руб. Генеральный директор ЗАО «Курганстальмост» Дмитрий Парышев подчеркнул, что запуск нового цеха позволит сделать производство практически безотходным.

По словам руководителя ООО «Курганстальмост Лес» Алексея Пятых, теперь предприятие сможет производить брус и доску даже из мелкотоварного (тонкомерного) леса. Если ранее в переработку брался кругляк 4–6 м длиной, то теперь 1,2–6 метров.

Ежегодно ООО «Курганстальмост Лес» заготавливает более 100 тыс. м3 леса. С учетом открытия нового цеха на предприятии создано около 150 рабочих мест. Средняя зарплата составляет 50–60 тыс. руб. Работают на производстве в основном жители Боровлянки и соседних деревень.

kurganobl.ru

«Свежа Новатор» завершила первый этап реализации приоритетного инвестпроекта на Вологодчине

Инвестпроект в Великоустюгском округе включен в перечень приоритетных в 2022 году и реализуется в несколько этапов. Главная цель – модернизация производства березовой фанеры для увеличения объема выпуска продукции, а также строительство лесопильного завода. Общий объем инвестиций – 8,6 млрд рублей.

На текущий момент первый этап проекта – «Модернизация производства березовой фанеры» – полностью завершена: введено в эксплуатацию 79 объектов, включая здания, сооружения и производственное оборудование. Общая стоимость финансирования составила 7,5 млрд рублей.

Департамент ЛПК Вологодской области

Югра экспортировала в Казахстан 72 тыс. м3 леса

С января по сентябрь 2023 года объем лесозэкспорта из ХМАО – Югры в Казахстан составил около 72,3 тыс. м3. Для сравнения: за первые девять месяцев 2022 года регион экспортировал в Казахстан примерно 62,6 тыс. м3 древесины, то есть поставки увеличились в годовом исчислении больше чем на 15%. Карантинный фитосанитарный контроль предназначенной для экспорта лесопроductии не выявил в ней карантинных объектов. Лесозэкспортеры получили фитосанитарные сертификаты, гарантирующие безопасность экспортируемой продукции.

Управление Россельхознадзора по Тюменской области, ЯНАО и ХМАО

НАДЕЖНОСТЬ И ГИБКОСТЬ

НАША ПРОДУКЦИЯ:

- Ленточные пилы для передвижного оборудования: шаг 22,22 мм, сырье стали: D6A, 51CRV4, C75
- Ленточные пилы с зубьями из наплавленного стеллита
- Ленточнопильные полотна TCT

WOODEX Павильон 1 Зал 1, A2071

Тел.: +90 212 670 0078 info@camticaret.com
 Факс: +90 212 670 0080 IOSB Keresteciler San. Sit. 17. Blok 29/31 Ikitelli Istanbul



На Вятском фанерном комбинате заработал центр Нотаг

На Вятском фанерном комбинате, входящем в лесопромышленный холдинг Segezha Group, продолжается реализация инвестиционного проекта по увеличению мощностей. Недавно на предприятии ввели в эксплуатацию новый автоматический деревообрабатывающий центр Нотаг, позволяющий выполнять более сложные специализированные заказы. Также в сентябре 2023 года закончились работы по устройству фундаментов для углового форматно-раскrojного центра, монтаж которого начнется в ближайшее время. На площадке установили два новых компрессора Atlas Copco, обеспечивающих производство сжатым воздухом. Продолжается замена системы освещения и ряда позиций вспомогательного оборудования. Ранее на комбинате обновили линию сушки шпона Raute, что позволило повысить качество сушки и сортировки продукции. Ожидается, что модернизация позволит ВФК увеличить мощности до 255 тыс. м³ фанеры и шпона в год, то есть примерно на 63,5 тыс. м³.

«Реализация инвестпроекта позволит усилить наши позиции в выполнении сложных заказов. Планируем производство и реализацию широкой линейки большеформатной премиальной фанеры, продолжим работу с использованием специальных пленок и UF-покрытий. Рассчитываем на увеличение продаж как на экспорт, так и на внутрироссийский рынок. Фанера традиционно высокомаржинальный продукт с устойчивым глобальным спросом», – рассказал Дмитрий Береснев, вице-президент Segezha Group и руководитель дивизиона «Фанера и плиты».

Соб. инф.

Бурятия экспортировала в Китай более 6700 тонн кедрового ореха

В январе – сентябре 2023 года бурятские экспортеры поставили в Китай 6728 т кедрового ореха. В годовом исчислении экспорт кедрового ореха из Республики Бурятия в Китай увеличился в полтора раза. Экспортные поставки составил орех, завезенный в республику из других российских регионов. Схема международных поставок через регион действует, потому что организации-экспортеры из Бурятии включены в список зарегистрированных производителей, размещенный на сайте Россельхознадзора. Вся подкарантинная продукция прошла процедуру досмотра, которая не выявила нарушений. Экспортируемый кедровый орех соответствовал требованиям страны-импортера.

Управление Россельхознадзора по Иркутской области и Республике Бурятия

В России разрешили возводить спортивные объекты в городских лесах

Пресс-служба Федерального агентства лесного хозяйства (Рослесхоз) сообщила, что теперь в лесопарках и лесах можно возводить спортивные и рекреационные объекты. Это следует из расширенного перечня объектов рекреации для размещения в лесах, соответствующие изменения внесены в распоряжение правительства от 11 октября 2023 года.

В лесопарковых зонах и городских лесах можно размещать беговые и пешеходные дорожки, лыжные и роллерные трассы. Считается, что создание дополнительных подобных объектов будет способствовать увеличению мест для активного отдыха граждан.

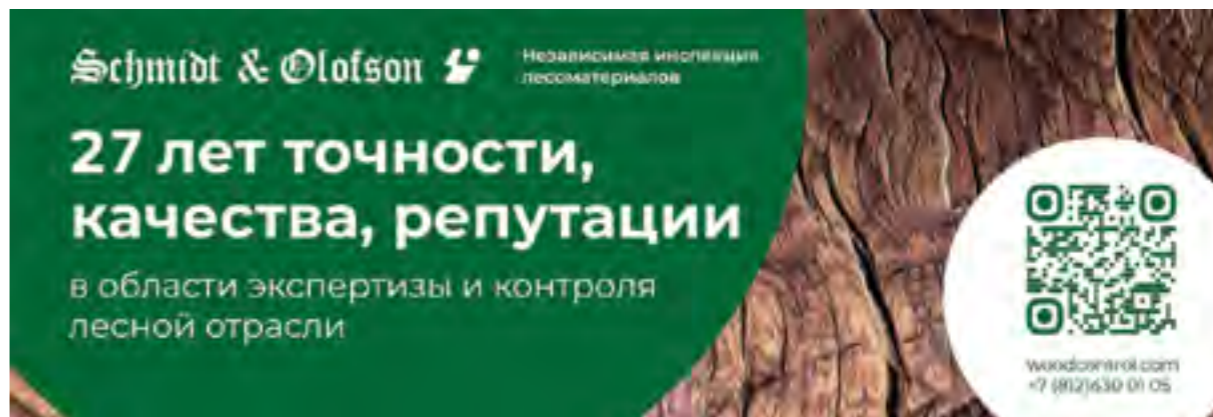
«Дополнение перечня новыми объектами капитального строительства даст импульс созданию новых зон отдыха в лесопарковых зонах и городских лесах. Это также позволит региональным властям увеличить в субъектах количество мест для занятий спортом и прогулок. Мест для безопасного отдыха станет больше. Кроме того, лесные участки будут поддерживаться в порядке», – пояснила начальник Управления правового обеспечения и использования лесов Рослесхоза Елена Бородавкина.

Рослесхоз

Вологодчина вдвое увеличила поставки леса в Индию

В сентябре 2023 года из региона по этому направлению было отправлено 1608 м³ продукции из лиственных и хвойных пород. Известно, что все лесосырье было заготовлено на территории Вологодчины. По итогам января – сентября 2023 года объем экспорта лесоматериалов из Вологодской области в Индию составил около 11,9 тыс. м³. Для сравнения: за первые девять месяцев 2022 года местные экспортеры отправили по этому направлению около 4,4 тыс. м³ древесины.

Россельхознадзор



«Дом-Строй» наращивает мощности в Костромской области

Компания «Дом-Строй» в Чухломском районе Костромской области продолжает реализацию инвестиционного проекта, начатого в 2021 году. Стоимость капиталовложений оценивается в 640 млн руб. В 2022 году на предприятии выпущено более 15 тыс. м³ пиломатериалов. За первые восемь месяцев 2023 года производство выросло до 21 тыс. м³. При этом 90% продукции идет на экспорт в Ирак, Иран, Узбекистан, Туркменистан, Турцию, Таджикистан, Китай и Индию. В дальнейшем на предприятии планируют еще увеличить производственные мощности. Здесь построят еще один цех лесопиления крупного диаметра, будет запущена вторая линия по производству древесно-топливных пеллет. Общий объем новых инвестиций превысит 170 млн руб. Ввод мощностей в эксплуатацию ожидается в III квартале 2024 года. Реализация проекта позволит создать в компании 70 рабочих мест, в итоге штат превысит 300 человек.

adm44.ru

Красноярский край отправил на экспорт 1,9 млн м³ лесоматериалов

С января по сентябрь 2023 года регион отправил на экспорт около 1,9 млн м³ пиломатериалов и круглого леса. Объем поставок на внутренний рынок превысил 1,1 млн м³.

Вся продукция прошла процедуру лабораторной экспертизы, которая выявила более 4 тыс. м³ древесины, зараженной вредными организмами: черным еловым усачом, малым черным еловым и черным сосновым усачом, уссурийским полиграфом.

В региональном Россельхознадзоре рассказали, что пиломатериалы составили 94% всего объема лесозэкспорта. Поставки составили 1,8 млн м³. Ключевыми импортерами пиломатериалов из Красноярского края стали Китай, Япония, Кыргызстан, Казахстан, Грузия, Беларусь, Азербайджан, Таджикистан, Монголия, Узбекистан, Турция и Туркменистан.

Россельхознадзор

В России обновили требования к проектам освоения лесов для недропользователей и на сельхозземлях

Согласно обновлениям, из состава проекта освоения лесов (ПОЛ) исключен проект рекультивации земель, но включены требования к проектам на сельхозземлях. Изменения разработаны Министерством природных ресурсов и экологии и Рослесхозом. Теперь к проекту освоения лесов недропользователям больше не требуется прилагать проект рекультивации, достаточно указать мероприятия по рекультивации со сроками их проведения на участке. При этом работы будут проводиться самим лесопользователем в соответствии с проектом рекультивации в установленном порядке. Ожидается, что исключение проекта рекультивации земель из ПОЛ упростит процедуру оформления документов для использования лесных участков. Начальник Управления правового обеспечения и использования лесов Рослесхоза Елена Бородавкина пояснила: «В обновленном проекте освоения лесов также появились положения о лесах на сельскохозяйственных землях. Если правообладатель земельного участка принял решение вести на нем лесное хозяйство, то ему необходимо разработать проект освоения лесов и отправить его на госэкспертизу в региональное лесное ведомство. Благодаря внесению изменений в требования к разработке проектов освоения лесов вопрос с подготовкой проекта освоения лесов на сельхозземлях урегулирован и закреплен в обновленном приказе».

Рослесхоз

Более миллиона кубометров леса отправилось по БАМу на экспорт из Хабаровского края

С января по сентябрь 2023 года на участке Байкало-Амурской магистрали в Хабаровском крае Приморским межрайонным управлением Россельхознадзора было досмотрено более 1,5 млн м³ лесоматериалов. В этом объеме древесина, экспортируемая в Китай, Южную Корею и Японию, составила 1,12 млн м³. Еще 460 тыс. м³ – это древесина, предназначенная для поставки заказчикам в российских регионах.

Основной объем экспорта лесопроductии в страны Азиатско-Тихоокеанского региона составили древесно-топливные пеллеты, шпон и щеп. При этом с недавнего времени поставки шпона из Хабаровского края осуществляются в Индию, Турцию и некоторые государства ЕАЭС.

Россельхознадзор





ГК «ВЛП» подтвердила соответствие выпускаемых пеллет стандарту EN Plus

Пресс-служба группы компаний «Вологодские лесопромышленники» сообщила о получении холдингом протокола лабораторных испытаний древесно-топливных гранул на соответствие показателям EN Plus. Документ подтверждает высокое качество исследованной продукции.

В группе отметили, что образцы пеллетной продукции были переданы в специализированную лабораторию, где специалисты проверили следующие ее параметры: диаметр, длину, насыпную плотность, теплоту сгорания, влажность, пыль, механическую прочность, зольность, а также содержание в гранулах хлора, серы, азота, меди, хрома, мышьяка, кадмия, ртути, свинца, никеля и цинка.

По итогам анализа эксперты заключили: зольность пеллет не превышает 0,25%, содержание пыли – не более 0,3%, низшая теплота сгорания – 4224 ккал, содержание тяжелых металлов не превышает допустимых значений.

«Лабораторные испытания на соответствие EN plus – это традиционное требование всех покупателей биотоплива. Соответствие стандартам высоко ценится потребителями по всему миру», – прокомментировал новость директор по продажам пиломатериалов и биотоплива группы компаний «ВЛП» Андрей Фиалковский.

Пресс-служба ГК «ВЛП»

В Республике Алтай проведут лесоустройство более чем на 70 тыс. га

Давность материалов лесоустройства сроком до 10 лет составляет 28% общей площади земель лесного фонда региона, от 10 до 20 лет – 59%. Актуальные данные лесоустройства позволяют определить направления хозяйственной деятельности в лесах с учетом сохранения уникальной экосистемы региона. Площадь защитных лесов Республики Алтай составляет более 5 млн га. В том числе защитные леса занимают свыше 3 млн гектаров.

«В 2024 году площадь лесоустройства в регионе составит 72 тыс. га. Работы будут проводиться ускоренными темпами. Лесоустройство позволит определить направления хозяйственной деятельности в лесах при сохранении уникальной экосистемы региона. В рамках федерального проекта "Сохранение лесов" в 2023 году на территории Республики Алтай показатель отношения площади лесовосстановления и лесоразведения к площади вырубленных и погибших лесных насаждений составил 71,8%, что значительно выше показателя 2022 года – 56,7%», – отметил начальник управления земельных отношений и лесоустройства Рослесхоза Алексей Григорьев.

На территории республики расположено 10 лесничеств. На сегодня в ЕГРН внесены сведения о восьми из них. Интеграция данных в ЕГРН позволит не только юридически защитить границы лесничеств и отделить земли лесного фонда от земель иных категорий, но и выявлять нарушения имущественных прав в области лесных отношений.

Пресс-служба Рослесхоза

В Вельском ЛПК тестируют систему «теплой крыши»

Инженеры энергетической службы Вельского лесопромышленного комплекса (Архангельская обл.) в тестовом режиме устанавливают систему «теплой крыши» для минимизации воздействия снега и обледенения на крышах производственных цехов.

Для нагрева поверхности разработана схема монтажа термокабелей, которые будут включаться и выключаться в автоматическом режиме. Успешный опыт создания такой системы в Вельском ЛПК уже есть – она используется для подогрева стола подачи пиловочника в лесопильный цех.

ul kust

На заводе «Л-ПАК» установлена линия Emmeri

Компания «Гофромашины» завершила монтажные и пусконаладочные работы комплекта периферийного оборудования Emmeri Group для линии ротационной высечки на производстве липецкого предприятия «Л-ПАК». В состав пущенного оборудования входят автоматический префидер Packfeeder 250, автоматический вакуумный листоукладчик VSS250, автоматическая линия разделения пачек (в ее составе автоматический разделитель BBF250), автоматический паллетайзер SuperPal 160.

Новая поставка по составу почти идентична комплекту периферии от Emmeri, установленному в «Л-ПАК» в 2017 году, который на протяжении нескольких лет обеспечивал уровень переработки гофрокартона на линии ротационной высечки формата 2500 мм около 4,5 млн м² в месяц.

Бумпром.ру

В Набережных Челнах будут выпускать трехслойную туалетную бумагу и бумажные полотенца премиум-класса

Набережночелнинский КБК (г. Набережные Челны, Республика Татарстан) и компания «Айгофро» заключили контракт на поставку перерабатывающей линии по изготовлению трехслойной туалетной бумаги и полотенец премиум-класса из целлюлозы.

Новая продукция будет выпускаться на оборудовании Vaosuo – «Айгофро» представляет китайскую компанию в России. Поставка линии запланирована на июль 2024 года, ее установят в цехе переработки бумажной фабрики. Новая трехслойная продукция станет двенадцатой по счету в ассортименте бумажной фабрики.

lesprom.com

«Илим» увеличит отгрузки в Китай до 2,4 млн т в год

Группа «Илим» продемонстрировала китайским партнерам свой новый целлюлозно-картонный комбинат в Усть-Илимске, Иркутская область. Предприятие будет выпускать 600 тыс. т крафтлайнера в год, за счет чего совокупные отгрузки компании в Китай увеличатся до 2,4 млн т в год. За 27 лет присутствия компании на рынке Китая ее заказчиками стали больше 500 местных заводов. Группа стала для страны поставщиком номер один в сегменте чистоцеллюлозных гофроформативных материалов. По итогам 2022 года экспорт «Илима» достиг рекордных 1,7 млн т, из них около 1,4 млн пришлось на целлюлозу, еще 360 тыс. т – на картон. К 2025 году группа планирует нарастить поставки на 40%, с 1,7 до 2,4 млн т в год.

По результатам встречи в Усть-Илимске были подписаны соглашения о стратегическом партнерстве в области поставок картона с ключевыми участниками целлюлозно-бумажного рынка Китая, в их числе компании Xiamen C&D Paper and Pulp Company, Suifenhe Sandu Papermaking Company, TC International, Jia Hui Trading, Suifenhe Sanxia Economic and Trade Company и Shanying International Holdings.

Соб. инф.

Приморье удвоило экспорт лесоматериалов

В сентябре 2023 года из Приморского края на экспорт было отправлено 128,1 тыс. м³ и 1,5 тыс. т лесопродукции. В этом объеме на деловую древесину пришлось 30,6 тыс. т, на пиломатериалы – 58,1 тыс. т. В сравнении с уровнем августа 2023 года экспортные поставки лесоматериалов увеличились в 1,8 раза.

Из Приморья на экспорт отправлялась не только местная лесопродукция, но и древесина из Хабаровского края и Нижегородской области. Ключевым импортером остается Китай, куда в сентябре было экспортировано 88,4 тыс. м³ лесоматериалов, в том числе палочек для еды и мороженого, деревянных заготовок, шпона и другой продукции из древесины. Объем лесоэкспорта в Корею составил 0,3 тыс. м³, поставки в Малайзию – 0,1 тыс. м³.

Приморское межрегиональное управление Россельхознадзора

Каменская БКФ выработала инновационную продукцию

На одном из предприятий SFT Group, Каменской БКФ, выработана инновационная продукция – крашенный картон для плоских слоев гофрокартона. Это инновационное решение, которое может быть использовано для самых разных задач по гофроупаковке. С помощью крашеного картона можно выделять продукцию на полке, заменяя полную запечатку, использовать для упаковки товаров в e-commerce, для цветной внутренней и внешней части коробки (например, для упаковки алкоголя или товаров бытовой химии). Кроме того, решение будет интересно тем производителям, которым нужна защита коробки от подделки, – для них можно использовать цвет картона, аналогичного которому не будет более ни у кого.

«Сейчас мы делаем выработку под конкретного клиента. Но в целом можем предложить целую палитру пантонов и подобрать наиболее близкий и необходимый заказчику цвет», – прокомментировал руководитель научно-исследовательского центра SFT Group Виталий Житнюк.

Бумпром.ру

GreCon
www.fagus-grecon.com

Филиал в РФ и странах СНГ
117418, г. Москва,
ул. Новочеремушкинская, 61
Тел.: +7 499 128-87-97
Факс: +7 499 128-94-39
Эл. почта info@grecon.ru



РЫНОК «ПОСЫПАЛСЯ»?

ТОПЛИВНЫЕ ГРАНУЛЫ ПОД ПРЕССОМ САНКЦИЙ



ТЕКСТ
ВЕРА НИКОЛЬСКАЯ

директор
по исследованиям
агентства Abarus
Market Research

ИНФОГРАФИКА
Abarus Market Research

Отечественные производители, наверное, могли бы поблагодарить Европу, за то что пеллетный рынок в России так бурно развивался. Ведь именно на европейское сбытовое направление была «заточена» работа подавляющего большинства наших предприятий. Еще совсем недавно главной задачей было получение заветного европейского сертификата качества, который, считай, гарантировал сбыт.

Многие новые заводы в процессе строительства получали статус «приоритетный проект». Но приоритеты у Европы внезапно поменялись, и это поставило многих российских производителей на грань выживания.

ПРОИЗВОДСТВО ПЕЛЛЕТ В НЕЛЕТНЫХ УСЛОВИЯХ

Рынок топливных гранул в России еще вчера был одним из рекордно-растущих: за десять лет – 2011–2021 – производство пеллет выросло почти в семь раз – с 420 тыс. до 2600 тыс. т. Ежегодные приросты нередко превышали 20%, небольшое падение было только в 2013 году. В условиях санкций у пеллетного рынка тоже наблюдаются рекорды, но со знаком минус.

Что касается объемов производства, то при внимательном изучении статистические данные вызывают сомнения. Как правильно считать? К числу средних относятся предприятия, способные выпускать 20–50 тыс. т, а все, что больше, – настоящий

«крупняк». Но много и небольших компаний, вырабатывающих по 5–10 тыс. т, также производством пеллет охотно занимаются индивидуальные предприниматели. Сбор информации по этим мелким производствам, скорее всего, выпадает из наблюдения, так что официальная статистика производства наверняка занижена.

Нехватка особенно заметна при изучении экспорта. К примеру, в 2018 году за рубеж ушло 1,5 млн т пеллет, в 2019 году – 1,9 млн т, а в 2020 году – 2,3 млн т, в то время как официальное производство в указанные годы отставало от этих цифр. Но экспорт ведь не может превышать объемы выпуска... Поэтому приведенные официальные статистические данные (рис. 1) скорректированы (по минимуму) экспертным методом в сторону увеличения. Однако не исключено, что реальная цифра выпуска пеллет в РФ в последние годы была выше.

При этом ежемесячная картина выпуска, в принципе, соответствует реальности. В 2021 году наблюдался

Рис. 1. Динамика производства топливных пеллет в России в 2009–2022 гг. и прогноз на 2023 г., тыс. т



хороший рост в течение почти всего года, особенно во второй половине. В 2022-м изначально был позитивный тренд, но после февраля стал сдуваться, и к августу, когда как раз вступил в силу пятый пакет санкций (в том числе запрещающих импорт пеллет из России), случился настоящий провал, и даже некоторое осеннее улучшение не спасло ситуацию. Текущий 2023 год (январь – август) идет на низких оборотах, и даже если положение немного «поправится» к концу года, падение все равно составит не менее 35–40% по сравнению с уровнем 2022 года.

ПРЕИМУЩЕСТВА ГЕОГРАФИИ

До 2023 года самыми продуктивными регионами были на Северо-Западе: Карелия, Архангельская, Вологодская и Ленинградская области. Там, где хорошо развита деревообработка, новые производители гранул появлялись чаще всего. Но главный фактор – близость к европейским рынкам сбыта. В течение 10 лет, с 2011 по 2021 год, на Северо-Западный федеральный округ приходилось более 50% производства пеллет в стране. Второе место принадлежало Сибирскому округу, остальные округа выпускали примерно одинаковое количество продукта, но не более 10% каждый.

После 2011 года производители стали все больше интересоваться экспортом в другом направлении, постепенно развивалось производство пеллет в Сибири и на Дальнем Востоке. Страны Азии на тот момент считались перспективными, но слабо разработанными рынками. Но кто тогда мог знать, что именно восточно-ориентированные предприятия получают преимущество в будущем. После 2022 года, когда европейские рынки закрыли, азиатские направления стали, по существу, единственным каналом экспорта, хотя и не без проблем. Сейчас наиболее активно набирают обороты Хабаровский и Красноярский края, а также Иркутская область. В итоге к 2023 году, всего за два года, доля Северо-Западного округа в совокупном выпуске упала примерно до 20%, а Сибирский и Дальневосточный округа в сумме занимают уже больше 60%.

Рис. 2. Производство топливных пеллет в России по месяцам в 2021–2023 гг., т

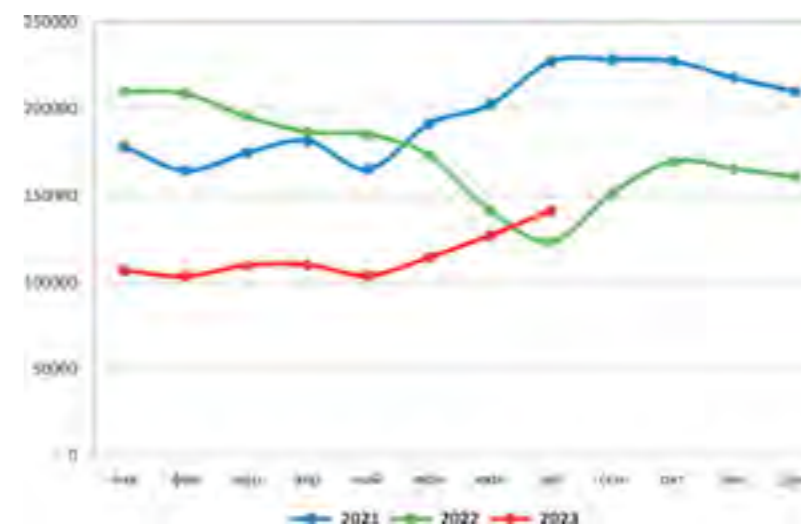
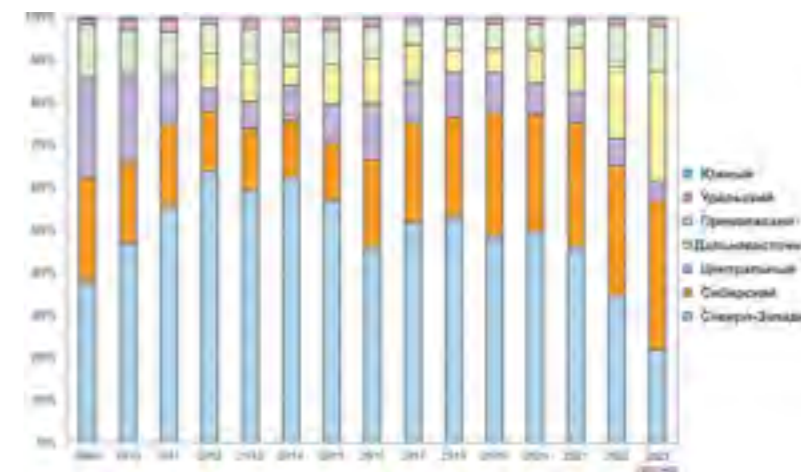


Рис. 3. Структура производства топливных пеллет по федеральным округам России до 2022 г., %



Рис. 4. Динамика производства топливных пеллет в России по федеральным округам в 2009–2022 гг. и прогноз на 2023 г., тыс. т





ЭКСПОРТНЫЕ ТРУДНОСТИ

При этом объемы экспорта стремительно снижаются. Максимум наблюдался в 2021 году, когда за рубеж было отправлено 2,4 млн т гранул. Но уже в 2022 году экспорт составил 1,84 млн т, то есть на 24% меньше. Однако в 2023 году экспорт может упасть вдвое даже по сравнению с 2022 годом. В первом полугодии 2023 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года РФ сократила экспорт пеллет на 60% – до 450 тыс. т. Так что, скорее всего, удастся вывезти не более 1 млн т. Причина очевидна: санкционные запреты. До 2022 года большая часть отечественного биотоплива уходила в страны Европы, поэтому неудивительно, что теперь экспорт стремительно сокращается.

В досанкционные времена Россия экспортировала 94–97% произведенных топливных гранул. Такая рыночная структура часто подвергалась критике неравнодушных специалистов, которые переживали за будущее отрасли. Конечно, было обидно за подобную расточительность: имеем возможности в больших объемах выпускать экологически чистый продукт (чистота подтверждалась европейскими сертификатами), а работаем на Европу!

Не было бы счастья, да несчастье помогло? Может быть, да только несчастье случилось внезапно и мы не успели приучить внутренний рынок к стабильному потреблению биотоплива. В 2022 году доля экспорта от производства снизилась до 87%, а в 2023 году обещает упасть до 70%. То есть на внутреннем рынке останется 30%, в количественном выражении это примерно 400 тыс. т. Но даже такой скромный объем рынок не сможет переварить, а ведь еще с прошлого года остались излишки. В связи с этим российские компании продолжают искать альтернативные экспортные рынки сбыта.

В связи с недоступностью Европы основным экспортным рынком для отечественных производителей стала Южная Корея. Раньше она занимала четвертое-пятое место по активности потребления российских пеллет, а в 2022 году оказалась

Рис. 5. Структура производства топливных пеллет по федеральным округам России в 2023 г., %.

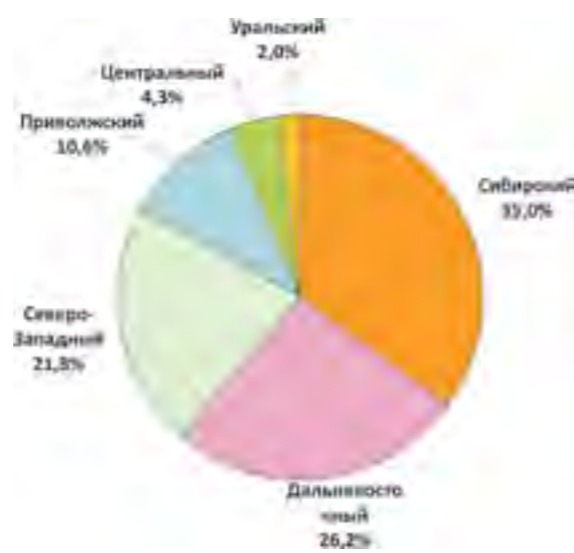
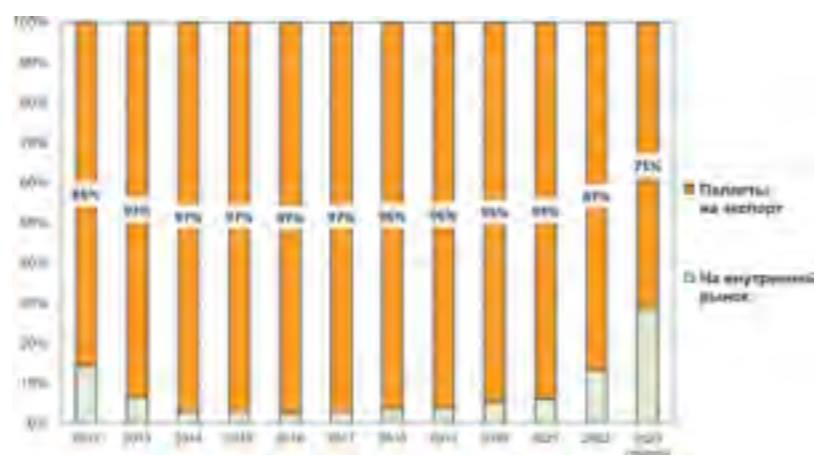


Рис. 6. Динамика экспорта топливных пеллет из России в 2012–2022 гг. и прогноз на 2023 г., тыс. т.



Рис. 7. Доля топливных пеллет, идущих из России на экспорт, в 2012–2022 гг. и прогноз на 2023 г., %



лидером. В первом полугодии 2023 года туда было отправлено больше 90% общего объема экспорта (оставшиеся 10% в Турцию). За январь – май 2023 года в Южную Корею из РФ ушло 326 тыс. т пеллет, это почти в три раза больше объема поставок января – мая прошлого года. Значит, за весь 2023 год экспорт может составить 800 тыс. т. До 2022 года в эту страну отправляли ежегодно по 150–160 тыс. т. Но на дальнейший рост сбыта рассчитывать не приходится, уже сейчас корейский пеллетный рынок перенасыщен (главными поставщиками выступают Вьетнам и Индонезия), и цены снижаются.

Из других азиатских направлений российских экспортеров интересуют Китай и Япония.

В обеих этих странах пропагандируется использование биотоплива для снижения атмосферных выбросов. Первые, пробные, 100 т пеллет в Японию были отправлены в 2015–2016 годах, но сколько-нибудь заметно сбыт с тех пор так и не вырос. С Китаем тоже пока не ладится. Официальные поставки впервые зафиксированы в 2016 году и до сих пор не превысили 10 тыс. т. Затем проблем прибавилось – с сентября 2020 года топливные гранулы в КНР переведены в категорию твердых бытовых отходов, которые запрещены для ввоза из-за рубежа. Что это – бюрократическое недоразумение или Китай таким образом защищает свой пеллетный рынок от чужаков? Покажет время.

Турция изначально не рассматривалась в качестве активного потребителя, однако был расчет, что эта страна возьмет на себя роль перевалочного хаба для перенаправления продукции по привычному адресу – в европейские страны. Впервые поставки российских пеллет в Турцию были замечены в августе 2022 года, и быстро росли. Всего за 2022 год было отправлено 175 тыс. т. Казалось, это только начало, но за первое полугодие 2023 года туда поставлено всего 50 тыс. т, и активизации не видно.

Индия, еще один торговый партнер, до сих пор не была замечена в усиленном потреблении пеллет, хотя опыт использования биотоплива у этой страны есть. Правда, в ходу довольно примитивная и

неэкологичная технология – открытое сжигание биомассы. Так что если и развивать сбыт в Индию, то вместе с соответствующим котельным оборудованием. И все равно продажи наверняка будут скромными – заинтересоваться российскими пеллетами могут разве что северные регионы страны.

Также не оправдали надежд страны ЕАЭС. Казахстан потребляет мало, Киргизия топливными гранулами почти не интересуется, а в Белоруссии сложилась ситуация, аналогичная российской, – переизбыток собственного производства и лихорадочные поиски новых каналов продаж. Бывшие страны СНГ тоже не подспорье. Таджикистан и Узбекистан покупают в небольших количествах, а у Молдовы нет денег ни на какое российское топливо.

ПЕРЕОРИЕНТИРОВАТЬ СБЫТОВУЮ СТРАТЕГИЮ ВНУТРЬ

Поэтому государство спешит на помощь. Власти еще до кризиса обещали развивать внутренний рынок и переводить на пеллеты котельные в тех регионах, где это выгодно. Но теперь ситуация не терпит отлагательства. В феврале 2023 года президент РФ поручил выделить 15 млрд руб. на переоборудование котельных в ближайшие два года. По состоянию на сентябрь направлен первый транш для 12 российских регионов – всего 8 млрд рублей.

Суммы сильно различаются – от 2 млрд руб. (Архангельская область) до 36 млн руб. (Забайкальский край). Чем обусловлен такой разброс? Указанные средства – это специальные казначейские кредиты, и регионы сами подавали заявки на необходимые им суммы. Льготные кредиты можно потратить либо на реализацию инфраструктурных проектов в сфере ЖКХ, либо на закупку транспорта. Первые заявки были изучены и одобрены правительственной комиссией. В этих регионах по-разному развиты деревообработка и пеллетное производство (табл. 1).

Архангельская область получит самую большую сумму для перехода на биотопливо. На эти средства будут модернизированы несколько старых котельных, а также построены

новые, всего в документах фигурируют 20 котельных. Такие большие деньги вполне оправданы, регион лидирует в стране по производству пеллет, и почти всю продукцию раньше экспортировал в европейские страны. Восточные рынки сбыта для области нерентабельны из-за больших расстояний, а спрос местных частных домохозяйств слишком мал. Более или менее значительные объемы продаж может обеспечить только ЖКХ. Сегодня в Архангельской области из 573 котельных 369 работают на биотопливе, 145 котельных – на мазуте, угле или дизельном топливе, и какую-то часть их как раз можно переоборудовать. Поначалу называли 35 подходящих, после долгих подсчетов выяснилось, что «пеллетизировать» можно 78 котельных, а заявки Минстрой одобрил пока на двадцать. Но спасут ли два десятка переоборудованных котельных регион, который способен выпускать в год более 700 тыс. т пеллет? По оценкам промышленников, расчетное суммарное годовое потребление топливных гранул 20 котельными оценивается в 25–26 тыс. т. Это позволит дополнительно закупить производство лишь на 5–10%.

Республика Коми на модернизацию котельных получила 1,8 млрд руб. Там на биотопливо переведут 46 мазутных и угольных котельных (25 из них на пеллеты). По предварительной оценке, эти 25 котельных будут потреблять более 35 тыс. т в год. При этом максимальная годовая мощность предприятий Коми – 90 тыс. тонн.

Еврейская автономная область и Хабаровский край. ЕАО получит 1,25 млрд руб. на модернизацию 19 котельных. Некоторые новые котельные смогут заменить несколько старых. Деревообработка в ЕАО развита неплохо, но производитель пеллет пока один. Скорее всего, сырье будет поставлять из соседнего Хабаровского края, наиболее продвинутого в переработке древесных отходов региона ДВФО, там пеллетное производство развито хорошо. Хабаровский край получит 465 млн руб. на модернизацию объектов ЖКХ.

Кировская область. Этому региону, в котором объемы деревообработки немалые, полагается 773 млн руб. Средства придутся как нельзя



кстати, так как с качеством коммунальных услуг в некоторых районах бывают проблемы. Сообщается, что новые Кировские котельные будут работать на торфе и щепе, хотя пеллетное производство в области развито очень хорошо.

Якутия. Республика Саха нуждается в новых объектах теплоснабжения. На строительство котельных регион получает средства из разных источников, а переход на биотопливо за счет 481 млн руб. казначейского кредита ускорится. Правда, пеллет в регионе производится не так уж много, поэтому на помощь придут более обеспеченные соседи, в том числе Приморский край, который, кстати, тоже не останется без финансирования – ему выделят по той же программе 294 млн рублей.

Вологодская область получит 312,9 млн руб. Эти средства направят на строительство 12 котельных, работающих сейчас на каменном угле. Дефицита отходов деревообработки, из которых производятся пеллеты, в регионе нет, лесопромышленный комплекс развит очень хорошо.

Остальные регионы – Алтайский и Забайкальский края, Республика Карелия и Мурманская область – получают чуть меньше, от 36 до 300 млн руб. Во всех четырех достаточно и древесного сырья, и возможностей для его переработки. К тому же некоторые из них соседствуют, а значит, в случае нехватки локальных мощностей могут обмениваться товарными потоками без лишних затрат.

ВСЕ ЛИ ПРОДУМАНО

Стремительное строительство новых биокотельных широко обсуждается, и некоторые эксперты рынка размышляют, насколько хорошо продуман весь этот план и не возникнет ли из-за государственного вмешательства рыночных перекосов. Модные термины «биотопливо», «переоборудование», «модернизация» могут создавать излишне оптимистичный настрой, и мы рискуем упустить из поля зрения потенциальные проблемы.

Первый вопрос – ценообразование. Казначейские кредиты

Таблица 1. Регионы, получившие средства на новые котельные

Регион	Ведущие производители топливных гранул в регионе	Масштабы деревообработки в регионе	Финансы на 2023–2024 гг.
Архангельская область	ГК «УЛК» (Вельский ЛПК и Пинежский ЛПК), ГО «Регион-Лес» (ООО Вага) и «Лесозавод № 3», «Лесозавод 25» (ПКП «Титан»), «Форест», «Архбиотоп», АО «Бионет», «Архлеском»	Лесозаготовка, лесопиление, пиломатериалы, домостроение, мебель, ЦБП, плиты, погонаж, двери, окна, лестницы, щепа	2 млрд руб.
Республика Коми	«ПечораЭнергоРесурс», «СевЛесПил», «ТБ Усть-Кулом», «Алром», «Лесозавод № 1», GrandWood (К-ВЕС), «ИИКО», «Промтех-Инвест», «СЛДК», «Комилесбизнес»	Лесозаготовка, пиломатериалы, мебель, домостроение, ЦБП, плиты, ДСП-поддоны, брус, СИП-панели, погонаж	1,8 млрд руб.
Еврейская АО	«Восточная торговая компания» («ВТК-Инвест»)	Лесозаготовка, ЦБП, мебель, окна, двери, панели для еды	1,25 млрд руб.
Кировская область	Мурашинский фанерный завод, Кировский биохимзавод, «МПСМ-Вятка», ПКП «Алмис», «Биотопливо», «Хольц Хаус», «БиоЛесинвест», «Вятка лес», «Форест», «Лестехснаб плюс», «Строительное управление 43», «Комвест», «Юмакс»	Лесозаготовка, лесопиление, пиломатериалы, погонаж, брус, домостроение, спички, двери, окна, ЦБП, поддоны, шпон, плиты, мебельный щит, мебель, полы, OSB	773 млн руб.
Республика Саха (Якутия)	ЛПК «Алмас», «Якутские топливные гранулы»	Лесозаготовка, щепа, мебель, дома, окна, двери, погонаж	481 млн руб.
Хабаровский край	«СП Аркаим» («Нью Форест про»), «РФП древесные гранулы» (RFP Group), «Азия Лес», «Амурская лесопромышленная компания» («Дальлеспром» RFP Group), «Русстранс ДВ» («Вуд-Пеллет»), «Леспром ДВ»	Лесозаготовка, лесопиление, пиломатериалы, деревянное домостроение, ЦБП, плиты, шпон, погонаж, мебель, окна, двери	465 млн руб.
Вологодская область	«Пелпром Вологда» («Сокольский ДОК»), ЛХК «Череповецлес», «Фабрика Дерусса», «Белка», «Харовсклеспром» («Вологодские лесопромышленники»), «БиоЛеспром», «ЛПК Форест Био Энергия», «Грантоп Экспорт» («БиоТепло»), «Вологодские безотходные технологии», «Холбит», «Фэско», «Техагро»	Лесозаготовка, пиломатериалы, погонаж, щепа, плиты, ЦБП, клееный брус, деревянное домостроение, мебельный щит, мебель, СЛТ-панели, окна, двери, лестницы, термодревесина	312,9 млн руб.
Алтайский край	«Алтай-Форест», ЛХК «Алтайлес» (Рубцовский ЛДК), Новичихинский лесхоз, Сибирский фанерный комбинат	Лесозаготовка, лесопиление, плиты, мебель, двери, окна, брус, дома, ЦБП, шпалы	300 млн руб.
Приморский край	«Торгово-инвестиционная компания» (ООО «ТИК»), «СЛПК-Групп» («Амантус Каль»), АО «Приморсклеспром»	Лесозаготовка, лесопиление, плиты, OSB, мебель, шпон, клееный брус, дома, мебельный щит, двери, полы, щепа	294 млн руб.
Республика Карелия	«Русский лесной альянс», «Биогран», «ФРП», «Сетлес» («Сетново Групп»), «КЛЭЗ-Астар», «Биомаг Экотехнологии», Соломенский лесозавод, «Гринэнерджи Пудож»	Лесозаготовка, лесопиление, плиты, OSB, дома, мебель, окна, двери, лестницы, ЦБП, поддоны, полы, брус, щепа	176 млн руб.
Мурманская область	«АрктикВуд»	Пиломатериалы, мебель, ЦБП, дома, двери, окна	81,4 млн руб.
Забайкальский край	Завод домостроения «Инновация», «Чикой лес»	Лесозаготовка, погонаж, мебель, двери, дома, дрова	36 млн руб.

выделялись с тем, чтобы переход на более дешевые пеллеты позволил сэкономить миллионы рублей бюджетных средств, которые можно будет направить на погашение этих кредитов. Но цены на пеллеты, как и на любое другое сырье, формируются по рыночному закону, и в последние несколько лет демонстрировали устойчивый рост. И даже

сейчас, при очевидном товарном профиците, не спешат сильно снижаться (рис. 8). Так будет ли выгода действительно существенной?

Также есть опасения относительно сырья. Пеллеты, как известно, изготавливаются из отходов деревообработки, а в России объемы деревообработки сейчас падают. Чем меньше производство, тем меньше

Рисунок 8. Динамика цен на топливные пеллеты (внутренний рынок) в 2017–2023 гг., руб. за тонну



отходов. Не получится ли так, что на гранулы пустят балансовую или, того хуже, деловую древесину? Будем надеяться, что до этого не дойдет. Нынешние объемы господдержки вряд ли могут кардинально увеличить потребности в пеллетах, главная задача – утилизировать хотя бы излишки.

И еще один актуальный вопрос: хватит ли на всех новых котлов? В России довольно много предприятий, производящих оборудование для котельных, в том числе пеллетные котлы разной мощности, подходящие как для частных хозяйств, так и для ЖКХ (табл. 2).

Производителей пеллетных котлов так много, что не все они поместились в таблицу. Поэтому отдельно необходимо упомянуть такие предприятия, как ООО «Ялкын» (марка Pelletor, Республика Татарстан), ООО «Термокрафт» (Новосибирская обл.), ООО «Отопительные котлы «Старт» (Челябинск), ООО ТД «Костер» (группа компаний, Новосибирск, марка Partnёр), ООО «Лаворо» (марка LavogoEco, Кострома), ООО «Восточно-Сибирский котельный завод» (Красноярский край), ООО «Светлобор» (Нижний Новгород), ООО «БийскКотлоСтрой» (Краснодарский край), ИП Лукоянов И.В. (Pelletron), ООО «ТПК «Био-Теп» (Biotep), ООО «Ридан» (Ridan, Республика Татарстан), ООО «Металл Тех» (Robotop, Тула).

Но не исключено, что в ближайшее время их станет больше. Так, сообщается, что на базе Устьянского

машиностроительного завода (г. Вельск) оборудован цех по строительству котельного оборудования. Первые пеллетные котлы будут изготовлены уже очень скоро. Есть и белорусские игроки – ООО «Бел-Комин» (марка TIS). А отопительные котлы «Амтео» производятся в г. Брест на базе машиностроительного завода.

Также в разных регионах России достаточно компаний, оказывающих инженерные услуги, занимающихся проектированием и строительством котельных. Развиваются сервисные центры по техническому обслуживанию и пусконаладочным работам. Каждому региону предстоит договориться с заводами-производителями, после чего помочь открыть представительства в регионе, чтобы облегчить поставку комплектующих и последующую эксплуатацию.

До недавнего времени на российском рынке котельного оборудования было очень много зарубежных производителей. Некоторые из них, такие как марка Biodom (Словения), в 2022 году официально ушли с российского рынка. Но другие, к примеру, Faci (Италия) или Heiztechnik (Польша), сохранили свои представительства и даже производственные филиалы. Группа Bosch поставляет в Россию пеллетные котлы марок Dakon, Buderus Junkers. Известны на российском рынке марки Sime Ferrolì и Klover (Италия), Atmos и OPOP (Чехия), Arikazan, Emtas, Termodinamik и VIT-BIO (Турция), Burnit и Ecosystem (Болгария), Radijator-ACV (Сербия),

Grandeg (Латвия), Metal-Fach, Galmet, Kostzewa, Pereko (Польша), Kentatsu (Япония), Pelltech (Эстония), Kiturami (Ю. Корея), Stropuva и Biokaitra (Литва), Wirbel (Австрия), Buderus (Германия) и др. Но большинство предлагают оборудование для частных котельных.

ПЕРЕВЕРНУТЬ БИОЭНЕРГЕТИКУ

Впрочем, быстрого и широкого перевода коммунального хозяйства на биотопливо ждать не стоит. Так что пеллетчиков ближайшие два года ждут сложности. На первое место выходит проблема утилизации отходов. Законодательные ограничения, запрещающие складирование древесных, сельскохозяйственных отходов и другого мусора в непредназначенных для этого местах, никуда не делись, утилизационные сборы и штрафы по-прежнему действуют. Самый эффективный и грамотный способ утилизации – производство пеллет, но доходы должны хотя бы покрывать расходы такого производства.

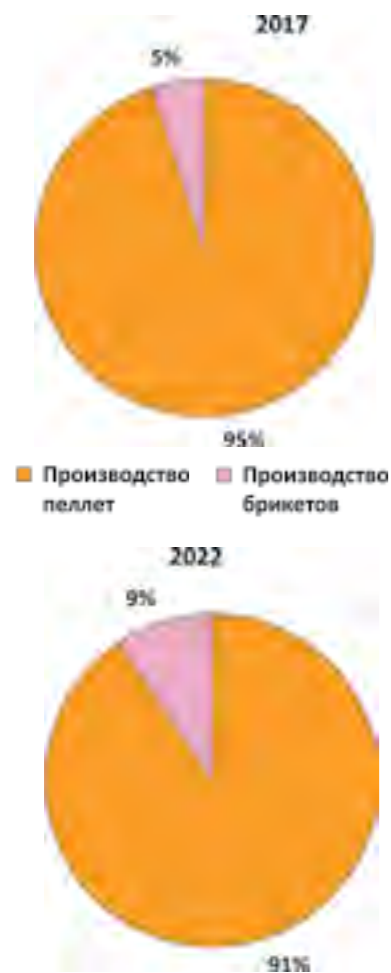
Поэтому биотопливо пробивает себе путь в регионах, где ситуация с обновлением складывается вынужденно – высокая потребность в утилизации отходов сочетается с необходимостью быстрого переоснащения теплоцентралей. При столь ультимативных условиях деньги на строительство обычно находят.

И не стоит забывать о частном секторе – этот рынок тоже нужно развивать. Например, способствовать росту производства брикетов. Статистика показывает, что за пять лет доля топливных брикетов в общем объеме отечественного биотоплива выросла с 5 до 9% (рис. 9). Это очень хороший рост, тем более что брикеты используются и в ЖКХ.

Итак, объявленная господдержка запускает в ряде ключевых регионов обновление энергетических объектов ЖКХ, часть которых смогут предъявлять дополнительный спрос на пеллеты уже в первой половине 2024 года. Поэтапный метод позволит отслеживать возникающие сложности, проблемы и нестыковки и устранять их, а также учесть полученный опыт при внедрении этого метода в других регионах. Но, скорее всего, потребуются



Рисунок 9. Соотношение объемов производства топливных пеллет и брикетов в 2017 и 2022 гг., %.



дополнительные бюджетные вливания. Если где-то цены на пеллеты по объективным причинам окажутся слишком высокими, государство может субсидировать производителей либо компенсировать затраты на транспортировку. Для того чтобы отдаленные муниципалитеты были готовы отказаться от традиционных энергоносителей – мазута и угля, это должно быть сверхвыгодно для них. Вероятно, также потребуется поддержка производителей котельного оборудования – выдача льготных кредитов или предоставление скидочных субсидий при продаже.

Если проект окажется успешным, есть резон реализовывать его не по отдельным регионам, а в качестве полномасштабной всероссийской программы. Поступало предложение

Таблица 2. Ведущие российские производители котлов, работающих на пеллетах

Компания	Регион	Продукция	Специализация	Масштаб
ООО ТПК «Красноярскэнергокомплект» (ZOTA)	г. Красноярск	Твердотопливные котлы, электрокотлы, водонагреватели, электросауны, модульные котельные и т. д.	Разработка и производство широкого спектра котельного оборудования и комплектующих	2–3 млрд руб., 537 чел.
ООО «КО «Теплодар»», ООО «ТФ Теплодар»	г. Новосибирск	Отопительные котлы, печи и камины бытового применения. Марки Теплодар и «Куппер»	Разработка и производство 30 моделей и 100 модификаций котлов, печей, и каминов	Около 2 млрд руб., 147+38 чел.
ООО «Ковровские котлы» («Гейзер»)	г. Ковров, Владимирская область	Водогрейные, термомасляные, паровые котлы, теплогенераторы, сушильные камеры, мини-ТЭЦ на биотопливе	Комплексные поставки котельных установок, оптимизированных под широкий спектр твердого топлива	Более 1 млрд руб., 141 чел.
ООО «ЧЗСК»	г. Челябинск	Пеллетные и многотопливные котлы, модульные котельные торговой марки Roteks	Производство автоматизированных пеллетных котлов, модульных котельных	400–500 млн руб., 195 чел.
ООО «Теплооптима»	г. Новосибирск	Твердотопливные котлы и автоматические котельные	Производство отопительного оборудования и аксессуаров	300–400 млн руб., 72 чел.
ПО «Теплоресурс»	г. Ковров, Владимирская область	Автоматизированные биотопливные котельные, работающие на отходах деревообработки (мини ТЭЦ) бытового и промышленного назначения	Изготовление новых котельных и реализация проектов модернизации имеющихся котельных, работающих на угле и дизельном топливе	200–300 млн руб., 21 чел.
Владимирский котельный завод («Автоматик-Лес»)	пос. Дружба, Владимирская область	Автоматизированные котельные установки – промышленные пеллетные котлы	Изготовление, поставка и ввод в эксплуатацию биотопливных котельных	150–200 млн руб., 57 чел.
ООО «Общемаш»	г. Пересвет, Московская область	Автоматизированные твердотопливные котлы марок «Валдай», «Пересвет» для бытового и промышленного применения	Производство котлов и пеллетных горелок к твердотопливным котлам старого производства	140–160 млн руб., 67 чел.
Котельный завод, РЭП	г. Барнаул	Водогрейные, паровые котлы, модульные котельные, топки	Проектирование, производство и монтаж котлов и котельного оборудования	160–180 млн руб., 49 чел.
ООО «Завод ФАЧИ-РУС» (Faci, Италия)	г. Челябинск	Твердотопливные котлы, пеллетные камины и другое для широкого применения	Локализованный филиал зарубежного бренда по выпуску котлов на биотопливе	130–140 млн руб., 42 чел.
ЗАО «Деметра»	г. Пушкино, Московская область	Котлы, работающие на пеллетах, щепе и опилках, торговая марка «Пиролиз Мастер»	Производство котельного оборудования для ЖКХ и частных домов	120–130 млн руб., 41 чел.
ООО «Котельный завод «Вулкан»	г. Красноярск	Автоматические, полуавтоматические котлы и модульные котельные	Производство промышленных и бытовых твердотопливных котлов	90–100 млн руб., 3 чел.
ООО «Котлосервис» (Uniks)	г. Брянск	Котлы автоматические на пеллетах, опилках, щепе	Производство водогрейных котлов	80–90 млн руб., 21 чел.
ООО «Кировский завод Вятские котлы»	г. Киров	Котлы на биотопливе, сушильные камеры, деревообрабатывающее оборудование	Производство теплоэнергетического оборудования станков для предприятий ЛПК	60–70 млн руб., 20 чел.
ООО «Вятская теплоэнергетическая компания»	г. Киров	Котлы твердотопливные, работающие в том числе на биотопливе	Производство котельного оборудования для объектов различного назначения	50–60 млн руб., 5 чел.

вывести проект на большую энергетику – вовлечь крупные ТЭЦ. Но вряд ли это эффективное решение:

крупным ТЭЦ выгоднее работать на газе, надежнее ввиду бесперебойного обеспечения. ■



Search from over 500 Classified Woodworking Machinery Products From Turkish Companies

www.trwm.com.tr

Home About Us About Market All Members All Products Blog Contact

Turkish Woodworking Machinery

Search from over 500 Classified Woodworking Machinery Products From Turkish Companies

Search





«КОМИЛЕСБИЗНЕС»

РАБОТА В ТАЙГЕ С ЗАБОТОЙ О ЛЮДЯХ

ТЕКСТ **АНДРЕЙ КРИВОШЕИН**

вице-президент Торгово-промышленной палаты Республики Коми

ФОТО: **АНДРЕЙ КРИВОШЕИН, «КОМИЛЕСБИЗНЕС»**

В декабре 2023 года исполнятся 25 лет предприятию «Комилесбизнес». Этот лесопильно-деревообрабатывающий завод известен жителям Республики Коми, профессионалам лесной отрасли России и зарубежья благодаря неординарной личности руководителя и необычной истории создания и развития производства.

Живет такой человек: Александр Светозарович Игнатов. Его волей и талантом в таежной глубинке было создано крепкое и нужное людям предприятие – «Комилесбизнес». Оно расположено в деревне Пузла Усть-Куломского района, отсюда до райцентра 133 км, а до столицы региона Сыктывкара – 312 км. Даже по меркам Коми, настоящая таежная глушь.

СПАСТИ РОДНУЮ ДЕРЕВНЮ

Здесь, в удаленном лесном районе, совершенно не было возможностей для развития современного лесного бизнеса. В середине 1990-х Пузла, деревня в верховьях реки Вычегды с населением около 300 человек, как и многие другие лесные поселки, была неофициально отнесена к бесперспективным и вымирающим: отток трудоспособного населения, снижение рождаемости, в свою очередь, повлекшие закрытие социальных учреждений...

И вот в 1998 году благодаря усилиям местного жителя Александра Игнатова и поддержке земляками его инициативы на базе Пузлинского лесопункта Помоздинского леспромхоза было создано предприятие по лесозаготовке и лесопилению, появление которого стало началом возрождения деревни.

«Комилесбизнес» стартовал на заброшенной производственной базе Пузлинского лесопункта, обладая минимальными ресурсами – всего одним трелевочным трактором и коллективом из 20 человек, вооруженных бензопилами «Урал». Работали по хлыстовой технологии лесозаготовок, приобрели сучкорезные машины, создали сортировочную линию по разделке хлыстов. Для выпуска доски купили первый

ленточнопильный станок Timber Harvester.

Проблем было много. Но настойчивость и вера Игнатова в правильность выбранного пути двигали дело. Со временем и местные поверили, что новый завод в их деревне – это всерьез и надолго. И за эту работу надо держаться.

НАЙТИ ИНВЕСТОРА

Дальнейшее развитие предприятия связано с привлечением в далекую лесную деревню иностранного инвестора. Такой шаг требует выдающихся предпринимательских способностей. «В начале нулевых мы поставляли пиломатериал компании-трейдеру, которая собирала пиломатериал по всему Северо-Западу и продавала на экспорт; ее владельцем был исландский бизнесмен Йон Хельги Гундмудссон, – рассказывает Александр Игнатов. – А познакомились лично в 2004 году, когда, приехав в Пузлу и побывав на нашем производстве, он изъявил желание купить долю "Комилесбизнеса", а в итоге купил две трети».

Можно сказать, что с 2004 года для «Комилесбизнеса» и для Пузлы началась новая эра: на исландские инвестиции была приобретена новая скандинавская лесозаготовительная техника, лесовозный транспорт, организован железнодорожный терминал по отгрузке продукции. Полностью обновили лесопильное оборудование.

Благодаря этим инвестициям совместно с «Комизэнерго» в 2007 году был реализован проект технологического присоединения и строительства новой линии электропередач на 10 кВ Вольдино – Пузла стоимостью 15 млн руб. Централизованное электроснабжение Пузлы

позволило закрыть нерентабельную дизельную электростанцию и втрое увеличить объемы производства лесопильного предприятия «Комилесбизнес». А «Комизэнерго» сэкономило на содержании и обеспечении топливом электростанции больше 5 млн руб. ежегодно. «Нужно понимать, что до этого в Пузле работал дизель-генератор мощностью 100 кВт·ч, и с 22 часов до пяти утра электричество отключалось ради экономии дизельного топлива. Как можно развивать бизнес в таких условиях?» – вспоминает Александр Игнатов.

В 2007 году «Комилесбизнес» стал крупнейшим по объемам производства лесопильным предприятием в Усть-Куломском районе республики, а новые благоприятные условия для жизни в глубинке придали ее жителям уверенности в будущем.

Но привычное для городских жителей круглосуточное электроснабжение – лишь один элемент необходимой социальной инфраструктуры. А как с транспортной доступностью?

Следующим важным достижением Александра Игнатова стал перевод лесовозной дороги Вольдино – Пузла – Крутая в дорогу республиканского значения, благодаря этому началось финансирование содержания дорог, а деревянный мост через Вычегду заменили новым железобетонным. Без этой дороги невозможно было бы развивать лесной бизнес и поддерживать социальную инфраструктуру для местного населения.

Сейчас «Комилесбизнес» содержит 116 км автодороги республиканского значения Сыктывкар – Троицко-Печорск, муниципальные подъездные дороги к поселкам Ягкедж и Верхнеижемский, деревне Пузла.

А интернет, мобильная связь? Теперь в деревне есть и они: благодаря усилиям директора «Комилесбизнеса» здесь появилась вышка МТС. Первый водопровод в Пузле тоже он пробил.

Результат всех этих усилий очевиден: отток трудоспособного населения сократился, сегодня в деревне есть работа и для мужчин, и для женщин. Более того, в

«Комилесбизнесе» трудоустроены жители других населенных пунктов, работают вахтовым методом. В Пузле повысилась рождаемость, заново открыли детский сад, отремонтировали клуб.

ПРОИЗВОДСТВО СЕГОДНЯ

Ежегодный объем лесозаготовки «Комилесбизнеса» достигает 150 тыс. м³, объем производства пиломатериалов – больше 20 тыс. м³ в год. Сейчас на производственной площадке в Усть-Куломском муниципальном районе, включающей лесопильные линии, сушильные камеры, ремонтно-механические мастерские, котельную и дорожно-строительный участок, работают 150 человек, и еще около тридцати трудятся в подразделении, что в поселке Верхнеижемский муниципального района «Сосногорск».

Заготовка древесины ведется на несертифицированных лесных участках Помоздинского лесничества, взятых в аренду. Арендованная площадь – больше 36 тыс. га, срок действия договора аренды – до 2070 года. На лесозаготовках используются два лесозаготовительных комплекса: харвестер Ponsse Ergo и форвардер Ponsse Buffalo. Древесина из леса вывозится сортиментами Volvo Truck, Iveco AMT, Sisu и «КамАЗ».

Большой объем заготавливаемой древесины идет на производство пиломатериалов, организованное в деревне Пузла на производственной базе общей площадью 7,5 га. Там пиловочник после сортировки перерабатывается в двух цехах лесопиления: в одном пилят крупный пиломатериал, в другом – средний. Установлены лесопильные линии европейского производства производственной мощностью до 30 тыс. м³ готовой продукции в год. Затем пиломатериалы сортируются, укладываются в штабеля на прокладки и направляются в сушильные камеры Katres производства Чехии или временно складированы на специальной площадке.

После сушильной камеры пиломатериалы торцуются, сортируются и упаковываются. Пакеты пиломатериалов перевозятся на отгрузочный терминал железнодорожной станции

Верхнеижемская, где размещаются на вагонах-платформах и отправляются покупателям. Наибольший объем пиломатериалов транспортной влажности отгружается на экспорт – в Иран, Азербайджан, Узбекистан, Южную Корею. Собственный железнодорожный тупик дает возможность одновременно подавать до 50 вагонов и ежемесячно отгружать до 300 вагонов продукции.

Низкосортная балансовая древесина тоже доставляется по железной дороге на целлюлозно-бумажные комбинаты России, что позволяет уменьшить нагрузки на автомобильные дороги Республики Коми.

В производственную структуру «Комилесбизнеса» также входят водогрейная котельная, состоящая из двух автоматизированных твердотопливных котлов «Гейзер» мощностью по 1,5 МВт, склады открытого и закрытого типа, погрузо-разгрузочная техника (вилочные погрузчики и фронтальный погрузчик), топливно-заправочный пункт, резервная дизельная станция 200 кВт и офисные помещения.

У предприятия также есть лицензированный песчано-гравийный карьер, поскольку содержание автомобильных дорог – важное направление его деятельности.

Отдельно стоит отметить вахтовый поселок с развитой социальной инфраструктурой. В удаленной таежной деревне для рабочих «Комилесбизнеса» построено комфортабельное общежитие, в котором есть прачечная, душевые комнаты, тренажерный зал. На предприятии есть не только своя столовая, но и хлебопекарня, магазин товаров повседневного спроса и гостиница. Все эти объекты обеспечены централизованным отоплением, водоснабжением и водоотведением.



Новая линия сортировки пиловочника



Офис



Сортиментовоз

ОТКРЫТ ВСЕМУ НОВОМУ

«Комилесбизнес» достиг успеха, благодаря постоянному изучению и внедрению современных технологий лесной промышленности, отслеживанию актуальных тенденций развития отрасли.

Пример тому – переход на сортиментную технологию лесозаготовок в числе первых в Республике Коми. Следует подчеркнуть, что персонал для работы на новой технике был подготовлен из специалистов, уже работавших на предприятии и заготавливавших древесину по «старой», хлыстовой, технологии, что подтверждает возможность переподготовки кадров.



В лесопильном цеху



Котельная

В 2004 году ООО «Комилесбизнес» сертифицировало всю производственную цепочку, от заготовки леса до реализации готовой продукции, по системе FSC. Предприятие в короткий срок модернизировало весь производственный процесс – от заготовки древесины до выпуска пиломатериалов экспортного качества. Сертификат FSC дал возможность эффективно сбывать продукцию – балансы и пиломатериалы – как на внутреннем, так и на зарубежных рынках.

«В 2006 году по FSC-сертификату на нас вышли финны. Они предложили продавать древесину малого диаметра, то есть балансовую, в Финляндию вагонами. В итоге мы продавали ее туда с 2006 по 2022 год, – вспоминает Александр Игнатов и продолжает: – Поставляли продукцию в Европу 20 лет, а теперь переориентировались на Азию. Нужно ездить, общаться с клиентами, продавать то, что изготовили.»

Энтузиазм и здоровый азарт этого человека удивляют. В 2019 году Александр Светозарович побывал на биотопливном конгрессе в Санкт-Петербурге, после чего решил создать пеллетное производство и смог убедить исландского партнера, что игра стоит свеч, получил от него деньги и приобрел германский

пеллетный пресс. Затем купил под будущий цех пустующее здание, по иронии судьбы принадлежавшее нефтяникам, и перевез его в Пузлу. А дальше «пустяки» – решение вопроса с энергообеспечением, наладка оборудования в период пандемии и обучение персонала работе по новой технологии. Так появилось новое пеллетное производство мощностью 7 тыс. т в год. Потом Александр Игнатов озабочился получением сертификата SBP, иначе он не смог бы продавать свои пеллеты на экологически чувствительный европейский рынок. Конечно, пеллеты в итоге были сертифицированы, в том числе и по системе FSC.

К несчастью, в 2022 году пеллетный цех сгорел дотла. Но предприниматель его восстанавливает – уже закуплено оборудование и приобретено здание. Мощность новой пеллетной линии будет в 2,5 раза выше, чем прежней, и составит 2500 кг в час. «Почему я восстанавливаю пеллетный цех, когда европейский рынок пеллет для нас закрылся? – Но ведь отходы лесопиления все равно нужно перерабатывать! И продавать. Пеллетное производство можно быстро перевести в брикетное, а брикеты востребованы в России, не хватает даже. Надеюсь, в недалеком будущем возникнет более



Сушильные камеры



Укладка пачки пиломатериалов



Склад готовой продукции



Погрузка продукции на платформы



Железнодорожный терминал

серьезное потребление пеллет в нашей стране, а также в Китае и других странах. "Зеленую повестку" никто не отменял, она будет развиваться», – объясняет генеральный директор «Комилесбизнеса».

Вот еще поразительный факт: Александр Игнатов внедрил на своем предприятии дистанционные предрейсовые и послерейсовые медосмотры водителей и механизаторов. Да не просто так, а с использованием телемедицины, при помощи датчиков и специального оборудования: ежедневно 60 работников предприятия проходят осмотр онлайн, при этом медицинский работник находится у компьютера в Москве и оттуда дает свое заключение. Инновация позволила в три раза сократить затраты на осмотры водителей.

ЧТО ДАЛЬШЕ

Как и в начале деятельности, «Комилесбизнес» сталкивается с инфраструктурными ограничениями, связанными с расположением производства на удалении. «Для развития большая проблема – это ограничение по электрическим мощностям в Пузле: для увеличения производительности требуется строительство новой линии 25 кВ, которое, по расчетам группы "Россети" на сегодня стоит дорого. Этот проект окупится только лет через 100, и государство не проявляет готовности к его финансированию», – сетует Александр Игнатов.

Но есть и хорошие новости. «В этом году на заем Фонда развития промышленности построили автоматизированную сортировочную линию по сортировке пиловочника, в ноябре запуск, – рассказывает

директор компании. – Купили китайский козловой кран грузоподъемностью 45 т для погрузки контейнеров, строим контейнерную площадку на нашем железнодорожном терминале. Есть желание отгружать готовую продукцию в контейнерах по всему миру. По словам европейских покупателей, наш пиломатериал из ели – лучший в мире по структуре и качеству!»

После ухода из России международной системы лесной сертификации FSC «Комилесбизнес» работает без сертификатов устойчивого лесопроизводства. Но ни снижать планку

в этом отношении, ни тем более снимать с себя социальную нагрузку предприятие не намерено и продолжает помогать жителям своего лесного района. Будь оно в городе, его можно было бы назвать градообразующим, но оно в деревне, и точно не подошло бы слово, которое бы полностью отражало значение его деятельности для местного населения, а значение огромное. Отдаленных деревень, подобных Пузле, в республике много, а вот подобное устойчивое, социально ориентированное местное производство в лесной глубинке припомнить трудно. ■

СПРАВКА

Александр Светозарович Игнатов родился 2 декабря 1969 года. Отец работал на лесозаготовках бригадиром, вальщиком леса, и неудивительно, что по окончании школы Александр поступил в Архангельский лесотехнический институт. Отучился на механическом факультете первый курс, и был призван на военную службу, после демобилизации вернулся в институт, но только на один год – в родном поселке предложили должность управляющего в подсобном хозяйстве Пузлинского лесопункта Помоздинского леспромхоза, от которой он не мог отказаться.

В 1994 году хозяйство закрыли как непрофильное, тогда Игнатов решил наладить свое дело. Купили с партнером лесозаготовительную технику, собрали бригаду и открыли маленькое предприятие – ТОО «Енэжтас» (на языке коми это означает «горизонт»). На арендованной у леспромхоза пилораме изготавливали пиломатериалы, позднее расширили производство, открыв цех углежжения на 20 печах, достигли результата до 80 т в месяц. Следующим этапом продвижения в лесной промышленности стало создание в 1998 году ООО «Комилесбизнес».

Уроженец Коми, Александр Игнатов считает своим долгом заботиться о родной земле и работающих у него людях. Неоднократно избирался депутатом Совета Усть-Куломского района, отмечен многими районными и республиканскими наградами, удостоен почетного звания «заслуженный работник Республики Коми». Предприятию «Комилесбизнес» уже в 2008 году вручен «Сертификат социального доверия» Пенсионного фонда России.





НЕФТЬ И ГАЗ НА ПЕРВОМ МЕСТЕ

УГЛЕВОДОРОДНОЙ ЭКОНОМИКЕ НУЖНА ДИВЕРСИФИКАЦИЯ

ТЕКСТ ЮЛИЯ ДОЛГАНОВА

Основная характеристика Тюменской области – нефтеносный край. На добычу и транспортировку углеводородов «завязана» почти вся экономика региона. Однако даже в условиях сокращения экспорта энергоносителей ситуация в области остается стабильной.

В конце прошлого года губернатор Тюменской области Александр Моор в послании Тюменской областной думе «О положении дел в области и перспективах ее развития» отметил: «если инвестиции пришли в регион, они остаются в нем навсегда в виде основных фондов, формируют экономику, даже если суммарный индекс инвестиций снижается». Нефтедобывающие компании в «тучные» годы вложили в экономику региона большие средства – в Тюмени находятся штаб-квартиры крупных нефтегазодобывающих предприятий: ОАО «Запсибгазпром», дочерняя компания ОАО «Газпром», производящая газоиспользующее оборудование, ОАО «Тюменнефтегаз» – компания по добыче нефти и газа, входящая в группу компаний ТНК-ВР, ОАО

«Сибнефтепровод» – предприятие по перекачке нефти, координации и управлению ее транспортировкой по магистральным нефтепроводам. Но и сейчас дела идут неплохо. На официальном портале правительства Тюменской области указано, что за январь – июнь 2023 года объем инвестиций составил 133,1 млрд руб. (93,3% к январю – июню 2022 года).

ГЕОГРАФИЯ И КЛИМАТ

Тюменская область входит в состав Уральского федерального округа, в ее границах находятся Ханты-Мансийский автономный округ – Югра и Ямало-Ненецкий автономный округ, которые в 1993 году получили статус субъектов РФ, но территориально входят в состав области. Согласно

официальным данным, площадь региона в два раза превышает площадь Австрии и в четыре раза – площадь Швейцарии или Нидерландов.

Тюменская область (без автономных округов) граничит на юге с Казахстаном, на юго-западе – с Курганской областью, на севере – с Ханты-Мансийским автономным округом, на востоке – с Томской и Омской областями. Таежная зона охватывает примерно две трети всей территории и представляет собой заболоченную равнину с озерами и реками, которых в границах Тюменской области протекает почти пять тысяч.

«Тюменская область находится в пределах центральной части крупнейшей в мире низменной Западно-Сибирской равнины. Северо-восточная часть рассматриваемой территории расположена в пределах Тобольского материка, между реками Тобол и Иртыш – Ишимская равнина, к западу от Тобольского материка и Ишимской равнины – Кондинская низменность», – указано в Лесном плане (ЛП) Тюменской области на 2019–2028 годы.

Климат в регионе континентальный: там довольно суровая зима, непродолжительное теплое лето, короткие весна и осень. Вегетационный период, то есть время, когда в области могут расти и развиваться растения, составляет в отдельные годы всего 50 дней, хотя иногда может достигать до 160 дней.

// регион. Статистика Тюменская область



Крупнейшие предприятия
Тюменской области

Леском, ПК, ООО
Лесные технологии, ООО
Свеза Тюмень, ООО
Упоровская
мебельная фабрика, ОАО
Сибжилстрой, ООО
ЛПК, Тобол, ООО



Площадь региона 16 012,2 тыс. га

Общая площадь лесов 11,4 млн га



защитные
12,8%

эксплуатационные
87,2%

Заготовка ликвидной
древесины в 2017 году

1580,2 тыс. м³

Общая площадь ООПТ
910,2 тыс. га.

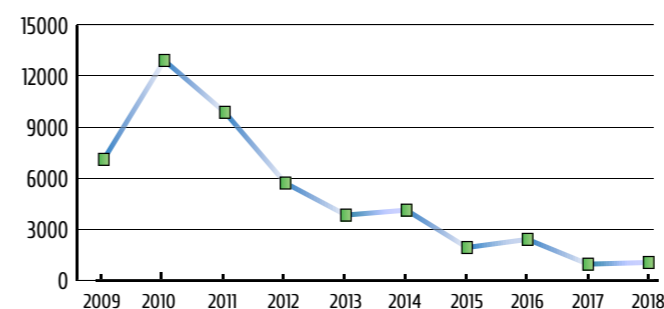
16,6
тыс. га

Площадь поврежденных
и погибших насаждений
на конец 2019 года

4 865

Пожаров за
2009 – 2017 годы

Площадь погибших
и поврежденных лесов по годам, га



Инвестиционные проекты, реализованных
на территории Тюменской области в период
действия Лесного плана 2009 – 2020 годов.

Период	ЗАО "Заводоуковскаягстрой" (ЗАО "Загрос")	ООО "Тюменский фанерный завод"
	2011 – 2016 гг.	2005 – 2009 2010 – 2015 гг.
Объем инвестиций, млн	350,06	1218
Срок окупаемости	6 лет	6,9 лет
Объем годового лесопользования, тыс. м ³	220	402

Источник информации: Лесной план Тюменской области на 2019 – 2029 гг., утвержденный постановлением губернатора Тюменской области № 69 от 27.05.2019 (с учетом изменений от 16.05.2023, постановление № 50).





В южной части области влажные годы чередуются с засушливыми.

ЭКОНОМИКА

Оценивая общую социально-экономическую ситуацию в регионе, местные власти отмечают, что многие отрасли промышленности демонстрируют рост. Так, в производстве компьютеров, электронных и оптических изделий за январь – июнь 2023 года он составил 250,8%, правда, непонятно, от какого объема. При этом добыча полезных ископаемых выросла на 102,9% к январю – июню 2022 года (по РФ – на 98,7%), обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха – на 98,4% (по РФ – на 99,9%).

«В структуре ВРП Тюменской области наибольшая доля добавленной стоимости приходится на промышленность, ключевую роль в которой играют обрабатывающие производства и добыча полезных ископаемых. Существенный вклад в формирование ВРП области вносят оптовая и розничная торговля, деятельность профессиональная, научная и техническая, транспортировка и хранение, строительство, сельское хозяйство. Развитие высокотехнологичного производства, кластеров и усиление сервисных видов экономической деятельности в перспективе позволит обеспечить более углубленную диверсификацию экономики региона», – записано в Стратегии социально-экономического развития Тюменской области до 2030 года.

Сейчас диверсификация – первоочередная задача, как отмечают в региональном правительстве. Кстати, в рамках Тюменского нефтегазового форума в 2019 году ей уже уделялось особое внимание.

Вот как описывали ситуацию организаторы форума четыре года назад: «По прогнозам ОПЕК, глобальный спрос на нефть вырастет на 14,5 млн баррелей в сутки до 2040 года, однако рост данного показателя происходит гораздо медленнее, чем в предыдущие 20 лет. В мировом масштабе на нефтяную отрасль также оказывают влияние сокращение запасов месторождений легкой нефти, увеличение доли возобновляемой энергетики

и развитие цифровых технологий, что неизбежно приводит к трансформации сектора. В среднесрочной перспективе нефтяным компаниям, чтобы оставаться успешными, необходимо модернизировать производство, внедряя современные технологии, а в долгосрочной перспективе – диверсифицировать портфель».

Сегодня очевидно, что делать это надо гораздо быстрее, хотя и по другим причинам. И на Тюменском газовом форуме 2023 года шагов в направлении диверсификации пока не видно: торжественно открыли модернизированный топливный терминал «Туринский» компании «Газпром нефть» и заложен первый камень в основание нового завода нефтегазового оборудования, который компания «Технологии ОФС» планирует построить в Тюмени в 2025 году. То есть добыча остается первичной.

ЭНЕРГЕТИКА

Базу электроэнергетики Тюменской области составляют три теплоэлектростанции: Тюменская ТЭЦ-1, Тюменская ТЭЦ-2, входящие в структуру компании «Фортум», и Тобольская ТЭЦ, входящая в структуру компании «СИБУР».

Кроме того, в регионе реализовано несколько оригинальных проектов в сфере электроэнергетики. Так, компания «Роснефть» в рамках программы утилизации попутного нефтяного газа (ПНГ) на Уватской группе месторождений ввела в строй генерирующие мощности местного значения, работающие на ПНГ, на Усть-Тегусском, Тямкинском и Протозановском месторождениях. Компания «Сургутнефтегаз» на Южно-Нурымском месторождении запустила газотурбинную электростанцию мощностью 8 МВт. На Тюменском фанерном заводе несколько лет назад заработала первая в регионе электрогенерирующая установка на древесных отходах мощностью больше 2,5 МВт, что позволяет покрывать до 80% собственных нужд предприятия в электроэнергии.

В Тюменской области есть резерв электрогенерирующих мощностей, однако не обходится без проблем. Как отмечают составители региональной Стратегии развития до 2030

года, в целом они типичны для всех субъектов РФ: изношенность сооружений и оборудования (передающих сетей, трансформаторных подстанций, генерирующих мощностей), а также эксплуатация морально устаревшего оборудования, снижающая надежность энергосистемы и приводящая к значительным электропотерям, и низкая производительность устаревшего оборудования. Например, на Тюменской ТЭЦ-1, работающей с 1960 года, самые старые агрегаты эксплуатируются с 1969 года.

ТРАНСПОРТ

В Тюменской области представлены все виды транспорта: автомобильный, железнодорожный, водный, трубопроводный.

Согласно официальным данным, плотность автомобильных дорог общего пользования с твердым покрытием в Тюменской области составляет 88 км на 1000 км² территории, что превышает в 1,4 раза среднероссийский показатель и в 2,1 раза – показатель по Уральскому федеральному округу.

По территории региона проходит Транссибирская магистраль (участок Тюмень – Омск) и вторая по значимости железнодорожная ветка Тюмень – Тобольск – Сургут – Новый Уренгой – Надым.

Протяженность водных путей в регионе составляет около 2000 км, крупнейшие порты Тюмень и Тобольск.

Большое значение для Тюмени могли бы иметь проекты «Северный широтный ход» (строительство железной дороги протяженностью 707 км в Ямало-Ненецком автономном округе) и «Северный морской путь», с осуществлением которых будет возможность транспортировки продукции предприятиями Тюменской области, в первую очередь Тобольской промышленной площадки, морскими судами в страны Азии и Европы, появятся современные технологичные нефтегазохимические мощности, будут реализованы инвестиционные проекты в смежных отраслях. Однако реализация проекта СШХ уже несколько раз откладывалась, источник его финансирования окончательно не определен. ■



ГЕЙЗЕР
КОВРОВСКИЕ КОТЛЫ

termowood.ru

sale@termowood.ru

ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЕ КОМПЛЕКСЫ ПОД КЛЮЧ НА БИОМАССЕ

Термомасляные, водогрейные, паровые котлы
Теплогенераторы, мини-ТЭЦ, сушильные камеры



Более
200 МВт
ежегодно

Надежный
деловой
партнер
ТПП РФ

Более 2000
реализованных
проектов
за 25 лет работы

Top -100
лучших
экспортёров
Владимирской
области

WOODEX Пав. 1, зал №4, стенд В1075



ТОПОР ДАЛ ФОРУ ХАРВЕСТЕРАМ

РУЧНАЯ ЗАГОТОВКА ДРЕВЕСИНЫ НЕ ПОЗВОЛИЛА ОСТАНОВИТЬ РАЗВИТИЕ ЛПК

ТЕКСТ ЮЛИЯ ДОЛГАНОВА

Тюменская область – нефтеносный край, и большая часть арендованных земель лесного фонда в нем используется нефтедобывающими компаниями. Однако в регионе есть собственные лесозаготовки и лесопереработка, работает крупный фанерный комбинат. Об особенностях развития ЛПК в условиях, когда экономика базируется на одном крупном направлении, рассказал директор Департамента лесного комплекса Тюменской области Леонид Остроумов.

– Леонид Сергеевич, как вы оцениваете состояние лесного хозяйства региона?

– Лесную экономику Тюменской области можно считать сложившейся. При этом у нее большие перспективы ввиду наличия достаточного количества лесных ресурсов.

Лесное хозяйство, согласно Лесному кодексу РФ, это виды экономической и иной деятельности по использованию и сохранению лесов, а также по лесоустройству и управлению в области лесных отношений. В этом отношении Тюменская область, конечно же, располагает всем необходимым: бизнес региона в части заготовки и переработки древесины, имея одного крупного игрока (фанерный завод), представлен в основном малыми предприятиями. Как правило, деревообработчики являются одновременно и лесозаготовителями, осуществляющими, помимо заготовки леса, его соразмерное восстановление.

Также в последнее время все популярнее становится использование лесных участков для создания рекреационных объектов.

– Как санкции сказались на планах предприятий ЛПК и развитии лесного комплекса Тюменской области в целом?

– Закрытие странами ЕС своих границ для ввоза тюменских товаров повлияло на объемы экспорта и, как следствие, на объемы производства продукции. В такой ситуации бизнес проработал новые рынки и каналы продаж. Продажи пошли вверх, но из-за логистических затрат их уровень намного ниже досанкционных значений.

Компании, которые торговали исключительно на внутреннем рынке, испытывают небольшие трудности по снабжению производства необходимыми запчастями, ручным инструментом. Этот вопрос решается за счет поставок аналогов с азиатского рынка, а также использования механизма параллельного импорта.

Особенностью региональной лесозаготовительной отрасли является преобладание ручной заготовки древесины над механизированной. Так, лесозаготовительные комплексы используют единицы предприятий, и в период ограничения поставок запчастей и своевременного обслуживания харвестеров и форвардеров заготовка древесины не провалилась. Минус недостаточно развитой механизированной заготовки превратился в плюс.

– Какие проекты продолжаются, какие остановлены?

– Если оценивать влияние санкций на планы развития предприятий и запуска новых инвестпроектов в ЛПК, то здесь у тюменского бизнеса реакция была естественной – проекты, нацеленные на производство экспортной продукции, приостановлены.

В регионе продолжается выпуск березовой фанеры (ООО «Свежа Тюмень»), цементно-стружечных плит (ООО «Сибжилстрой»), корпусной мебели и мебели из массива древесины. Преобладающее количество компаний занято выпуском сырого пиломатериала, несколько компаний выпускают сухой пиломатериал разного сечения, погонажные изделия, двери, окна. Также в регионе есть компании по производству деревянных домов. Некондиционная

древесина идет на производство дров, древесного угля, пеллет.

Относительно новым направлением является планируемое производство в Тюмени продукта лесохимии – бетулина. Также в регионе реализуется проект создания лесопитомника для выращивания сеянцев с закрытой корневой системой. А в рамках приоритетного инвестиционного проекта по освоению лесов планируется увеличить в регионе объемы выпускаемой фанеры.

– В настоящее время в РФ объявлен курс на цифровую трансформацию всех отраслей экономики. Как идет этот процесс в Тюменской области?

– С 1 марта 2023 года, в соответствии с приказом Министерства природных ресурсов и экологии РФ от 16.11.2021 №864, проекты освоения лесов формируются в электронном виде и направляются посредством единого портала государственных и муниципальных услуг и (или) региональных порталов государственных и муниципальных услуг или иных информационных технологий.

Проект освоения лесов – это документ, в котором описываются цели использования лесного участка, взятого в аренду у арендодателя, и будущие мероприятия, которые арендатор должен провести на участке. Такая процедура позволила сократить количество документов на бумажном носителе, поступающих в орган исполнительной власти субъекта. Кроме того, заявитель экономит немало времени при направлении документов.

К концу текущего года, согласно планам, утвержденным Федеральным агентством лесного хозяйства, Департаменту лесного комплекса Тюменской области будет предоставлен доступ к Федеральной государственной информационной системе лесного комплекса (ФГИС ЛК). По мнению департамента, единая система позволит получать, обрабатывать, хранить и применять сведения о состоянии, количестве и качестве лесных насаждений, а также их использовании, то есть создаст единый подход к реализации переданных полномочий органам власти субъектов РФ в части ведения лесного хозяйства.

В целом цифровизация лесной отрасли позволяет улучшить контроль над лесным фондом.

– Как в Тюменской области выделяются участки для заготовки древесины?

– Для департамента предпочтительно проектирование по заявкам потенциальных заготовителей, которые определились с намерениями относительно выбранных участков. Подбор лесных участков для проектирования осуществляется при формировании государственного задания на следующий год, в том числе на основании поступающих заявлений потенциальных лесопользователей.

Так, в 2022 году департамент спроектировал 32 участка общей площадью больше 146 тыс. га. и ежегодным объемом свыше 142 тыс. м³. Всего за год было проведено девять аукционов по заготовке древесины. По результатам заключено 17 договоров на общую площадь 80193 га с общим ежегодным объемом заготовки 98788 тыс. м³.

В 2023 году под заготовку древесины было спроектировано 17 участков общей площадью больше 72 тыс. га с ежегодным объемом заготовки свыше 181 тыс. м³, что превышает объемы прошлого года на 28%.

За истекший период 2023 года департамент провел семь аукционов для заготовки древесины. По результатам заключено 19 договоров аренды лесных участков на площади 115,6 тыс. га с ежегодным объемом заготовки 159,6 тыс. м³.

Также департамент организует аукционы на право купли-продажи лесных насаждений субъектами малого и среднего бизнеса, относящимися к ним в соответствии с Федеральным законом от 24 июля 2007 года №209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ» и состоящими в едином реестре субъектов малого и среднего предпринимательства.

За девять месяцев 2022 года заключены 43 договора купли-продажи лесных насаждений. Объем древесины, подлежащей заготовке, составил 51202 м³. Стоимость древесины, реализованной по результатам торгов, составила больше 24 млн рублей.

За истекший период 2023 года заключено 17 договоров

купли-продажи лесных насаждений общим объемом более 20 тыс. м³ (еще 10 договоров на стадии заключения). Стоимость древесины, реализованной по результатам торгов, составила около 17 млн рублей.

На настоящий момент готовы к выставлению 34 лесосеки общим объемом более 70 тыс. м³ древесины. Выставление планируется в этом году.

– Мероприятия федерального проекта «Сохранение лесов» нацпроекта «Экология» выполнены почти на 100%. А какая часть необходимого объема лесовосстановления осуществлена в регионе?

– Лесовосстановление в Тюменской области проводится естественным и искусственным способами с целью восстановления вырубленных, погибших, поврежденных лесов, а также для сохранения полезных функций лесов, их биологического разнообразия.

Ведется ежегодный учет площадей вырубок, гарей, прогалин, иных не занятых лесными насаждениями или предназначенными для лесовосстановления земель. По его результатам проектируется необходимый объем лесовосстановительных мероприятий на следующий год и способ лесовосстановления – в зависимости от состояния и объема подроста и молодняка на участках.

Также в лесном фонде Тюменской области проводятся мероприятия по лесоразведению – создают искусственные насаждения на заброшенных пастбищах, сенокосах, пашнях и т. д.

В рамках реализации регионального проекта «Сохранение лесов» при проектировании мероприятий обеспечивается баланс лесовосстановления и выбытия лесов. В Тюменской области площадь лесовосстановления и лесоразведения в 2022 году составила 7088 га, при этом отношение площади лесовосстановления к площади выбытия лесов в результате рубки и гибели лесных насаждений составило 121,1%.

На 2023 год план по лесовосстановлению и лесоразведению составляет 8400 га. По состоянию на 6 октября 2023 года выполнено 69% запланированного объема (5784 га). Прогнозируется выполнение плана полностью. ■





МЕНЯЕМ НЕФТЬ НА САЖЕНЦЫ

КАК НЕДРОПОЛЬЗОВАТЕЛИ ВОССТАНАВЛИВАЮТ ЛЕСА

ТЕКСТ ЮЛИЯ ДОЛГАНОВА

Особенность лесовосстановления в Томской области связана с тем, что основные лесопользователи в регионе – это ресурсодобывающие компании, а не заготовители древесины. Для нужд недропользователей рубки могут быть только сплошными, а кроме того, поскольку месторождения и магистральные трубопроводы эксплуатируются длительное время, в первую очередь проводится компенсационное лесовосстановление.

По данным действующего Лесного плана (ЛП) Тюменской области, за период действия предыдущего документа лесного планирования 45% лесовосстановления было выполнено за счет средств лиц, использующих леса. С 2019 по 2028 год их долю участия планируется повысить до 55%. При этом предыдущий ЛП мероприятия по лесоразведению и рекультивации земель не предусматривал, а сейчас они реализуются.

В ЛП указано, что для достижения отношения площади лесовосстановления и лесоразведения к площади вырубленных и погибших лесных насаждений 100% к 2024 году с 2019 года запланировано лесоразведение. Всего в 2019–2028 годах площадь лесоразведения на землях лесного фонда составит 10,3 тыс. га.

В обоснование такого подхода составители ЛП сообщают, что природно-климатические особенности Тюменской области сопряжены с некоторыми рисками, вызванными климатическими изменениями, которые повышают уязвимость лесных насаждений. При этом за период действующего Лесного плана продуктивность (запас) лесов в регионе в связи с изменениями средней температуры и среднего количества осадков повысилась от 922,52 млн до 960,32 млн м³, то есть на 4,1%. Для того чтобы усилить положительную тенденцию повышения продуктивности, необходимо увеличить покрытую лесом площадь путем увеличения объема лесовосстановления, как указывают эксперты.

Согласно официальной информации о ходе реализации регионального проекта «Сохранение лесов», в 2023 году плановое значение целевого показателя проекта «Отношение площади лесовосстановления и лесоразведения к площади вырубленных и погибших лесных насаждений» составляет 92,2%. Плановые объемы лесовосстановления и лесоразведения составляют 8,4 тыс. га.

Лесовосстановительные мероприятия на каждом лесном участке, предназначенном для проведения таких работ, осуществляются в соответствии с разработанным и согласованным проектом. На официальном сайте правительства Тюменской области опубликованы восемь подобных документов компаний-ресурсников: ООО «РН-Уватнефтегаз», ООО «Газпром инвестгазификация», ООО «Газпром межрегионгаз», ПАО «Сургутнефтегаз», ООО «Исток+», ООО «Соровскнефть», а также два проекта ООО «Роснефть – Уватнефтегаз».

Почти все добывающие компании декларируют миссию ответственного отношения к природе. Так, подходы компании «Роснефть» в области лесоразведения и лесовосстановления представлены в публичной позиции «Сохраним планету на благо нынешнего и будущих поколений: устойчивое управление лесами». «За последние пять лет, с 2018 по 2022 год, "зеленые" инвестиции компании, направленные на повышение экологичности бизнеса и минимизацию воздействия на окружающую среду, составили около 270 млрд руб.», – сообщили

в департаменте информации и рекламы ПАО «НК "Роснефть"» в марте нынешнего года.

За последние три года объем лесовосстановления, проведенного ее дочерней компанией «РН – Уватнефтегаз», составил 3,5 млн саженцев сосны. При этом работает компания в Уватском районе, а один из проектов лесовосстановления в нынешнем году реализует в Викуловском районе. Согласно официальной информации, там будут высажены девятилетние саженцы ели сибирской. Общая площадь лесовосстановления – 1,8 га, общее количество саженцев – 7,2 тыс. штук.

Еще один проект «РН – Уватнефтегаз» – проект лесоразведения на месте бывшего сенокоса в Казанском районе. Этой осенью там на 14,9 га должны быть высажены саженцы ели сибирской, и объем работ по лесоразведению предусматривает 59,608 тыс. шт. жизнеспособных растений основных лесных древесных пород на всей площади. Аналогичные проекты заявили и другие компании, деятельность

которых так или иначе связана с эксплуатацией недр в Тюменской области.

Согласно данным ЛП, выращивание посадочного материала для нужд региона запланировано в объеме не менее 19,3 млн шт. саженцев хвойных пород деревьев, заготовка и закупка семян лесных растений – 2,85 т. В то же время на официальном сайте правительства Тюменской области обозначена информация лишь о четырех выращивающих посадочный материал питомниках: ООО «Форест» (Заводоуковский район, с. Падун), ООО «Тюменский лесосеменной центр» (Заводоуковское лесничество, Падунское участковое лесничество), ИП Любимов Алексей Анатольевич (Свердловская область, Артемовский район, д. Сарафаново), а также ГАПУ ТО «Тюменский колледж производственных и социальных технологий». Их заявленная суммарная мощность – чуть больше 15 млн шт. в год. Правда, по другим данным, в регионе работают 29 питомников, которые ежегодно выращивают для воспроизводства лесов более

20 млн шт. саженцев ели сибирской и сосны обыкновенной.

В августе прошлого года Инвестиционное агентство Тюменской области объявило о планах по строительству лесного селекционно-семеноводческого центра по выращиванию саженцев с закрытой корневой системой. Запланированный объем инвестиций – 105 млн рублей. «Лесопитомник общей площадью 7,2 тыс. м² планируется использовать для выращивания хвойных пород с закрытой корневой системой. Дальнейшее доращивание саженцев будет осуществляться на открытых площадках за каливания площадью 14,4 тыс. м²», – говорится в сообщении. В агентстве также сказали, что это первый проект такого рода в Тюменской области и инвестору «будет оказана имущественная поддержка в форме предоставления земельного участка в аренду без проведения торгов под реализацию масштабного инвестиционного проекта». Однако спустя год открытых данных о реализации проекта найти не удалось. ■

Fuji Компания Fuji Seisakusho, Ltd. занимается производством и поставкой головного и вспомогательного оборудования для лесопильных и деревообрабатывающих линий, а также проектированием технологических цепочек и решений с их применением.

- ОКОРОЧНЫЕ СТАНКИ
- ФРЕЗЕРНО-БРУСУЮЩИЕ СТАНКИ
- КРОМКООБРЕЗНЫЕ СТАНКИ
- ЛЕНТОЧНЫЕ И ДИСКОПИЛЬНЫЕ СТАНКИ
- ДРОБИЛЬНЫЕ МАШИНЫ
- ТЕЛЕЖКИ

info@fujiseisakusho.co.jp
www.fujiseisakusho.co.jp

Канал компании на YouTube:
www.youtube.com/user/fujiseisakusho



АДМИНИСТРАЦИЯ ТЮМЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

Губернатор Моор Александр Викторович
625004, г. Тюмень, ул. Володарского, д. 45
Тел.: (3452) 42-73-00, 42-70-32
press@72to.ru
www.gubernator.admtyumen.ru

Департамент финансов
Директор Таранов Михаил Валерьевич
625002, г. Тюмень, ул. Сакко, д. 17
Тел.: (3452) 42-69-00
dep-fin@72to.ru
www.depfin.admtyumen.ru

Факс (3452) 42-76-03
dlk_to@72to.ru
www.dlk.admtyumen.ru

Департамент инвестиционной политики и государственной поддержки предпринимательства
Директор Машуков Антон Андреевич
625003, г. Тюмень, ул. Республики, д. 24
Тел. (3452) 42-64-67
Факс (3452) 42-66-55
dep_invest@72to.ru
www.invest.admtyumen.ru

Департамент экономики
Директор Скворцов Максим Михайлович
625002, г. Тюмень, ул. Сакко, д. 17, каб. 505
Тел. (3452) 42-79-37
deto@72to.ru
www.economy.admtyumen.ru

Департамент лесного комплекса
Директор Остроумов Леонид Сергеевич
625000, г. Тюмень,
ул. Первомайская, д. 34, корп. 1
Тел. (3452) 55-74-55

ОТРАСЛЕВЫЕ НАУЧНЫЕ, ПРОЕКТНЫЕ, ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ

Государственный аграрный университет Северного Зауралья
Ректор Бойко Елена Григорьевна
625003, г. Тюмень, ул. Республики, д. 7
Тел.: (3452) 46-16-43, 29-01-81
Факс (3452) 29-01-10
acadagro@tmn.ru
www.tsaa.ru

Тел. (3452) 59-74-29
Факс (3452) 59-75-59
ed@utmn.ru
www.utmn.ru

Тел. (3452) 20-45-10
Факс (3452) 28-04-77
niiples@ya.ru
www.niiples.ru

Тюменский государственный университет
Ректор Романчук Иван Сергеевич
625003, г. Тюмень ул. Володарского, д. 6

Тюменский научно-исследовательский и проектный институт лесной и деревообрабатывающей промышленности
Генеральный директор Савранский Виктор Васильевич
625026, г. Тюмень, ул. Одесская, д. 52А

Тюменский колледж производственных и социальных технологий
Директор Шпак Тамара Евгеньевна
625001, Россия, г. Тюмень,
ул. Луначарского, д. 19
Тел. (3452) 43-07-19
tkpst@obl72.ru
www.tkpst.ru

ПРЕДПРИЯТИЯ ЛПК ТЮМЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

Наименование	Род деятельности	Адрес	Контакты
FunDina, МФ	Производство мебели: корпусная мебель, кухни	625001, г. Тюмень, пр-д Воронинские горки, д. 180 А, стр. 1	Тел. (982) 781-35-33 uzunmaxim@yandex.ru www.fundina.ru
Авантэк, ООО	Лесопиление: пиломатериалы, погонажные изделия. Д/о: столярные изделия	625031, г. Тюмень, ул. Ветеранов труда, д. 42, стр. 3	Тел.: (3452) 47-54-16, 47-54-15 avantek-72@mail.ru www.avantek72.ru
Альпина Маркет, ООО	Производство мебели: корпусная мебель, кухни	625001, г. Тюмень, ул. Бабарынка, д. 56, оф. 21	Тел. (800) 551-42-69 info@alpina-market.ru www.alpina-market.ru
Альфа Групп, СК, ООО	Деревянное домостроение: дома из оцилиндрованного бревна, клееного, профилированного бруса	625051, г. Тюмень, ул. Н. Гондатти, д. 7/2, оф. 202	Тел.: (3452) 93-49-29, 93-49-31 info@alfa72.com www.alfa72.com
Ангар МК, ООО	Машиностроение: сушильное оборудование, для биоэнергетики	625029, г. Тюмень, ул. Бирюзова, д. 6, стр. 3	Тел.: (3452) 45-79-95, 45-88-19, 96-64-58 ov@angarmk.ru, angarmk@yandex.ru www.angarmk.ru
Арго-Лес, ООО	Лесозаготовка. Лесопиление: пиломатериалы, погонажные, строганные изделия	625530, Тюменский р-н, д. Пышминка, промзона	Тел. (3452) 21-20-11 argoles@mail.ru, sales@argo-les.ru www.argo-les.ru
Артвуд, ООО	Деревянное домостроение: дома из клееного, профилированного бруса	625048, г. Тюмень, ул. Малыгина, д. 50/2, каб. 1	Тел. (3452) 40-64-46 ttdom72@mail.ru, www.ttdom.ru
Арт-студия, ООО	Производство мебели: корпусная мебель, кухни	625046, г. Тюмень, ул. Широкая, д. 209	Тел. (3452) 68-07-30 art.tmn@mail.ru, www.studiy.ru
Барокко-Стиль, ТПК	Производство мебели: мягкая мебель	625034, г. Тюмень, ул. Камчатская, д. 201, стр. 2	Тел. (3452) 48-12-92 barokko-style@yandex.ru www.барокко-стиль.рф
Бюро+, ООО	Производство мебели: корпусная мебель	625001, г. Тюмень, ул. Ямская, д. 29	Тел.: (3452) 42-05-15, 23-80-49, 23-80-50 mebel_buro@mail.ru, www.buroplus.ru

ИНФОРМАЦИЯ АКТУАЛЬНА НА МОМЕНТ СДАЧИ НОМЕРА В ПЕЧАТЬ

Наименование	Род деятельности	Адрес	Контакты
Веванта, ООО	Деревянное домостроение: каркасные деревянные дома, дома из клееного бруса, оцилиндрованного бревна	625008, г. Тюмень, ул. Червишевский тракт, д. 3	Тел. (3452) 39-65-71 vevanta@yandex.ru www.vevanta.com
Витамебель, ООО	Производство мебели: корпусная мебель, кухни	625023, г. Тюмень, ул. 50 лет Октября, д. 57Б	Тел. (3452) 60-18-90 vitamebel72@mail.ru www.vitamebel72.ru
Гарант-Строй, ООО	Деревянное домостроение: каркасные деревянные дома	625000, г. Тюмень, ул. Советская, д. 51, корп. 1, оф. 403	Тел. (3452) 53-75-10 info@skgarant72.ru www.skgarant72.ru
Гелиос Плюс, ООО	Лесозаготовка. Лесопиление: пиломатериалы, погонажные изделия. Деревянное домостроение: дома из оцилиндрованного бревна, малые архитектурные формы	627017, г. Ялуторовск, ул. Железнодорожная, д. 19	Тел. (34535) 2-21-53 heliosplus@mail.ru
Гелиос плюс, ООО	Лесопиление: пиломатериалы. Д/о: оконные и дверные блоки, витражи	627017, г. Ялуторовск, ул. Железнодорожная, д. 19	Тел. (34535) 2-21-53 geliosplus@mail.ru
Геометрия, ООО	Производство мебели: корпусная мебель, кухни	625042, г. Тюмень, ул. Федюнинского, д. 62	Тел. (3452) 57-70-80 geomebel72@mail.ru www.geomebel72.ru
Д.О.М, ООО	Д/о: оконные и дверные блоки, лестницы. Производство мебели: корпусная мебель, мебель из массива	625023, г. Тюмень, ул. Харьковская, д. 75/7	Тел.: (3452) 53-09-89, 53-00-89 info@dom-1993.ru www.dom-1993.ru
Дрова 72, ПК	Лесопиление: пиломатериалы	625000, г. Тюмень, ул. Тимофея Чаркова, д. 8Б/7	Тел. (3452) 60-66-98 mail@drova72.ru, www.drova72.ru
Дэфо-Тюмень, ООО	Производство мебели: корпусная мебель	625007, г. Тюмень, ул. Мельникайте, д. 112, стр. 3	Тел.: (345) 221-70-03, 56-88-45 tm@defo.ru, www.tyumen.defo.ru
ЕвроСибДом, ООО	Лесопиление: пиломатериалы, погонажные изделия	625530, Тюменский р-н, рп Винзили, ул. Промышленная, д. 5, оф. 304	Тел.: (3452) 39-32-22, 39-31-11 evrosib.dom@mail.ru www.evrosibdom.ru
Завод, Гофропак-Тюмень, ООО	ЦБП: гофрокартон, гофротара	625001, г. Тюмень, пр-д Воронинские горки, д. 176	Тел. (3452) 68-98-98 mail@zgpt.ru, www.zgpt.ru Тел.: (800) 222-88-05, (3452) 68-88-05 priemnaya@zarechye.ru www.zarechye.ru
Заречье, ООО	Производство мебели: корпусная мебель	625005, г. Тюмень, ул. Большая Заречная, д. 41	Тел. (34551) 6-92-92 i-koupe@mail.ru
Интерьер-купе, ООО	Производство мебели: корпусная мебель, кухни	627750, г. Ишим, ул. Ялуторовская, д. 67, стр. 1	Тел. (3452) 53-88-16 dom.karsikko@yandex.ru www.karsikko-dom.ru
Карсикко, ООО	Деревянное домостроение: каркасно-панельные деревянные дома	625001, г. Тюмень, ул. Бабарынка, д. 1, корп. 1, стр. 1	Тел.: (3452) 47-14-47, 47-37-74 palladatm72@mail.ru www.pallada72.ru
Компания Паллада, ООО	Производство мебели: корпусная мебель	625031, г. Тюмень, ул. Дружбы, д. 128, корп. 1, стр. 4	Тел. (922) 470-69-10 ma772066@mail.ru www.korona-mebel72.ru
Корона Т, ООО	Производство мебели: корпусная мебель	625001, г. Тюмень, ул. Коммунистическая, д. 16, стр. 2	Тел. (34535) 2-62-47 lamifor@mail.ru, www.mebel-lamifor.ru
Ламифор-Тюмень, ООО	Производство мебели: корпусная мебель	627016, г. Ялуторовск, ул. Русакова, д. 10	Тел.: (3452) 60-83-11, 61-13-90 les_45@mail.ru www.les-72.ru
Лес 72, СК	Деревянное домостроение: дома из оцилиндрованного бревна, профилированного бруса	625048, г. Тюмень, ул. 50 лет Октября, д. 8Б	Тел. (3452) 60-05-05 info@lescom.su www.lescom.su
Леском, ПК, ООО	Деревянное домостроение: дома из оцилиндрованного бревна, клееного, профилированного бруса	625026, г. Тюмень, ул. Мельникайте, д. 137 оф. 304	Тел. (3452) 52-22-28 info@lestmn.com www.lestmn.com
Лесные технологии, ООО	Лесозаготовка	625056, г. Тюмень, пр-д Воронинские горки, д. 101Б	Тел. (3452) 38-83-08 liga-mebel1@mail.ru www.liga-mebel72.ru
Лига-мебель, ООО	Производство мебели: корпусная мебель	625033, г. Тюмень, ул. Прокопья Артамонова, д. 5	Тел.: (3452) 21-25-55, 52-99-45, 529-09-46 Info@lpktobol.com, www.lpktobol.ru
ЛПК, Тобол, ООО	Лесозаготовка. Лесопиление: пиломатериалы, погонажные изделия	627140, Заводоуковский р-н, пос. Комсомольский, ул. Трудовая, д. 2Б	Тел.: (3452) 43-05-80, 69-19-69, 25-20-38 mebel72@bk.ru, mebel72.su
Мебелайн, ООО	Производство мебели: корпусная мебель	625000, г. Тюмень, ул. Комбинатская, д. 50/1	Тел. (34542) 2-20-71 m-ryad@mail.ru, www.m-riad.ru
Мебельный ряд, ПМК	Производство мебели: корпусная мебель	627141, г. Заводоуковск, ул. Октябрьская, д. 2А/1	

ИНФОРМАЦИЯ АКТУАЛЬНА НА МОМЕНТ СДАЧИ НОМЕРА В ПЕЧАТЬ



Наименование	Род деятельности	Адрес	Контакты
Мебель-ХИТ, ООО	Производство мебели: корпусная мебель	625000, г. Тюмень, ул. Клары Цеткин, д. 17А	Тел. (3452) 67-92-53 mebelhit@inbox.ru www.mebel-hit72.pul.ru
Мижен, ООО	Д/о: деревянная тара. Биоэнергетика: древесный уголь	625018, г. Тюмень, ул. Московский тракт, д. 179, корп. 1/8	Тел.: (3452) 57-80-82, 57-80-75 info@mijen.ru www.mijen.ru
Мир Шкафов, ООО	Производство мебели: корпусная мебель	625022, г. Тюмень, ул. Ю. П. Г. Эрвье, 14/2	Тел. (3452) 61-14-32 mirshkafov2020@yandex.ru www.mirshkafov.com
Первая фабрика Мебели, ООО	Производство мебели: корпусная мебель	625007, г. Тюмень, ул. Молодежная, д. 74	Тел. (3452) 24-83-00 ooo.dios@mail.ru, www.1fabrika72.ru
ПК Арди Мебель, АО	Производство мебели: корпусная мебель, кухни	625007, г. Тюмень, ул. Дмитрия Менделеева, д. 5	Тел. (3452) 61-04-85 ooo-ardi@mail.ru www.ardi72.ru
Ровиал, ООО	Лесозаготовка. Лесопиление: пиломатериалы	626194, Уватский р-н, пос. Муген, ул. Молодежная, д. 9	Тел. (34561) 2-04-55 lespromstr@mail.ru www.rovial.net
Свеза Тюмень, ООО	Д/о: фанера, шпон	625034, г. Тюмень, ул. Камчатская, д. 196	Тел. (3452) 63-77-65 tyumen@sveza.com, www.sveza.ru
Сибжилстрой, ООО	Д/о: ЦСП. Деревянное домостроение: каркасно-панельные деревянные дома, дома из клееного бруса	625530, Тюменский р-н, пос. Винзили, ул. Промышленная, д. 1/1	Тел. (3452) 72-81-00 info@sibzhilstroj.com www.sibzhilstroj.com
Сибинкор, ПСК, ООО	Лесопиление: пиломатериалы, погонажные изделия	625014, г. Тюмень, ул. 3 км Старого Тобольского тракта, стр. 10	Тел. (3452) 68-19-25 isg.sibinkor@mail.ru
Сиблес, ТПК, ООО	Д/о: оконные и дверные блоки, столярные изделия	625031, г. Тюмень, ул. Ветеранов труда, д. 58, стр. 1	Тел.: (3452) 47-28-19, 48-34-09 sibles1974@rambler.ru www.tpk-sibles.ru
Сиблесстрой, ООО	Лесопиление: пиломатериалы, погонажные изделия. Д/о: оконные, дверные блоки, элементы лестниц, мебельный щит	625031, г. Тюмень, ул. Дружбы, д. 223	Тел.: (3452) 28-38-48, 38-44-10 sibls@rambler.ru www.siblesstroy.ru
Срубы для Всех Тюмень, ООО	Деревянное домостроение: дома из профилированного, клееного бруса, оцилиндрованного бревна	625018, г. Тюмень, ул. Закалужская, д. 83/4, оф. 308	Тел. (3452) 28-81-99 domabani72@mail.ru www.domabani72.ru
СТ-Инжиниринг, ООО	Машиностроение: лесозаготовительная техника	625013, г. Тюмень, ул. 50 лет Октября, д. 118, оф. 805	Тел. (3452) 56-65-05 tral@bk.ru www.sibir-trailer.ru
Столярный лес, ПТК	Лесопиление: пиломатериалы, погонажные изделия	625014, г. Тюмень, ул. Чекистов, д. 26/2	Тел. (3453) 52-78-60 stolyarles@ya.ru www.stolyarnaya-doska-tyumen.ru
СтройЛесКомплект, ООО	Деревянное домостроение: дома из профилированного бруса, бани	625061, г. Тюмень, ул. Еловая, д. 5	Тел.: (3452) 93-75-30, 54-98-78 info@slkbrus.ru www.slkbrus.ru
Туранза+, ООО	Лесопиление: пиломатериалы, погонажные изделия. Д/о: оконные и дверные блоки, лестницы. Производство мебели: мебель из массива. Деревянное домостроение: дома из оцилиндрованного бревна, профилированного бруса	625022, г. Тюмень, ул. Щербакова, д. 241	Тел. (3452) 49-26-28 turanza08@mail.ru www.turanza72.ru
Тюменский Станкозавод, ООО	Машиностроение: оборудование для д/о	625014, г. Тюмень, ул. Гилевская роща, д. 4, стр. 14	Тел.: (3452) 27-54-33, 27-54-34, 27-54-27 stankozavod@mail.ru www.stankozavod.ru
Упоровская мебельная фабрика, ОАО	Производство мебели: мебель из массива	627180, Упоровский р-н, с. Упорово, ул. Крупской, д. 11	Тел.: (34541) 3-10-40, 3-10-62 uporovo-mebel@mail.ru www.up-mebel.ru
Уют, СК	Деревянное домостроение: каркасные деревянные дома, дома из профилированного бруса, оцилиндрованного бревна	625019, г. Тюмень, ул. Новаторов, д. 15	Тел. (3452) 38-82-19 uss72@internet.ru www.sk-uyut.ru
Хоум Строй, ООО	Деревянное домостроение: дома из клееного, профилированного бруса, оцилиндрованного бревна, СИП-панелей	625048, г. Тюмень, ул. 50 лет октября, д. 29, оф. 201	Тел. (3452) 60-87-01 evgeniy@home500.bizml.ru www.home500.ru
Эдика, ООО	Производство мебели: корпусная мебель, мебель из массива	625031, г. Тюмень, ул. Дружбы, д. 113	Тел. (3452) 21-52-00 info@edica72.ru www.edica72.ru

ИНФОРМАЦИЯ АКТУАЛЬНА НА МОМЕНТ СДАЧИ НОМЕРА В ПЕЧАТЬ



ОБОРУДОВАНИЕ И ИНСТРУМЕНТ ДЛЯ ДЕРЕВООБРАБОТКИ



ЛАКОКРАСОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ, КЛЕИ, ГЕРМЕТИКИ И ДЕРЕВОЗАЩИТА



ОБОРУДОВАНИЕ И ИНСТРУМЕНТ ДЛЯ МЕБЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА

НОВЫЕ РАЗДЕЛЫ ВЫСТАВКИ



ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ПЕРЕРАБОТКИ ДРЕВЕСНЫХ ОТХОДОВ



МЕБЕЛЬНЫЕ КОМПЛЕКТУЮЩИЕ И ФУРНИТУРА



СОПУТСТВУЮЩЕЕ ОБОРУДОВАНИЕ, КОМПЛЕКТУЮЩИЕ И УСЛУГИ



ЛЕСОЗАГОТОВИТЕЛЬНАЯ ТЕХНИКА



WOODEX

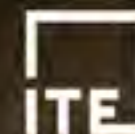
18-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА ОБОРУДОВАНИЯ, МАТЕРИАЛОВ И КОМПЛЕКТУЮЩИХ ДЛЯ ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩЕЙ И МЕБЕЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

28.11–01.12.2023

МОСКВА, КРОКУС ЭКСПО

+7 495 799 55 85 | WOODEX@ITE.GROUP

ПОЛУЧИТЕ БЕСПЛАТНЫЙ БИЛЕТ ПО ПРОМОКОДУ MAGAZINE НА САЙТЕ WOODEXPO.RU



ОРГАНИЗАТОР ORGANISER



«НЕЖЕЛАТЕЛЬНЫЕ ДЕРЕВЬЯ»

КУДА ДЕВАТЬ ЛИСТВЕННУЮ ДРЕВЕСИНУ ОТ ЛИКВИДНЫХ РУБОК УХОДА

В соответствии с Правилами ухода за лесами (приказ Минприроды России от 30.07.2020 №534), при проведении ликвидных рубок ухода осуществляется удаление нежелательных пород деревьев согласно утвержденной классификации (пункты 19 и 22 Правил...). На Северо-Западе России к «нежелательным» относятся береза, осина, ольха серая.



ТЕКСТ:

ВЛАДИМИР ГОЛУБЕВ

АЛЕКСАНДР
МАРКОВСКИЙ

АНДРЕЙ РОДИОНОВ

ООО «Лесная территория»

В результате ликвидных рубок ухода – рубок прореживания и проходных рубок – объем вырубаемых лиственных пород составляет от 20 до 50% всех деревьев, назначенных в рубку. При применении же нормативов выборки по интенсивной модели лесопользования выход «листвы» с одного гектара составляет 32–60 м³. И это в насаждениях с преобладанием хвойных пород. Дальнейшее использование этой, уже заготовленной, древесины невозможно – нет сбыта.

КУДА ПРОПАЛ СБЫТ «ЛИСТВЫ»

С лета прошлого года, когда на полную «мощность» заработали

западные санкции, ситуация со сбытом мягколиственной древесины на Северо-Западе России вошла в крутое пике. Главным образом вследствие того, что прекратились поставки низкосортной лиственной древесины в Финляндию, бывшей основным потребителем этого специфического лесного продукта, из которого финские ЦБК и ЦК производили высококачественную целлюлозу.

По данным Lesprom Analytics, в 2021 году объем экспорта круглого леса из России в Финляндию превысил 5,8 млн м³. Причем в структуре финского импорта 83% (4,8 млн м³) составляет балансовая древесина березы.

Следом очень серьезно усугубилась давняя проблема отсутствия

собственного крупного целлюлозного производства на Русском Севере, так как предприятий, перерабатывающих березовые балансы, на Северо-Западе России почти нет. Небольшой объем этой древесины потребляют два ЦБК – Светогорский и Архангельский. В целом же в европейской части России дефицит мощностей переработки низкосортной лиственной древесины составляет примерно 5 млн м³ в год.

Таким образом, при освоении расчетной лесосеки арендаторы лесного фонда заготавливают лиственную древесину себе в убыток, поскольку предприятия-переработчики, использующие березу и осину, либо очень далеко, либо их просто нет.

Частичный и относительно постоянный сбыт сейчас находит только фанерный кряж. Но его выход из «чистых» березовых насаждений в лучшем случае 30%, так как экономически доступные березовые насаждения с качественным крупномерным фанерным сырьем в «березовом поясе» лесов России вырублены на 80%. В остальных же (оставшихся) смешанных насаждениях выход фанкряжа составляет не более 12–14%.

В условиях, когда заготовка лиственной древесины стала нерентабельной, во избежание преизбытка этого сортамента предприятия Северо-Запада просто не заходят на лиственные делянки. Соответственно, и объемы лесозаготовки в регионе снизились на 16%, до 42–45 млн м³.

Кроме того, 2022 год отчетливо показал, что рассчитывать на быстрое развитие внутреннего рынка потребления пиломатериалов, фанеры, пеллет и других прежде экспортно ориентированных продуктов не приходится.

КАКОЙ ЖЕ ВЫХОД?

Выход, собственно, один – оставлять не имеющую сбыта «листву» в лесу.

Многим, даже профессионалам, это непонятно. Как оставлять? Как корню или на перегнивание? Как вести лесовосстановление? Что

будет с пожарной безопасностью? Как начислять штрафы и неустойки? И т. д. и т. п.

То есть это еще и серьезная лесоводственная проблема!

Да, действительно, оставление в лесу – это нерациональное использование «народного достояния». Значит, необходимо создать условия, чтобы обратить эту «нерациональность» на пользу российскому лесу в вынужденный период отсутствия сбыта до момента увеличения существующих мощностей, создания и роста новых производств по переработке и утилизации лиственной древесины.

С оставлением лиственных деревьев при проведении сплошных рубок все более или менее понятно. Здесь важен только вопрос, как сделать естественное возобновление леса более эффективным и как снизить влияние на лесную среду, биологическое разнообразие и средообразующие функции леса. И он решаемый, и уже достаточно подробно освещен специалистами лесохозяйственного и экологического профиля.

А вот с лиственной древесиной, получаемой при ликвидных рубках ухода, дело куда серьезнее. Оставлять ее на корню нельзя – нужно вырубать, иначе полностью теряется смысл ухода за лесом. В этом случае лиственная древесина при отсутствии сбыта (за исключением фанкряжа) фактически становится отходами лесозаготовок. Поэтому крайне важно решить, что с ней делать.

ПРОБЛЕМУ – В ПОЛЬЗУ

В сознании лесных специалистов закрепился стереотип: чем меньше остается на лесосеках древесных остатков и отходов, тем лучше, и наоборот. Однако это далеко не так. Отсутствие четких эколого-экономических критериев оценки различных действий и получаемых результатов приводит к противоречиям шаблонных приемов и здравого смысла.

«...Всякая хозяйственная деятельность должна быть деятельностью целесообразной, основывающейся на принципе бережливости, согласно которому

человек стремится к наибольшей пользе с наименьшими затратами», – писал известный русский лесовод Михаил Орлов.

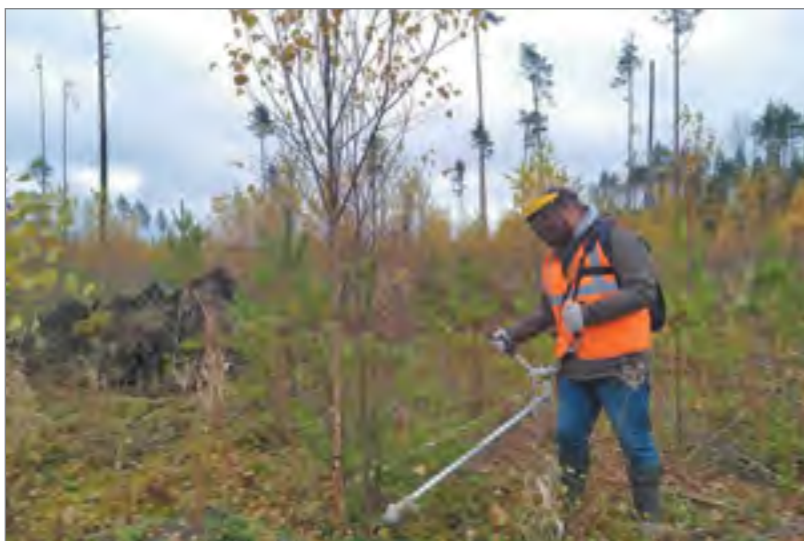
«Не рабское бессмысленное исполнение правил <...> составляет достоинство хорошего практического лесохозяина..., а определение всего, что при известных обстоятельствах полезно или бесполезно», – так рассматривал главнейший предмет лесоводства русский патриарх лесного хозяйства Александр Теплоухов.

Бесполезно, бессмысленно и даже вредно очищать места рубок там, где проводятся выборочные рубки. Ведь при средней выборке одного гектара 60–90 м³ древесины, на перегнивание на этой площади остается (за счет порубочных остатков) от силы 5–10%. А этого крайне мало для бедных северных лесных почв, поэтому снижается их производительность и общая продуктивность насаждений, необходимая для усиления прироста и восстановления запаса, оставляемых на доразраживание деревьев.

Шведские лесоводы подсчитали, что при удалении с лесосеки деревьев для возмещения потерь азота следует вносить в почву около 190 кг азота на гектар – или посредством возвращения отходов рубки на площадь лесосеки, или путем внесения минеральных удобрений.

В соответствии со статьей 64 Лесного кодекса РФ, уход за лесами представляет собой осуществление мероприятий, направленных на повышение продуктивности лесов, сохранение их полезных функций, то есть с пользой для леса. Так, необходимо обеспечить постоянный возврат изымаемой биомассы в лесную почву. И не 5–10%, а значительно больше, иначе одного только эффекта от прореживания древостоя будет недостаточно и законодательная задача повышения продуктивности лесов не будет выполнена.

Создание экономических стимулов, способствующих повышению плодородия лесных почв с минимальными затратами и, как результат, росту продуктивности лесов, должно быть положено в основу политики продолжения реформ в лесном хозяйстве России.

**КАК ЭТО СДЕЛАТЬ ПРАКТИЧЕСКИ**

При решении повседневных вопросов лесопользования важно учитывать весь комплекс эколого-экономических факторов, влияющих на конечный результат деятельности в лесу, отказавшись от шаблонной, бездумной регламентации промежуточных операций, к которым сейчас относится и очистка мест рубок.

Итак, лиственная древесина при рубках ухода за лесом в отсутствие сбыта фактически является отходами лесозаготовок. Согласно ГОСТ Р 56070–2014 «Отходы древесные. Технические условия», к таким отходам относятся:

«3.8 отходы древесные: Остатки лесоматериалов, древесного сырья и материалов, образующиеся в процессе производства основной продукции лесозаготовок, лесопиления, деревообработки, рубок ухода за лесом, не соответствующие стандартам на продукцию по качеству и (или) имеющие длину и (или) ширину менее минимального стандартного.

3.9 отходы лесозаготовок: Древесные остатки, образующиеся при валке деревьев, очистке их от сучьев, раскряжке хлыстов, разделке долготы и окорке сортиментов.

Примечание: К древесным остаткам относятся вершины, сучья,

ветви, откомлевки, немерные отрезки и обломки хлыстов, кора, хвоя, листья, опилки (ГОСТ 17462–84 ст. 8)».

Таким образом, лиственную древесину необходимо привести в состояние, полностью соответствующее требованиям ГОСТ Р 56070–2014, а именно: к отходам, «не соответствующим стандартам на продукцию по качеству и (или) имеющим длину и (или) ширину менее минимального стандартного».

То есть вырубаемую в процессе ухода за лесом, лиственную древесину (ту часть, которая в данный момент не имеет сбыта), необходимо оставлять на лесосеке, разделив на отрезки не более 1,5 м и более или менее равномерно распределив по делянке. Опытному оператору харвестера выполнить эту работу не сложно.

Это обеспечит ускоренное перегнивание лиственной древесины и возврат в почву необходимого количества питательных веществ для сохранения ее продуктивности и повышения производительности оставленных на доращивание деревьев хвойных пород. При этом затраты в процессе раскряжки возрастут незначительно, но их полностью «перекроет» резкое и значительное сокращение убытков от необходимости трелевки, вывозки и утилизации лиственной древесины.

Кроме того, согласно Федеральному классификационному каталогу

отходов (приказ Росприроднадзора от 22.05.2017 №242 (с изм. от 29.03.2021 №149)), по коду ФККО 15000000000 (отходы при лесоводстве и лесозаготовках) к «кусковым» относятся «отходы сучьев, ветвей, вершинок; отходы корчевания пней; отходы раскряжки; отходы малоценной древесины». Все отходы по коду ФККО 15000000000 относятся к V классу опасности и не требуют оформления паспорта опасности и лицензии для утилизации, так как это безопасный для экосистем мусор, который самостоятельно разлагается естественным путем.

ОТВЕТЫ НА СЛОЖНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Отходы, оставленные на перегнивание, не вредят лесу, а идут на пользу. Любое дерево в течение жизни поглощает из почвы микро- и макроэлементы, которые однажды должны в нее вернуться. Когда мы удаляем из леса большое количество биомассы, не давая ей превратиться в гумус, то тем самым снижаем плодородие почвы.

Лишая лес необходимого запаса мертвой древесины, мы наносим ему экологический ущерб. Для многих лесных микроорганизмов, насекомых и животных это и пища, и среда обитания.

2. Существующие требования по очистке лесосек не имеют научного обоснования. Они опираются на предположения и догмы 1930-х годов. Натурными обследованиями многочисленных лесосек еще в 1967 году в 12 леспромхозах сотрудниками ЦНИИМЭ выявлено, что возобновление хвойных пород на неочищенных площадях составляет на 1 га в среднем 10,6 тыс. шт., на очищенных – 3,7 тыс. шт., а лиственных пород – 16,7 и 25,3 тыс. шт. соответственно. Участие хвойных пород на неочищенных площадях составляет в среднем 63,5%, на очищенных – 15,1%.

Эти данные дают веские основания утверждать, что очистка лесосек способствует смене хвойных пород лиственными и с точки зрения естественного возобновления приносит вред.

3. Оставление порубочных остатков и отходов на лесосеках не представляет опасности и в плане заражения насекомыми и грибами.

В свое время считалось совершенно недопустимым оставлять неокоренные пни. Трудоемкая, но бесполезная работа по их уничтожению проводилась на огромных площадях. Отмена этого требования никаких вредных последствий не вызвала.

Количество и частота встречаемости видов, которые рассматриваются как лесные вредители, в лесах, где идут естественные процессы, в среднем в три раза ниже, чем в эксплуатируемых насаждениях. Это объясняется тем, что хищным насекомым, эффективно регулирующим численность условных вредителей, для нормальной жизни необходима мертвая древесина, находящаяся на различных стадиях разложения: одну они используют для охоты, другую для размножения, третью для зимовки.

Что касается дереворазрушающих грибов, то обитающие на мертвой древесине виды, занимая древесные остатки и отходы, ограничивают распространение патогенных и условно патогенных видов и не переходят на растущие деревья. Этот природный механизм, называемый субстратной конкуренцией, активно применяется для защиты леса в западных странах.

4. Утверждается, что очистка лесосек имеет серьезное противопожарное значение, но это не подтверждается исследованиями ученых ЛенНИИЛХа и других ученых-лесоводов. При сборе порубочных остатков в валы или кучи количество горючих материалов

на лесосеке не уменьшается, но такой сбор (по существу подготовка костров) увеличивает интенсивность горения.

5. Принято считать, что мертвая древесина мешает возобновлению леса. Это утверждение тоже несостоятельно. Мертвая древесина является основным субстратом для возобновления леса во многих типах лесных экосистем. Разлагающаяся древесина обеспечивает молодые деревья необходимым минеральным питанием, а накопленной в древесной трухе влаги обычно хватает на весь летний сезон.

Захламленность в лесу благоприятствует лесовозобновлению, особенно ели. Эта порода больше других приспособлена к микротрофному типу питания и хорошо возобновляется в тайге, на органическом влажном субстрате благодаря его лучшей аэрации, меньшей вероятности выжимания всходов кристаллами льда, повышенной освещенности (из-за отсутствия травяного покрова) и обогащению гниющих остатков питательными веществами.

6. При естественных процессах разложения древесины углекислый газ, который считается одним из главных виновников глобального потепления, выделяется постепенно, в отличие от сжигания, что позволяет сгладить негативный эффект.

РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМЫ «ЛИСТЫ»

С решением проблемы лиственной древесины при рубках ухода будут достигнуты следующие результаты.

Оставление лиственных порубочных остатков и отходов на лесосеках обеспечит сохранение плодородия лесных почв и в будущем рост лесных насаждений без снижения их продуктивности, что позволит к возрасту рубки древостоев получить дополнительно 15–20% древесной биомассы.

Оставление в лесу определенного количества лиственной древесины, представленной разными стадиями разложения, поддержит его устойчивость к фитопатогенным

дереворазрушающим грибам и вредным насекомым.

Оставленные на лесосеке лиственные отходы позволят сократить непроизводительные затраты, сохранить почвенный покров и обеспечить предварительное возобновление хозяйственно ценных пород. Затормозят смену хвойных насаждений малоценными лиственными березняками и осинниками и рост площади лиственных насаждений.

Утилизация не имеющей сбыта лиственной древесины перестанет быть проблемой и окажет весомую поддержку лесному комплексу Северо-Запада.

НЕОБХОДИМОЕ АДМИНИСТРАТИВНО-УПРАВЛЕНЧЕСКОЕ РЕШЕНИЕ

Для достижения перечисленных выше результатов органам исполнительной власти Российской Федерации в области лесных отношений следует установить, что при отсутствии сбыта ликвидной лиственной древесины в отдельных лесных регионах СЗФО (районах, лесничествах, лесных участках, переданных в аренду) при приемке лесосек после рубки (временно – до изменения ситуации со сбытом) порубочные остатки на лесосеках необходимо классифицировать как «отходы лесозаготовок», согласно техническим требованиям, определенным ГОСТ Р 5607–2014 «Отходы древесные. Технические условия».

При этом нужно зафиксировать, что конкретные районы, лесничества, лесные участки определяются и устанавливаются органами высшей исполнительной власти субъектов РФ.

Надо отметить, что реализация этого административно-управленческого решения не потребует никаких дополнительных затрат из средств бюджетной системы Российской Федерации. Более того, при современных вызовах и нестабильности предлагаемое решение поможет коренным образом изменить состояние дел в лесном комплексе страны в условиях западных санкций, позволит сохранить предприятия, объемы производства, трудовые коллективы и, следовательно, все налогооблагающие базы. ■





ЛЕС ПИЛЯТ ВСЕ АКТИВНЕЕ ЗАГОТОВКА МОЖЕТ ПРЕВЫСИТЬ РЕЗУЛЬТАТ 2022 ГОДА

ТЕКСТ **ОЛЬГА МОРДЮШЕНКО**
газета «Коммерсантъ»

Заготовка леса в России постепенно восстанавливается и, согласно прогнозу Рослесинфорга, может за год увеличиться почти на 3%. По итогам января – августа снижение к прошлому году составило 7%, при этом в августе заготовка выросла на 5% к июлю. Спрос крупных холдингов на сырье растет, но негативное влияние на темпы заготовки до сих пор оказывают проблемы с ЛесЕГАИС и повышение себестоимости работ на фоне медленно растущих цен.

Падение объемов лесозаготовки в России замедляется: по данным Рослесинфорга, в январе – августе она снизилась на 7% по сравнению с показателем аналогичного периода прошлого года, до 112,9 млн м³. При этом за август производство выросло на 5% по сравнению с уровнем июля. Этот постепенный рост объясняют повышением активности в Сибири, на Северо-Западе и в Поволжье. В целом, объемы заготовки стабильно росли ежемесячно в среднем на 2% с апреля, когда активность заготовки существенно снижается в сравнении с холодными месяцами года. В Рослесинфорге прогнозируют: если в ближайшие месяцы разрыв с прошлогодними показателями будет сокращаться теми же темпами, то к концу года объем заготовки древесины составит около 200 млн м³, то есть на 2,8% выше уровня 2022 года. Председатель комитета по лесопромышленному комплексу заксобрания Архангельской области Александр Дятлов прогнозирует, что лесозаготовка в регионе по итогам года составит 12,7 млн м³, это почти на 10% ниже уровня прошлого года.

По подсчетам Рослесинфорга, около 23% срубленного леса идет на варку целлюлозы, 36% используется для производства фанеры, ДСП и прочих плитных материалов, 22% направляется на пиломатериалы, 13% – на отопление, а из оставшегося объема изготавливаются прочие изделия из дерева.

Россия «может рубить больше, чем сейчас», отметил директор Рослесинфорга Павел Чащин. Он напоминает, что в 2022 году, несмотря на санкции, экспорт древесной массы (полуфабрикат для изготовления бумаги) вырос на 15,2% и вошел в топ-7 российских товаров, продемонстрировавших наибольший экспортный рост в сравнении с 2021 годом.

При этом увеличение заготовки осложняет ряд проблем, одна из которых – нестабильная работа системы электронного оборота леса ЛесЕГАИС. В лесопромышленных компаниях говорят, что сутками невозможно оформить сопроводительные документы (ЭСД). «Система висит уже сутки. За это время мы не смогли отправить поставщикам 150 вагонов леса, а это 9 тыс. м³ древесины. Часть продукции не вывезена с лесосек на нижние склады. Такие срывы поставок увеличивают себестоимость продукции со всеми вытекающими последствиями», – констатирует один лесопромышленник. Другой источник подтверждает, что балансовая система часто работает некорректно, в том числе в офлайн-режиме, когда необходимо отгрузить древесину через промежуточный пункт.

В некоторых компаниях также отмечают, что на объемы лесозаготовки давит низкий спрос на продукцию и повышение себестоимости производства почти на 30% с учетом девальвации и удорожания ГСМ, запчастей и амортизации для техники, а также арендной платы за участки.

«Стоимость новых машин, и лесных, и дорожных, даже российского производства, выросла вдвое в рублях», – говорит один из представителей бизнеса. Он отмечает, что цены на круглые лесоматериалы при этом подросли незначительно – на 10–15% в среднем по рынку, а крупные лесопромышленные холдинги немного подняли свои производственные планы и «дают хорошие объемы».

Зампред комитета Госдумы по промышленности и торговле, президент Ассоциации организаций и предприятий целлюлозно-бумажной промышленности Александр Спиридонов констатирует, что сейчас, в связи с переориентацией поставок с Европы на Азию, основным для лесной промышленности стал внутренний рынок. «Не все российские производители смогли найти потребителей своей продукции на азиатских рынках, не все смогли пройти по цене, что отразилось на объемах потребления сырья и привело к снижению лесозаготовок», – сказал он, напомнив, что правительство стимулирует внутренний спрос за счет программ по деревянному строительству, переходу на древесное топливо, а также на волокнистые материалы для пищевой промышленности. При этом, по мнению господина Спиридонова, в перерабатывающей промышленности сохраняются сложности с необходимым оборудованием, запчастями, расходными материалами, химией и импортозамещением в этих сферах. ■



МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА
мебели, предметов интерьера, материалов
комплектующих и оборудования
для деревообрабатывающего
и мебельного производства

**3 – 6 АПРЕЛЯ
2024**

Краснодар
ул. Конгрессная, 1
ВКК «Экспоград Юг»



Организатор



+7 (861) 200-12-39
+7 (861) 200-12-58
umids@mvk.ru



UMIDS.RU

**ЗАБРОНИРУЙТЕ
СТЕНД**



SECAL: ПРАВИЛЬНЫЙ ВЫБОР ДЛЯ СЛОЖНЫХ ЗАДАЧ СУШКИ

Сушильные камеры Secal известны и ценятся тысячами клиентов по всему миру за надежность и за использование тщательно отобранных компонентов, некоторые из которых производятся по эксклюзивным техническим характеристикам.

В ассортимент продукции входят конвективные сушильные камеры, камеры пропаривания, ангары предварительной сушки, установки для фитосанитарной обработки, камеры для сушки дров, а также комплексные установки «под ключ».

Культура качества в Secal – это неизменный стиль работы, который касается каждого этапа процесса, от проектирования до производства. Каждый компонент сушильных камер Secal разрабатывается внутри компании, только таким образом можно гарантировать высокий уровень качества готовой продукции.

Используемые передовые технологии для проектирования позволяют изучать и разрабатывать уникальные решения, такие как специальные экструдированные алюминиевые профили, которые гарантируют максимальную прочность и функциональность всей конструкции, а также полностью реверсивная система вентиляции с опорами из нержавеющей стали и крыльчатками из алюминия.

Каждая отдельная система рассматривается с точки зрения производительности, в реальном виртуальном

измерении, благодаря комплексному программному обеспечению, которое проверяет соответствие различных параметров циркуляции воздуха, повышения и распределения температуры, а также воздухообмена теоретическим значениям проекта.

Электроника управления и контроля процесса сушки оснащена эксклюзивным программным обеспечением, разработанным Secal с учетом отзывов, полученных от клиентов, каждый из которых сталкивается с различными проблемами, которые необходимо решить!

Среди различных опций следует отметить управление вентиляцией «пауза и работа» с помощью системы Air Dynamic Flow System – управление вентиляцией, которое предполагает чередование циклов вентиляции с циклами пауз с целью управления градиентом влажности между сердцевиной и поверхностью доски, тем самым одновременно способствуя энергосбережению и скорости сушки.

Программное обеспечение Anti-freezing System защищает теплообменники и внутренний трубопровод от замерзания, если камера не используется, а также

обеспечивает управление вентиляцией и обогревом по температуре, определяемой специальными датчиками, расположенными на трубах подачи и возврата воды, а также на теплообменниках.

Одной из задач отдела исследований и разработок компании Secal является изучение и разработка индивидуальных решений для заказчиков. Одна из последних инноваций Secal, разработанная специально для одного из важных партнеров в Дании, касается эксклюзивного программного обеспечения для измерения влажности древесины без необходимости вставлять датчики.

Среди недавних достижений отдела исследований и разработок Secal – сушильная установка последнего поколения с уникальными в своем роде характеристиками, включая программное обеспечение «Индустрия 4.0». Установка работает в специальной экономической зоне, нацеленной на развитие современных промышленных технологий. Это сушильные камеры туннельного типа с двойными автоматическими воротами гильотинного типа, отвечающие всем комплексным стандартам безопасности, требуемым заказчиком. Уникальной особенностью данной установки является система загрузки / выгрузки камер, которая происходит полностью автоматически, без вмешательства оператора. Кроме того, установка оснащена специальной системой воздухообмена сбоку камеры посредством специальных воздухопроводов переменного сечения. Все проектирование осуществлялось с использованием передового программного обеспечения с моделированием всего рабочего процесса в формате 3D. ■



НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

НЕСАНКЦИОНИРОВАННЫЙ ТОВАР



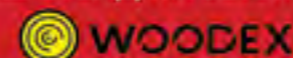
MADE IN ITALY

ПРОДОЛЖАЕМ РАБОТАТЬ
С РОССИЕЙ

СЕРВИС И ЗАПЧАСТИ



ДОСТАВКА

ТЕХНИЧЕСКАЯ
ПОДДЕРЖКАПРИГЛАШАЕМ ПОСЕТИТЬ
НАШ СТЕНД НА ВЫСТАВКЕ

Павильон 1 Зал 4

28 ноября - 1 декабря 2023
МЦК "Крокус Экспо", Москва

YouTube

ПРЕДСТАВИТЕЛЬ В РФ
+7 (926) 824-14-46

www.secal.ru



СТУПЕНЧАТЫЕ КРУГЛЫЕ ЛЕСОПИЛЬНЫЕ ПИЛЫ

НАЗНАЧЕНИЕ, ЭКСПЛУАТАЦИЯ, СЕРВИС, ПРОБЛЕМЫ И РЕШЕНИЯ



ТЕКСТ
ВЛАДИМИР ПАДЕРИН

Пиление древесины круглыми (дисковыми) пилами – самый распространенный способ ее обработки. Простота устройства оборудования, его относительно низкая стоимость в сочетании с высокой производительностью позволяют применять круглопильные станки на всех операциях раскроя, как при первичной, так и при вторичной обработке древесины.

Однако, несмотря на все видимые преимущества, у пиления круглыми пилами есть один серьезный недостаток. Это сложность обеспечения устойчивости круглой пилы в пропилах при пилении. Как правило, дисковые пилы устанавливаются на пильный вал и фиксируются пильными шайбами и (или) проставочными кольцами. Пильный диск большого диаметра, но малой толщины, в частности, если нарушен принцип, согласно которому толщина пилы, изготовленной из качественной инструментальной стали, должна быть не менее 1/120 его диаметра, имеющий только одну опору в центре, работает со значительными нагрузками, в том числе и вне плоскости диска, которые могут вызвать потерю его устойчивости.

Из-за недостаточной жесткости диск отклоняется от плоскости вращения, нагревается, касаясь стенок пропила, что приводит к потере его устойчивости в процессе пиления, а значит, к появлению брака и потерям времени на частые остановки станка из-за замены режущего инструмента. Единственный способ повышения поперечной жесткости пилы – увеличение толщины диска, приводящее также к снижению полезного выхода пиломатериалов из-за увеличения количества опилок. Но есть такие круглые лесопильные боковые пилы, корпус которых состоит из двух зон – основного тела корпуса толщиной не менее 10 мм и зубчатой венцовой зоны, имеющей стандартную толщину круглой пилы, которые, как правило, заблокированы с разными

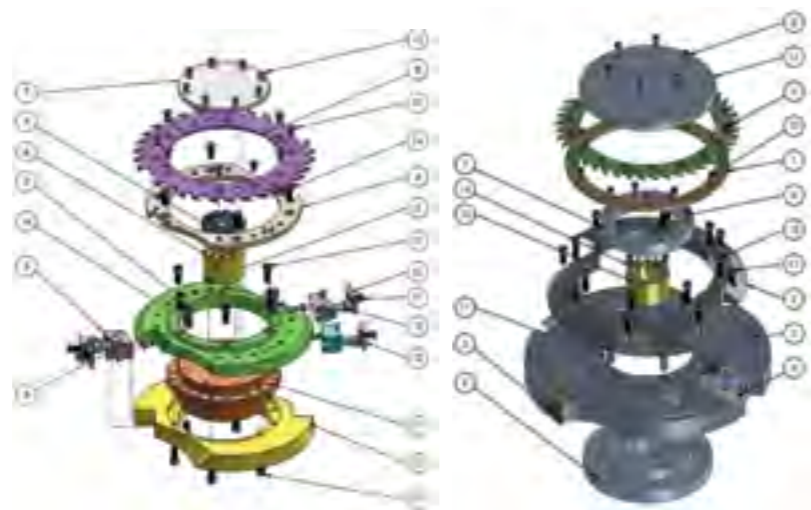


Рис. 1. Фрезерно-пильный узел:
а – с цилиндрической фрезой; б – с конической фрезой

фрезами (рис.1) и называются ступенчатыми пилами. Корпуса таких пил изготавливаются фрезерованием или шлифованием из толстых пластин.

Основное назначение ступенчатых пил – организация неглубокого пропила, после чего остальная часть наружной части бревна будет измельчена фрезой в технологическую щепу.

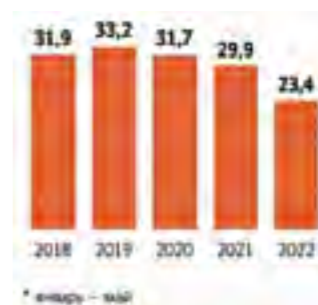
Различают пилы левого (L) и правого (R) исполнения. Глубина пропила ступенчатыми пилами ограничена размером тонкой периферийной (венцовой) части корпуса пилы. Такие пилы разной конфигурации и размеров наиболее распространены на импортном бревнопильном лесопильном оборудовании известных западноевропейских фирм – NewSaw, EWD/Linck, SAB, а также на некоторых отечественных фрезерно-брусующих линиях.

УСТАНОВКА ПИЛЫ НА ЛЕСОПИЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Для корректной работы ступенчатой пилы необходимо правильно установить ее в станке, обеспечив соблюдение следующих условий:

- перед установкой пил нужно тщательно очистить все опорные поверхности шпинделя в зоне их установки и крепления;
- плоскость пилы должна быть строго перпендикулярна оси вращения шпинделя, при каких-либо отклонениях от оптимальных параметров это достигается дополнительной проточкой и шлифованием опорного фланца или, в противном случае – заменой подшипников, допускается торцевое биение зубчатого венца пилы – не больше 0,01–0,015 мм;
- осевой люфт шпинделя не должен превышать 0,05 мм, а все вращающиеся детали шпиндельного узла должны быть сбалансированы, в том числе динамически;
- радиальное биение посадочного места шпиндельного вала не должно превышать 0,02–0,025 мм, а радиальное биение лезвий зубьев установленной пилы – 0,15 мм.

Экспорт пиломатериалов из России, млн м³



Производство пиломатериалов в России, млн м³

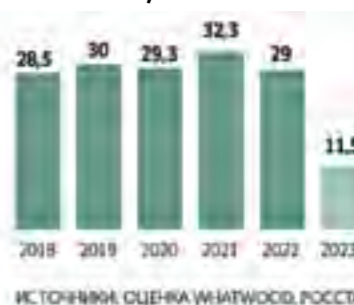


Рис. 2. Объемы производства и экспорта пиломатериалов

ПРОБЛЕМЫ, СВЯЗАННЫЕ С САНКЦИЯМИ

По состоянию на начало октября 2023 года, из-за введенных санкций в России полностью и частично прекратили работу следующие зарубежные производители лесопильного и сопутствующего оборудования: ValonKone, USNR, NewSaw, AriVislanda, EWD/Linck, Springer, Microtec, SAB, Nekotek, Almba, Renholmen, Milltech, Moehring, Kalfass, Hedlunds, Heinola, Valutec и HIT. Соответственно, ушла с рынка и часть производителей режущего инструмента, прежде всего европейского. Санкции сильно ударили по производителям пиломатериалов, в том числе экспортных, а также по производителям плитных материалов. Снизились и объемы выпуска пиломатериалов, в том числе и экспортных (рис. 2).

Санкции сильно ударили по экспорту пиломатериалов в европейские страны, Японию и США, которые активно участвуют в них по политическим мотивам, невзирая на собственные экономические потери, поэтому всем российским производителям пиломатериалов пришлось срочно переориентировать поставки на азиатские рынки. Сейчас объем экспорта медленно растет. Надежды на изменение ситуации есть, и они небезосновательны. «Серый импорт», работа с поставщиками из РФ и дружественных стран приносит плоды.

Понятно, что сегодня критическая ситуация с обеспечением российских лесопильных заводов комплектующими, запчастями и режущим

инструментом. Что касается поставок в РФ ступенчатых пил, то тут ситуация более сложная, поскольку все эти пилы еще несколько лет назад импортировались из Европы.

Сегодня в России несколько производителей в Нижнем Новгороде и Петербурге начали выпускать подобные пилы диаметром от 200 до 800 мм достаточно высокого качества (рис. 3).

СЕРВИС СТУПЕНЧАТЫХ ПИЛ

В процессе работы круглая пила, как любой режущий инструмент, тупится главным образом в зоне вершин зубьев пилы – зоне основного лезвия зуба пилы, образованного пересечением передней и задней граней зуба, а также в зоне вспомогательных лезвий, образованных пересечением передней и боковой



Рис. 3. Ступенчатая пила российского производства (Санкт-Петербург)



граней зуба. Степень затупления лезвия зуба характеризуется радиусом затупления лезвия, который в специальной литературе обычно обозначается r . Считается, что пила остро заточена, если $r = 5$ мкм, и требует заточки при $r \geq 15$ мкм. Для определения угловых параметров пилы используется специальный стенд (рис. 4).

При нормальной эксплуатации радиус затупления лезвия пил, отдаваемых на заточку, не должен превышать 0,15 мкм. На сервисное обслуживание пил, которые сильно затупились, потребуется в 3–5 раз больше времени, чем на заточку пил с нормальным радиусом затупления, поэтому целесообразно перетачивать пилы при первых же признаках затупления – появлении бахромы, мшистости и ворсистости на пиленых поверхностях. Частые переточки экономически выгодны, если на производстве применяется работающий в полуавтоматическом цикле заточной станок со специальной охлаждающей жидкостью (СОЖ) на основе воды или масла, которая предотвращает при заточке выгорания из твердого сплава кобальта, являющегося аналогом клея, скрепляющим частицы твердого сплава в пластинах.

Перед заточкой пила непременно должна быть очищена от смолистых веществ, нагара и т. п. Для мойки режущего инструмента идеальны специальные моечные машины, которые на рынке в РФ представлены достаточно широко и, как



Рис. 4. Стенд для определения угловых параметров пил



Рис. 5. Зуб пилы, оборванный на менее $\frac{1}{3}$ высоты

правило, окупаются в течение года эксплуатации.

Заточка твердосплавных ступенчатых пил делается либо по передней грани, либо по передней и задней граням, причем эти пилы для лесопиления, если позволяет качество стали корпуса, перепайваются, иногда до 10–20 раз. В этом случае при переточке важно не изменять размеры и профиль постели зуба, куда он вплавляется при перепайке. При соблюдении этого условия, наружный диаметр пилы остается неизменным.

При заточке только по передней грани объем зуба изменяется экономично, но время заточки увеличивается (особенно на заточных станках без подачи СОЖ), поскольку сьем твердого сплава за один проход не должен превышать 0,02–0,08 мм. Более производительна одновременная заточка по передней и задней граням. При этом при последнем проходе рекомендуется сьем незначительного (не более 0,08 мм) слоя твердого сплава только с задней грани зубьев круглой пилы.

Заточку пил алмазными дисками следует выполнять только с охлаждением. Это на 50% уменьшает износ пильного диска и улучшает чистоту поверхности, что в свою очередь повышает стойкость зубьев пил.

У пил с пластинками твердого сплава после заточки и доведения передней поверхности отклонение углов от заданных должны быть не больше $0,5^\circ$, а радиуса закругления режущей кромки – не больше 0,015 мм. Особое внимание стоит уделить симметричности профиля зубцов, нарушение которой

приводит к боковому зарезанию пилы в ходе работы. Ось шлифовального круга должна располагаться строго в плоскости симметрии корпуса пилы.

После заточки трещины и сколы на передней поверхности зуба пилы не допускаются, также должны отсутствовать и видимые следы от шлифовального диска.

Радиальное биение зубьев пилы не должно превышать 0,15 мм; волнистость или «крыловатость» корпуса пилы исправляется правкой и проковкой, но эти операции могут выполнять только квалифицированные специалисты – пилоправы собственных заточных участков лесопильного завода или сервисных центров.

Обязательное «выхаживание» пилы после заточки (один-два прохода с малой подачей либо без нее) или доведение мелкозернистым диском или бруском (с минимальным съемом твердого сплава) повышают ее устойчивость, стойкость и качество пиления.

РЕМОНТ ЗУБЬЕВ СТУПЕНЧАТЫХ ПИЛ

Поскольку ступенчатые лесопильные пилы довольно дорогостоящие, их целесообразно ремонтировать. Ремонту подлежат, например, пилы, у которых оборваны зубья не больше чем на $\frac{1}{3}$ высоты (рис. 5). На оборванный зуб наваривается металл, затем выполняется формирование и профилирование шлифованием, в том числе постели под твердосплавный зуб. При вырыве зуба «мясом» (рис. 6) ступенчатая пила списывается. ■



Рис. 6. Зуб пилы, вырванный «мясом»



POLYBIOTECHNIK



WOODEX В3087, павильон 1, зал 4



ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЕ И УТИЛИЗАЦИОННЫЕ УСТАНОВКИ
ТЕПЛОЭЛЕКТРОЦЕНТРАЛИ НА ДРЕВЕСНЫХ ОТХОДАХ
УСТАНОВКИ ДЛЯ КАРБОНИЗАЦИИ БИОМАССЫ

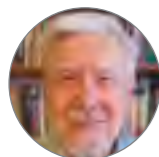
ВСЕ СПЕКТР УСЛУГ ОТ ПОСТАВКИ ДО СЕРВИСА

ООО «ПОЛИБИОТЕХНИК», 191036, Санкт-Петербург, 5-я Советская ул., 27,
+7-985-970-97-56, +7 812 602-25-97, pbt@polybiotechnik.ru



ФАНЕРНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ РОССИИ

СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЧАСТЬ 4.* СКЛЕИВАНИЕ И ОБРАБОТКА ФАНЕРЫ



ТЕКСТ
ВЛАДИМИР
ВОЛЫНСКИЙ

В клеильно-обрезном цехе фанерного предприятия сборка пакетов может выполняться на одном рабочем месте или на пульсирующем конвейере – в зависимости от слоистости фанеры. Для сокращения ручного труда используют различные питатели и укладчики шпона. При конвейерной сборке повышается производительность труда, но требуется укрупнение бригады и большая производственная площадь.

Основная идея механизации и автоматизации участка сборки пакетов на основе классических клеенаносящих валцов – это обеспечение автоматической, без участия наборщика, подачи листов шпона из необходимого количества стоп к месту сборки (рис. 1). При этой концепции линию автоматической сборки можно условно разделить на два основных участка: станцию подачи шпона в валцы и станцию подачи рубашек и сухих серединок. Необходимое количество подступных мест определяется слоистостью выпускаемой фанеры и применяемой технологией. По этой схеме сборку пакетов осуществляет один оператор, который попеременно получает автоматически необходимые листы шпона и укладывает их в пакет.

В клеильно-обрезном цехе фанерного предприятия сборка пакетов может выполняться на одном рабочем месте или на пульсирующем конвейере – в зависимости от слоистости фанеры. Для сокращения ручного труда используют различные питатели и укладчики шпона. При конвейерной сборке повышается производительность труда, но требуется укрупнение бригады и большая производственная площадь.

Холодная подпрессовка пакетов собранного шпона проводится непосредственно перед горячим прессованием для получения цельных пакетов, удобных для транспортирования и загрузки в горячий пресс. Холодное прессование позволяет исключить взаимное смещение листов, уменьшить повреждение наружных слоев, увеличить скорость транспортировки и загрузки в пресс, отказаться от использования прокладок, повысить производительность горячего пресса за счет повышения его этажности, сделать работу пресса независимой от сборки пакетов. Обычно один холодный пресс может обслуживать не менее двух горячих прессов.

Как показывает практика, цикл запрессовки составляет около 9 мин, что обеспечивает производительность около 10 м³/ч. Сборка стопы занимает примерно 24 мин, поэтому необходимо несколько мест сборки для полной загрузки одного холодного пресса. Время хранения подпрессованного пакета зависит от вида клея и температуры в помещении. Для фенольных клеев (без отвердителя) оно может составлять около 24 часов.

Основным оборудованием фанерного завода выступают горячие многэтажные прессы. Наиболее удобным теплоносителем

является насыщенный пар, при этом температура плит зависит от давления пара. При использовании перегретой воды уменьшаются потери тепла из-за парообразования, сокращается время прогрева, повышается равномерность температурного поля. В целом экономия тепла составляет до 25%.

Используются также высокотемпературные теплоносители – минеральные жидкости с температурой кипения до 300°C при нормальном давлении, например ароматизированный минеральный теплоноситель



Рис. 1. Участок сборки пакетов фанеры

АМТ-300. Его применение позволяет отказаться от системы паропроводов, использовать электронагрев жидкости и ее циркуляцию без потерь при минимальном избыточном давлении.

Из зарубежных производителей прессов для фанеры следует отметить финскую фирму Raute, итальянскую Italtresse, японскую Yamamoto.

Raute предлагает серию пресового оборудования (Pro, Select, Smart) с системами загрузки-выгрузки. В прессе максимум 36 этажей (рис. 2).

Все прессы с автоматической системой управления, в том числе с контролем толщины готовой продукции. Давление прессования – до 2 МПа, производительность – до 60 тыс. м³ фанеры в год.

Фирма Italtresse выпускает широкий спектр пресового оборудования с плитами пресса размером от 1000 x 1000 до 3000 x 10 000 мм и от 1 до 50 этажей, в том числе прессы с механизмом одновременного смыкания плит (симультантным механизмом).

Многэтажные прессы выпускает также и японская фирма Yamamoto (рис. 3).

В прессе Yamamoto 45 этажей, усилие прессования 500 т, размер горячих плит пресса 2700 x 3500 x 70 мм, обогрев паром. Главные достоинства этого пресса – патентованные системы автоматического управления и новая система загрузки-выгрузки пакетов.

Такие характерные особенности, как быстрая загрузка пакетов шпона в горячий пресс и быстрое смыкание плит, позволяют сократить до минимума время закрытой выдержки (период от сборки пакета до приложения полного давления), и избежать преждевременного отверждения клея.

Послепрессовая обработка фанеры включает операции охлаждения, обрезки листов, сортирования, починки и (при необходимости) шлифования фанеры.

Охлаждение фанеры используется для снижения температуры и влажности листов, выгруженных из горячего пресса. Из фанеры ФК (на карбамидных клеях) при этом интенсивно выделяется свободный формальдегид. Для ускорения процесса используют веерные или конвейерные охладители. При их длине 6,5 м и скорости подачи 1 м/мин время охлаждения составляет 6,5 минуты.

Обрезка кромок фанеры необходима для их выравнивания. Допустимые отклонения габаритов составляют 4–5 мм. Обрезку выполняют на круглопильных станках. Наиболее широко применяются 4-пильные агрегаты, составленные из двух 2-пильных станков, расположенных взаимно перпендикулярно.

Опиливание возможно по одному или двум листам с использованием гусеничной подачи при скорости подачи до 30 м/мин либо

пачками толщиной до 120 мм. Во втором случае станки оснащаются каретками и обеспечивается более высокая производительность оборудования (скорость подачи 10–12 м/мин). Следует использовать пилы с напаянными пластинками твердого сплава; для измельчения срезов на одном валу с пилой устанавливается фреза.

За последние годы многие предприятия создали полуавтоматические поточные линии для обработки клееной фанеры. В их состав обычно включают веерный охладитель фанеры, подъемный стол – накопитель листов, два двухпильных обрезных станка, устанавливаемых под углом 90° друг к другу, и транспортер.

Наиболее производительное зарубежное оборудование – это, вероятно, угловая линия обрезки и раскроя фанеры и плит компании Schelling (Австрия). Линия укомплектована автоматической загрузкой плит, пильными агрегатами с подрезными пилами для устранения сколов на нижней стороне, встроенной линией сортировки фанеры.

Фирма Raute (Финляндия) выпускает линии форматной обрезки фанеры в трех вариантах – Pro,



Рис. 3. Многэтажный пресс для склеивания фанеры Yamamoto (Япония)

* Окончание. Начало см.: ЛПИ. 2023. №4–6.



Select и Smart. Все они в угловом исполнении с двумя двухпильными станками и различаются уровнем автоматизации на операциях подачи материала и настройки станков.

Почти неизбежной операцией послепрессовой обработки станвится переобрез фанеры – опилование листа до меньшего стандартного размера из-за наличия на нем недопустимого дефекта. Для этого используется однопильный станок типа ЦФ-5 с кареткой. Часто обрезанная полоса фанеры находит спрос как попутная продукция.

Сортирование фанеры в общем случае происходит по породам шпона наружных слоев, форматам, толщине, маркам и сортам. Процесс предусматривает три стадии:

- предварительное сортирование, с выделением экспортной фанеры, общего назначения и направляемой в переобрез;
- сортирование экспортной фанеры;
- сортирование фанеры общего назначения.

Фанера общего назначения для внутреннего рынка подразделяется по внешнему виду на сорта. Каждый лист осматривается с двух сторон и простукивается деревянным молоточком на предмет обнаружения пустот (непроклея). На современных линиях сортирования фанеры для этого используются ультразвуковые приборы. На участке сортирования также выполняется мелкий ремонт листов – заделка выпавших сучков, разошедшихся трещин, слабых углов, пузырей, обзола и т. п. На листе фанеры ставится штамп, указывающий сорт фанеры и номер сортировщика.

Линия сортирования фанеры фирмы «Технолес М» (совместно с Ggeson и другими фирмами) предназначена для решения следующих задач:

- приема стоп обрезной фанеры;
- полистной загрузки фанеры;
- автоматического определения пустот и отклонения по толщине листа фанеры;

- визуального определения оператором сортности фанеры;
- ручного разворота листов в плоскости на 90° или 180° (при необходимости);
- загрузки поддонов;
- автоматической маркировки каждого листа;
- автоматической укладки фанеры на пять подстопных мест согласно сортности;
- выгрузки подготовленных к упаковке стоп фанеры на рольганги.

Шлифование фанеры выполняется выборочно, по требованию заказчика. Барабанные шлифовальные станки сегодня почти не используются, так как они требуют частой смены шлифовальной шкурки и не обеспечивают нужного качества обработки. Гораздо совершеннее широколенточные двухсторонние станки, например фирмы Steinemann, отличающиеся более высокими производительностью и точностью обработки. ■

В Красноярске создадут Центр лесного и химического инжиниринга

Исполняющий обязанности министра лесного хозяйства Красноярского края Алексей Панов принял участие в заседании расширенного ученого совета Института лесных технологий Сибирского государственного университета им. М. Ф. Решетнева, как сообщает пресс-служба министерства.

На встрече обсудили вопросы создания на базе учебного заведения центра лесного и химического инжиниринга, а также подготовки кадров для отрасли.

«Центр будет представлять собой научную площадку, где будут работать преподаватели и студенты, – рассказал директор Института лесных технологий Сибирского государственного университета им. М. Ф. Решетнева Павел Колесников. – Все вместе они будут разрабатывать новые решения, которые необходимы сегодня для применения в работе лесного комплекса. Сейчас исследования проводят в лабораториях вуза, а центр объединит все кафедры и научные разработки в сфере глубокой переработки древесины, лесовосстановления и лесопользования».

Также центр станет образовательной площадкой для студентов, там они на практике смогут приобретать необходимые для работы компетенции. В нем будет собрано самое современное деревообрабатывающее оборудование.

«Мы активно сотрудничаем с учеными Университета имени Решетнева, в том числе в рамках заключенного вузом и министерством соглашения о стратегическом партнерстве, – подчеркнул Алексей Панов. – Проводится большая работа по модернизации и созданию учебных программ. Также те разработки, которые сегодня уже имеются в институте лесных технологий, представляют большую ценность для дальнейшего развития лесной отрасли. Чтобы начать активно применять имеющиеся инновации на практике, и необходим такой центр, который будет аккумулировать все идеи».

lesprom.com

Займ ФРП помог Mг.Doogs увеличить производство на 15%

Производитель корпусной и встраиваемой мебели Mг.Doogs ввел в работу новое оборудование и увеличил выпуск готовой продукции на 15%. Модернизация производства стала возможной благодаря льготному займу Фонда развития промышленности (ФРП) в размере 55 млн руб. по программе «Проекты развития». Общие инвестиции в расширение станочного парка превысили 100 млн рублей. С помощью средств ФРП Мебельный комбинат №7, работающий под брендом Mг.Doogs, приобрел раскройный, обрабатывающий центры и шлифовальный станок.

Благодаря новому оборудованию и автоматизации операций производственные мощности предприятия выросли на 15% – до 1,8 млн деталей ДСП и 900 тыс. окрашенных фасадов в год. Кроме того, внедрение высокотехнологичного оборудования позволило заменить часть ручной работы, уменьшить объем отходов в два раза, снизить долю брака на 5%, а себестоимость отдельных видов продукции – на 10–15%. Увеличение станочного парка на фабрике в Костроме позволило создать дополнительные рабочие места.

Пресс-служба ФРП

100 ЧАСОВ НА РЕИНЖИНИРИНГ

ТЕКСТ АНАСТАСИЯ ЦЕПИНА

Можно ли модернизировать лимитирующее оборудование без рисков простоя? Как создать программное обеспечение и осуществить запуск обновленной технологической линии при сроках, измеряемых часами? Петербургский интегратор и производитель решений для автоматизации промышленности «Эвоматикс» поделился опытом реинжиниринга АСУ ТП на Сыктывкарском фанерном заводе – одном из крупнейших в России производителей древесных плит.

ЗАДАЧА СО «ЗВЕЗДОЧКОЙ»

Распространенная причина модернизации – невозможность закупки ЗИПа и поддержания работоспособности оборудования. Этот фактор стал решающим и в данном случае: для нормальной эксплуатации технологической линии предприятию необходимо перейти с устаревшего оборудования B&R Automation на актуальное. Первую очередь модернизации пытался реализовать один из интеграторов, но критически не укладывался в сроки, и запущенную параллельно вторую очередь отдали на реализацию российской инжиниринговой компании. Перед специалистами стояла задача реинжиниринга АСУ ТП линии сушки.

Но задача была, как говорится, со «звездочкой». Линия сушки на этом предприятии – лимитирующее оборудование, останов которого больше чем на восемь часов за полторы недели, фатален и может привести к огромным убыткам. Отсюда нюансы. Первый – замену контроллера и миграцию со старой версии ПО на новую необходимо выполнить, сохраняя полный функционал и работоспособность линии. Второй – крайне

В связи с острой необходимостью импортозамещения в российском ЛПК повысилась актуальность реинжиниринга. Переход на новую линейку оборудования или ПО связан со множеством нюансов и рисков, один из которых простой производства, а, как следствие, и серьезные убытки.

сжатые сроки пуска наладки. Время ограничено рамками планово-предупредительного ремонта, а это три дня в месяц. Останов длится не больше восьми часов, в это время проводятся и работы по механике, и другие наладочные процессы, так что на реинжиниринг остается либо несколько часов, либо совсем ничего.

МИССИЯ НЕВЫПОЛНИМА?

Написать программное обеспечение и запустить оборудование в такой короткий срок невозможно. «Невозможно»? А если забыть, что есть такое слово? Чтобы реализовать задачу, провели масштабные подготовительные работы: проработали проектные решения до малейших деталей, закупили оборудование по всем этапам проекта, предварительно разработали программное обеспечение. Этап пуска наладки был продуман и подготовлен заранее. К моменту ППР на предприятии была команда специалистов: монтажников, проектировщиков, программистов.

Но пуска наладка для того и существует, что всегда что-то может пойти не так. При самой тщательной подготовке проекта необходимо тестирование системы на производстве, доработка и «притирка». Как обеспечить полную уверенность в сохранении работоспособности оборудования и исключить риск простоя? Инженеры принимают неординарное решение: две параллельно работающие системы управления. При перемонтаже в шкафу управления выполняется дублирование сигналов, в результате появляются две независимые системы, старая и новая, которые можно буквально переключать тумблером.

В заветные часы ППР, как только появляется возможность работать, одну из частей линии сушки переводят на новый контроллер, запускают и проводят пуска наладочные работы. Если запуск проходит успешно, часть линии продолжает работать на новом контроллере. Если же возникают сложности и времени на отладку не хватает, восстанавливается работа на старом контроллере. Таким образом, при любом развитии событий работоспособность линии гарантирована.

ВЕРНОЕ РЕШЕНИЕ

Выбор такого неочевидного инженерного решения полностью себя оправдал, проект был успешно реализован, причем вторая очередь завершена даже раньше первой. Дублирование сигналов в этом случае стало эффективным способом минимизации рисков при реинжиниринге основного технологического оборудования.

«Это действительно нетипичный подход. Обычно проекты так не запускаются, это большой дополнительный блок работы: нужно предусмотреть дублирование сигналов, притом не только физических, но и интерфейсных соединений, для сохранения работоспособности технологического оборудования. Мы должны были и первую, и вторую систему управления сохранить как дееспособные. Но такое решение позволило нам справиться с очень сложной задачей. При этом справиться в предельно короткий срок. Если посчитать время пуска наладки, ушло всего около 100 часов», – прокомментировал проект, реализованный компанией «Эвоматикс», ее генеральный директор Максим Белинка. ■



ПРАВИЛЬНО ПОСТРОЕННЫЙ ДЕРЕВЯННЫЙ ДОМ

ПРОСЛУЖИТ СТО ЛЕТ И БОЛЕЕ

ТЕКСТ **МАРИНА ТРУБИЛИНА**

«Российская газета»

Вице-премьер российского правительства Марат Хуснуллин считает, что строительство деревянных домов в стране будет востребовано при стоимости до 45 тысяч рублей за квадратный метр. Но реально ли построить дом за такую сумму? Об этом и многом другом рассказал директор по работе с госорганами Ассоциации деревянного домостроения Вадим Фидаров.

– Это высказывание можно отнести к строительству из любых материалов. При стоимости 45 тыс. за м² объемы ввода индивидуального жилищного строительства (ИЖС) «взлетят» даже относительно текущих объемов. Что касается деревянных домов, спрос на них есть и сейчас. По данным Росстата, деревянные дома в ИЖС составляют около 23%. По оценкам Ассоциации деревянного домостроения реальная доля – 40%, поскольку часть деревянных домов учтена в Росстате в категории «другие материалы стен».

Под деревянным мы понимаем такой дом, несущие конструкции которого выполнены из древесины. Доля стоимости переработанной древесины в общей стоимости строительства деревянного дома «под ключ» составляет в среднем 10 – 20%. Поэтому построенный строительной компанией по всем правилам деревянный дом обойдется не дешевле дома из газобетона, построенного также специализированным подрядчиком. Дом «под ключ» условного «комфорт-класса» начинается от 80 тысяч за «квадрат».

Тем не менее, деревянное домостроение достаточно гибко с позиции представленности в различных ценовых сегментах. Крупные компании с большими объемами продаж могут обеспечить строительство каркасных домов круглогодичного проживания по цене 45–50 тыс. руб. /м², но с использованием оптимизированных архитектурно-планировочных решений, простой отделки виниловым сайдингом и вагонкой, материалами, изделиями,

а также инженерными системами эконом-класса. В этом сегменте пока остается насущной проблема стабильности качества строительства, так как требует большого количества квалифицированных плотников и монтажников, а также прорабов. Понятно, что летние домики будут стоить еще дешевле.

Кроме того, есть проекты «под ключ» и такие технологии, где стоимость за один м² находится в диапазоне от 70 до 90, а иногда и до 150 тыс. руб.

– А чем плох дом по 45 тысяч за «квадрат»?

– Он не плох, он – другой. Например, внутри будет везде покрашенная деревянная обшивка. Если хотите вместо вагонки обои, значит, под них уже нужны, например, два слоя гипсокартона. Для срубовых конструкций это дополнительный независимый каркас либо скользящие крепления. Вот уже и удорожание.

Если хотите на пол не сосновую доску, а ламинат или другие напольные покрытия – значит,



надо использовать для черновых полов плитные материалы, возможно, пригружать цементно-песчаной стяжкой и т. д. Инженерные решения, окна, материалы отделки могут быть на порядок дороже, чем в домах эконом-класса.

Если хотите не обшивку сайдингом, а, например, облицовку в полкирпича или фиброцементные панели – это тоже стоит дополнительных денег. Когда вы все это добавите, получатся те самые 80–100 тысяч.

Люди идут в эконом-сегмент, поскольку у них ограниченный бюджет, и они не хотят брать кредит или ежемесячно платить больше определенной суммы. Для них 45 тысяч за м², может быть, предел. Потому что за эти деньги дом в 100–120 «квадратов» обойдется уже в 5 млн. А еще участок надо благоустроить, мебель купить...

– Программой, позволяющей получить 10% скидки при покупке деревянного домокомплекта, воспользовались всего 100 человек. Почему так мало?

– На конкурс подали заявки всего три компании. Там проблема в том, что нужно подтверждать происхождение продукции. И доля иностранных комплектующих должна составлять не более 50% в цене. Когда это просто сруб, вопросов нет. Но когда мы в домокомплект добавляем окна, отделку, крепеж, минеральную вату, пленки, фурнитуру – всего получается около трехсот позиций – на каждую должен быть договор поставки, сертификаты, накладные. Стоимость импортных составляющих все равно не превышала 20–22%, а сейчас снизилась до 13% – и вроде бы все в порядке. Но это огромная работа с документами.

Мы уже подготовили предложения. Предлагаем ввести балльную систему: есть такое-то оборудование на предприятии – 1 балл, есть технологическая операция по раскрою несущих конструкций – еще балл. Так гораздо проще.

Кроме того, нужно менять лимиты программы. Сейчас скидка распространяется на домокомплекты стоимостью до 3,5 млн рублей. Но надо понимать, что это постановление готовилось в

2017–2018 годах, а с тех пор цены изменились. ДОМ.РФ предложил увеличить скидку. Я думаю, надо поднять лимит до 4,5 млн и увеличить скидку до 700 тысяч рублей. Или, например, распространить программу на более дорогие домокомплекты, но скидку предоставлять в пределах 3,5 млн.

– Как вы относитесь к возможности применять счета эскроу при строительстве хозспособом?

– Это действительно может защитить заказчика от потери денег. А если Госдума в осеннюю сессию примет закон, то подрядчика при этом еще и освободят от НДС. Да, нужно учитывать, что добавятся затраты на проектное финансирование – проценты по банковскому кредиту, плата за обслуживание счетов и пр. Но в целом, с учетом отмены НДС, стоимость такого дома может быть ниже в пределах 10%.

Мы сейчас ведем речь о том, чтобы снизить процентную ставку на ипотеку, когда есть гарантия для банка, что дом построен качественно. Через разные механизмы: это и страхование, и привлечение технадзора. Сейчас банки так подстраховываются, что все риски на заемщика. Но если дом построен по понятным стандартам, тогда банк получает качественный залог, и если случится дефолт заемщика, то через пять лет оценщик не снизит цену на него на 30% из-за некачественного строительства. Тут встает вопрос методики оценки износа. Над этим мы тоже работаем.

– Каков срок службы деревянного дома по современным оценкам?

– В старых СНиПах прописаны сроки службы в 30 лет до капремонта. Но тогда еще не было современных технологий – там речь идет о брусчатых, срубовых конструкциях, каркасно-щитовых.

По австрийским нормам сейчас срок службы любых деревянных домов, построенных по стандарту, сто лет и более. При правильной эксплуатации, своевременной замене изношенных материалов, кровельного покрытия, устранении механических повреждений. Мы с этим полностью согласны и сейчас

будем проводить большие работы по поводу долговечности. Они уже начаты: специалисты изучают старые деревянные здания, построенные много веков назад – как они себя ведут, какая у них остаточная несущая способность, как повреждается древесина открытая, закрытая.

– В прошлом году спрос на загородные дома, взлетевший в пандемию, замер. Что происходит в этом году?

– С апреля пошел рост спроса. Сейчас у всех компаний хорошая загрузка на 2–3 месяца вперед, много заказов. Но это реализуется отложенный спрос, что будет дальше, трудно сказать.

Цены на дома остались примерно те же, что и прошлым летом. Рост курса доллара, например, на них не влияет – доля импортных комплектующих невелика. В пересчете на дом скачок доллара дает до +2% к стоимости.

– Что будет активнее развиваться: коттеджные поселки, где комфортнее, но подороже, или точечная застройка в уже существующих населенных пунктах?

– Будет развиваться все, потому что есть раскупленные участки как в сложившейся застройке, так и в поселках без подряда. Есть еще сегмент исторических центров малых городов, где можно сносить ветхое жилье и делать редевелопмент ряда участков. Тоже перспективное направление.

Но надо иметь в виду, что в новых коттеджных поселках, куда сейчас большие строительные компании будут заходить, стоимость метра будет выше. Потому что они без субсидирования, за свой счет, строят садики, школы. Но это может быть востребовано у молодых или наоборот пожилых семей, которым нужен легкий доступ к социальным объектам, досуговому центру.

Поэтому организованная застройка, наверное, будет развиваться чуть медленнее. Сейчас компании смотрят в первую очередь на те регионы, где высокий платежеспособный спрос: Подмосковье, Ленинградскую область. Города-миллионники во вторую очередь



пойдут. В других городах с платежеспособностью хуже, поэтому там поселки будут развиваться гораздо медленнее.

Но если смотреть со стороны глав субъектов, малоэтажные жилые комплексы (а это не только коттеджи, это и таунхаусы, и многоквартирные дома до 4 этажей) – это же уникальный формат, где могут жить рядом разные поколения. Молодая семья в доме, неподалеку бабушка с дедушкой в квартире, это удобно – не надо далеко детей отвозить, чтобы какими-то делами заняться.

– Может быть, инфраструктурой должны заняться местные власти?

– Есть интересный опыт в Финляндии. Там доходы местных властей зависят от количества местных жителей, поэтому они активно развивают загородные поселки. Проводят инженерные сети, приглашают застройщиков. У наших муниципалитетов нет такой

заинтересованности. Для них увеличение числа жителей скорее проблема, потому что надо как-то обеспечивать их инфраструктурой.

Однако и сейчас у регионов есть возможность безо всяких субсидий развивать загородные поселки. Просто у них нет компетенций, желания; другие приоритеты. Например, в Тамбовской области был опыт: за счет администрации подвели сети к поселкам по 45 га, размежевали землю, проложили отсыпки дорог и предложили участки в аренду компаниям-подрядчикам. Компании строили, прокладывали межквартальные сети – и продавали людям дороже. Но в пересчете на домохозяйство получалась нормальная цена.

Самая большая проблема – сетевые организации. У них изношены сети, они вкладывают большие средства в их ремонт, им не до развития. Но, я думаю, все равно можно изыскать возможности на местах.

– Хватает ли специалистов в сфере загородного строительства?

– Это большая проблема. Квалифицированных рабочих дефицит, их труд начинает расти в стоимости. Компании начинают переманивать друг у друга специалистов. Речь как о проектировщиках и архитекторах, так и о прорабах, монтажниках, плотниках. Раньше приезжали рабочие из Белоруссии, но сейчас там развивается строительство, они заняты на родине. Из-за роста курса доллара стало невыгодно ехать к нам рабочим из Средней Азии.

В институтах учат только строительству многоквартирных домов, общественных зданий, конструкторы заточены на железобетонные конструкции. Приходится доучивать. Сейчас Совет по профессиональным квалификациям занимается этой темой, меняются профстандарты. Чтобы по ним институты могли разрабатывать программы, более адекватные рыночным запросам со стороны бизнеса. ■

«Монди СЛПК» сохранит рабочие места

АО «Монди Сыктывкарский ЛПК» (г. Сыктывкар, Республика Коми), бывший актив Mondi Group, который приобрела компания «Сезар-инвест», сохранит рабочие места и производственные показатели, в том числе инвестиции в производство и социально-экономическое партнерство с правительством Республики Коми.

Решение было принято правительственной комиссией РФ. Одним из условий сделки было сохранение рабочих мест, другим – сохранение показателей по объемам инвестиций и социально-экономическому партнерству, которые были ранее согласованы и утверждены в рамках действующего соглашения с правительством республики, которое подписано главой республики Владимиром Уйбой и гендиректором «Монди СЛПК» Клаусом Пеллером.

ТАСС

«Беллесбумпром» инициировал лицензирование импорта древесных плит

На общественное обсуждение вынесен проект постановления совета министров Республики Беларусь «О лицензировании импорта отдельных видов товаров из древесины». Речь идет об OSB-, древесно-стружечных и древесно-волоконистых плитах, а также бумаге и многослойном картоне со всеми белеными слоями. Документ направлен на защиту национальных интересов, а также поддержку белорусского производителя и увеличение выпуска импортозамещающей продукции.

Пресс-служба концерна «Беллесбумпром»

Бурятия экспортировала в Монголию и Китай 305 тысяч м³ леса

По информации Управления Россельхознадзора по Иркутской области и Республике Бурятия, с января по сентябрь 2022 года лесоэкспортеры Бурятии поставили в Монголию и Китай примерно 305,3 тыс. м³ древесины.

В отчетный период на внутренний рынок из республики было отгружено более 16,4 тыс. м³ лесопродукции. В итоге местные поставщики получили 502 карантинных сертификата.

В Россельхознадзоре подчеркнули, что каждая партия древесины была досмотрена инспекторами отдела фитосанитарного контроля. С начала 2023 года лабораторные испытания выявили в лесоматериалах 93 карантинных вредных объекта. Зараженные лесоматериалы прошли процедуру обеззараживания.

Россельхознадзор

В «УЛК» разработаны валы для окорочного станка

Инженеры Устьянского лесопромышленного комплекса (Архангельская обл.) совместно со специалистами Устьянского машиностроительного завода (УМЗ) продолжают работать над изготовлением запчастей для производственных линий. По чертежам работников лесопильного цеха в УМЗ были изготовлены усиленные валы для окорочного станка. Они заменили импортные детали, которые использовались в работе ранее. По итогам двухнедельных испытаний оборудование с новыми запчастями полностью справилось с нагрузкой.

ulkust.ru



ПРИГЛАШАЕМ ПОСЕТИТЬ НАШ СТЕНД
D25 павильон F
на выставке «RuipFor»
14-16 ноября 2023г. КВЦ «ЭКСПОФОРУМ»

Химикаты для производства бумаги и картона

Красители для бумаги и картона

Оптические отбеливатели торговой марки «БЕЛОФОР»

Акриловые связующие

Спецхимия для ЦБП

Сульфаминовая кислота

Пигменты для производства флексографских красок

АО «Пигмент»
(г. Тамбов)
www.krata.ru

Единственный отечественный производитель органических пигментов, оптических отбеливателей и сульфаминовой кислоты.

Телефон для справок: info@krata.ru - по общим вопросам
+7(4752) 79-51-00 sales@krata.ru - вопросы по продукции

vk.com/kratapigment • t.me/kratapigment



СОВРЕМЕННАЯ АСПИРАЦИЯ

ДЛЯ ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩЕГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Аспирация – один из важнейших элементов технического оснащения любого деревообрабатывающего или мебельного предприятия – и в то же время один из самых недооцененных.

Почему недооцененных, спросите вы. Потому что клиенты покупают аспирационную систему чаще всего на оставшиеся деньги, считая, что аспирация не приносит прибыли и никаким образом на производство не влияет. А это очень большое заблуждение.

Давайте попробуем разобраться вместе.

Итак, для чего вообще нужна аспирация?

Аспирация необходима для того, чтобы эффективно удалять опилки и стружку из зоны обработки материала, что, в свою очередь, влияет на ресурс инструмента и комплектующих, качество изготавливаемой продукции. Помимо этого, немаловажными моментами являются обеспечение пожарной безопасности и

создание благоприятных условий труда в цехе, автоматизация накопления и разгрузки отходов – в брикетировочный пресс, автомобиль или на топливный склад котельной. Как это могут делать системы аспирации Ecowood Industrial, поставляемые компанией «КАМИ».

Опилки, стружка и пыль, в зависимости от обрабатываемого материала, бывают разными и имеют разные свойства. Они могут быть очень легкими, комкующимися, накапливать статику, проводить электричество. Поэтому своевременное и эффективное их удаление помогает предотвратить поломки оборудования, исключить простои предприятия и, соответственно, упущенную выгоду.

Самым удобным, современным и безопасным решением является

централизованная система аспирации – такая, как Ecowood Industrial.

Централизованная система аспирации представляет собой фильтровальный блок с производительностью от 10000 до 100000 м³/ч. Такие установки изготавливаются из оцинкованной стали, чтобы противостоять коррозии. Это необходимо, т. к. установка монтируется и работает на улице, соответственно оборудование подвержено воздействию осадков.

Такая компоновка помогает освободить внутри цеха дополнительное место для размещения новых станков или увеличить имеющиеся складские площади.

Следующее преимущество уличной системы аспирации – перенос грязной зоны за пределы цеха: все отходы собираются в одном месте на улице. Это упрощает процесс разгрузки накопителей для последующей утилизации опилок. Нет необходимости останавливать станки для опорожнения накопителей аспирации, как это бывает с локальными внутрицеховыми системами аспирации. На это тратится довольно много времени, которое можно использовать для производства продукции. Кроме того, как бы вы ни старались, у вас не получится аккуратно, не рассыпая, переместить опилки из цеха к мусорному баку на улице. Но даже когда вы их туда перенесли, следующий этап – поднять мешок или контейнер-накопитель для его опорожнения. Чаще всего для этого нужно минимум два человека, т. к. емкости с опилками очень тяжелые.

ОСНОВНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ ЦЕНТРАЛИЗОВАННОЙ СИСТЕМЫ АСПИРАЦИИ

Опорные конструкции – «скелет» установки должен быть изготовлен с запасом прочности, достаточным для выдерживания снеговых нагрузок в зимний период. Например, опоры системы аспирации Ecowood Industrial изготавливаются из толстостенной трубы сечением не менее 200 мм. Такое сечение выбрано специально, чтобы система была полностью адаптирована для эксплуатации в условиях РФ.

Фильтровальные элементы выглядят как рукава, закрепленные в подвижном каркасе. Изготавливаются они чаще всего из полиэстера и имеют проницаемость 5 мкм. Этого достаточно, чтобы эффективно улавливать опилки, стружку и пыль, образующиеся в процессе обработки ДСП, MDF, массива древесины и других материалов. Очистка рукавных фильтров происходит в автоматическом режиме и без участия оператора – точно в срок, с постоянной частотой и продолжительностью, как может сделать только автоматика. Это важно, поскольку осевшая на фильтрах пыль увеличивает аэродинамическое сопротивление и снижает эффективность аспирационной системы в целом.

Силос-накопитель объемом до 140 м³ с встроенным шнеком-ворошителем (для предотвращения слеживания отходов), вибромоторами (для предотвращения зависания отходов на стенках силоса и образования сводов), шлюзовым перегрузчиком (для разгрузки силоса-накопителя без остановки системы аспирации). Разгрузка происходит в автоматическом режиме. Контроль наполнения силоса осуществляют датчики уровня. Система среагирует и уведомит начальника цеха заранее, чтобы было время подогнать машину для разгрузки накопителя.

Один или несколько высоконапорных вентиляторов, которые установлены на монтажной платформе фильтра. Вентиляторы могут быть укомплектованы сепараторами для улавливания кусковых отходов (например, от обрабатываемых центров) и длинной витой стружки (например, от кромкооблицовочных

станков). Дополнительная опция – частотные преобразователи, которые дают возможность настроить систему аспирации на наиболее правильную работу а также экономить электроэнергию.

Система пожаротушения и искрогашения для повышения безопасности в цехе. Откуда может возникнуть пожар? Все очень просто. Например, в процессе шлифовки материалов в роли обрабатываемого инструмента выступает абразивная шлифовальная лента. Она состоит из крупинки абразива, который может отслоиться от основания ленты и попасть в воздуховод. Когда абразив летит внутри стального воздуховода или пролетает вентилятор, соприкасаясь с металлической поверхностью, могут образовываться искры, способные долететь до силоса-накопителя. Попадая в накопитель вместе с древесной пылью, опилками, стружкой, искра может поджечь древесные отходы.

В стандартной комплектации системы аспирации Ecowood Industrial укомплектованы дренчерной системой пожаротушения с возможностью ее подключения к сухотрубной системе пожаротушения цеха. Такая система поможет справиться с последствием нештатной ситуации – пожаром.

Чтобы предотвратить возгорание, нужно обнаружить искру еще в трубах. Для этого системы Ecowood Industrial дополнительно могут быть укомплектованы более совершенной системой обнаружения искр, дыма и огня.

Система искрогашения немецкого производства устанавливается в воздуховоде перед фильтром. Оснащена датчиками обнаружения искры, дыма и тлеющих частиц, а также системой форсунок, через которые вода подается в воздуховод для тушения пролетающих по нему отходов. Такая система предотвращает саму причину возгорания. На данный момент это самое передовое решение, отвечающее за безопасность вашего производства.

Локальные внутрицеховые системы аспирации не оборудованы системами пожаротушения и искрогашения. Соответственно, возгорание такой установки будет иметь серьезные последствия: в лучшем

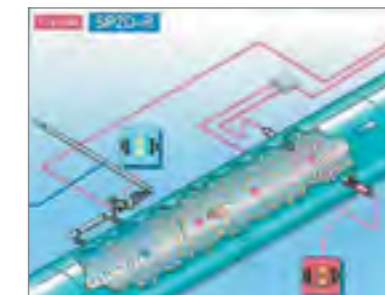


Схема работы системы искрогашения

случае все ограничится выходом из строя самой аспирации, а в худшем – всего цеха и склада готовой продукции.

Следующий важный аспект работы централизованной системы аспирации – это возврат очищенного теплого воздуха обратно в цех. Известный факт: сколько воздуха вы удалили из цеха, столько же надо вернуть обратно, чтобы давление внутри цеха и снаружи было одинаковым, не было сквозняков, а сотрудникам комфортно работалось. Раньше для этого использовались дорогостоящие приточно-вытяжные вентиляторы. Для их монтажа и обслуживания требовались дополнительные затраты. С Ecowood Industrial «приточка» не нужна, т. к. установка может быть укомплектована системой воздуховодов с клапанами «зима-лето» для возврата теплого воздуха в цех и его равномерной раздачи внутри помещения. Она не требует дополнительного обслуживания и стоимость ее монтажа не входит в сравнение со стоимостью приточно-вытяжной вентиляции, а эффект ровно тот же.

В ближайшее время система аспирации Ecowood Industrial производительностью 55000 м³/час будет смонтирована на одном из предприятий Московской области в составе цеха по производству мебели. ■

Более подробную информацию можно получить по телефону 8 800 1000 111





СЕКРЕТЫ МАСТЕРОВ

МЕБЕЛЬНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ CONF-FU 2023

ТЕКСТ РОМАН ИВАНОВ

8 сентября 2023 года в Санкт-Петербурге в третий раз прошла мебельная конференция Conf-Fu – мероприятие необычного формата, призванное раскатать мебельное сообщество, создать новые связи между его членами, породить новую конкуренцию и тем самым подтолкнуть прогресс в отрасли.

Мебельщики, как все занятые люди, не любят отрываться от насущных дел, ведь каждый день простоя – это убыток. Чтобы мебельщик выбрался из цеха на какое-нибудь мероприятие, оно должно обещать что-то конкретное, полезное и выгодное. Conf-Fu выкладывает сразу несколько козырей: отраслевую выставку, конференцию, мастер-классы, интерактивы, шоу-программу и хедлайнера – известную медийную личность. В прошлом году эта концепция хорошо выстрелила, и организаторы решили не экспериментировать с формой, но добавить красок.

Conf-Fu – это детище компании «В Центре», занимающейся поставками мебельной фурнитуры. Судя по подбору спикеров, конференция делает акцент на небольших и средних мебельных компаниях, у которых уже работают бизнес-процессы, но еще очень много точек роста – от работы с квалифицированными дизайнерами до внедрения послепродажного сервиса. Эта аудитория заинтересована в фурнитуре,

однако не закупает ее вагонами, ей нужны станки для мебельного производства, только не все сразу. Зато она гибко и быстро реагирует на изменения запросов рынка, может оперативно внедрять новшества и с разбегу влетать в появившиеся ниши. В общем, потенциально это очень динамичный сегмент рынка, в котором быстро меняются потребности предприятий и их возможности. С другой стороны, мебельный рынок на этом уровне сильно атомизирован и компании не любят создавать коллаборации.

ЭВОЛЮЦИЯ МЕРОПРИЯТИЯ

В этом году конференция, как и Conf-Fu – 2022, прошла в концертно-спортивном комплексе «МТС Live Холл» (ранее «Тинькофф Арена»). Основной зрительный зал в виде амфитеатра способен вместить до 4500 человек, а его площадь вместе с трехэтажной надстройкой вокруг составляет 12 тыс. м². Если первую конференцию посетили около 700 человек, вторую – 1684 человека, то третью – уже 2634 человека.



Другими словами, при сохранении темпов роста посетителей в следующем году мест в комплексе может не хватить.

В прошлом году в экспозоне было примерно 50 компаний, а в этом – 76. Среди них поставщики мебельной фурнитуры, комплектующих и плитных материалов, производители мебели и разработчики IT-решений. Если бы все желающие разместились в комплексе вместе со стендами и оборудованием, то места для посетителей осталось бы очень мало. Учитывая это, организаторы предоставили участникам часть прилегающей территории у входа в комплекс. К слову, за три года масштаб выставочной зоны увеличился в 6,5 раза.

В 2022 году поставщиков оборудования и инструмента для мебельного производства представляла только компания Liga, а в этом добавились коллеги-конкуренты из «МДМ» и Feldef. Вместо ожидаемой «Ками», у которой есть офис в Петербурге, прибыли делегаты под знаменем Nanxing, а компания SCM обошлась без стенда. Присутствовал и питерский



производитель инструмента Green Tools. Впрочем, Liga опять оказалась единственной, показавшей на площадке не только инструмент и каталоги, но и действующие станки: сверлильно-присадочный с ЧПУ и кромкооблицовочный.

Повысилась востребованность чат-бота, помогающего обмениваться контактами при сканировании QR-кодов и начисляющего за знакомства баллы. Можно отчасти связать это с тем, что баллы можно было обменять на сувениры, ассортимент которых значительно расширился, или поставить на кон в казино и выиграть, допустим, алкоголь. Как бы там ни было, бот обеспечил 11 856 знакомств (в 2022 году около 7000).

Деловая программа стала насыщеннее. Отдельный конференц-зал принял экспертов по компьютерным технологиям, рассказывавших о конструировании мебели, электронном управлении производством, маркетинге и продвижении в интернете. Расширилась программа мастер-классов – если в прошлом году они были представлены лишь практическими занятиями, то в этом к обработке керамических листов и настройке выдвижных систем добавились семинары по построению отделов продаж, избавлению от кассового разрыва и т. д.

Что касается выступлений на главной сцене, спикеры в основном объясняли свои темы на пальцах, без огромных экранов, заполненных блок-схемами и подписями мелким почерком, то есть подача информации стала проще. И, по ощущениям, на смену экзистенциальному вопросу о доверии, сопровождавшему Conf-Fu – 2022, пришел прагматичный запрос: какие ошибки мебельщики совершают и как их избежать?

ОШИБКИ МЕБЕЛЬЩИКОВ

Первая и главная ошибка мебельщиков – незнание своей аудитории. С этого тезиса начал предприниматель Юрий Архипенков. На его взгляд, мебельщики не знают, чего хотят женщины, а ведь именно они основные клиенты мебельного бизнеса. Отсюда автоматически возникают ошибки в позиционировании компании.

К примеру, не все владельцы компаний и маркетологи учитывают, что потребитель меняется и уже на собственном опыте знает, что «хорошо не бывает быстро». Поэтому распространенный слоган «короткие сроки» ассоциируется с низким качеством мебели.

Как заключил спикер, «размытые смыслы, завышенные обещания и неявные выгоды – это те проколы на этапе касания с нашей аудиторией, исключив которые, мы достигнем роста минимум на 15%».

К этому выводу обратился выступивший под конец мероприятия хедлайнер конференции – дизайнер Артемий Лебедев. Его первый тезис заключался в том, что мебельная индустрия России представляет собой полное недоразумение. Тем не менее господин Лебедев рассказал мебельщикам, как разработать что-то новое, востребованное и полезное. «Если бы я планировал производство какой-то мебели, то начал бы с того, как себя чувствую с ней. По необъяснимой причине, если мебель неудобна, то практически никто не может сказать об этом вслух, предпочитая терпеть неудобство».

Как только в основу цепочки производства мы положим личные ощущения дизайнера, который пропускает через себя то, что он на самом деле чувствует: где ему комфортно, где ему жмет, где у него какие есть потребности, – это будет первый шаг к созданию чего-то нового», – заверил дизайнер.

Артемий Лебедев заметил, что существуют понятия «французская мебель», «скандинавская мебель», «японская мебель», даже «белорусская мебель», но пока нет понятия «русская мебель». Возможно,





когда какой-нибудь дизайнер глубоко погрузится в тему, он найдет концепцию, которая удовлетворит многих клиентов и станет популярной во всем мире.

Вторая ошибка мебельщиков – непродуманный подход к делу.

По оценке управляющего партнера «DREVO-консалт» Романа Захарова, не все мебельщики представляют, что делать, после того как закуплено оборудование, арендовано помещение и наняты люди. Иными словами, причина неустойчивости бизнеса в том, что у него нет фундамента.

«У компаний не получается расти, потому что у них нет цели, нет вектора и нет системы, – посетовал спикер. – Мы открываем четыре магазина, для того чтобы открыть четыре магазина, а не для того чтобы заработать денег. Все знают, что нужно ставить цель, но мало кто это делает. 80% мебельщиков не умеют работать с этим».

О том, как повысить эффективность производства с помощью

внедрения lean-менеджмента, говорили Денис Макушенко, основатель компании «Евростиль», и Никита Кулейкин, директор по развитию. Если выполнять текущую работу с меньшими затратами материальных, интеллектуальных, временных ресурсов, это позволит либо повысить качество товара при неизменной цене, либо снизить цену при исходном качестве. Поскольку условия, в которых работает компания, постоянно меняются, нужно регулярно проводить «переоценку ценностей».

Третья ошибка – игнорирование интернета. По данным компании «Авито», которую представляли на конференции Любовь Мархотко и Никита Ткачев, в прошлом году в интернете было осуществлено 13% всех продаж. По мебельной отрасли показатели немного выше, чем в среднем по рынку, – 17%, в прошлом году мебельщики продали онлайн 2,9 млн стульев, 2 млн шкафов и 1,5 млн диванов.

С 2021 года число покупателей в категории «Мебель» на сервисе «Авито» увеличилось на 58%, сейчас там каждый месяц публикуется 25,3 млн объявлений для 21 млн посетителей. Отдельно стоит отметить, что в 2022 году доля новых вещей в разделе «Мебель» составляла 67%, а в этом году выросла до 83%. Можно предположить, что на площадке увеличилось число продавцов/производителей, а также появились более интересные предложения по относительно низким ценам.

Другими словами, интернет по-прежнему позволяет компаниям



Дмитрий Дмитриев

расти, если правильно использовать его возможности.

Но не все пользуются этими возможностями – к такому выводу пришел в своем докладе «Почему девять из десяти мебельщиков завтра уйдут в историю» блогер Дмитрий Дмитриев. «Фатальная ошибка многих в том, что они надеются на то, что в будущем все будет так же, как и прежде. И категорически отрицают свою причастность к интернету. Основная причина – "мужики не поймут", – сказал спикер. Но современные реалии, по оценке господина Дмитриева, просто вынуждают мебельщиков рассказывать о себе, о своей компании и своем продукте. Те, кто этого не делает, уйдут с рынка».

Особого внимания заслуживает выступление основателя и руководителя столярно-реставрационной мастерской «Чувство дома» Тимофея Пронькина. Он не давал советов, как решать те или иные проблемы, а просто рассказал, как



Роман Захаров

ЛОЖКА ДЕГТЯ

Конференция ежегодно прибавляет в размерах, и, хотя организаторы выстроили красивую матрицу событий, они столкнулись с проблемами роста на уровне ячеек этой матрицы.

Основная сложность связана с тем, что всю деловую программу укладывают в один день, в результате на посетителя обрушивается огромный объем информации из разных областей. Аудитория начинает сдавать уже к обеду, и до 19 часов, до выступления хедлайнера, дотягивают, мягко говоря, не все. Кроме того, ограниченные временем эксперты, выступая, освещают глубокие и важные вопросы весьма поверхностно, причем некоторым спикерам удается удержаться на грани экспертизы и саморекламы, а иные скатываются в неумеримое восхваление себя и своих результатов.

Одно из следствий – мастер-классам не хватало модерации. В тот момент, когда спикера заносит в самопиар или активный слушатель переключает внимание на свою проблему (возможно, не связанную с темой выступления), необходим человек, управляющий ходом дискуссии. Конечно, часть полезной информации до слушателей дошла, но результаты не полностью совпали с ожидаемыми.

Путаница форматов и целевой аудитории привела к тому, что люди, пришедшие за конкретными советами, остались с ощущением,

интересно работать с антиквариатом. Пожалуй, это было самое наглядное, самое яркое выступление. Кроме эмоций, были представлены факты, например, спикер объяснил различия между раритетом, винтажом и антиквариатом.

В России популярная, модная и интересная мебель не старше 50 лет относится к винтажу, а та, что старше, – к антиквариату. В Англии, например, эта граница сдвинута к 100 годам, а в США антиквариатом считается только то, что выпущено до 1830 года. А раритет – это, дословно, «редкость». Например, «константиновские» рубли 1825 года – антиквариат и раритет, их на планете осталось всего восемь штук. А знаменитые венские стулья, которых, по словам спикера, с 1859 по 1900 год было изготовлено около 45 млн штук, несомненно, антиквариат, но никак не раритет.



что им чего-то недосказали. А те, кто нацелен был лишь познакомиться, сделали это очень быстро, и предпочитали казино спикерам.

Также к проблемам роста относятся и техническое обеспечение, так, не у всех чат-бот работал корректно, периодически тормозил и отказывался сканировать QR-коды, поскольку было слишком много запросов одновременно.

Ввиду масштабы мероприятия эти проблемы не кажутся серьезными, хотя в будущем организаторам стоит их устранить.

ИТОГИ

Conf-Fu – неформальное и неформатное мероприятие, это event, публичное мероприятие развлекательного характера, рассчитанное на эмоциональный отклик участников. Деловая программа в таком случае вторична, хотя и помогает понять, что происходит в мебельной и смежных отраслях. Организаторы подбирали в первую очередь узнаваемых спикеров, а они сами решали, чем поделиться с аудиторией.

За год масштаб мероприятия увеличился больше чем наполовину: на трех площадках выступили свыше 40 спикеров, в экспозоне на 52% больше компаний представили стенды, увеличилось на 56% число посетителей и выросло на 70% количество знакомств через чат-бот. То, что прошло мимо чат-бота, подсчетам не поддается. Организаторы масштабировали рабочие схемы, но поскольку в них встраивались творческие люди, появились и проблемы роста, которые стоит учесть.

Conf-Fu помогает компаниям лучше понять, что происходит на мебельном рынке, призывает выяснять потребности покупателя и улучшать сервис, работать на качественном оборудовании и выстраивать оргструктуру.

Для мебельного рынка это полезное мероприятие, поскольку мебельщики не очень любят налаживать контакты друг с другом, а конференция подталкивает их к позитивной конкуренции, то есть к веселой состязательности, а не к угрюмому озлоблению.

И наконец о будущем: следующая конференция пройдет 6 сентября 2024 года. ■



Никита Ткачев



Тимофей Пронькин



Любовь Мархотко

ЭКОЛОГИЯ ПРОИЗВОДСТВА



Лидер целлюлозно-бумажной промышленности России АО «Соликамскбумпром» вновь инициировал встречу представителей отрасли, органов власти, науки. Ежегодное мероприятие стало местом, где происходит погружение в основные проблемы в сфере экологии и поиск путей их решения.

В начале сентября на площадке АО «Соликамскбумпром» состоялась VI научно-практическая конференция «Охрана окружающей среды в целлюлозно-бумажной промышленности». На мероприятие ежегодно приезжают представители отрасли, органов власти всех уровней, объединений предпринимателей, науки и общественных организаций. Они обсуждают актуальные вопросы экоповестки, обмениваются мнениями, формируют единую позицию и находят варианты для решения имеющихся проблем. Второй год подряд на первый план выходит тема рационального неистощительного лесопользования.

ТОЧКА ОТСЧЕТА – ПРОМПЛОЩАДКА

В первый день конференции состоялось выездное заседание рабочей группы экологов комитета по экологическим проблемам

лесного комплекса Союза лесопромышленников и лесозэкспортеров России. В ходе мероприятия активно обсуждались вопросы, обусловленные изменениями в нормативно-правовом регулировании воздействия на окружающую среду.

Основной день конференции традиционно прошел на площадке АО «Соликамскбумпром». Участники конференции побывали на экскурсии по производственной площадке предприятия. Помимо лесной биржи, цеха отгрузки готовой продукции и диспетчерской, им показали, как работает новая роботизированная транспортировочно-упаковочная линия в бумажном производстве, которая запущена в мае этого года. По словам исполнительного директора АО «Соликамскбумпром» **Алексея Тессмана**, газетная бумага остается основной продукцией комбината – ее доля около 50% в объеме выпуска всей бумаги. Примерно столько же приходится на новый продукт – интерлайнер.

Как отметила вице-президент Пермской Торгово-промышленной палаты **Елена Миронова**, экскурсия стала важной отправной точкой деловой программы конференции.

«Я рада, что побывала на площадке АО «Соликамскбумпром», у них есть чему поучиться, ведь это предприятие высокой культуры, экспортер, который в современных условиях сумел быстро

Интерлайнер – бумага упаковочного назначения сверхлегкого и ультралегкого класса. Она предназначена для средних слоев многослойного гофрокартона и других видов упаковки.

перестроиться и не потерять объемы выпускаемой продукции, и более того, разработать новый продукт – экологичную упаковочную бумагу», – поделилась Елена Александровна.

Алексей Тессман в приветственной речи при открытии пленарного заседания особенно отметил значимость обсуждения новшеств в законодательстве, регионе и обществе в целом: «Соликамскбумпром» смог перевести комплектующие на поставщиков из дружественных стран и отечественных производителей, а также изменить логику поставок продукции. Основная задача, которая перед нами стояла: производить качественный продукт – газетную и упаковочную бумагу. Это было сделано. Предприятие продолжает стабильно работать, поддерживает родной город и свои позиции на рынке. Всем желаю доброго отношения и друг к другу, и к природе, которая нас окружает. Чтобы свежий воздух, чистая вода и лес оставались национальным достоянием», – подчеркнул **Алексей Борисович**.

По словам заместителя председателя правительства Пермского края **Александра Борисова**, практика создания таких дискуссионных площадок, где представители различных групп, будь то производственники, общественники или органы власти, могут обсудить проблемы конкретной отрасли, себя полностью оправдывает. «У участников есть время для обсуждения и неформального общения, а также предоставлена возможность «вживую» ознакомиться с производством», – добавил он.

КОНСОЛИДАЦИЯ КАК ОСНОВНОЙ ТРЕНД

Модератором пленарного заседания конференции выступил заместитель председателя комитета Торгово-промышленной палаты РФ по предпринимательству в лесном комплексе, советник генерального директора АО «Архангельский ЦБК» **Николай Кротов**. Он особо отметил значимость формирования единой отраслевой позиции и возможность консолидации усилий.

«Целлюлозно-бумажная промышленность – явный лидер в лесной

отрасли, имеющий право задавать тренды и предъявлять условия. Подобные встречи помогают справиться с проблемой разобщенности действий и управленческих решений на комбинатах. Как раз из-за такой разобщенности мы часто проигрываем нашим коллегам из других отраслей промышленности. Но мы умеем договариваться. Такие дискуссии помогают прийти к единому решению с учетом всех мнений», – подчеркнул **Николай Степанович**.

На пленарном заседании участники представили доклады, в которых рассказали об основных экологических приоритетах государства, совершенствовании управления и нормативного регулирования в сфере экологии производства, интенсификации лесопользования, национальной системе сертификации лесов, управлении водными и лесными ресурсами в контексте глобального изменения климата.

В своем выступлении депутат Государственной думы РФ, член комитета по экологии, природным ресурсам и охране окружающей среды **Николай Будув** озвучил примеры, когда консолидированная позиция отрасли способна повлиять на изменение действующих федеральных законов.

«На конференции совещаются специалисты из разных регионов страны, происходит координация усилий, обмен опытом. Такие мероприятия необходимы для того, чтобы отрасль могла продвигать

Продукция АО «Соликамскбумпром»:

- бумага газетная
- интерлайнер
- бумага для письма и печати
- бумага оберточная
- лигносульфонаты технические

свои интересы. В таком случае их слышит правительство страны, так как это не частный запрос, а совместное мнение нескольких предприятий. Конференция выводит отрасль на другой уровень. Это видно по качеству подготовки законопроектов и по технологиям, которые внедряются», – уточнил он.

Заместитель директора Департамента государственной политики и регулирования в сфере охраны окружающей среды и экологической безопасности Министерства природных ресурсов и экологии РФ **Павел Мальчиков** отметил, что во время конференции были озвучены позиции, о которых на федеральном уровне отчасти не слышали и не знают, но они будут учтены в будущем. Он рассказал, что в стране создан реестр объектов накопленного вреда окружающей среды и существует план по их ликвидации для каждого региона.

Одним из главных векторов развития лесного комплекса России до



Бумажное производство. Продольно-резательный станок

2030 года является переход от экстенсивной модели использования лесов к интенсивной. Как рассказал начальник Управления федерального государственного лесного надзора Федерального агентства лесного хозяйства **Алексей Абрамов**, проект запущен в нескольких пилотных регионах, и компании, которые внедрили интенсивную модель, значительно улучшили показатели по рубкам ухода, создали новые рабочие места и увеличили налоговые поступления в бюджет.

«Конференция полезна как для органов власти, так и для бизнеса. Тут происходит генерация идей о том, как развить, помочь, снизить нагрузку на экологию, на экосистемы, в том числе на лес. Я ожидаю, что совместно с руководством Пермского края и «Соликамскбумпром» мы заключим соглашения на реализацию проектов, приступим к внедрению новых принципов лесного хозяйства на территории региона. Этим улучшим экономику комбината и принесем пользу для населения и природы», – подытожил г-н Абрамов.

Заместитель министра природных ресурсов, лесного хозяйства и экологии Пермского края **Олег Солонцов** рассказал, что в Пермском крае насчитывается 12 млн га лесов, что составляет более 30% лесного фонда Приволжского федерального округа. В 2022 году объем заготовки древесины составил 8 млн м³, восстановлено 48,2 тыс. га леса. «Конференция традиционно служит площадкой, где соприкасаются наработки, интересы, проекты разных отраслей, которые завязаны

на основной ресурс нашей страны – лес. В программе участвуют экологи, лесоводы, лесозаготовители, крупнейшие лесопереработчики не только Пермского края, но и всей России. Зачастую не простые, но интересные дискуссии вполне серьезно способствуют выработке и нормативных и законодательных решений в части использования лесов, лесопереработки и целлюлозно-бумажной промышленности. Я согласен с мнением модератора о том, что зона всех лесов Российской Федерации является точкой приложения силы всех экологов страны», – поделился г-н Солонцов.

«Тема леса всегда сложна для обсуждения. Например, все, и в первую очередь ученые, отмечают: старый лес для производства такой продукции как газетная бумага или интерлайнер, не нужен. Необходим лес небольшого диаметра, молодая древесина (прим. – баланс), которая дает самое лучшее качество волокна – значит, надо попробовать реализовать пилотный проект по внедрению интенсивной модели лесопользования. Эта тема во всех ее научных, законодательных и производственных аспектах и обсуждается на нашей ежегодной конференции уже второй год подряд», – отметил Алексей Тессман.

Еще один блок выступлений был посвящен вопросу создания отечественной лесной сертификации для предприятий.

Елена Миронова отметила важность выступления на конференции сразу нескольких компаний, участвующих в разработке именно российской системы лесной сертификации. Это значит, что компании

За годы работы на экспортных рынках АО «Соликамскбумпром» удалось создать собственный бренд благодаря качеству производимой продукции, регулярности и срокам поставки.

лесного комплекса России уже консолидируются по этому вопросу и при лесопользовании нацелены на достижение совокупного эффекта в области экономики, экологии и лесоводства.

В завершающем докладе конференции директор по социальным вопросам и взаимодействию с органами власти АО «Соликамскбумпром» **Людмила Фисюк** представила участникам информацию о корпоративной социальной ответственности как ключевом принципе работы предприятия. Компания, помимо реализации политики в области охраны окружающей среды, также поддерживает работников и учитывает интересы населения территории присутствия.

По результатам мероприятия подготовлен проект резолюции, в котором обозначена роль конференции как площадки для формирования единой позиции отрасли, а также важность перехода на модель интенсивного использования и воспроизводства лесов, которая не только повышает эффективность лесного комплекса России, но и отвечает экологическим интересам страны в части сохранения лесов. ■

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ



**МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА
ОБОРУДОВАНИЯ И ТЕХНОЛОГИЙ
ДЛЯ ЦЕЛЛЮЛОЗНО-БУМАЖНОЙ,
ЛЕСОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЙ,
УПАКОВОЧНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ И ОТРАСЛИ
САНИТАРНО-ГИГИЕНИЧЕСКИХ ВИДОВ БУМАГ**

14-16 НОЯБРЯ 2023
САНКТ-ПЕТЕРБУРГ, ЭКСПОФОРУМ

**ПРИМИТЕ УЧАСТИЕ
В ГЛАВНОЙ ВЫСТАВКЕ
ЦБП!**

WWW.PULPFOR.RU

**Получите
бейдж
посетителя**



Организатор:





БИОЭНЕРГЕТИКА В РЕСПУБЛИКЕ КОМИ

ЧТО НОВОГО?



ТЕКСТ
АНДРЕЙ КРИВОШЕИН
вице-президент Торгово-
промышленной палаты
Республики Коми

ФОТО:
АНДРЕЙ КРИВОШЕИН,
RKOMI.RU

Закрытие в 2022 году ключевого европейского рынка сбыта пеллет больно ударило по биотопливной отрасли Северо-Западного федерального округа. Производители пеллет из Архангельской и Вологодской областей, Республики Коми и Республики Карелия, традиционно экспортировавшие на рынок Евросоюза почти всю свою продукцию, оказались в тяжелейшем положении.

Неудивительно, что именно в СЗФО, на одном из крупнейших лесоперерабатывающих предприятий Архангельской области 10 февраля 2023 года президент России Владимир Путин провел совещание, посвященное вопросам развития лесной промышленности, по итогам которого был утвержден ряд поручений по поддержке лесопромышленного комплекса страны, в том числе биотопливной отрасли.

Наиболее резонансным и обнадеживающим стало поручение, предписывающее предоставление специальных казначейских кредитов в объеме 15 млрд руб. на модернизацию переводимых с мазута и угля на биотопливо в 2023–2024 годах коммунальных котельных Дальневосточного и Северо-Западного федеральных округов. Это решение стало первым решительным шагом на федеральном уровне для создания внутреннего рынка сбыта пеллет.

Оценочно 292 тыс. т пеллет в год понадобится дополнительно для модернизированных котельных в случае полного освоения всех

выделенных средств. Это около 15% объема пеллетного производства 2022 года.

ЗАДАЧА – ПОЛУЧИТЬ ФИНАНСИРОВАНИЕ

Республика Коми начала активно заниматься оформлением всех необходимых документов для получения федерального финансирования модернизации коммунальных котельных. В мае 2023 года министром Коми подал заявку в Фонд развития территорий для получения кредита на сумму 1,796 млрд руб., в августе она была одобрена и в сентябре минфин республики получил из федерального бюджета запрашиваемые средства для обновления действующих и строительства новых котельных с использованием пеллет. За этой цифрой современные автоматизированные котельные, улучшение теплоснабжения для жителей сельских муниципалитетов, избавление от выбросов мазутных котельных, снижение расходов на закупку топлива и,



Пеллетный цех Сыктывкарский ЛДК



Биотопливный завод «Евробрикет»

конечно же, создание стабильного внутреннего регионального рынка сбыта пеллет. Эффект от этой масштабной модернизации котельного оборудования для региона – синергический.

На выделенные 1,8 млрд руб. планируется перевести 18 угольных котельных на пеллеты посредством строительства новых блочно-модульных пеллетных котельных – на сумму 1,1 млрд руб., а также реконструкции двух и строительства пяти мазутных котельных – на сумму 693 млн руб. В результате в регионе появятся 25 новых котельных на пеллетах с годовым потреблением топлива 35 тыс. т. Предполагаемая экономия затрат на топливо составит около 200 млн руб. в год при текущем уровне цен на мазут и уголь.

В перечне котельных, попадающих под модернизацию, нет объектов на севере Коми. Дело в том, что биотопливо там не производится в достаточном количестве, а доставка пеллет обойдется в такие суммы, что экономического эффекта не будет. Поэтому пока биотопливо в республике будут внедрять только там, где недалеко расположено его производство.

К числу ожидаемых результатов от реализации проекта относится повышение надежности теплоснабжения потребителей за счет обновления оборудования, а также создание республиканского рынка сбыта пеллет после прекращения экспорта.

УСПЕТЬ К СРОКУ

Глава Республики Коми Владимир Уйба 2 октября 2023 года издал указ, утверждающий

детализированный перечень мероприятий по реконструкции котельных при их переводе на пеллеты и проектированию и строительству на средства специальных казначейских кредитов новых котельных, работающих на биотопливе. В документе приводится список новых пеллетных котельных с указанием их мощности и стоимости работ. Согласно ему, модернизация муниципальных котельных должна начаться в IV квартале 2023 года, а завершиться в IV квартале 2024 года.

Этот проект, конечно же, амбициозный по масштабам модернизации котельного оборудования и сжатым срокам исполнения. Сейчас АО «Коми тепловая компания» проводит подготовительные мероприятия. В частности, составлены технические задания на выполнение проектно-исследовательских работ, изготовление и поставку блочно-модульных котельных.

Министром Коми совместно со специалистами «Коми тепловой компании» проводятся встречи с производителями оборудования для биотопливных котельных, и организациями, которые могут выполнить работы.

Предполагается, что будут выбраны два производителя, которые откроют представительства в республике, для того чтобы облегчить поставку оборудования, комплектующих, последующую эксплуатацию. Два производителя нужны для надежности: если оборудование, поставленное одним, подведет, его можно заменить другим. Но и много поставщиков не должно быть – проще эксплуатировать оборудование, если на всех объектах установлены модели.

НАДЕЖДА НА ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ КОТЛОВ

Кроме Республики Коми, еще 11 регионов получили 8 млрд руб. на новые пеллетные котельные. Эти средства – поддержка для биотопливной отрасли, но ни в коем случае не субсидия. Условия программы специальных казначейских кредитов таковы: деньги выделяются из казны под 3% годовых на срок до 15 лет. Половина – почти 4 млн руб. – отправлена в Архангельскую область и Коми, что неудивительно. Это крупные лесные регионы СЗФО с развитой лесной промышленностью, имеющие богатый опыт по переводу муниципальных котельных с мазута и угля на брикеты и пеллеты.

Кредиты на новые котельные – это не прямая поддержка лесной промышленности в форме создания внутреннего рынка пеллет. Масштабную модернизацию котельных в России можно рассматривать как мощную поддержку производителей биотопливных котлов. И это правильно: в кризис при поддержке правительства надо строить инфраструктуру страны, в том числе энергетическую.

Однако одновременно и очень быстро понадобятся десятки котельных, оценочно около 60, а котлов на биотопливе – еще больше. Справятся ли отечественные котельные заводы? Получится сделать быстро, надежно и энергоэффективно? Будет обидно, если многообещающая инициатива по переводу муниципальной энергетики на пеллеты окажется дискредитирована плохим качеством исполнения.

В сентябре 2023 года в Сыктывкаре был организован семинар



Коммунальная котельная на брикетах в Коми



Брикетный цех ИП Панюков В. А.



«Котлы и котельные на древесном топливе», его провел представитель производственного объединения «Теплоресурс» из г. Коврова Дмитрий Жуков. «Наша компания имеет успешный опыт по строительству коммунальных котельных на древесных отходах в нескольких регионах России и Республике Беларусь. Так, в Нижегородской области, в поселке Вахтан, в 2012 году взамен неэффективной и убыточной мазутной котельной была построена новая мощностью 12 МВт, в которой четыре котла используют в качестве топлива древесные отходы с соседнего фанерного комбината. Котлы на щепе от "Теплоресурса" позволили повысить качество отопления и снабжения для 3,5 тыс. жителей поселка», – рассказал Дмитрий Жуков. Он отметил, что оборудование компании уже эксплуатируется лесопромышленными предприятиями республики и продолжают поступать новые заказы. Компания поддерживает курс региона на увеличение доли биотоплива в коммунальной энергетике и готова содействовать в переводе муниципальных котельных с мазута на него.

Стоит отметить, что на лесопромышленных предприятиях Коми все крупные теплогенераторы работают на кородревесных отходах, пеллетные котлы тоже используются, но изредка и локально, для того чтобы обогреть отдельный цех и не тянуть к нему коммуникации, и эти котлы малой, почти бытовой, мощности. А 25 новых коммунальных котельных рассчитаны только на пеллеты,

и многие будут построены в крупных райцентрах, а значит, мощность котлов будет большая. Это усложняет задачу эффективного перехода на биотопливо.

ДОМОСТРОЕНИЕ НАМ ПОМОЖЕТ

Малоэтажное стандартное деревянное домостроение будет помогать пеллетной отрасли республики. Яркое красное пеллетный котел с автоматизированной подачей топлива уже установлен в новом доме для врача в поселке Первомайский (Коми). Котел эстетичный, компактный, сверху довольно большой бак для пеллет, на 130 кг. То есть заправлять его в отопительный сезон придется раз в неделю – это не дрова или брикеты в печку подбрасывать несколько раз за день.

Новый красивый дом 77 м² из клееного бруса по заказу министра Коми всего за два месяца построила лесопромышленная компания из Сысольского района «Промтех-инвест». Его сразу укомплектовали бытовой техникой и мебелью, есть индивидуальный водозабор, система канализации, автоматизированный пеллетный котел для отопления.

В этом году будет построено еще девять домов для медработников региона, которые будут работать в создаваемых ФАПх и амбулаториях. А в следующем

году – тридцать домов. На отопление каждого дома понадобится до 2 т пеллет в год. Так благодаря ведомственному жилищному строительству постепенно формируется спрос на пеллеты от региональных производителей.

В поселке Первомайский власти Коми намерены построить и коттеджный поселок для пожилых людей, которые хотят переселиться из районов Крайнего Севера. Самый северный город региона – Воркута в тысяче с лишним километрах от Первомайского, и для его жителей есть программа переселения в районы с более благоприятными климатическими условиями. Уже подобрали территорию под застройку 220 участков. Если в каждом коттедже будет установлен пеллетный котел, то поселок будет потреблять 400–500 т пеллет в год.

СУБСИДИИ ЧАСТНИКАМ

Стоит искренне порадоваться за врачей Коми, которые будут жить в комфортабельных домах с удобной системой автоматизированного отопления пеллетами. В идеале у каждого проживающего в доме с печным отоплением должна быть возможность установить современный котел на пеллетах с финансовой поддержкой государства. Это и качество жизни на селе поднимет, и нашей лесной промышленности поможет.



Дом для врача

Уже сейчас в разных регионах льготным категориям граждан предоставляется субсидия – компенсация части затрат на газификацию. По поручению президента России с 2023 года предусмотрена субсидия в размере не менее 100 тыс. рублей нуждающимся гражданам на софинансирование расходов граждан в границах домовладения. Субсидия предполагает компенсацию до 100% затрат, но не более установленной регионом суммы, которая может быть и свыше 100 тыс. руб. В эту сумму, как правило, включается оплата проекта, строительно-монтажных работ в пределах участка и на внутридомовых сетях, покупка газового оборудования и приборов учета.

Например, Ленинградская область предоставляет жителям субсидии на покупку газового котла или плиты, базовый размер субсидии 180 тыс. руб. Компенсация льготникам составит до 200 тыс. руб., ветеранам и инвалидам Великой Отечественной войны – до 300 тыс. рублей.

Там, где нет газа, пеллетные котлы – лучшая замена привычным печам на дровах и электрокотлам. Поэтому необходимо стимулировать субсидиями локальное отопление пеллетами в частном секторе. Для начала льготникам. Механизм субсидирования уже обкатан на газовых котлах: гражданин должен обратиться в МФЦ «Мои документы», управление социальной защиты населения по месту жительства или оставить заявление на портале Госуслуги. Источником финансирования могли бы стать, например, те пока невостребованные регионами 7 млрд руб. из 15 млрд, выделенных на модернизацию муниципальных котельных.

НОВЫЕ БИОТОПЛИВНЫЕ ПРОИЗВОДСТВА

Несмотря на объективно тяжелую ситуацию в лесной промышленности, в 2023 году в Коми готовы и строятся новые мощности по выпуску биотоплива. Крупное лесопромышленное предприятие ООО «СевЛесПил», производящее в Сыктывкаре пиломатериалы и пеллеты, запустило линию по производству древесных топливных

брикетов форм-фактора RUF мощностью больше 1 т/ч. Ожидается, что основным потребителем продукции будет «Коми тепловая компания». В ближайших планах «СевЛесПила» удвоение мощности брикетного производства и установка еще двух станков. Индивидуальный предприниматель Д. И. Богданов создал в 2023 году аналогичное «СевЛесПилу» по мощности брикетное производство в селе Корткерос.

Падение рынка пеллет ООО «Крона» из села Усть-Кулом компенсировало поставками своего биотоплива в качестве наполнителя для туалета домашних животных. Также в планах предприятия диверсификация линейки продукции и выпуск древесных топливных брикетов. Брикетные, в отличие от пеллет, пользуются большим спросом у населения сельских муниципалитетов Республики Коми. Строительство цеха по производству брикетов Nielsen начато – уже залит фундамент, закуплено оборудование.

ООО «Комилесбизнес» ведет работы по строительству нового пеллетного цеха взамен сгоревшего. ООО «Лесозавод №1» расширяет свой брикетный завод, сейчас ведется монтаж двух дополнительных брикетных линий форм-фактора RUF, что позволит увеличить мощность с 6 до 12 тыс. т в год.

Помимо этих инвесторов в биотопливные линии, ряд предпринимателей региона заявляют о строительстве новых или модернизации существующих производств по выпуску пеллет и брикетов. Такую активность можно объяснить сохранением проблемы утилизации древесных отходов собственного лесопильного производства. Планы правительства Республики Коми по строительству новых пеллетных котельных внушают местным производителям биотоплива хорошие перспективы.

При этом «Коми тепловая компания» последние 10 лет постепенно замещает каменный уголь в своих твердотопливных котельных брикетами без модернизации котельного оборудования. Оценочно потребность в брикетах на отопительный сезон достигла 36 тыс. тонн.

Сегодня в Республике Коми



Пеллетная линия «СевЛесПил»

эксплуатируется 161 твердотопливная котельная, 103 котельных работают на каменном угле, 58 котельных – на биотопливе. К отопительному сезону 2023/2024 года правительство региона планирует перевести на биотопливо дополнительно 46 котельных и довести до 104 общее количество котельных, работающих на нем. То есть к концу 2023 года количество коммунальных котельных, работающих на биотопливе, вырастет вдвое, а потребность в брикетах составит до 50 тыс. т.

Нельзя забывать и о рынке брикетов по льготной цене для населения региона, в настоящий момент его можно оценить в 15 тыс. т в год. Спрос на брикеты постоянно растет, а в отопительный сезон наблюдается ажиотажный спрос.

Республиканские производители брикетов и пеллет и в кризис получают поддержку из бюджета региона. До сих пор Коми единственный регион России, предоставляющий целевую субсидию на компенсацию затрат по созданию и модернизацию биотопливных производств. До 2022 года включительно возмещались 30% расходов на оборудование, но в 2023 году правительство республики увеличило компенсацию до 50% понесенных расходов и выделило на это 50 млн рублей.

Несмотря на сложности в биотопливной отрасли, по развитию биоэнергетики на основе древесного сырья Республика Коми можно назвать показательным регионом. ■



ПЕТЕРБУРГСКИЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЛЕСОПРОМЫШЛЕННЫЙ ФОРУМ

ЧЕТВЕРТЬ ВЕКА ДЛЯ ПОЛЬЗЫ ОТЕЧЕСТВЕННОГО ЛПК

ТЕКСТ ЛЕСПРОМИНФОРМ

ФОТО РЕСТЭК

26–27 сентября залы конгрессного центра отеля Airportcity Plaza в Санкт-Петербурге гостеприимно распахнулись для представителей ведущих компаний всех направлений лесопромышленного комплекса, ученых, чиновников, отраслевых журналистов. Уже в 25-й раз они собрались для участия в ежегодном Лесопромышленном форуме – главном деловом мероприятии ЛПК.

По информации организатора, выставочного объединения «РЕСТЭК», в этом году на форуме прошли 11 отраслевых конференций, в которых приняли участие более 350 делегатов и спикеров. Генеральным информационным партнером традиционно выступил журнал «ЛесПромИнформ» (lesprominform.ru).

Цель форума – предоставить собравшимся самую актуальную, а порой и уникальную информацию об отрасли, дать «свежий» обзор рынка, свести все заинтересованные стороны и тем самым способствовать развитию бизнеса.

ПАНЕЛЬНАЯ ДИСКУССИЯ

Ожидания компаний ЛПК в 2023 году предложил обсудить Константин Агапов из Strategy Partners. «Ждать нельзя меняться» – парадоксальная формула, смысл которой кардинально меняется в зависимости от места запятой, стала лейтмотивом его выступления. Г-н Агапов поделился результатами проведенного его компанией опроса, целью которого было формирование понимания ключевых вызовов, с которыми сталкиваются предприятия ЛПК Российской Федерации, оценка стратегических альтернатив,

Мероприятия ПМЛФ в 2023 году

Пленарная дискуссия «Российский ЛПК: оценки и прогнозы»
 Секция «Рынок древесного сырья и пиломатериалов. Тенденции рынка»
 Секция «Плиты и фанера»
 Секция «Ситуация в отрасли. Что необходимо для развития отрасли»
 Секция «Государственное регулирование оборота древесины в 2023–2025 гг.»
 Секция «Использование инновационных и цифровых решений в ЛПК»
 Конференция «Лесное хозяйство»
 Секция «Климатическая повестка в части лесопользователей»
 Секция «Переработка отходов древесины. Биотопливо, ХТММ, энергия, новые продукты»
 Секция «Трансформация государственного управления лесами в условиях глобальных вызовов»
 Круглый стол «Создание и модернизация предприятий ЛПК. Поставки машин и оборудования в условиях санкций. Пути решения»
 Секция «Состояние и тенденции развития рынка лесной техники»



которые рассматриваются и применяются компаниями для ответа на ключевые вызовы, понимание влияния макроэкономической среды на бизнес компаний ЛПК, оценка благоприятности мер государственной поддержки и в итоге прогноз результатов работы отрасли в 2023 году. Важным элементом опроса было выяснение настроений бизнеса в разрезе федеральных округов и подотраслей ЛПК.

География активов, упоминавшихся в исследовании, весьма обширна: Сибирский, Северо-Западный федеральный, Уральский, Южный, Приволжский, Центральный и Дальневосточный федеральные округа. То есть фактически были охвачены все лесные регионы страны.

Подотрасли ЛПК, в которых функционируют 52 компании – участницы опроса, – это производство мебели, пиломатериалов и бруса, древесных плит, фанеры и шпона, твердого биотоплива, бумаги и картона (как целлюлозного, так и макулатурного).

В отрасли отмечены следующие структурные изменения:

- закрыты зарубежные рынки: почти все страны с развитой экономикой отказались от российского импорта. В результате усиливается акцент на условно новые рынки: Китай и другие страны Юго-Восточной Азии, Индия и т. п.;
- ограничены возможности логистики: 1/3 перевозчиков мирового рынка прекратили перевозки для России. В итоге для российских производителей

ограничена и/или существенно подорожала логистика, им приходится искать альтернативные маршруты ВЭД;

- прекращены поставки оборудования ведущих зарубежных машиностроителей, в поисках выхода в РФ разрабатываются собственные инженерные решения и применяются альтернативные технологии, а также увеличивается импорт технологий из Китая;
- банки РФ отключены от системы SWIFT, остановлены платежи.

Предпринимателям приходится переходить на довольно сложные расчетные механизмы и расчеты с партнерами в доступных валютах.

Какие стратегии используют компании ЛПК в этой непростой ситуации? Планируют ли они какие-либо стратегические корректировки? Опрос показал, что только половина опрошенных компаний изменили стратегии развития. Примерно четверть опрошенных пересматривать стратегию не собираются. Интересно, что в одной из наиболее зависимых от европейского рынка отраслей – производстве фанеры – ревизию стратегии провели только пять компаний из двенадцати... В половине компаний полагают, что смена стратегии не является критически важным механизмом выживания бизнеса, и пытаются «спасать» бизнес за счет «тактических» решений. Такой подход г-н Агапов считает фундаментально ошибочным, так как отрасль имеет дело не с циклическим ухудшением

конъюнктуры, а с изменением фундаментальных условий доступа на экспортные рынки.

Что же ждет ЛПК впереди – стратегическая трансформация или тактическая адаптация? Надо отметить, что ответные решения на довольно большое число стратегических вызовов обеспечивает государство. Востребованы новые меры по развитию внутреннего рынка, например поддержка государством переоборудования котельных, работающих на мазуте и угле, на пеллеты, деревянного домостроения, перехода на биоразлагаемую упаковку и т. п. Во внутреннему рынку пока удается избежать широкого применения демпинговых стратегий. В экспорте компании фокусируются на Китае, рынки «объемов и низкой маржи». Так, в 2022 году по ряду позиций уменьшились продажи на все еще доступные высокомаржинальные рынки.

Фиксируется слабый интерес компаний к таким стратегическим темам, как поиск новых рынков и продуктовых ниш, финансирование и иные формы поддержки, НИОКР и разработки новых продуктов (они преимущественно лишь адаптируются под требования рынков), поддержка государством цифровизации ЛПК.

Что касается государственной поддержки отрасли, то в ЛПК наиболее востребованы меры по развитию логистики. Проблема сбыта пеллет после закрытия экспорта оказалась в фокусе многих заводов. Ограничение использования пластиковой упаковки назвали существенным фактором предприятия ЦБП. А НИОКР и импортозамещение оборудования, как оказалось, интересны прежде всего крупным компаниям.

Руководитель ассоциации производителей машин и оборудования лесопромышленного комплекса «Лестех» Александр Тамби выступил с сообщением «Отечественная лесопереработка. Особый путь развития» и обратил внимание присутствующих, что тяжелая ситуация в ЛПК России сегодня обусловлена традиционной ориентацией отрасли на экспорт и вынуждает постоянно конкурировать фактически со всем миром. Но в этой борьбе



у России есть преимущества: низкая стоимость лесных ресурсов, низкая стоимость рабочей силы, относительная «легкость входа в бизнес» на разных уровнях производственной мощности с учетом мер поддержки, относительно слабая роль контролирующих органов, выручка в валюте как неплохой мотиватор; отсутствие дифференцированного подхода по видам продукции к получению лесосырьевой базы в аренду (критерий – объем инвестиций).

Вместе с тем в создавшемся положении возникли вполне очевидные проблемы: стремление к валовому производству продукции в ущерб качеству; низкая эффективность использования сырья; низкая эффективность использования рабочего времени; низкая культура производства; устаревшие подходы к оценке количества и качества продукции; медленное развитие рынка продукции из древесины внутри страны; несоответствия в системах стандартизации; низкая культура использования отходов древесины; узкое распространение оптимизационных комплексов и программных продуктов для технологического управления предприятием.

Результатом стало несоответствие качественных и стоимостных характеристик продукции ожиданиям потребителя в условиях глобальной конкуренции и снижения общего технического и научного уровня использования лесных ресурсов внутри страны в связи с невостребованностью современных технологий отраслевыми предприятиями и отсутствием «канонических

правил игры» при «плавающей» стандартизации.

Все лесоизбыточные страны зависимы от экспорта. Но готовы ли мы к работе в условиях глобальной конкуренции? Основные запросы от предприятий сегодня:

- доступ к лесным ресурсам, льготы на арендную плату;
- приоритетный (перед другими предприятиями и другими отраслями) доступ на рынки других стран;
- доступ к современным технологиям, сервисному обслуживанию и запасным частям;
- субсидирование логистики и помощь в переработке отходов производства.

Докладчик подогрел аудиторию провокационным вопросом: действительно ли все предприятия, претендующие на получение преференций при подаче проектов приоритетного освоения лесов готовы, могут и хотят воспользоваться имеющимися возможностями? Механизм приоритетных инвестиционных проектов в стране работает, но... Далеко не всегда предлагаемые отраслью проекты предполагают комплексное использование всего объема заготавливаемого сырья, особенно низкотоварного. Заявляемая продукция характеризуется низкой добавочной стоимостью и не в полной мере позволяет использовать арендный фонд. Используются заведомо устаревшие технологии.

Александр Тамби подчеркнул, что сегодня большую проблему представляет еще и закрытость ЛПК. Наряду с тем, что все ориентированные на развитие игроки рынка активно интересуются новыми технологиями и методами работы, статистическими и иными данными, сами они нисколько не стремятся делиться информацией с коллегами и широкой общественностью (с этим постоянно сталкиваются и журналисты «ЛесПромИнформ». – *Прим. ред.*). Но как выстроить сбалансированный и стабильно работающий рынок, как сформировать устраивающие всех меры поддержки, одновременно, не вытеснив с рынка

тех, кто считает, что успешно справляется самостоятельно и не заявляет о своих проблемах? Сейчас, как никогда прежде, необходимо открытие информации об имеющихся и новых технологиях, реализуемых индивидуальных решениях.

Вместе с тем с точки зрения государства необходим переход от адресной помощи к системному управлению, создание и сохранение рабочих мест путем формирования длинных межпроизводственных цепочек с высокой добавленной стоимостью продукции.

Рассказывая о мебельном рынке России, генеральный директор Ассоциации предприятий мебельной и деревообрабатывающей промышленности России Тимур Иртуганов привел несколько цифр, позволяющих смотреть вперед пусть и со сдержанным, но оптимизмом: в июле 2023 производство ДСП (включая OSB) выросло на 40% по отношению к июлю 2022. При этом показатель июля 2023 (1086 усл. м³) – самый высокий из данных за июль с 2019 года. Отмечаются положительные темпы роста выпуска: три месяца подряд после 10 месяцев сокращения подряд (с мая 2022 по февраль 2023) – прирост за январь – июль 2023 составил +9%. Полученные данные позволяют прогнозировать, что по итогам 2023 года показатель составит 11204 тыс. усл. м³ – то есть еще 9% роста к уровню 2022 года.

Производство ДВП (включая MDF) в июле 2023 увеличилось на 41% в сравнении с показателем аналогичного периода прошлого года (рост отмечается второй месяц после 13 месяцев сокращения); показатель июля 69 млн усл. м² – самый высокий из данных за июль с 2019 года. Прирост за январь – июль 2023 получился отрицательным (-9%), но на 2023 год все же прогнозируется небольшой рост: 665 млн усл. м², или рост выпуска на 2% к уровню 2022 года.

Производство фанеры в июле 2023 выросло на 25% по отношению к уровню июля 2022; показатель июля 280 тыс. м³ оказался примерно таким же, как в июле 2013 года: 278 тыс. м³.

Темп прироста производства фанеры третий месяц подряд положительный после 14-месячного, с прошлого марта, падения. Общий итог января – июля 2023 года -11%, а в конце года следует ожидать объема около 3252 тыс. м³, то есть почти на уровне объема 2022 года (это возврат на уровень 2012 года).

Святослав Бычков, директор «Илим Тимбер» по маркетингу и внешним коммуникациям, выступил с обзором рынка пиломатериалов Китая как крупнейшего торгового партнера России в ближайшей перспективе.

Импорт хвойных пиломатериалов в Китай из РФ в 2022 году составил 68,6% (или 11,9 млн м³ в общем объеме импорта в натуральном выражении). По данным таможенной службы КНР, в первом полугодии 2023 года импорт хвойных пиломатериалов увеличился на 15%, или 1,5 млн м³. Доля РФ в импорте хвойных пиломатериалов в первом полугодии 2023 года составила 64% в натуральном выражении. Импорт хвойного пиловочника в Китай из РФ прекратился с 2022 года в связи с увеличением пошлин, а в 2020 году составлял 4,4 млн м³. В связи с исчерпанием в Германии и Чехии древесины, пораженной короедом, в 2022 году по сравнению с 2021 годом произошло сокращение объемов импорта хвойного пиловочника на 39%, или на 18,6 млн м³ – с 49,8 млн до 31,2 млн м³.

Что же из этого следует? В виде тезисов приведем выводы и актуальные тренды 2022–2023 годов, определенные спикером.

Россия в среднесрочной перспективе – основной поставщик хвойных

пиломатериалов на рынок Китая (доля РФ в импорте около 60%), а Китай остается стратегическим рынком для экспортеров из России (доля Китая в экспорте около 70%). Китай наращивает объемы импорта пиломатериалов из Европы на фоне циклического снижения цен и сокращения спроса в 2022–2023 годах на рынках Северной Америки и стран Евросоюза. Китай замещает объемы закончившегося дешевого импортного пиловочника из Европы (преимущественно древесина, пораженная короедом) импортными пиломатериалами из Европы и РФ. Китай реформирует деревообрабатывающую отрасль, сокращая количество полукустарных предприятий, наносящих ущерб окружающей среде. Создаются новые «индустриальные парки» по комплексной переработке древесины с учетом водной и железнодорожной логистики. Замедление экономики Китая и кризис в строительной отрасли способствуют снижению спроса и цен на хвойные пиломатериалы. Восстановление цепочек поставок для грузов из РФ и снижение ставок на контейнеры будут стимулировать рост экспорта продукции деревообработки из РФ в Китай и увеличивать долю рынка пиломатериалов из РФ в деревообрабатывающей индустрии Китая. Объем импорта хвойного пиловочника в Китай продолжит сокращаться и в 2023 году на 5–7% относительно объемов 2022 года за счет уменьшения объема поставок из Европы. Промышленная политика Китая в деревообработке направлена на повышение уровня технологий, внедрение инноваций и углубленную

переработку древесины. И в этой сфере России необходимо найти и отстоять свое, достойное, место.

Руководитель Центра ответственного природопользования Института географии РАН Евгений Шварц последовательно отстаивал свой взгляд на развитие лесного хозяйства и лесопользования в России – его эмоциональные выступления уже стали традиционными на форуме. Эксперт отметил: до сих пор не решены главные вопросы интенсификации лесного хозяйства:

- экономическое стимулирование перехода на ИИВЛ (например, лесопромышленные компании предлагают переход от взимания арендной платы за единицу объема древесины, учет которой всегда коррупционноемкий процесс, к взиманию арендной платы за площадь аренды, это должно стимулировать арендаторов к интенсификации лесовыращивания – все, что выросло за счет инвестиций, пойдет в прибыль, а не увеличит арендные платежи);
- переход на рубки по диаметру зрелости, а не по возрасту зрелости. В результате может начаться переход от финансирования «процесса» к достижению конкретного результата. Возможно существенное сокращение возраста рубок без значимого негативного экологического ущерба;
- проведение рубок ухода в лесопромышленной аренде для всех типов лесов, включая лиственные (например, чтобы увеличить выход фанкряжа и уменьшить долю низкосортных балансов березы и т. п.).

По мнению Евгения Аркадьевича, несмотря на уход из России западных сертификационных схем и запрет экспорта продукции российского ЛПК, добровольная лесная сертификация остается актуальной. Ситуация сейчас такова: с одной стороны, формируется внутренний спрос на ответственную продукцию лесного сектора России (в том числе «Леруа Мерлен», российские сети) и, соответственно, все большую роль компаний, ориентированных на внутренний российский рынок





(«Кроношпан», Egger, «Кастамону Интегрейтэд Вуд Индастри») – с оборотом от 10 млрд руб.). С другой – многие игроки сектора по-прежнему не понимают, что сертификация должна соответствовать запросам рынков (в том числе покупателей), а для госзакупок можно использовать более простое и дешевое государственное регулирование (справку ЛесЕГАИС о законном происхождении древесины).

Как «экологизировать» лесопользование в новых условиях? Не снижать уровень стандартов национальных систем сертификации по сравнению с международными. Не разрывать окончательно отношения с международными системами. Не нарушать требования международных систем сертификации (что, вероятно, сможет упростить возвращение сертификатов). Искать альтернативные варианты (есть пример подтверждения органом по сертификации соответствия компании-продавца требованиям международной схемы сертификации по заказу компании-покупателя с участием авторитетной аудиторской компании без выдачи самого сертификата).

Следует ожидать формирования системы подтверждения социальной и экологической ответственности компаний на рынке и без сертификации. Покупателя может устроить присоединение к различным международным природоохранным инициативам вне рамок сертификации.

Важно прекратить фактическое выдавливание общественности и независимых экспертов из системы управления лесами. При кажущихся плюсах для лесозаготовителей и органов управления лесами минусов будет больше. «Участие общественности и учет интересов местного населения – одно из обязательных требований устойчивого ведения лесного хозяйства и лесной сертификации», – считает Евгений Шварц.

Как и другие выступающие, эксперт сделал ряд предположений о будущем отрасли. Традиционный крупный лесной бизнес, вероятно, только с запозданием придет в

более биопродуктивные и логистически доступные регионы с плотностью дорог около 6–7 км на 1000 га и выше, тогда как активный рост инвестиций в лесопереработку заметен в средней и южной частях полосы лесов ЕТС, вне ареала доминирования интегрированных вокруг ЦБК крупных лесопромышленных компаний на севере ЕТС. Хотя диверсификация уже началась.

Рентабельность инвестиций в староосвоенных регионах ЕТС потенциально должна обеспечиваться и за счет выигрыша в логистике. Во многих лесопромышленных областях России (Северо-Запад, Иркутская область) плечо сельхозназначения зачастую находится за 10–80 км от «станка».

Усложнение и возрастание стоимости логистики при вывозе продукции ЛПК на новые рынки, как и снижение уровня покупательной способности потребителей на новых рынках, будет создавать серьезные проблемы для сохранения объема и доходности российского лесного экспорта.

Неизвестно, как долго в странах-импортерах будут закрывать глаза на использование различного рода серых схем, но недавняя (21 августа 2023 года) инициация Европейской комиссией расследования по подозрению в обходе антидемпинговых пошлин на березовую фанеру Казахстаном и Турцией говорит о том, что возможность фактического сохранения торговых отношений при формальном выполнении введенных ограничений, вероятно, уходит в прошлое. Поэтому можно допустить реальный отказ от поставок этой продукции и снижение доходности экспорта российского лесного комплекса.

К сожалению, одновременно существуют высокие риски сокращения инвестирования перехода к интенсивной модели лесного хозяйства в стране и отказ от части арендованных в лесопромышленных целях лесов, а это может привести к еще большему снижению и качества ведения лесного хозяйства, и активности борьбы с пожарами.

По словам руководителя системы добровольной сертификации

«Лесной эталон» Николая Шматкова, турбулентная ситуация может привести к временному снижению планки социальной и экологической ответственности лесозаготовительных и лесоперерабатывающих предприятий.

А ведь сертификация для потребителя – это инструмент для продвижения товаров, произведенных ответственным образом (читай: имидж), снижения риска экологических и социальных конфликтов.

Закупочная политика некоторых потребителей предусматривает только FSC-сертификацию. Или российский аналог – «Лесной эталон». Рынок не получает российскую упаковку ответственного происхождения, и заказы на нее уходят в Азию. Заказы, высокую добавленную стоимость, рабочие места – все это мы отдаем азиатским компаниям! Причина в отсутствии сертифицированного сырья. Нежелание ЛПК сертифицироваться по «Лесному эталону» – подарок для азиатских производителей, по мнению спикера. Некоторые упаковщики, не получая сертифицированную по «Лесному эталону» продукцию от отечественных ЦБК, изучают перспективы перехода на FSC-сертифицированный китайский картон.

«На нашу страну приходится пятая часть всех лесов планеты и столько же самых ценных из них – малонарушенных. В России МЛТ больше, чем в любой другой стране мира. Их судьба в наших руках. Утрата любого леса болезненна, но в случае первозданного она по-настоящему невозможна. Для формирования его уникальной экосистемы требуются тысячи лет», – сказал Николай Шматков.

Малонарушенные леса обеспечивают сохранение важнейших компонентов биосферы. В частности, они эффективно поддерживают гидрологический режим и смягчают климат, служат «биотическим насосом» и играют принципиальную роль в круговороте воды, служат местом обитания редких видов растений и животных, которые не выживут вне леса, являются хранилищем больших объемов углерода, сдерживая глобальное потепление.

Чем лучше состояние лесов, тем эффективнее они выполняют свои функции – экономические, социальные и экологические. Снижать планку социальной и экологической ответственности в лесном секторе нерационально. Это угроза для брендов и утрата наиболее экологически и социально ценных лесов в самом ближайшем будущем.

Заместитель директора ФБУ «СПБНИИЛХ» Николай Петрунин в докладе «Государственное управление лесами: основные направления развития в условиях глобальных вызовов» напомнил, что, согласно Стратегии пространственного развития Российской Федерации на период до 2025 года, утвержденной распоряжением Правительства Российской Федерации от 13 февраля 2019 года №207-р, приоритетной специализацией считаются такие сегменты лесного комплекса, как лесоводство и лесозаготовки в 28 субъектах РФ или в 32,9% их общего количества, обработка древесины и производство изделий из древесины (кроме мебели) в 35 регионах (41,1%) и производство бумаги и бумажных изделий – в 31 субъекте Федерации (36,5%).

Предприятия ЛПК являются градообразующими в 38 моногородах, или 11,1% их общего количества. Объем производства продукции ЛПК – больше 2,7 трлн руб. в год. При весьма внушительных объемах древесных ресурсов в стране (общая площадь земель лесного фонда – 1,1 млрд га, запас древесины – 79,2 млрд м³) лесопромышленный комплекс занимает в структуре национальной экономики не первое место: всего 0,75% валового внутреннего продукта, 2,7% объема промышленного производства, 2,5% валютной выручки от экспорта, 6,9% рабочих мест от общей численности по полному кругу предприятий.

15 субъектов Российской Федерации обеспечивают 74,7% заготовки древесины в целом по стране. И отсутствие межрегиональных систем территориального планирования создания и размещения новых производств в лесном секторе экономики привело к дефициту лесосырьевых ресурсов для действующих предприятий, располагающих производственной,

вспомогательной и социальной инфраструктурой.

Говоря о возможных мерах государственной поддержки предприятий лесного комплекса, Николай Петрунин подчеркнул, что для стабилизации экономических отношений и выработки сбалансированно-оптимальной стратегии развития отечественного лесного бизнеса на текущий период и на перспективу необходим качественно новый уровень системы государственного управления лесами за счет создания отраслевого федерального органа исполнительной власти, наделенного полным перечнем полномочий и компетенций, в том числе в части мер государственной поддержки предприятий лесного комплекса и развития лесного машиностроения. Также требуется создание государственной лесной корпорации, развитие в отрасли государственного частного партнерства и стимулирование внутреннего рынка потребления.

Директор по развитию ООО «Леспроект» Владимир Архипов выступил с программным докладом «Как нам лесостроить Россию. Двенадцать шагов к цели». Шаги содержат предложения по совершенствованию отечественной системы лесосчетных работ:

Шаг 1. Выполнить с учетом предложений, поступивших от субъектов РФ, лесотаксационное районирование – зонирование всех лесов Российской Федерации в составе целевых лесничеств по степени интенсивности освоения лесов на две зоны: интенсивного освоения лесов 300–400 млн га и перспективного и экстенсивного освоения лесов 800–900 млн га.

Шаг 2. Для зоны интенсивного освоения лесов подготовить и утвердить план проведения лесостроительства в части таксации лесов и проектирования мероприятий по сохранению лесов сроком на 10 лет.

Шаг 3. Разработать и утвердить в установленном порядке нормативы затрат на проведение таксации лесов по каждому способу таксации и таксационным разрядам в разрезе этапов работ.

Шаг 4. В зоне интенсивного освоения лесов перейти на двухуровневую систему таксации (непрерывное

лесостроительство).

Шаг 5. В интересах бизнеса и государства демополизовать лесостроительство в части проведения таксации лесов и проектирования мероприятий по сохранению лесов.

Шаг 6. В целях надлежащего планирования и осуществления проверки качества проведения полевых работ по таксации лесов установить порядок, в соответствии с которым исполнитель работ по таксации лесов до начала работ обязан предоставить заказчику по каждому объекту работ организационно-технологические схемы проведения полевых работ по установленному образцу.

Шаг 7. Установить оптимальные по соотношению цены и качества классы точности определения основных таксационных показателей в отношении лесотаксационных выделов и их частей.

Шаг 8. В соответствии с общемировой практикой при таксации лесов не разделять лесные насаждения по происхождению (естественное или искусственное) ввиду информационных пороговых ограничений дистанционных способов таксации и коррупционных рисков. Количественные и качественные характеристики лесов искусственного происхождения должны определяться в постоянном и регулярном (регламентном) режиме исключительно наземными способами уполномоченными специалистами в ходе ведения специального раздела государственного лесного реестра.

Шаг 9. Создать вместо внутриведомственной, по сути, только имитирующей видимость контроля, принципиально новую систему





контроля качества таксации лесов, состоящую из двух частей: внутриведомственный контроль и независимый аудит.

Шаг 10. Принять конкретные решения, стимулирующие лиц, использующих леса для заготовки древесины, указывать в таксационных описаниях лесосек достоверные сведения о запасах древесины.

Шаг 11. Для зоны экстенсивного и перспективного освоения лесов разработать технологию квартальной автоматизированной таксации (инвентаризации) лесов с использованием материалов дистанционного зондирования Земли высокого и сверхвысокого разрешения.

Шаг 12. На основании представленного комплекса взаимосвязанных предложений внести соответствующие поправки в Лесной кодекс, Лесоустроительную инструкцию и иные нормативные правовые акты лесного хозяйства.

Заместитель директора Архангельского ЦБК по взаимодействию с государственными органами власти Юрий Трубин в докладе «Возможности и риски для развития лесопромышленного комплекса в современных условиях» изложил, что необходимо сделать в ближайшей перспективе.

Для обеспечения устойчивого функционирования предприятий-лесоиспользователей нужно следующее:

- рассмотреть целесообразность субсидирования мероприятий по строительству лесных дорог, выполняющих функции не только лесовозных, но и противопожарных;
- ускорить внесение в Лесной кодекс РФ изменений, касающихся строительства лесных дорог;
- рассмотреть целесообразность обращения в собственность субъектов РФ древесины, заготавливаемой в рамках статей 43–46 Лесного кодекса;
- рассмотреть целесообразность временного разрешения на оставление на корню пород деревьев, заготовка которых экономически не

целесообразна;

- обеспечить субсидирование создания межсезонных запасов древесины, сырья и топлива в российских организациях, использующих водный транспорт леса, заготовленного в зимний период.

Для обеспечения бесперебойной транспортировки лесных грузов и расходных материалов следует сделать следующее:

- изменить принципы субсидирования экспортных перевозок с одновременным увеличением общего объема господдержки для предприятий экспортеров;
- определить приоритетность грузов при установлении очередности выделения железнодорожного подвижного состава;
- включить хлорат натрия в перечень стратегически важных продуктов для промышленности Российской Федерации с целью беспрепятственного прохождения груза по территории Республики Казахстан.

Для того чтобы устранить (снизить) риски выхода российских компаний на новые экспортные рынки лесопромышленной продукции, представители бизнеса рассчитывают на завершение разработки, принятие и вступление в силу стандартов Национальной системы лесной сертификации (НСЛС), а также содействие, интеграцию, взаимное с НСЛС признание действующих систем добровольной лесной сертификации, способных продвинуть продукцию российского ЛПК на новые рынки.

Для стимулирования внутреннего спроса на продукцию ЛПК необходимы следующие меры:

- перевод муниципальных источников теплоснабжения, работающих на привозном мазуте и угле, на древесные топливные гранулы;
- разработка и использование типовых проектов многократного использования для строительства объектов социальной инфраструктуры при реализации федеральных проектов и государственных программ

(школы, детсады, ФАПы и т. п.) с использованием древесины и продукции из нее в качестве основных строительных материалов;

- формирование государственного резерва пиломатериалов в условиях «низкого» рынка для проведения восстановительных работ на территории «новых» регионов Российской Федерации;
- нормативное ограничение использования синтетических полимерных материалов (неразлагаемых и трудно разлагаемых) для упаковки пищевых продуктов в качестве одноразовой упаковки и посуды на территориях повышенной экологической ценности (федеральных ООПТ, памятников природы, прибрежных территориях).

Для преодоления серьезного риска потери квалифицированного персонала предприятий в отрасли нужно обратить внимание на льготное пенсионное обеспечение работников предприятий в Арктической зоне РФ (АЗРФ), создать благоприятную и комфортную среду в моногородах, где сосредоточены крупные лесоперерабатывающие комплексы, прежде всего расположенных в Арктической зоне, «развернуть» средства 3%-ного налога на прибыль организаций в части федерального бюджета в местные (муниципальные) бюджеты в целях закрепления трудоспособного населения в АЗРФ, разработать меры господдержки стабилизации трудовых коллективов предприятий на территории АЗРФ в части дополнительных гарантий и компенсаций экономически активному населению, проживающему в моногородах и сельской местности (программы по предоставлению жилья, налоговые льготы, субсидии). Льготная ипотека для АЗРФ уже реализована.

Возможно, следует увеличить порог возраста молодых семей с 35 до 38 лет для получения мер господдержки.

Большой риск представляет возможный дефицит технологического оборудования, запасных частей, расходных материалов производства

недружественных стран. Спикер предложил принять ряд мер:

- создание, модернизация, реновация ряда машиностроительных производств в РФ, специализирующихся на производстве техники, оборудования, узлов и компонентов, расходных материалов для лесозаготовительной, лесопильно-деревообрабатывающей, целлюлозно-бумажной промышленности;
- поддержка реализации проектов в лесном машиностроении по алгоритму адресной поддержки проектов, реализуемых в АЗРФ (через правительственную комиссию);
- введение таможенных барьеров для иностранных аналогов отечественной продукции с отложенным сроком вступления в силу;
- формирование Минпромторгом России перечня рекомендуемых зарубежных производителей запчастей и комплектующих из дружественных стран, выпускающих аналоги продукции ушедших ведущих брендов с тестированием в российских условиях;
- организация российского производства узлов и агрегатов для нужд ЛПК на базе технологий, копирующих используемые зарубежными производителями отрасли лесного машиностроения;
- приоритетная поддержка тематики отраслевых НИИ, научных центров России, связанной с разработкой аналоговых технологий.

ТЕМАТИЧЕСКАЯ СЕКЦИЯ И КРУГЛЫЙ СТОЛ

Эти мероприятия были посвящены состоянию и тенденциям развития рынка техники и оборудования в стране.

Андрей Смирнов, представляющий компанию «ФН Машины», провел анализ лесозаготовительной техники (ЛЗТ) со времен СССР до начала 2000-х годов, сравнил колесную и гусеничную технику для лесозаготовки заготовки, наглядно представив плюсы и минусы обеих.

Несомненные плюсы колесных харвестеров следующие:

1. Производительность на среднем лесе, надежность.
2. Маневренность/переезды.
3. Возможность выполнения выборочных рубок.
4. Высокий комфорт оператора.

Минусы:

1. Высокие цена и эксплуатационные затраты.
2. Сложность конструкции/обслуживания.
3. Требуется высокая квалификация операторов.
4. Сложности на болотах.
5. Отсутствие универсальности.

У ЛЗТ на базе гусеничных экскаваторов докладчик отмечает следующие сильные стороны:

1. Простота и надежность, проходимость.
2. Производительность на крупном лесе, ветровалах.
3. Низкая цена и эксплуатационные затраты (-40% колесных).
4. Универсальность, способность работы в межсезонье.

Минусы:

1. Производительность на 15% ниже колесных.
2. Меньшая маневренность, сложность с переездами.
3. Сложности на уклонах.
4. Средний уровень комфорта оператора.

По мнению Андрея Смирнова, в ближайшие 5–10 лет ЛЗТ в России ожидаются техническое перевооружение и машины новых брендов, а оптимальный тандем – гусеничный харвестер на базе экскаватора в паре с колесным форвардером для вывозки заготовленной древесины. Большие надежды в отношении техники для вывозки докладчик связывает с российскими машиностроителями.

Заместитель генерального директора по коммерческим вопросам одного из таких заводов, петрозаводского ООО «Амкодор-Онега», Олег Маслов поделился статистикой по объемам заготовки в различных федеральных округах РФ за последние годы – на эту информацию опирается холдинг «Амкодор», выстраивая стратегию развития. В холдинг входят 22 завода, четыре из них расположены в России: в Брянске, Петрозаводске, Липецке, Уфе. Олег Маслов рассказал о

текущем положении дел с изготовлением техники и разработкой карельским заводом собственных узлов и агрегатов: моста 30Т, манипулятора KF10080, кабины оператора, стойки грузового отдела и т. д. Предприятие закупило новые станки и оборудование (с 2019 г.), выпустило первые машины нового поколения FF, FH без европейских комплектующих, наладило кооперацию с другими заводами холдинга и расширило дилерскую сеть. В ближайшей перспективе намечено повышение качества продукции и создание локальных складов в Москве, Нижнем Новгороде, Новосибирске.

Алексей Невров, возглавляющий ООО «Корпорация Экокарбон» (генерального партнера ПМЛФ в этом году) считает, что в ближайшее десятилетие драйвером развития отрасли будет производство древесного угля, а потому вместо пеллет и товарной древесины стоит переходить на продукты, которые можно получить из него: промышленный брикетированный уголь, сельскохозяйственный биочар, угольные пеллеты.

На внутреннем рынке промышленный брикетированный уголь будет востребован в цветной и черной металлургии, на кремниевых производствах. «Гарантированный рынок угля внутри страны значительно превышает объем экспорта пеллет в денежном выражении», – отметил Алексей Невров.

Об инициативах Республики Коми по переработке древесных отходов рассказал вице-президент ТПП Республики Коми Андрей Кривошеин. В мае 2023 года министром Коми подан заявка в Фонд развития территорий для получения кредита на модернизацию котельных и перевода с угля на пеллеты. В сентябре заявка была одобрена, и минфин Коми получил специальный казначейский кредит на 1,8 млрд руб. В результате в республике появятся 25 новых котельных, работающих на биотопливе. Дополнительную потребность в пеллетах для обеспечения котельных спикер оценил в 35 тыс. т ежегодно.

Сумма специальных казначейских кредитов на модернизацию котельных по всей стране составляет 8 млрд руб. «Специальный



казначейский кредит – это поддержка для биотопливной отрасли, но не субсидия! – заявил Андрей Кривошеин. – В кризис надо строить инфраструктуру, в том числе и энергетическую. Кредит на новые котельные это не прямая поддержка лесной промышленности в виде создания внутреннего рынка пеллет. Оценочно 292 тыс. т пеллет в год понадобится дополнительно для модернизированных котельных, а это около 15% объема производства 2022 года».

Помимо решения вопросов с древесными отходами лесопереработки и сбытом биотопливных производств, масштабная модернизация котельных в России – это еще и прямая поддержка производителей котлов. Сотни котлов потребуются одновременно. Смогут ли машиностроители обеспечить их надежно и энергоэффективно? Спросил с трибуны докладчик и отметил, что Коми – единственный регион России, предоставляющий целевую субсидию на компенсацию затрат по созданию и модернизации биотопливных производств. Ранее возмещались 30% расходов на оборудование, а в 2023 году правительство республики увеличит компенсацию до 50% понесенных расходов (но не более 5 млн руб. предпринимателю) – на эти цели выделено 50 млн рублей.

В регионе уделяется внимание и стимулированию локального отопления пеллетами – население, использующее пеллеты и брикеты, получает субсидии. Тогда как в других регионах субсидируют только приобретение угля и дров.

А директор Межотраслевого

института дополнительного образования СПбГЛТУ им. С. М. Кирова Владимир Кацадзе, анализируя проблемы подготовки кадров для лесного комплекса, условно разделил их на государственные, социальные и педагогические.

Государственные:

- отсутствие реального внимания к лесной отрасли;
- отсутствие у многих руководителей отрасли базового профильного образования;
- единая группа специальностей (сельское, рыбное и лесное хозяйство);
- подушевое финансирование (из расчета один преподаватель на 10 студентов);
- действующая Болонская система высшего образования и новые тенденции по возврату к специалитету;
- прекращение целевого финансирования учебно-опытных лесхозов и, как следствие, их разрушение и потеря мест проведения учебно-производственной практики студентов.

Социальные:

- непрестижность работы в лесной отрасли;
- неконкурентная зарплата работников;
- удаленность мест работы и тяжелые условия труда;
- разрушение лесных поселков с закрытием крупных и средних лесозаготовительных предприятий;
- утрата понятия «рабочая династия» и поддержки династий государством.

Педагогические:

- резкое сокращение в лесных вузах доли преподавателей, имеющих не только базовое образование, научную степень, но и опыт практической работы в ЛПК;
- разрыв связей с действующими предприятиями, незнание их проблем и потребностей;
- отсутствие полноценных долгосрочных студенческих практик, позволяющих получить необходимые профессиональные знания, умения и навыки, а также сложность организации таких практик;
- отток преподавателей вузов, снижение престижа профессии.

Докладчик предложил варианты решения обозначенных проблем: создание четкой и понятной законодательной базы для формирования договоров о целевой подготовке специалистов с законодательно прописанной ответственностью сторон; введения обязательной отработки не менее двух лет по распределению после окончания бюджетного обучения в вузе, с двухсторонней юридической ответственностью «специалист – предприятие»; включение в образовательный процесс целевой подготовки специалистов с возможностью обучения по согласованным с заказчиком программам; максимальное использование возможностей факультетов и институтов дополнительного образования, позволяющих повышать квалификацию специалистов и проводить переподготовку кадров без отрыва от производства.

Конечно, здесь приведены далеко не все вопросы, обсуждавшиеся на ПМЛФ-2023, и упомянуты не все спикеры, но даже этот срез позволяет понять, что неизжитых проблем в отрасли много, а современные международные реалии только обострили их. Однако, вместо того чтобы драматизировать ситуацию, работники отрасли намерены преодолевать трудности и продолжать развитие, предлагают конструктивные идеи. А что из этого получится, узнаем через год – на следующем лесопромышленном форуме в Петербурге. ■



РОССИЙСКИЙ ЛЕС 2023

6-8 ДЕКАБРЯ

ВОЛОГДА

WWW.ROSLESEXPO.RU

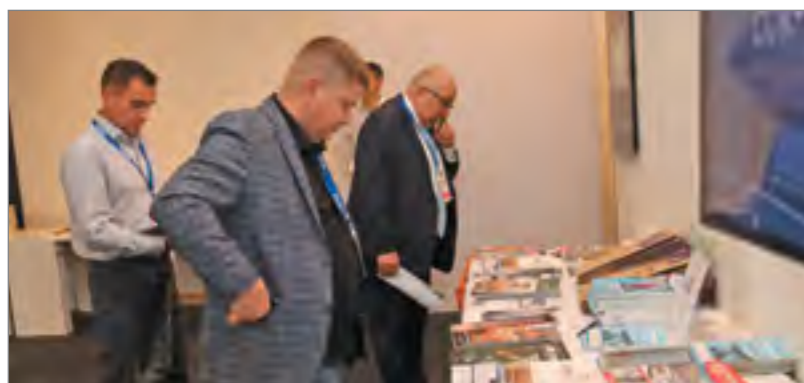
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПАРТНЕР:



ИНФОРМАЦИОННЫЕ ПАРТНЕРЫ:



ОРГАНИЗАТОРЫ:



ЛЕС ПРОРУБИЛСЯ ЧЕРЕЗ ГРАНИЦУ

ЭКСПОРТ ПИЛОМАТЕРИАЛОВ НАЧАЛ ВОССТАНАВЛИВАТЬСЯ

ТЕКСТ **ОЛЬГА МОРДЮШЕНКО**
по материалам kommersant.ru

В Рослесинфорге отмечают, что лидером среди покупателей древесины остается Китай, на который пришлось почти две трети поставок (61,7%, рост на 2,7%). Также в первую пятерку импортеров вошли Узбекистан (10%, рост на 0,5%), Казахстан (4,3%, рост на 13,3%), а также Арабские Эмираты (2,6%) и Гонконг (2,4%), поставки в которые увеличились в 1,9 и 1,5 раза соответственно.

Несмотря на традиционное летнее замедление экспорта, из 51 страны, закупающей древесину у РФ, 21 страна показала рост объемов вывоза год к году. «Новым перспективным рынком сбыта» пиломатериалов в агентстве называют Сирию, куда шесть компаний направили пробные партии по 40–150 м³ каждая.

В структуре экспорта пиломатериалов наиболее востребованы хвойные доски и брусья – 13,3 млн м³, или 93,4%, еще 5,6% приходится на долю пилопродукции из мягколиственных пород. Оставшуюся часть поставок составляют товары из дуба, бука и ясеня. В Рослесинфорге уточнили, что большая часть российской лесной продукции вывозится в переработанном виде, экспорт кругляка составил всего 1,5 млн м³, из которых 1,2 млн м³ ушли в Китай. В основном это березовые

Российский сектор пиломатериалов начинает понемногу восстанавливаться. За восемь месяцев экспорт достиг 14 млн м³, из которых почти 62% – в Китай. При общем падении на 13% относительно аналогичного периода прошлого года, сохранившиеся ключевые внешние рынки показывают рост закупок. Эксперты отмечают, что благодаря транспортным субсидиям от государства предприятия Северо-Запада РФ и Сибири наращивают производство, но покрыть убытки 2022 года отрасли пока не удается, а в ряде сегментов сохраняется кризисная ситуация.

лесоматериалы, невостребованные в России.

По словам директора Рослесинфорга Павла Чащина, лесопромышленники прошли большую часть 2023 года «без особых обвалов и коллапсов».

Сложнее всего приходится производителям древесного биотоплива, но и они «постепенно осваивают новые рынки». Производители древесных плит «выходят на устойчивый рост» в последние месяцы, активизировалось производство фанеры. «Транспортные издержки на отправку лесных грузов в Азию железнодорожным и морским транспортом снизились за счет субсидий, благодаря росту внутреннего спроса увеличился объем выпуска продукции на Северо-Западе и в Сибири», – пояснил господин Чащин.

Поставки пиломатериалов из России за рубеж, по прогнозу Рослесинфорга, в ближайшие три года будут расти темпами 2–5%.

Глава комитета по лесопромышленному комплексу, сельскому хозяйству, природопользованию и экологии заксобрания Архангельской области Александр Дятлов подтверждает, что рынок «постепенно стал приходить в себя». По его словам, падение цен остановилось, а к концу лета «произошла небольшая коррекция

вверх». Однако господин Дятлов уточняет, что «с учетом сложностей в экономике спрос на пиломатериалы остается умеренным, а запасы на складах – достаточно высокими».

Также чиновник указывает на «дисбаланс на фрахтовом рынке». В частности, по его словам, на Северо-Западе РФ наблюдается большое предложение контейнеров при нехватке платформ, в то время как в Сибири явная нехватка контейнеров.

По мнению Александра Дятлова, даже с учетом субсидий по итогам года крупные компании не компенсируют убытки 2022 года, и наиболее сложная ситуация у лесопильных предприятий: «В целом можно сказать, что особой активности и оживления спроса в III и IV кварталах нет. Цены на пиломатериалы ниже, чем во II квартале, но снижение стоимости доставки морским транспортом сокращает убыток. В то же время низкая цена на щепу, а порой и отсутствие спроса не позволяют добиться положительной рентабельности».

В Вятской торгово-промышленной палате также не видят к концу года перспектив для наращивания поставок и отмечают, что «наиболее серьезные проблемы сложились со сбытом пеллет, экспорт которых из региона фактически снизился до нуля». ■



2023 ГОД

Дата	Название	Город	Организатор/Место проведения	Контакты
7 – 10 ноября	MITEX	Москва	Группа «ЕВРОЭКСПО»	+7 (495) 925-65-61 (вн. 200) +7 (977) 378-66-53 info@mitexpo.ru, www.mitexpo.ru
14 – 16 ноября	PulpFor	Санкт-Петербург	ООО «ЭВР»	+7 (495) 66-44-9-55 sales@pulpfor.ru, www.pulpfor.ru
20 – 24 ноября	Мебель	Москва	АО «ЭКСПОЦЕНТР»	+7 (499) 795-37-36 ts@expocentr.ru, www.meb-expo.ru
28 ноября – 1 декабря	WOODEX	Москва	ITE Group	+7 (495) 799-55-85 woodex@ite.group, www.woodexpo.ru
29 ноября	Форум WoodWorld-2023	Москва	«ЛесПромИнформ», «ПроДерево»	+7 (812) 640-98-68 gaspr@lesprominform.ru dmitriev@proderevo.net www.lesprominform.ru
6 – 8 декабря	Российский лес	Волода	ВК «Русский дом», Департамент лесного комплекса Вологодской области	+7 (8172) 72-03-03 dlk.vologda@forest.gov35.ru www.roslesexpo.ru

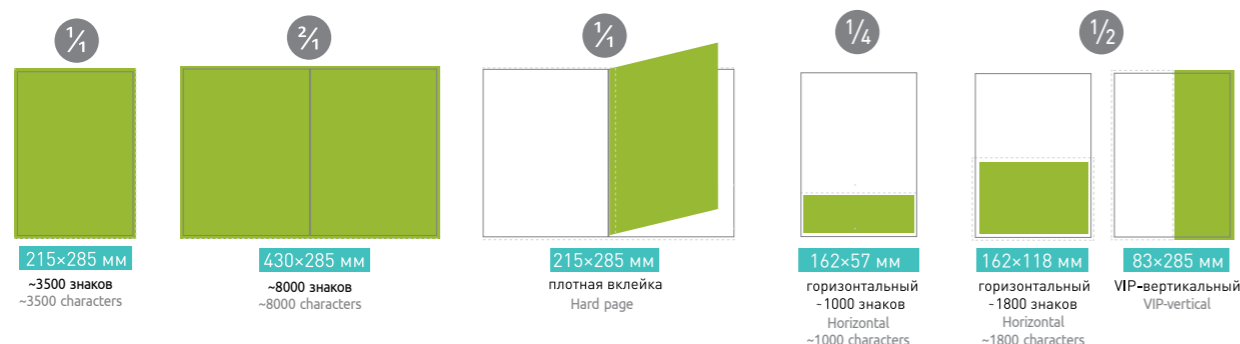
2024 ГОД

Дата	Название	Город	Организатор/Место проведения	Контакты
2 – 5 апреля	MosBuild	Москва	ITE GROUP	+7 (495) 799-55-85 mosbuild@ite.group www.mosbuild.com
3 – 6 апреля	UMIDS	Краснодар	MVK – Международная Выставочная Компания	+7 (861) 200-12-34 umids@mvk.ru www.umids.ru
17 – 18 апреля	Конгресс и выставка «Биомасса: топливо и энергия»	Москва	Российская Биотопливная Ассоциация, Центр Новых Технологий	+7 (495) 585-51-67 info@biotopliva.ru www.biotoplivo.com
18 – 21 апреля	Международная выставка «Деревянный Дом. Весна 2024»	Москва	«Ворлд Экспо Груп» / МВЦ «КРОКУС ЭКСПО»	+7 (495) 730-55-91 eva@weg.ru ivr@weg.ru www.woodenhouse-expo.ru
21 – 24 мая	Xylexpo 2024	Милан, Италия	CEPRA S.R.L. UNIPERSONALE	www.xylexpo.com
Август	Лесоруб XXI века	Архангельская область	Ассоциация «Лесоруб 21 века», ГК «УЛК», Министерство природных ресурсов и экологии, Минпромторг России, Правительство Арх. обл., Федеральное агентство лесного хоз-ва	+7 921 240 00 44 info@lesorub.pro www.lesorub.pro
9 – 12 сентября	Лесдревмаш-2024	Москва	АО «ЭКСПОЦЕНТР»	+7 (499) 795-29-06 ldm@expocentr.ru www.lesdrevmash-expo.ru

Информация о датах, местах и режиме проведения мероприятий актуальна на момент сдачи номера в печать. Постоянно обновляемый список мероприятий лесопромышленного комплекса смотрите на сайте www.lesprominform.ru

СТОИМОСТЬ РАЗМЕЩЕНИЯ РЕКЛАМНОЙ ИНФОРМАЦИИ В ЖУРНАЛЕ ЛЕСПРОМИНФОРМ LESPROMINFORM PRICE LIST

Прайс на размещение баннеров на сайте и на доп. проекты запрашивайте отдельно
Please ask separately for the price of banner placement on the web-site and for additional projects



Место Place for an Ad.	Формат Size (page)	Размер (мм) Size (mm)	Стоимость, руб Price (rubles)	Стоимость, евро Price (euro)		
ОБЛОЖКА COVER						
Первая обложка	Face cover	A4	215 x 250	626 000	11 200	
Вторая обложка + первая полоса (разворот)	The 2 nd cover + A4	2 A4	430 x 285	475 000	8500	
Вторая обложка	The 2 nd cover	A4	215 x 285	332 500	5950	
Третья обложка	The 3 rd cover	A4	215 x 285	276 500	4945	
Четвертая обложка	The 4 th cover	A4	215 x 285	417 000	7450	
ВНУТРЕННИЙ БЛОК INSIDE BLOCK						
Плотная вклейка 1/1	Hard page	Одна сторона Обе стороны	One side Both sides	215 x 285 + 215 x 285	207 000 329 500	3700 5890
Спецместо: (страница напротив: – 2 обложки, – 1 и 2 стр. содержания)	VIP-place (page in front of: – the 2 nd cover, – content)	A4	A4	215 x 285	248 000	4440
VIP-блок (на первых 30 страницах)	VIP-block (on the first 30 pages)	A4	A4	215 x 285	141 000	2525
		VIP-вертикальный	VIP vertical	83 x 285	110 000	1990
		1/2 горизонт.	1/2 horizontal	162 x 118	81 500	1460
		1/4 горизонт.	1/4 horizontal	162 x 57	49 500	890
Разворот	Two pages A4	Модуль 2A4 Статья 2 стр.	Advert 2A4 Article 2 pages	215 x 285	179 000	3200
Модуль на внутренних страницах	Advert in the inside block	A4 / Статья	A4 / Article	215 x 285	103 000	1840
		VIP-вертикальный	VIP vertical	83 x 285	92 000	1650
		1/2 горизонт. / Новость	1/2 horizontal/News	162 x 118	64 000	1150
		1/4 горизонт. / Новость	1/4 horizontal/News	162 x 57	39 000	698

- В прайсе указана стоимость рекламной площади (1/4 A4, 1/2 A4, A4, 2A4), на которой можно разместить как макет, так и статью.
- Модуль VIP-вертикальный ставится только на страницу со статьей или новостями **без конкурентных модулей рядом!**
- Все цены указаны с учетом НДС 20%
- The price specifies the cost of advertising space (1/4 A4, 1/2 A4, A4, 2A4), where both an article and a layout can be placed.
- A VIP-vertical advert can be placed only on the page containing an article or news **without competitive advert nearby!**
- All the prices are 20 % VAT-inclusive

© ЛесПромИнформ, 2023
© Lesprominform, 2023

6 000 экземпляров.
Выходит 8 раз в год.
Издается с 2002 года.
Отпечатано в типографии
«Премиум-пресс»,
(ООО «Росбалт»)
Санкт-Петербург

Учредитель: Яровая Светлана Александровна.
Свидетельство ПИ № ФС 77-36401 от 28 мая 2009 г.
Зарегистрировано Федеральной службой по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.
Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.
Все права защищены. Любая перепечатка информационных материалов может осуществляться только с письменного разрешения редакции.
Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов.



Мебель

интерьер дизайн

34-я международная
выставка «Мебель, фурнитура
и обивочные материалы»

20–24.11.2023

Россия, Москва, ЦВК «ЭКСПОЦЕНТР»

12+

www.meb-expo.ru



Полное подписание

Полное инициальное

Сторонние сайты

