



АВТОМАТИКА-ВЕКТОР

АВТОМАТИКА И ПО ДЛЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ЛПК

- АВТОМАТИЧЕСКИЙ ОБМЕР ЛЕСОВОЗОВ TRUCK INSPECTOR
- СКАНЕРЫ БРЕВЕН "ВЕКТОР"
- СКАНЕР ТОРЦЕВ TIMBER TRACER
- АВТОМАТИКА, ЭЛЕКТРООБОРУДОВАНИЕ И ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДЛЯ ВСЕХ УЧАСТКОВ ЛЕСОПИЛЬНОГО ЗАВОДА
- СКАНЕР КАЧЕСТВА ПИЛОМАТЕРИАЛОВ RUSCAN
- ВЕБ-СЕРВИС ДЛЯ РАСКРОЯ БРЕВЕН MILLLAB

ПРИГЛАШАЕМ ПОСЕТИТЬ
НАШ СТЕНД 22С33
на ЛЕСДРЕВМАШ-2024



www.a-vektor.ru

ЛПИ №3 '2024 (181)

www.lesprominform.ru

Без возрастных
ограничений
ISSN 1996-0883

ЛЕСПРОМ

ИНФОРМ



WOODWORKING JOURNAL

№ 3 (181) 2024



научно-производственная фирма
ЕХПРОМСЕРВИС

РЕГИОН НОМЕРА
ИРКУТСКАЯ ОБЛАСТЬ

РАЗВИТИЕ
ЛЕСОЗАВОД №1

ЦБП
ЮБИЛЕЙ СЛПК

СОБЫТИЯ
UMIDS



ОБОРУДОВАНИЕ, ИНЖИНИРИНГ,
ТЕХНИЧЕСКИЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ УВЕЛИЧЕНИЯ
ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ И РЕНТАБЕЛЬНОСТИ.



STANKI35.RU



9-12
сентября
2024

20-я юбилейная
международная
выставка «Машины,
оборудование,
технологии
для лесозаготовительной,
деревообрабатывающей
и мебельной
промышленности»

Организатор

65 ЭКСПОЦЕНТР

При поддержке



Реклама



Россия, Москва,
ЦВК «ЭКСПОЦЕНТР»

ЛЕС
ДРЕВ
МАШ

www.lesdrevmash-expo.ru



12+

Производственное Объединение «ТЕПЛОРЕСУРС»

Котлы



Вода



Термомасло



Пар

Теплогенераторы



Кора



Опилки



Щепа



Пыль



Пеллеты

ЛЕСДРЕВМАШ

9-12 сентября

SibWood
Expo

18-20 сентября

ExpoDrev
Russia

25-27 сентября



Российский лес
декабрь 2024



Современные технологии биоэнергетики

+7 (49232) 6-97-90 / info@pkko.ru / www.pkko.ru

СОТРУДНИКИ РЕДАКЦИИ

Светлана ЯРОВАЯ
Генеральный директор
director@LesPromInform.ru
SVETLANA YAROVAYA
General Director

Максим ПИРУС
Главный редактор
che@LesPromInform.ru
MAXIM PIRUS
Editor-in-Chief

Александра ТОДУА
Управляющий директор
fi@LesPromInform.ru
ALEXANDRA TODUA
Managing Director

Ефим ПРАВДИН
Выпускающий редактор
redaktor@LesPromInform.ru
EFIM PRAVDIN
Publishing Editor

Анастасия ПАВЛОВА
Дизайнер
ANASTASIA PAVLOVA
Designer

Александр УСТЕНКО
Дизайнер
ALEXANDR USTENKO
Designer

Артем КУЗЕЛЕВ
редактор ленты новостей

Ирина КРИГОУЗОВА
администратор сайта

Марина ЗАХАРОВА
литературный редактор

Елена ЗЛОКАЗОВА
корректор

Александр ВЛАСОВ
менеджер отдела
распространения

КОНТАКТЫ

АДРЕС РЕДАКЦИИ:
Санкт-Петербург,
Лиговский пр., д. 270Б, оф. 2112
Тел./факс: +7 (812) 640-98-68
E-mail: lesprom@lesprominform.ru

ДЛЯ КОРРЕСПОНДЕНЦИИ:
196084, Санкт-Петербург, а/я 49

EDITORIAL OFFICE:
196084, Russian Federation,
St. Petersburg, Ligovsky pr. 270B, of. 2112
Phone/fax: +7 (812) 640-98-68
E-mail: lesprom@lesprominform.ru
www.LesPromInform.ru



ПОДПИСКА



«Пресса России»: 29486,
а также через альтернативные
и региональные подписные агентства и на сайте
www.LesPromInform.ru

БОНУС:
все подписчики получают доступ
к электронной версии журнала

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ПАРТНЕРЫ «ЛЕСПРОМИНФОРМ»



© ЛесПромИнформ, 2024
© Lesprominform, 2024

6 000 экземпляров.
Выходит 6 раз в год.
Издается с 2002 года.

Отпечатано в типографии
«Премиум-пресс»,
(ООО «Ростбалт»)
Санкт-Петербург

Учредитель: Яровая Светлана Александровна.
Свидетельство ПИ № ФС 77-36401 от 28 мая 2009 г.
Зарегистрировано Федеральной службой по надзору за соблюдением
законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.
Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.
Все права защищены. Любая перепечатка информационных материалов может
осуществляться только с письменного разрешения редакции.
Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов.

СОДЕРЖАНИЕ CONTENTS

4 НОВОСТИ
NEWS

В ЦЕНТРЕ ВНИМАНИЯ
IN FOCUS

8 Рынок труда в ЛПК. Начало 2024 года
Labor Market in the Forest Industry at the
Beginning of 2024

10 Экологизация лесного законодательства
Ecologization of Forest Legislation

14 Импортзамещение в лесной
сертификации
Import Substitution in Forest Certification

РАЗВИТИЕ
DEVELOPMENT

16 «Лесозавод №1»: современное
лесопиление в российской глубинке
Sawmill No. 1: Modern Wood-Sawing
in the Deep Countryside of Russia

РЕГИОН НОМЕРА: Иркутская область
REGION IN FOCUS: the Irkutsk Region

22 Что помогает Приангарью развиваться
What Helps to Develop Angara Region

26 Как верно расставить приоритеты
How to Set the Right Priorities

28 Все зависит от человека
The Procurement Budget
for Forest Firefighting Equipment Has Tripled

30 Объем незаконных рубок
сократился более чем в 15 раз
Illegal Logging Reduced by More Than
15 Times in Five Years

32 Предприятия ЛПК Иркутской области
Forest Industry Enterprises of the Irkutsk Region

ОТРАСЛЬ
INDUSTRY

35 Форум по цифровой
трансформации ЛПК в Коми
The Forum on Digital Transformation
of the Forestry in Komi

36 Турция в первой тройке покупателей
российских пиломатериалов
Turkey Is Among the Top Three Buyers
of Russian Sawn Timber

ЛЕСОЗАГОТОВКА
TIMBER-LOGGING

38 Перспективные направления
совершенствования трансмиссии
колесно-гусеничных машин
Perspective Ways to Improve the Transmission
of Forest Wheel-Caterpillar Vehicles

ЛЕСОПИЛЕНИЕ
WOOD-SAWING

42 Линия перепакетирования пиломатериалов
от НПФ «Техпромсервис»
Techpromservice: Course for Efficiency and
Productivity Improvement

44 Современное лесопильное оборудование:
скорость или надежность?
Wood-Sawing Equipment: Speed or Reliability?

ДЕРЕВООБРАБОТКА
WOODWORKING

48 «Техноколь»: зачем производителю
стройматериалов деревообработка
Technicol Company: Why Do Manufacturers
of Building Materials Need Woodworking?

МЕБЕЛЬНОЕ
ПРОИЗВОДСТВО
FURNITURE PRODUCTION

50 Крупнейшее российское представительство Nanxing
New Nanxing's Representative Office. Largest in Russia

52 Мебельные выставки Европы
Furniture Exhibitions in Europe

ДЕРЕВЯННОЕ ДОМОСТРОЕНИЕ
WOODEN HOUSE BUILDING

56 Сколько стоит деревянный дом построить
How Much Does It Cost to Build a Wooden House

ЦБП
PULP & PAPER

58 Руководитель Сыктывкарского ЛПК –
о работе предприятия в условиях вызовов
The Head of SLPK Told about the Enterprise's
Work in the Challenging Environment

БИОЭНЕРГЕТИКА
BIOENERGY

60 Биотопливный рынок России:
рецепты выживания и развития
Biofuel Market in Russia:
Recipes for Survival and Development

СОБЫТИЯ
EVENTS

64 UMIDS'24: 5 граней,
4 павильона, 350 участников
5 Aspects, 4 Pavilions, 350 Participants

78 Биомасса: топливо и энергия – 2024
Biomass: Fuel and Energy – 2024

79 ОТРАСЛЕВЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ
INDUSTRY EVENTS



Росстат зафиксировал абсолютный рекорд по строительству жилья из древесины

Статистика Росстата показывает, что в 2023 году в России построено 15,6 млн м² жилья из дерева, это максимальный показатель за всю историю наблюдений – с 2009 года. По итогам прошлого года ввод жилья увеличился на 9,8%, а за два года – на 44,4%. Доля деревянного домостроения в общем вводе жилья, включая многоквартирное, по итогам 2023 года составила около 14%.

По данным Росстата, в 2009 году ввод деревянного жилья был на уровне 7,5 млн м². Затем, с 2010 по 2018 год, показатель варьировал от 6,7 млн до 8,3 млн м², снижаясь и увеличиваясь в отдельные годы. Но с 2019 года ввод деревянных домов начал планомерно расти. В 2020 году показатель составил 9,3 млн м², в 2021 году – 10,8 млн м², в 2022 году – 14,2 млн м².

По оценкам Рослесинфорга, в 2023 году доля деревянных домов непосредственно в загородном строительстве составила 30–35% (оценка без учета домов из категории «Прочие»). При этом в общей структуре деревянного домостроения в России преобладают дома в пределах 120 м², каркасные или из клееного бруса, с перекрытиями и внутренними перегородками из дерева.

Высокий интерес к домам из древесины в Рослесинфорге объяснили в целом интересом к загородному жилью и его более низкой стоимостью по сравнению с квартирами. «Строительство собственного дома в большинстве регионов обходится в два раза дешевле покупки квартиры. На индивидуальные дома распространяется льготная ипотека – здесь меньше ограничений, чем при покупке квартиры, а типовых проектов больше», – пояснил популярность частных домов у россиян директор Рослесинфорга Павел Чащин.

npadd.ru

300 миллионов от ФРП для «Доброго картона»

Компания «Добрый картон», которая участвует в программе «Производительность труда», получила льготный заем на сумму 300 млн руб. от Фонда развития промышленности Республики Башкортостан. Средства будут направлены на улучшение производства, которое специализируется на производстве товаров из отечественного сырья.

В октябре 2022 года на «Инвестчэсе» главы Башкирии был представлен инвестиционный проект автоматизированного завода по производству гофротары, который в июне 2023 года был признан приоритетным. К 2025 году планируется инвестировать 280 млн руб. в создание завода с ежегодной мощностью 70 млн т картона, что приведет к созданию около 50 новых рабочих мест. При финансовой поддержке ФРП предприятие приобретает новый пятислойный гофроагрегат, котельную установку и системы аспирации. «Добрый картон» использует отечественное сырье, что способствует полному циклу производства для изготовления конкурентоспособной отечественной продукции.

«Благоварские вести»

Уничтожающим ценные леса компаниям вход в «Лесной эталон» заказан

Системой добровольной сертификации «Лесной эталон» утверждена процедура «Порядок ассоциации с системой “Лесной эталон”». Документ разработан для снижения рисков ассоциации с системой «Лесной эталон» организаций и физических лиц, не разделяющих базовые ценности системы. В новой процедуре зафиксированы базовые ценности системы «Лесной эталон» – высокие социальные и экологические требования, соответствующие лучшим международным практикам, в том числе строгие подходы к сохранению лесов высокой природоохранной ценности. Документ не является копией соответствующей политики FSC, хотя в нем и заложена та же самая идея. Однако и перечень неприемлемых действий, и подходы к принятию решений адаптированы к текущим российским условиям и к вызовам, которые стоят перед системой «Лесной эталон». Если организация осуществляет действия, неприемлемые с точки зрения миссии и ценностей системы «Лесной эталон», или наносящие вред репутации системы, ей может быть отказано в ассоциации с системой «Лесной эталон», в частности в получении сертификата. Важно отметить, что, если на претендента на сертификацию подана заявка об отказе в ассоциации с системой «Лесной эталон», то сертификат не может быть выдан до принятия решения в соответствии с «Порядком ассоциации». Разумеется, если организации будет отказано в ассоциации с системой «Лесной эталон», то сертификат выдан не будет. Процесс сертификации можно будет возобновить только после восстановления ассоциации, что тоже предусмотрено документом.

«Системе “Лесной эталон” доверяет все больше потребителей продукции и упаковки из древесины, бумаги и картона, а это большая ответственность. Поэтому перед нами возникла необходимость предусмотреть риски по вхождению в нашу систему компаний, которые не разделяют ценности системы и пытаются схитрить, например, на части своей лесной аренды проводят деятельность, которая у нас считается неприемлемой, скажем, вырубать старовозрастные леса или другие леса высокой природоохранной ценности. Мы хотим отмежеваться от таких компаний, потому что сертификация предприятия, входящего в холдинг, демонстративно уничтожающий, например, старовозрастные леса и места обитания редких видов, может привести к утрате доверия ко всей системе. Тем не менее каждый случай потребует тщательного анализа и взвешенного решения», – объяснил директор системы добровольной лесной сертификации «Лесной эталон» Николай Шматков.

forest-etalon.ru

Пуск новой линии на заводе «Хаят Россия»

Компания «Хаят Россия» запустила новую автоматизированную линию по выпуску туалетной бумаги и бумажных полотенец на своем заводе в Калужской области. Объем инвестиций в проект составил 700 млн руб. Расширение предприятия позволило увеличить мощность конвертингового производства на 30%, а также создать 40 дополнительных рабочих мест.

Новая производственная линия позволяет выпускать бумажно-гигиеническую продукцию (туалетную бумагу, бумажные полотенца) под тремя ключевыми брендами «Хаят Россия»: Paria, Familia и Focus. Все изделия изготавливаются из 100% натуральной целлюлозы, закупаемой у российских поставщиков.

Новая линия оснащена технологией Thermo Power Tech. Это первая в мире система, которая использует электромагнитный индукционный нагрев для тиснения. Благодаря этому бумага становится на 30% более мягкой, пышной и прочной. Кроме того, внедрение инновации Thermo Power Tech позволяет снизить расход целлюлозы и энергопотребление.

Retail.ru

«Вологодские лесопромышленники» повысили зарплату сотрудникам

С 1 апреля в «ВЛП» повысили зарплату сотрудникам на 7%. При этом подобная базовая индексация не исключает внедрения в течение года дополнительных улучшений уровня оплаты труда там, где это потребуются.

«Мы непрерывно мониторим ситуацию на рынке и активно трансформируем систему оплаты труда, чтобы она соответствовала лидирующим отраслевым позициям “Вологодских лесопромышленников”. Это традиционное ежегодное повышение очевидно не является основным способом улучшения благосостояния сотрудников и достижения высокого уровня удовлетворенности работой. Для этого у нас существуют и оперативные адресные корректировки целым подразделениям, и бонусные фонды за достижения в реализованных проектах, и внедряемая в настоящее время прозрачная система, стимулирующая перевыполнение целей. Не говоря уже про обширные возможности для инициативных работников выполнять более широкий спектр задач или перейти на следующий организационный уровень», – прокомментировал генеральный директор АО «Группа компаний “ВЛП”» Александр Шаньгин.

Индексация должностных окладов (часовых тарифных ставок), сдельных расценок коснется всех работников за исключением принятых на вновь созданные должности с 1 января 2024 года, сотрудников, у которых в I квартале 2024 года уже было повышение зарплаты, тех, кто еще находится на испытательном сроке, а также топ-менеджмента и управляющих директоров «ВЛП». Ранее, в 2023 году размер средней заработной платы работников по группе компаний «ВЛП» был увеличен на 16%.

Пресс-служба АО «Группа компаний “ВЛП”»

Карелия увеличила выпуск пиломатериалов, целлюлозы и бумажных мешков

«Предприятия ЛПК Карелии повысили показатели производства пиломатериалов, целлюлозы и бумажных мешков. Налоговые отчисления ЛПК также выросли», – отметил глава Карелии Артур Парфенчиков.

В 2023 году в республике отмечен рост выпуска пиломатериалов – 102% к уровню 2022 года, бумажных мешков – 101,3%, товарной целлюлозы – 102,2%. Налоговые поступления в 2023 году в бюджет от предприятий лесопромышленного комплекса на 7% превысили уровень 2022 года.

Несмотря на сложившиеся тенденции в экономике и сложности с приобретением европейского оборудования и техники, предприятия ЛПК продолжают реализацию инвестиционных проектов по развитию производственных мощностей, в том числе включенных в перечень приоритетных. Сегодня четыре приоритетных инвестиционных проекта реализуют ООО ДОК «Калевала», ООО «Соломенский лесозавод», АО «Сегезский ЦБК», АО «Кондопожский ЦБК».

Правительство Карелии удалось оперативно предложить инструменты поддержки промышленности, в том числе по линии Минпромторга России. Вместе с тем западные санкции стали хорошим стимулом для карельских экспортно ориентированных предприятий, которые перенаправили продукцию в дружественные страны. Основным торговым партнером Карелии стал Китай, куда направляют более 50% всех экспортируемых пиломатериалов. Растут поставки карельской продукции в Индию, Турцию, Казахстан, Египет, Иран. Значительно увеличились объемы реализации продукции на внутренний рынок.

Артур Парфенчиков поручил разработать дорожную карту развития лесопромышленной отрасли, подчеркнув важность своевременного информирования предприятий о быстро меняющихся логистических возможностях.

ИА «Республика»

Сканер для лесовозной техники

Специалисты Устьянского ЛПХ начали использовать новое оборудование для диагностики техники Volvo. Перед началом ежегодного сезонного обслуживания в АТЦ и РММ закупили сканер для профессиональной диагностики узлов и агрегатов лесовозной техники, самосвалов и фронтальных погрузчиков. Он позволяет получать более подробную информацию о работе машин и неисправностях, а при обнаружении ошибок и поломок отображает подробную инструкцию по их устранению. Это позволяет значительно упростить процесс ремонта.

ulkust.ru

«ЛПК» в Забайкальском крае инвестирует 83 млн руб. в деревообработку

Специализирующаяся на переработке древесины компания «ЛПК» стала резидентом территории опережающего развития «Забайкалье». «ЛПК» инвестирует в реализацию проекта около 83 млн руб., будет создано 21 рабочее место. Работать предприятие будет на территории промышленного парка «Кадалинский».

Пресс-служба правительства ЗК

ООО «Тайга Богучаны» увеличило мощность проекта

Проект строительства комплекса по глубокой переработке древесины в Богучанском районе Красноярского края, реализуемый ООО «Тайга Богучаны» (принадлежит ООО «Роквелл капитал» и ВЭБ.РФ через ООО «Тайга холдинг»), будет скорректирован. Предприятие намерено до декабря 2024 года определить основные физические объемы строительства биотехнологического комплекса (БТК) и принять инвестиционное решение. В настоящее время потенциальная мощность комплекса увеличена на 20%. Также скорректированы планируемые сроки реализации проекта: комплекс будет сдан на год раньше – в октябре 2029 года вместо ранее заявленного октября 2030 года.

В итоге объем производства сульфатной хвойной целлюлозы на БТК должен составить 1,2 млн т в год с возможностью переключения на выпуск растворимой хвойной целлюлозы. Ранее объем производства планировался на уровне 1 млн т продукции в год.

Продукция нового ЦБК будет ориентирована на экспорт в страны Восточной и Юго-Восточной Азии.

«Коммерсантъ Новосибирск»



«ЧелныУпак» модернизирует производство в Клине

ООО «ЧелныУпак», ведущий производитель гофрокартона в подмосковном Клине, объявило о начале нового этапа модернизации своего производства. В рамках модернизации будет проведено обновление транспортной системы и запуск новой производственной линии.

«На текущий момент проводится модернизация площадки, устанавливается автоматизированная транспортная система для перемещения и удобной логистики. Это исключит использование погрузчиков и уменьшит человеческий фактор, значит, продукция будет меньше повреждаться», – рассказал генеральный директор «ЧелныУпак» Павел Мишаков. В связи с модернизацией и расширением производства «ЧелныУпак» объявляет о наборе новых сотрудников по 28 разным специальностям.

Regions.ru

«Вологодские Лесопромышленники» приобрели активы Metsä Group

Соглашение о приобретении 100% доли российских активов Metsä Group подписано в Санкт-Петербурге. Арендная база, лесозаготовительные операции и лесопильный завод располагаются в Подпорожском районе Ленинградской области. Правительственная комиссия и Антимонопольная Служба РФ одобрили сделку.

Приобретение позволит «ВЛП» увеличить производство высококачественных сухих пиломатериалов до 900 тыс. м³ в год, а также нарастить сырьевую базу на 500 тыс. м³ расчетной лесосеки в год. В общей сложности на предприятиях было задействовано 270 человек.

«Уважаемый финский концерн принял верное решение, учитывая наши давние партнерские отношения, многолетнюю репутацию, высокую культуру и эффективность предприятий «ВЛП», — отметил председатель Совета директоров Группы компаний Александр Чуркин. — Мы прекрасно осведомлены о лучших производственных практиках, конструктивном отношении с регионом и бережливом отношении к лесным ресурсам, кропотливо созданных Группой Metsä на предприятии на уровне мировых бенчмарков, и постараемся их внимательно интегрировать в нашу структуру. А также с удовольствием готовы рассмотреть возвращение слаженного коллектива завода, производство на котором было законсервировано в 2022 году».

volwood.ru

На «СибТаре» установили фальцевально-склеивающую линию

В компании «Т-Системы» сообщили об успешном вводе в эксплуатацию новой промышленной фальцевально-склеивающей линии для работы с гофрокартоном Rolam 1800 PCS на производственной площадке барнаульской компании «СибТара». Компания занимается сбором макулатуры у организаций и физических лиц с последующей вторичной переработкой в бугорчатую тару, тарный картон и гофропродукцию.

Инсталлированная промышленная линия может работать как с гофрокартоном профилей А/В/С/Е, так и с обычным картоном от 210 г/м². Максимальный размер заготовки 1800 x 900 мм. Машина для изготовления коробок с 3/4/6 точками склейки работает на скорости до 260 м/мин и оснащена вакуумным самонакладом, секцией выравнивания заготовок, системой предварительного фальцевания, сервоприводным устройством для фальцевания задних клапанов, дисковым и бесконтактным клеевыми модулями, регулируемым обжимным конвейером и прочими приспособлениями, обеспечивающими качественную работу с гофрокартоном различной толщины. Наличие системы плазменной обработки места склейки позволит работать с ламинированными и лакированными заготовками. Точность настроек и стабильность работы всех компонентов обеспечивает мощная станина, вес машины при этом достигает 15 т.

гофро.орг

Начато производство пороха из древесной целлюлозы

«Предприятия Ростеха начали производить порох для боеприпасов из древесной и льняной целлюлозы. Новый продукт ничем не уступает традиционному из хлопкового сырья», – сказал индустриальный директор кластера вооружений, боеприпасов и спецхимии госкорпорации Бекхан Оздоев.

В перспективе доля нового сырья в производстве пороха достигнет 60–70%.

TACC

«Свеза» создала подразделение для продвижения инноваций

В рамках стратегии по диверсификации продуктового портфеля лесопромышленная группа «Свеза» открыла специальное подразделение для продвижения и развития своей экспертизы в области инноваций – «Свеза СмартЛайн».

«За более чем 25-летнюю историю "Свеза" накопила достаточно большой объем знаний в области технологии производства, оборудования и инноваций, – говорит директор "Свеза СмартЛайн" Никита Марченко. – Мы четко понимаем, что нужно фанерному производству и лесопромышленному комплексу в целом, чтобы они продолжали совершенствоваться. На сегодня наша компания является автором 13 патентов, часть которых стала заменой покинувшим российский рынок зарубежным технологиям, а часть не имеет аналогов в мире».

Пресс-служба «Свеза»

«Илим» вложит 16 миллиардов в снижение выбросов

В 2024–2030 годах «Илим» планирует вложить 15,9 млрд руб. в мероприятия, направленные на снижение выбросов и сбросов загрязняющих веществ. Из них 4,8 млрд руб. – на проекты по снижению выбросов в воздух и более 11 млрд руб. – на снижение сбросов в водные объекты. В частности, к 2026 году планируется завершение проекта по сбору и утилизации низкоконцентрированных дурнопахнущих газов.

В 2024 году финансирование экологических проектов филиала группы «Илим» в Братске составит 3,3 млрд руб., из которых 1,7 млрд руб. направят на меры по снижению выбросов загрязняющих веществ.

Цель компании – к 2026 году достигнуть уровня 44 т дурнопахнущих газов в год со всей промплощадки. В рамках федерального эксперимента по квотированию реализуются шесть проектов по модернизации и замене газоочистного оборудования. Цель проекта – снижение выбросов приоритетных загрязняющих веществ на 20% в 2026 году.

Параллельно идет реконструкция цеха каустизации и регенерации извести (ЦКРИ). К концу 2024 года запускается новая печь с установкой современного электрофильтра, после этого будут закрыты две устаревшие печи.

Директор филиала группы «Илим» в Братске Андрей Ванчуков отметил, что, по данным государственной статистической отчетности, доля филиала в суммарных выбросах в Братске составляет 5%. При этом 85% производственных выбросов улавливаются и обезвреживаются.

Бумпром.ру

Деревянные дома для Дальнего Востока

В Минвостокразвития подготовили предложения для развития деревянного домостроения на Дальнем Востоке и в Арктике. Речь идет в том числе и о субсидировании затрат на доставку готовых деревянных домов. Это предложение в составе целого пакета внесла на рассмотрение в министерство Ассоциация деревянного домостроения.

По поручению заместителя председателя правительства, полномочного представителя президента в ДФО Юрия Трутнева были подготовлены предложения о мерах поддержки развития деревянного домостроения, которые позволят стимулировать жилищное строительство на сельских территориях.

Среди предложений, озвученных директором АДД по работе с госорганами Вадимом Фидаровым, отмена НДС и налога на лесозаготовку, оценка экономики ДД в конкретном регионе, оценка сейсмичности, мерзлоты, сравнение коррозии металла и дерева в Приморье, оценка клееных изделий на рынках АТР (Япония, Китай, Корея, Монголия); разворот субсидии на экспорт на внутренний рынок, региональные надбавки на федеральные субсидии (на примере ветхого аварийного жилья), баланс лесобеспечения на экспорт и внутренний рынок и другие.

«В первую очередь мы предлагаем субсидирование затрат по доставке готовых домокомплектов, произведенных промышленными предприятиями субъектов ДФО и Арктики, возмещение затрат на инженерное обустройство земельных участков, субсидирование ставок по кредитам на строительство или покупку индивидуального жилого дома из деревянных домокомплектов», – заявил первый замминистра по развитию Дальнего Востока и Арктики Гаджимагомед Гусейнов.

npadd.ru

«Свеза» увеличит инвестиции в развитие свердловского комбината

Группа компаний «Свеза» в 2024 году инвестирует в модернизацию комбината в Верхней Синячихе (Свердловская область) 230 млн руб. В 2023 году объем вложений в развитие площадки составил 170 млн руб., таким образом, показатель вырос на 35,3%. В нынешнем году на комбинате планируют установить новый станок долущивания, который позволит сократить расход сырья и повысить уровень эффективности производства. Будут приобретены новые вилочные погрузчики, продолжится обновление системы противопожарной безопасности, а также участка технического водопровода в Верхней Синячихе.

«Интерфакс»

Отапливать лучше пеллетами

Segezha Group поддержит программу по переводу частного сектора в Красноярском крае на экологичные виды отопления: чтобы обеспечить рынок биотопливом, в поселке Березовка компания планирует организовать логистический центр, где начнут фасовать топливные пеллеты.

Ранее сообщалось, что Segezha Group рассматривает возможность создания в Красноярском крае завода по производству тяжелой техники для лесной отрасли и готова участвовать в развитии биоэнергетики. В частности, в Красноярске планируют создать «Чистый квартал», который будет отапливаться пеллетами, а в Лесосибирске на топливные гранулы переведут две крупные котельные.

Интерфакс

В Карелии создадут ремонтный центр для оборудования ЛПК

Минпромторг республики инициировал создание центра компетенций, в котором будет организован ремонт импортного оборудования для ЛПК. В рамках импортозамещения центр сможет обеспечить координацию запросов промышленников на изготовление запчастей для техники. В настоящее время решаются вопросы поиска производственной площадки, покупки станков, и программного обеспечения.

Пресс-служба главы РК

Набережночелнинский КБК установил новое оборудование на производстве гофротары

Новую автоматическую машину для сборки перегородок (решеток) из гофрокартона установили на участке картонных коробок ФГТ для упаковки винно-водочных изделий и стеклянной тары.

Главные плюсы оборудования: обеспечивает автоматическую полную укладку решетки без участия человека, экономит трудозатраты и, соответственно, повышает эффективность производства. Поставщик – китайская компания Hangzhou Royal Packing Machinery Co., LTD. По оценке специалистов, новая машина почти в два раза превосходит по производительности действующую линию Roda Andex (Швейцария).

Бумпром.ру



2024 ГОД, НАЧАЛО

РЫНОК ТРУДА В ЛЕСПРОМЕ

Эксперты hh.ru подвели итоги I квартала 2024 года в лесопромышленном комплексе и выявили тренды, давно влияющие на сферу, а также новые, которые только укореняются в российских компаниях.



ТЕКСТ
МАРИЯ БУЗУНОВА
пресс-служба hh.ru
Северо-Запад

ИНФОГРАФИКА HH.RU

Возглавляют список регионов с наибольшей потребностью в персонале в лесной промышленности и деревообработке Москва и Московская область, а также Санкт-Петербург и Краснодарский край.

РЕГИОНЫ, КОМПАНИИ И ИХ ПОТРЕБНОСТИ

В топ-10 регионов с наибольшей долей вакансий вошли и другие представители СЗФО – Ленинградская и Архангельская области. В сумме на первую десятку регионов РФ приходится больше половины активных с начала года вакансий в леспроме.

Между тем потребность в новых кадрах компаний-лесопромышленников в СЗФО по итогам I квартала 2024 года достигла больше 4,3 тыс. вакансий (по РФ больше 18 тыс.). По сравнению с прошлым годом спрос компаний округа увеличился сразу на 33% (по РФ спрос вырос на 57%).

В разрезе регионов СЗФО видно, что наиболее высокий спрос на новых работников держится у компаний из Вологодской области (+33%), Петербурга (+37%), Коми (+50% новых вакансий), Карелии (+70%), Ленобласти (+73%), Новгородской области (+110%). Кроме того, в Калининградской области в 2,3 раза вырос спрос на кадры в лесной промышленности по сравнению с прошлым годом.

По данным сервиса «Люди в цифрах», в I квартале 2024 года компа-

Регионы с наибольшей долей вакансий в ЛПК

Москва	14%
Московская область	14%
Санкт-Петербург	8%
Краснодарский край	5%
Пермский край	3%
Хабаровский край	3%
Нижегородская область	3%
Иркутская область	3%
Ленинградская область	3%
Архангельская область	2%

ниями-лидерами по числу вакансий, связанных с профессиями в лесной промышленности, сфере ремонта и деревообработки, стали следующие: ВсеИнструменты.ру, RFP Group, «Ультрадекор ГМХ», Segezha Group, ГК «УЛК», группа «Илим», «Свеза», «Трактородеталь», «Дятьково», «Агро-Строительные Технологии», Smart Group, «Каменный век», «Павлово-Посадский гофрокомбинат», Open group, Good Wood.

Требования и запросы работодателей отрасли к соискателям за год немного изменились:

- работодатели стали на 73% чаще искать работников со средним специальным образованием для отрасли. Число таких вакансий в РФ с начала года достигло почти 2 тыс. и продолжает расти. При этом

доля предложений о работе с требованием высшего образования все еще остается внушительной (каждая пятая вакансия). Но спрос на специалистов, имеющих вузовское образование, за год вырос лишь на 43%;

- количество предложений работы для соискателей без опыта в отрасли составило больше 4,2 тыс. Это превышает показатель прошлого года на 143%. Другие категории работников тоже востребованы, но прирост по ним не такой яркий;
- примечательно, что компании стали чаще (+104%) предлагать кандидатам оформление по ГПХ;
- работодатели продолжают все чаще прибегать к вариантам стажировок на производстве (+91% новых предложений по сравнению с показателем прошлого года);
- частичная занятость становится все более популярной и в леспроме: +49% новых вакансий по всем компаниям;
- работа из офиса остается приоритетной для компаний в леспроме: каждая вторая вакансия (54%) предлагает такой график работы. Вахтовый метод работы в силу специфики отрасли также остается востребованным – предлагается в каждой десятой вакансии, это на 45% больше, чем в прошлом году;
- компании увеличили число вакансий для соискателей с инвалидностью на 23% по сравнению с показателем прошлого года. Чаще всего это предложения работы в офисе или на «удаленке», но тренд для леспрома довольно яркий.

По итогам I квартала наиболее востребованными специалистами в

Предлагаемые работодателями социальные гарантии и условия работы



лесопромышленном хозяйстве, судя по количеству вакансий, стали клиентские менеджеры (15% вакансий от всего объема по стране), водители (9%), работники складов (8%), инженеры-конструкторы (6%), операторы производственных линий (5%), сервисные инженеры (5%), лесари (5%), технологи (4%), разнорабочие (4%), машинисты (4%).

ЗАРПЛАТА И УСЛОВИЯ РАБОТЫ

Зарплатная политика компаний лесопромышленного комплекса тоже активная. Сейчас предлагаемая средняя зарплата в отрасли составляет 80 400 руб., она на 11 400 руб. больше, чем в начале 2023 года.

Зарплатные предложения работодателей меняются и в зависимости от стажа и опыта кандидатов. Так, в вакансиях для молодых специалистов средний уровень оплаты труда сегодня 60 000 руб., то есть на 10 000 руб. больше, чем в 2023 году. А вот соискателям со стажем работы по профессии больше шести лет компании готовы предложить свыше 132 000 руб., это плюс 22 000 руб. к прошлогоднему показателю.

Вахтовики также тоже относятся к «дорогим» работникам в зарплатной политике компаний отрасли. Сейчас средний месячный заработок вахтового работника в

леспроме может достигать 114 000 руб., это на 33 100 руб. больше, чем в 2023 году.

Из социальных гарантий и условий, которые чаще всего предлагают компании из целлюлозно-бумажной, лесопромышленной и деревообрабатывающей индустрии, в начале этого года фигурируют ДМС (68% компаний), компенсация мобильной связи или корпоративная связь (50%), доставка от и до места работы (36%).

Расширение соцпакетов и индивидуальный подбор «плюшек» для работников становится все более популярным у работодателей. «Помимо увеличения заработной платы, группа "Свеза" расширяет для своих сотрудников социальный пакет, который предоставляется им с момента официального трудоустройства. Среди прочего работники могут воспользоваться бесплатной развозкой от дома до работы и обратно, санаторно-курортным лечением, медицинским осмотром и многим другим. Также с этого года компания почти в 1,5 раза увеличила размер субсидии на обеспечение льготным питанием сотрудников рабочих профессий на всех комбинатах и ввела выплаты на питание руководителям и специалистам производственных площадок», – поделился генеральный директор компании «Свеза» Анатолий Фришман. ■

Динамика предлагаемой зарплаты в зависимости от требований по стажу и формату работы (I кв. 2024)

	Без опыта	1–3 года	Более 6 лет	Вахта	Удаленка	Офис
I кв. 2024 г.	60 000 Р	80 400 Р	132 000 Р	114 000 Р	80 000 Р	81 000 Р
I кв. 2023 г.	50 000 Р	70 000 Р	110 000 Р	80 900 Р	65 000 Р	69 000 Р
Разница	10 000 Р	10 400 Р	22 000 Р	33 100 Р	15 000 Р	12 000 Р



ЭКОЛОГИЗАЦИЯ ЛЕСНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

И ФАНТОМНЫЕ БОЛИ ЛЕСНОГО ХОЗЯЙСТВА



ТЕКСТ И ФОТО
**МИХАИЛ
КАРПАЧЕВСКИЙ**

система добровольной
лесной сертификации
«Лесной эталон»

Российское законодательство требует сохранения биологического разнообразия при лесопользовании. Сравнительно недавно ответственность за уничтожение исчезающих видов и мест их обитания была ужесточена. За последние 25 лет благодаря усилиям экспертов и общественных организаций в ряд нормативных документов лесного хозяйства и лесопользования были внесены изменения. Разнообразный практический инструментарий наработан и в рамках добровольной лесной сертификации. Однако внедрение мер, направленных на сохранение биологического разнообразия, всегда шло сложно и часто наталкивалось на непонимание работников лесного хозяйства и даже их активное противодействие. Тем не менее ситуация неуклонно менялась в лучшую сторону.

В нынешних непростых экономических условиях работники лесного хозяйства в некоторых регионах вдруг вновь стали штрафовать лесопользователей за недорубы, например оставление крупных осин на лесосеках. Прокуратура и суды, не разобравшись в ситуации, нередко встают на сторону «слуг государственных». Объясняем, как следует действовать лесопользователям, чтобы способствовать охране природы и максимально обезопасить себя от придинок проверяющих.

ОСОБЕННОСТИ ЭКОЛОГИЗАЦИИ РОССИЙСКОГО ЛЕСНОГО ХОЗЯЙСТВА

В 1990–2000-е годы экологизация российского природно-ресурсного законодательства в свете решений конференции по устойчивому развитию в Рио-де-Жанейро в 1992 году и запущенных мероприятием

процессов затронула и нормативную базу российского лесного хозяйства и лесопользования. Был снижен предельный размер сплошных рубок, у всех рек и ручьев появились водоохранные зоны, ужесточены режимы защитных лесов и особо защитных участков. Процесс этот шел трудно и непоследовательно. Лесная нормативная база вообще не регулировала вопросы сохранения биологического разнообразия при лесопользовании и не предполагала учитывать мнения общественности и местного населения. И поэтому некоторые природоохранные нормы, например сохранение мест обитания видов, находящихся под угрозой исчезновения, не работали из-за отсутствия действенных механизмов их реализации и/или отсутствия контроля их соблюдения. Зачастую введение более жестких экологических требований в федеральные законы нивелировалось

на уровне ведомственных нормативов. Так, вскоре после внесения в Лесной Кодекс запрета на ведение сплошных рубок в защитных лесах, в Правилах заготовки древесины допустимую интенсивность выборочных рубок повысили вдвое, до 70%. Практика ситуативного латания дыр в лесном законодательстве также способствовала появлению криминальных и «серых» схем обхода «неудобных» норм (тут можно вспомнить практику назначения необоснованных санитарных рубок).

СОХРАНЕНИЕ БИОЛОГИЧЕСКОГО РАЗНООБРАЗИЯ – ОБЯЗАННОСТЬ ИЛИ ПРАВО ЛЕСОПОЛЬЗОВАТЕЛЯ?

Высокая конкуренция на международных рынках и ужесточение требований к социально-экологической ответственности лесного бизнеса в конце 1990-х годов вызвали бурное развитие добровольной лесной сертификации в стране. Необходимость соответствовать признанным в мире стандартам ответственного лесопользования, хотя и не сразу, кардинальным образом изменила ситуацию в сфере применения природоохранных мер при лесопользовании. Несмотря на настойчивый запрос общества и экологически ответственного бизнеса, органы лесного хозяйства воспринимали вопросы охраны природы как второстепенные. Российским лесозаготовительным компаниям пришлось самостоятельно и на добровольной основе, без содействия государства, разрабатывать и внедрять меры сохранения биологического разнообразия при заготовке древесины, брать под охрану участки ценных лесов, учиться взаимодействовать с общественными организациями и местным населением. В некоторых случаях в итоге даже были созданы особо охраняемые природные территории! Например, так случилось с национальным парком «Койгородский» в Республике Коми, национальным парком «Онежское Поморье», Двинско-Пинежским заказником в Архангельской области и другими. Внедрение мер,

направленных на сохранение биологического разнообразия, часто сталкивалось (и сталкивается) с непониманием работников лесного хозяйства и даже их активным противодействием.

С большим трудом в лесные нормативы удалось внести некоторые важные изменения, касающиеся сохранения биологического разнообразия. Так, был утвержден список пород деревьев, заготовка которых запрещается, в типовую форму лесохозяйственного регламента лесничества был включен примерный список ключевых биотопов и ключевых объектов, рекомендуемых для сохранения при

проведении лесосечных работ. Из законодательства было исключено понятие «недоруб». Это значительно облегчило сохранение объектов биоразнообразия на сплошных вырубках, поскольку практика, когда сотрудники лесничеств признавали их недорубами и штрафовали за это лесопользователей, была широко распространена.

Однако не менее важно то, что так и не было сделано. Недорубы из законодательства убрали, а в договорах аренды на участки лесного фонда они сохранились! Поэтому при желании недоруб можно признать существенным нарушением договора аренды и за это



Осины и еловый подрост, сохраненные FSC-сертифицированным предприятием при проведении сплошной рубки, Ленинградская область



оштрафовать лесопользователя. Так и не был легализован механизм добровольного сохранения участков лесов, имеющих подтвержденную природоохранную ценность (это касается и участков, на которых официально планируется создать особо охраняемую природную территорию). Новые нормы вводились, но разъяснительная работа с сотрудниками лесничеств не велась, эти вопросы не были приоритетом при обучении для повышения квалификации. Многие лесники до сих пор искренне считают, что сохранение на делянках старых деревьев, особенно осин, чрезвычайно вредно с экологической и лесоводственной точки зрения. Последнее, но не менее важное: хотя введенные нормы являются инструментом реализации природоохранных требований законодательства, фактически они так и не стали обязательными для всех лесопользователей. То есть почему-то тут продолжает действовать принцип «кому нужно, тот пусть и сохраняет». Контроль за реализацией этих требований отсутствует, отчитываться об их выполнении не нужно. И это притом что еще в начале 2022 года, пока действовала сертификация FSC, минимум на 63 млн га лесов (треть лесов, переданных в аренду с целью заготовки древесины) лесопользователи добровольно и весьма успешно реализовывали меры по сохранению биологического разнообразия при лесопользовании!

ОТЛИВ ПОСЛЕ ПРИЛИВА

Уход из страны международных систем добровольной лесной сертификации и закрытие для российских лесозэкспортеров экологически чувствительных рынков в 2022 году негативно повлияли на ситуацию с сохранением биологического разнообразия. Площадь сертифицированных лесов значительно сократилась. Меры по сохранению биологического разнообразия лесопользователи стали применять реже, качество их реализации тоже снизилось. Как известно, беда не приходит одна. На фоне снижения интереса лесного

бизнеса к экологически ответственным практикам лесопользования и незавершенного реформирования этой сферы работники лесничеств в некоторых субъектах Российской Федерации вдруг «вспомнили», как удобно штрафовать лесопользователей за оставление старых деревьев при сплошнолесосечных работах и отчитываться таким образом о своей надзорной деятельности.

С таким делом мы столкнулись в регионе европейской России. Работники одного лесничества установили, что после сплошной рубки на площади 14,6 га арендатор оставил 403 дерева осины общим запасом древесины 700 м³. За это лесничество взыскало с арендатора в виде штрафа 230 тыс. руб. Но этим дело не ограничилось. Районный прокурор подал исковое заявление в суд, требуя от арендатора срубить все оставленные осины, в качестве обоснования указав, что «оставление недорубов создает угрозу воспроизводству лесов, поскольку влечет за собой уменьшение площади лесов, на которой осуществляется лесовосстановление». Представители лесничества и органа лесного хозяйства субъекта Российской Федерации в суде поддержали прокурора. Суд удовлетворил иск в 2023 году, апелляция ответчика была отклонена в 2024 году. Этот прецедент крайне опасен, так как работники лесничества вполне могут широко распространить такую практику.

Почему это судебное решение бессмысленно с точки зрения интересов государства? По мнению ведущих специалистов, оставление старых осин на лесосеках сплошных рубок не только не препятствует лесовосстановлению, но и скорее даже способствует ему, поскольку обеспечивает лучшие условия для развития сохранившегося подростка ели и сдерживает развитие корневой поросли осины. Наоборот, вырубка старых осин спровоцирует массовое развитие осинового подростка, которое будет препятствовать развитию елового подростка, а в случае создания лесных культур на вырубке потребует значительно больших усилий по уходу за ними. Кроме того, не ясно, каким образом

сохранение старых осин ведет к «уменьшению площади лесов, на которой осуществляется лесовосстановление». Единичные старые деревья на лесосеке не являются препятствием для осуществления работ по лесовосстановлению. Конечно, оставленные деревья могут мешать при искусственном лесовосстановлении. Но, зная стандартную судьбу создаваемых лесных культур, хочется задать философский вопрос: неужели это все делается только ради улучшения отчетности? При этом по факту арендатора накажут деньгами три раза: возьмут с него штраф, заставят его потратить деньги на удаление отдельных деревьев и заставят оплатить посадку лесных культур и имитацию ухода. Понятие недоруба как нарушения лесного законодательства было исключено из Правил заготовки древесины еще в 2011 году, поэтому практика назначения штрафа за оставление старых деревьев на лесосеке при сплошной рубке и судебное преследование, с тем чтобы заставить лесозаготовителя вырубить оставленные деревья, выглядят как проявление административного произвола.

Более того, исполнение этого судебного решения прямо противоречит требованиям российского законодательства. Так, в Лесохозяйственном регламенте этого лесничества, в разделе 3.3.1. «Ограничения использования лесов при заготовке древесины» прямо указано: «При заготовке древесины в целях повышения биоразнообразия лесов на лесосеках могут сохраняться отдельные ценные деревья в любом ярусе и их группы (старовозрастные деревья, деревья с дуплами, гнездами птиц, а также потенциально пригодные для гнездования и мест укрытия мелких животных и т. п.)». В разделе 1.1.9. «Перечень видов биологического разнообразия и размеров буферных зон, подлежащих сохранению при осуществлении лесосечных работ» детально описываются меры по сохранению биологического разнообразия при осуществлении лесосечных работ. В частности, там говорится: «Согласно природоохранному

законодательству Российской Федерации в процессе использования лесов необходимо принимать меры по сохранению биологического разнообразия, естественных экологических систем, природных ландшафтов и природных комплексов, и повышения их потенциала.

В процессе подготовки и проведения лесосечных работ рекомендуется выделять участки природных объектов, важные для сохранения и скорейшего восстановления лесной среды. Их наличие позволяет в определенной мере имитировать последствия естественных нарушений и может ускорить восстановление биоразнообразия и лесной среды на вырубке. Сохранение элементов лесной среды при осуществлении лесосечных работ возможно и в виде точечных объектов, таких как единичные ценные деревья, сухостой, деревья с дуплами и др. Сохранение фрагментов древостоя позволяет в определенной мере обеспечить разнообразие возрастной и пространственной структуры леса на вырубке.

В целях повышения биоразнообразия лесов на лесосеках сохраняются: <...>

- отдельные ценные деревья в любом ярусе – ключевые объекты – единичные объекты, имеющие особое значение для сохранения биологического разнообразия и лесной среды».

Хотя в регламенте указано, что на территории лесничества ключевые биотопы, ключевые объекты и буферные зоны не выделены, там упоминается разосланное в органы исполнительной власти субъектов Российской Федерации и департаменты лесного хозяйства по федеральным округам письмо Рослесхоза от 12.02.2018 г. №НК-06-54/2013 «О биоразнообразии и лесах национального наследия», в котором рекомендован сводный перечень таких объектов. При этом далее в регламенте приводится более подробное описание порядка выделения и сохранения таких объектов. Нормативы и параметры объектов биологического разнообразия и буферных зон, подлежащих сохранению при осуществлении лесосечных работ,

приведены в таблице 1.1.9. В частности, под описанный выше случай подходят следующие категории: «сухостой, высокие пни, единичный крупный валеж», «деревья с дуплами», «старовозрастные деревья и их группы» (можно оставлять до 30 деревьев на одном гектаре). Количество оставленных деревьев примерно соответствует приведенным в этой таблице нормам: 403 дерева/14,6 га = 29 деревьев на один гектар.

В научной среде и в кругу лесопользователей, которые давно и активно занимаются ведением лесного хозяйства с пристальным вниманием к экологическим аспектам, установился консенсус, который нашел отражение в национальных стандартах добровольной лесной сертификации. Стандарт лесопользования системы «Лесной эталон» требует при сплошных рубках оставлять на корню отдельные ценные деревья и их группы для сохранения биологического разнообразия. Аналогичные требования содержались в российском национальном стандарте лесопользования FSC, они прошли много публичных консультаций и обсуждений экспертов по экологической, социальной и экономической сторонам вопроса.

СОВЕТЫ АРЕНДАТОРАМ

Какие аргументы могут использовать арендаторы участков лесного фонда при общении со «слугами государства», если последние предъявляют претензии к оставлению старых деревьев на лесосеке? Какие меры могут принять арендаторы, чтобы снизить риски появления таких претензий в будущем?

Стоит ознакомиться с разделом 3.3.1 Лесохозяйственного регламента лесничества, в котором описывается деятельность по сохранению биологического разнообразия, чтобы сослаться на него, а также на письмо Рослесхоза от 12.02.2018 г. № НК-06-54/2013. При отводе и таксации лесосек, а также подготовке и проведении лесосечных работ следует точно следовать процедурам, описанным в этом разделе в отношении выделения и сохранения ключевых биотопов и ключевых объектов (участков с наличием

природных объектов, имеющих природоохранное значение).

Можно обратиться к специалистам-биологам с просьбой дать заключение о том, что старые осины в данной местности являются потенциальным местом обитания видов, включенных в Красные книги Российской Федерации или субъекта Российской Федерации. В разное время в рамках развития добровольной лесной сертификации для многих субъектов Российской Федерации издавались полевые руководства и рекомендации по сохранению объектов биологического разнообразия, которые могут содержать такие обоснования. Если есть возможность, можно предоставить документальное подтверждение наличия таких видов на оставленных деревьях или вблизи них. В этом случае исполнение судебного решения (вырубка деревьев) будет прямо нарушать природоохранное законодательство Российской Федерации.

Можно указать работникам на многолетнюю практику применения требований признанного в мире стандарта лесопользования FSC (FSC-STD-RUS-02.1-2020 RU «Национальный стандарт лесопользования FSC для Российской Федерации»), а также действующие требования стандарта лесопользования системы «Лесной эталон» СТО-42952298-001-2022 «Сертификация лесопользования». Соблюдение требований стандарта лесопользования системы сертификации «Лесной эталон», поможет арендатору реализовать меры по сохранению биологического разнообразия грамотно. Ведь для этого ему потребуются разработать научно-обоснованные внутренние процедуры по сохранению биологического разнообразия, обучить менеджеров и специалистов, отвечающих за отвод лесосек, планирование и осуществление лесосечных работ.

При сохранении ключевых биотопов и ключевых объектов на лесосеках арендаторам стоит фиксировать находки видов, включенных в Красные книги Российской Федерации и/или субъекта Российской Федерации (включая их географические координаты, фото и видео), чтобы использовать в качестве обоснования своих действий. ■



ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ В ЛЕСНОЙ СЕРТИФИКАЦИИ

ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЙ ОПЫТ ГРУППЫ «ИЛИМ»

ТЕКСТ **ОЛЕГ НИКИШЕНКОВ**

ФОТО
ПРЕСС-СЛУЖБА ГРУППЫ «ИЛИМ»

Как проходил аудит и зачем крупному лесному бизнесу сертификация, мы расспросили руководителя отдела по лесной политике группы «Илим» Илью Вервейко.

– Илья, в 2023 году группа «Илим» прошла сертификацию по Национальной системе лесной сертификации (НСЛС) на соответствие стандартам лесопользования и цепочки поставок. Расскажите, пожалуйста, об этом подробнее.

– Да, действительно, в минувшем году наша компания первой в России прошла сертификацию по схеме НСЛС. «Илим», взяв инициативу в свои руки, объединил лесопромышленников в деле создания национального стандарта добровольной лесной сертификации. Нашей компании важно подтвердить статус лесопользователя, который выполняет требования лесного законодательства РФ, соответствует международным нормам и подтверждает приверженность принципам устойчивого развития ESG, включая социально ориентированное экологически приемлемое и экономически устойчивое лесопользование, высокое качество корпоративного управления.

Ранее «Илим» сертифицировался по международным стандартам FSC (20 лет назад компания получила

Промышленная группа «Илим» успешно прошла аудит и получила сертификат соответствия Национальной системы лесной сертификации, что свидетельствует о том, что компания осуществляет деятельность добросовестно и не допускает в цепочки поставок продукции древесину сомнительного происхождения. Отечественная система – положительный опыт импортозамещения, который поможет предприятиям российского лесопромышленного комплекса сохранить ранее наработанные позиции и потенциал.

второй сертификат FSC в России) и PEFC, и вновь разработанная национальная система добровольной лесной сертификации сохранила лучшие мировые практики. НСЛС разработана с участием экспертов лесной отрасли России и зарегистрирована в 2023 году Российским институтом стандартизации, чтобы авторитетно свидетельствовать о том, что компания ведет свою деятельность добросовестно и не допускает в цепочки поставок продукции древесины сомнительного происхождения. По требованиям НСЛС сертифицированы арендованные лесные участки площадью 8,2 млн га.

Нижегородский государственный региональный центр стандартизации, метрологии и испытаний (ФБУ «Нижегородский ЦСМ») провел первый внешний аудит по стандартам Национальной системы лесной сертификации сразу по двум аспектам – лесопользованию на арендуемых участках и цепочки поставок древесного сырья и продукции лесопереработки. Во время аудита были оценены корпоративное управление, охрана труда, воздействие на окружающую среду, ведение лесного хозяйства, взаимодействие с заинтересованными сторонами, налоговые платежи и ряд других моментов. Система лесопользования сертифицировалась по

расширенным требованиям, что предусматривает широкий спектр усилий держателей сертификатов, проактивных действий для достижения целей сертификации.

Стандарт НСЛС по цепочке поставок включает в том числе требования ИСО – анализ со стороны высшего руководства, цели и планы развития, документирование информации. Эксперты провели интервью с сотрудниками, руководителями, главами муниципальных образований и представителями охотничьих хозяйств. Оценивали вовлеченность в процесс, понимание целей и задач.



Илья Вервейко

В ходе аудита проверяющие фиксировали размещение вахтовых станций, соблюдение требований пожарной безопасности, охраны труда, экологии, проверяли документацию, которая находится на лесосеке, разговаривали с мастерами, машинистами лесозаготовительных машин. В национальном стандарте уделяется внимание оценке вовлеченности сотрудников в грамотное ведение лесного хозяйства. Одним из важных условий до прохождения аудита было обучение сотрудников требованиям стандартов НСЛС. В обучение вовлекли мастеров по отводам и таксации лесосек, мастеров, занятых на лесозаготовке, операторов лесозаготовительных машин, инженеров, руководителей разных уровней.

Для самих аудиторов это первый опыт сертификации по национальной системе, который позволил прояснить некоторые детали для дальнейшей работы по сертификации других предприятий отрасли. В ходе аудита руководитель группы экспертов Нижегородского ЦСМ Александр Горбунов подтвердил соответствие филиалов группы «Илим» в Усть-Илимске, Братске и Коряжме расширенным требованиям национального стандарта. Сертификаты соответствия выданы на пять лет. Согласно требованиям орган по сертификации будет ежегодно проводить инспекционный контроль.

– Что подтолкнуло компанию к получению сертификата?

– Устойчивое и ответственное лесопользование – основа нашего бизнеса, рассчитанного на десятилетия вперед. НСЛС позволит продвигать продукцию на внутреннем рынке, мы рассчитываем также на продвижение НСЛС на внешнем



рынке. Наличие НСЛС способствует поддержанию устойчивости лесопользования, подтверждению легальности происхождения древесного сырья, снижению стоимости аудитов, уменьшению зависимости от международных схем сертификации.

– На ваш взгляд, какие преимущества приобретают компании, получив сертификат лесопользования и цепочки поставок?

– НСЛС эффективно способствует переходу от непосредственного надзора и управления государством к совместному надзору и управлению государством и обществом. Переход на национальные стандарты лесной сертификации обеспечивает устойчивое лесопользование и защиту экспортного рынка лесной продукции России. НСЛС предоставляет услуги по добровольной лесной сертификации, используя научный подход, зарегистрированный знак соответствия и профессиональные стандарты. Также важно отметить, что НСЛС позволяет снизить уровень контроля надзорных органов, обеспечить возврат издержек на сертификацию через Российский экспортный центр (РЭЦ) и дает возможность участия продукции в программе РЭЦ «Сделано в России».

– Что вы можете сказать о перспективах систем лесной сертификации в РФ, станут ли они популярными у производителей или будут представлять интерес только для узкого круга компаний?

– После ухода международных систем лесной сертификации из России, у нас параллельно развиваются несколько отечественных схем добровольной лесной сертификации: НСЛС, «Лесной эталон», SFMRU, «Устойчивый лес». Представители предприятий лесной отрасли поддержали разработку НСЛС, потому что требования по оценке разработаны на основе регулярно пересматриваемой оценки рисков, что позволяет гибко реагировать на изменения. Два уровня требований к лесопользованию – базовый и расширенный – позволяют НСЛС учитывать возможности предприятий и их уровень развития. Важно, что вся древесина и продукция из нее имеют сертификационный статус, если она соответствует требованиям НСЛС, а

требования НСЛС гармонизированы с требованиями законодательства и дополняют их там, где, по мнению заинтересованных сторон, существуют угрозы природным или социальным ценностям. Плюс НСЛС в том, что в этой системе в сравнении с международными системами лесной сертификации уменьшено количество требований за счет исключения избыточных требований без потери качества оценки. При этом НСЛС обеспечивает защиту наиболее уязвимых ценных природных территорий. В целом некоторые требования в новом лесном стандарте стали более четкими и понятными. Думается, что их соблюдение послужит дальнейшему развитию системы лесопользования на наших лесных площадках и будет интересно всем участникам российского лесного рынка.

– Какие дальнейшие шаги планирует компания в лесной сертификации?

– Важной задачей является продвижение НСЛС как на внутреннем, так и на внешнем рынке. Также будем дорабатывать информационные системы группы «Илим» для корректного учета объемов сертифицированной продукции и обеспечения продажи продукции с заявлением и маркировкой НСЛС. В этом году у нас пройдет первый контрольный аудит, на котором необходимо будет подтвердить действие сертификатов НСЛС. ■

СПРАВКА

Группа «Илим» входит в мировой топ-7 по производству белой хвойной целлюлозы. В России на компанию приходится 76% всей производимой товарной целлюлозы, 17% упаковочных материалов, 26% белой бумаги. Около половины объема продукции группа «Илим» экспортирует в Китай, где она признана игроком номер один по чистоцеллюлозным гофропродуктам. Помимо ключевых рынков России и Китая, приоритетными для компании стали рынки Ближнего Востока, Индии, Африки и Латинской Америки.



«ЛЕСОЗАВОД №1»

СОВРЕМЕННОЕ ЛЕСОПИЛЕНИЕ В РОССИЙСКОЙ ГЛУБИНКЕ



ТЕКСТ И ФОТО
АНДРЕЙ КРИВОШЕИН

Пятнадцать лет назад в поселке Казлук Республики Коми началось строительство лесопильно-деревообрабатывающего производства с использованием новейших европейских технологических решений – «Лесозавода №1».

Усть-Вымский район по меркам Республики Коми нельзя назвать богатым лесом и славящимся лесопереработкой. Из крупных, известных в России деревообрабатывающих предприятий здесь находится только Жешартский ЛПК, выпускающий фанеру и MDF. Фанерное сырье для этого комбината поступает из более богатых лесом районов Коми, а также из-за пределов республики. Помимо производства древесных плит, в Усть-Вымском районе всегда работали предприятия по распиловке древесины, но многие годы это был уровень малого бизнеса со скромными объемами производства и бюджетным оборудованием.

Ситуация изменилась в 2009 году, когда в район пришел крупный инвестор с проектом строительства большого завода по деревообработке.

ПРИОРИТЕТНЫЙ ПРОЕКТ

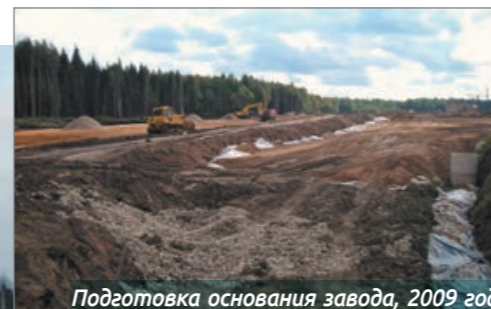
Постановление Правительства РФ №419 от 30 июня 2007 года «О приоритетных инвестиционных проектах в области освоения лесов» дало мощный толчок развитию лесного комплекса России. Волна новых проектов, претендующих на право стать приоритетными, прокатилась по всем богатым лесом регионам страны. В основном это были проекты строительства крупных

лесопильно-деревообрабатывающих заводов, и Республика Коми не осталась в стороне.

Одним из таких проектов стал «Лесозавод №1». Его официальное название в качестве приоритетного в области освоения лесов – «Строительство завода по производству конструктивных элементов деревянного домостроения». Приказ Министерства промышленности и торговли Российской Федерации от 28 сентября 2009 года №868 закрепил за инвестпроектом «Лесозавода №1» статус приоритетного с объемом инвестиций 500 млн руб. Этот статус позволил получить без аукциона лесные участки с дисконтом 50% и заключить договоры аренды с годовой расчетной лесосекой почти 180 тыс. м³.

Целью проекта было создание лесопромышленной группы по глубокой переработке древесины, включая следующие структуры: лесозаготовительную, транспортную, лесопильно-деревообрабатывающее производство.

В декабре 2020 года Минпромторг России признал этот проект завершённым, к тому времени фактический объем инвестиций в проект составил уже 1,5 млрд руб. Такое значительное увеличение объема инвестиций относительно запланированных произошло в связи с необходимостью



Подготовка основания завода, 2009 год



Строительство завода, 2010 год

проведения дополнительных работ, неучтенных в концепции приоритетного проекта: строительства высоковольтной линии электропередачи протяженностью 11 км для подключения объектов предприятия к источникам устойчивого электроснабжения; устройства дополнительных свайных оснований под несущими конструкциями зданий цехов и оборудования; модернизации сетей ЖКХ в поселке Казлук; создания современных сетей связи.

То есть приоритетность проекта, с точки зрения государства, заключается только в предоставлении леса на льготных условиях, а бремя создания всей необходимой инфраструктуры полностью ложится на плечи инвестора. С такой ситуацией столкнулись и другие приоритетные инвестиционные проекты в области освоения лесов, реализуемые в Республике Коми.

ФИНСКИЙ ПОДХОД

В новых лесопильных проектах конца нулевых в Коми при выборе основного оборудования ориентировались на бывшие в употреблении лесопильные линии европейских производителей. При их строительстве зачастую использовали здания старых деревообрабатывающих заводов и их инфраструктуру. Такой подход позволял серьезно сэкономить.

Инвесторы «Лесозавода №1» поступили не так. Рассказывает Тойво Кукк (в 2007 году представитель финской компании Jartek): «На международной выставке деревообрабатывающей промышленности в Ганновере Ligna+ в 2007 году я случайно познакомился в ресторане с человеком, уже два дня искавшим стенд поставщика лесопильного оборудования Jartek.

Это был Александр Митрофанов, один из учредителей «Лесозавода №1». В итоге прямо на выставке был сделан заказ на лесопильный завод под ключ и потом заключена сделка по хорошей для заказчика цене. Проект из Коми оказался как никогда нужным Jartek – ведь это были годы, когда в мировой экономике начался спад, многие западные фирмы, в том числе Jartek, отправили своих сотрудников в неоплачиваемый отпуск».

Так в глубинке Республики Коми, на границе с Архангельской областью, в небольшом поселке Казлук с населением 500 человек, стали строить завод с самым современным финским лесопильным оборудованием под контролем финских экспертов. Неудивительно, что в числе первых построенных объектов проекта была гостиница для приезжих специалистов, удобная стильная столовая в ней смотрелась как типичное финское кафе (ravintola по-фински).

К проектированию нового завода привлекли петербургское НПО «Гипродрев». Хотя производство создавалось на площадке бывшего Вашкинского леспромхоза, проект был абсолютно новым. От инфраструктуры старого леспромхоза остались только железнодорожные пути с двумя башенными кранами. Современное мощное

оборудование предъявляло высокие требования к фундаментам завода. В 2009 году было устроено свайное поле и привезен большой объем грунта, для того чтобы поднять основание будущего предприятия. Затем построили корпуса лесопильного цеха, сортировочной линии и котельной, причем с применением новых на тот момент технологий. Так, при бетонировании открытых производственных площадок использовалась объемная геосетка.

В монтаже линий сортировки пиловочника, подачи на распил, универсального комплекса сортировки пиломатериалов сушильного комплекса и котельной непременно участвовали супервайзеры Jartek. Работа кипела шесть дней в неделю, и проблемы свободного времени у них не было. Ближайший крупный населенный пункт с досуговыми предложениями – поселок городского типа Жешарт – расположен от Казлука в 20 км, и к нему ведет плохая дорога.

Иностранные эксперты рассказывали, что условия труда мало отличались от привычных для Финляндии, а проживание и питание в Казлуке были организованы хорошо. Но им пришлось привыкать к другому ритму работы: если в Финляндии все идет строго по графику, то в России оговоренный срок – понятие растяжимое. Вопросы решаются своеобразно, и с этим надо смириться. Не стоит пытаться что-то изменить, все равно не выйдет. При этом многие российские монтажники имели опыт работы на иностранные фирмы и умели работать в маршевом порядке, но мало кто сталкивался с оборудованием Jartek.

Трудности перевода и многие другие все же преодолели, и в



Строительство лесопильного цеха, 2010 год



Строительство линии сортировки бревен, 2010 год



Линия сортировки бревен



В лесопильном цехе

августе 2013 года «Лесозавод №1» выпустил первую партию готовой продукции – высококачественной доски камерной сушки.

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ЦИКЛ ЛЕСОПИЛЕНИЯ

Мощность завода определяет его сердце – фрезерно-брусующий станок NewSaw R250. За год он может переработать до 240 тыс. м³ пиловочника и произвести 120 тыс. м³ пиломатериалов.

В комплект основного оборудования также входят финский окорочный станок ValonKone, австрийская рубительная машина Bruks, сушильные камеры и линия сортировки пиловочника Jartek, лесопильная линия Kaга, литовская котельная Komforts.

Процесс производства товарной продукции следующий. Для сортировки бревен по диаметрам предназначена автоматическая линия. Пачки бревен автопогрузчиком

укладываются на приемный транспортер линии, который поштучно подает сортименты на сортировочный транспортер. На транспортере бревна сортируются по диаметрам путем автоматического распределения по расположенным по его фронту накопителям. Из накопителей автопогрузчиком транспортируются на склад сортированного сырья, где укладываются в плотные штабели.

Далее пачки бревен поступают на приемный стол лесопильного цеха. Затем разворотное устройство ориентирует бревна вершиной вперед по ходу технологического процесса. С разворотного устройства они подаются в окорочный станок, а после него – на лесопильную линию, где фрезерно-брусующий станок раскаивает пиловочник на пиломатериалы.

Все полученные пиломатериалы по конвейерам транспортируются на линию сортировки по сечениям, где автоматически распределяются по карманам-накопителям. При поступлении в накопители достаточного для создания полного сушильного пакета количества досок, они выгружаются на пакетформирующий участок линии, где укладываются через прокладки сушильные пакеты, которые

направляются в сушильные камеры. После сушки пиломатериалы поступают на линию сортировки, где по результатам оценки сортиментов торцуются на стандартную длину, маркируются и распределяются по накопителям. После заполнения кармана-накопителя пиломатериалы из него поставляются на участок формирования пакета.

Сформированные на пакетовкладчике транспортные пакеты упаковываются в водонепроницаемую пленку с логотипом компании и обвязываются лентой.

Внутризаводскую логистику обеспечивают фронтальные и вилочные погрузчики. Отгрузка готовой продукции осуществляется в собственных железнодорожных тупиках предприятия.

Проектировщик предусмотрел дальнейшее развитие предприятия и возможность строительства второй очереди для более глубокой переработки пиломатериалов.

СБЫТ ОСНОВНОЙ ПРОДУКЦИИ

Готовая продукция предприятия – обрезная доска влажностью 18–22% по ГОСТ 8486–86 и различных сортов и размеров по ГОСТ 26002–83. С марта 2014 года завод начал контейнерную

отгрузку пиломатериалов на экспорт универсальными 40-футовыми контейнерами с территории предприятия по принципу «от двери до двери». Сейчас отгрузка экспортируемой готовой продукции осуществляется железнодорожными составами из 71 условного вагона. До введения санкций в 2022 году продукция завода поставлялась в страны Европы, Азии и СНГ, а сейчас экспорт переориентирован на Китай и Ирак.

ЛЕСООБЕСПЕЧЕНИЕ

С лесообеспечением у предприятия непросто. Завод арендует для лесозаготовки лесные участки в соседнем Удорском и Княжпогостском районах Республики Коми, однако оказались, что в них вошли кварталы Верхневашкинского массива лесов высокой природоохранной ценности. Возникли серьезные проблемы с некоммерческими экологическими организациями – фондом «Серебряная тайга», Всемирным фондом дикой природы, Гринписом и с системой добровольной лесной сертификации FSC. Все они заявили, что заготавливать древесину в этом массиве девственных лесов нельзя. Ряд крупных сертифицированных по FSC целлюлозно-бумажных комбинатов отказались закупать у «Лесозавода №1» балансовую древесину и древесную щепу. Вопрос вышел даже на федеральный уровень, переговоры продолжались несколько лет и ничем не увенчались.

Предприятие между тем закупило пиловочную древесину на рынке, работало на давальческом сырье, заготовка древесины велась силами посредников. В 2018 году «Лесозавод №1» приобрел новый лесозаготовительный комплекс Ponsse, состоящий из харвестера

Ergo и форвардера Buffalo, и начал зимние лесозаготовки в ряде арендованных кварталов.

С уходом FSC из России и признанием «зеленых» организаций иноагентами споры по лесным участкам предприятия утихли. Часть пиловочника заготавливается собственными силами, часть закупается у филиала группы «Илим» в городе Коржме и других поставщиков.

ЧТО С ОТХОДАМИ

При использовании в лесопильной фрезерно-брусующего станка объем образующихся отходов составляет до 50% объема пиловочника, кроме того, остается кора. Совокупный объем отходов при полной загрузке проектных мощностей в год может достигать 120 тыс. м³. Их движением нужно управлять, осуществлять контроль и сортировку.

На предприятии хорошо продуманная автоматизированная система сбора и сортировки отходов лесопиления. Кора от окорочного станка ValonKone, щеп от фрезерно-брусующего станка NewSaw R250 и опилки от круглопильных пил при помощи системы транспортеров распределяются по назначению. Кора ленточными конвейерами направляется на склад топлива. Щеп от фрезерования бревен поступает на сортировку, после которой технологическая щеп и отсев с опилками отправляются на склады.

В результате этих производственных операций получают ценный товар – технологическую щепу высокого качества, которая поставляется в столицу Республики Коми Сыктывкар, на ООО «Сыктывкарский фанерный завод», для производства плиты ДСП и в АО «Группа «Илим» для изготовления бумаги.

Часть щепы поставляется на завод по производству ДВП в Княжпогостском районе и другие предприятия по производству древесных плит.

Кора и опилки сжигаются в заводской котельной Komforts мощностью 8 МВт. Тем не менее часть опилок долго накапливалась, не находя применения. Для решения этой проблемы в 2017 году предприятие инвестировало в создание цеха по производству древесных топливных брикетов.

Проект реализовала под ключ компания из Сыктывкара K-Vec с богатым опытом строительства биотопливных линий в Коми и за ее пределами. Она выполнила все строительные работы, изготовила системы подачи сырья, теплогенераторы и сушильные комплексы, а брикетные прессы были литовского производства. В проекте нетривиально решена задача снабжения нового цеха сырьем – отходами лесопиления от основного производства. Поскольку брикетное производство изначально не предусматривалось проектом, его разместили за двухметровой железной насыпью, разделяющей территорию предприятия. По насыпи проложены железнодорожные пути и установлены башенные краны для погрузки готовой продукции. Инженер компании K-Vec придумал, как поставлять опилки в брикетный цех кратчайшим путем и сэкономить на погрузчике: в насыпи пробрили тоннель и проложили трубу, по которой пневмотранспортом доставляется сырье для брикетов.

В 2018 году цех по выпуску брикетов заработал. Мощность производства составила 6 тыс. т в год. Брикетные форм-фактора RUF высокого качества упаковываются на поддонах в прозрачную пленку и поставляются в центральную



Линия сортировки пиломатериалов



Сушильные камеры



Фрезерно-брусующий станок



Склад древесных отходов



Брикетный цех



Новая брикетная линия, 2024 год



Башенные краны



Тоннель в насыпи с пневмостранспортом для опила

Россию. В цехе предусмотрительно было оставлено место для установки второй брикетной линии, так как новое производство не могло утилизировать весь объем образующихся при лесопилении древесных отходов.

В 2018 году в поисках поставщика пеллет «Лесозавод №1» посетили представители Peltrade, одного из крупнейших европейских пеллетных трейдеров из Великобритании. Они высоко оценили качество древесных отходов. Так как в Казлуке установлено современное лесопильное оборудование, опилки получаются чистыми, без коры. Такое сырье позволяет производить пеллеты премиум-качества, отличающиеся высокой ценой. Подобная продукция востребована в Евросоюзе, особенно в Великобритании. Руководству предприятия поступило предложение построить пеллетный завод по выпуску «белой», так называемой премиальной, пеллеты. При этом всю продукцию гарантированно выкупал бы Peltrade. Возможно, тогда, в 2018 году на предприятии возникли сомнения, что инвестиции были сделаны в брикетное, а не в пеллетное производство, но они развеялись в 2022 году, когда рынок Великобритании, а затем и всего

Евросоюза закрыли для пеллет из России.

Пеллетный проект под нужды Великобритании в итоге не случился, но зато в 2023 году на предприятии решили расширить брикетное производство. С 2018 года в Республике Коми сформировался рынок потребления брикетов, которые, в отличие от пеллет, на попали под западные санкции и являются востребованным товаром.

Вторую брикетную линию также сооружает K-Vec, с использованием импортзамещенных брикетных прессов. Сейчас на заводе полностью смонтировано оборудование для подачи и сушки древесного сырья, завершается установка двух брикетирующих прессов форм-фактора RUF. Прессы компании «Станки.ру» производятся в соседствующей с Коми Кировской области, срок их службы без капитального ремонта может достигать 15 лет. Совокупная мощность расширенного биотопливного производства составит более 12 тыс. т в год.

РАСКРЫТЬ ПОТЕНЦИАЛ

С момента старта проекта с амбициозным названием «Лесозавод №1», в период его реализации

команде во главе с генеральным директором предприятия Александром Митрофановым пришлось решить много проблем с энергетиками, экологами, разными органами власти. Была даже реальная угроза лишения проекта статуса приоритетного в области освоения лесов, которое повлекло бы разрыв договоров аренды лесных участков и штрафные санкции Рослесхоза. Но и эти трудности были преодолены.

Проекту всегда помогали руководители администрации Усть-Вымского района и региональный минпром. Сегодня «Лесозавод №1» значимое лесопромышленное производство Республики Коми, он обеспечивает работой более 250 человек, пополняет местные бюджеты налогами. Для маленького Казлука предприятие стало «градообразующим» и выполняет важные социальные функции: строит мосты через реки, модернизирует жилищные коммуникации, чистит от снега дороги, финансирует благоустройство поселка.

У «Лесозавода №1» есть перспективы развития и раскрытия производственного потенциала, ведь оно оснащено оборудованием, которому могут позавидовать многие лесопильные предприятия Коми. ■



Встреча с представителями Peltrade, 2018 год



Продукция готова к отправке

НЕСАНКЦИОНИРОВАННЫЙ ТОВАР



MADE IN ITALY



ПРОДОЛЖАЕМ РАБОТАТЬ С РОССИЕЙ



СЕРВИС И ЗАПЧАСТИ



ДОСТАВКА



ТЕХНИЧЕСКАЯ ПОДДЕРЖКА



ПРЕДСТАВИТЕЛЬ В РФ
+7 (926) 824-14-46

www.secal.ru



ТРИ ГЛАВНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВА

ЧТО ПОМОГАЕТ ПРИАНГАРЬЮ РАЗВИВАТЬСЯ

ТЕКСТ ЮЛИЯ ДОЛГАНОВА

ФОТО MAX DAWNCAT

commons.wikimedia.org

В регионе разработана и действует Стратегия социально-экономического развития Иркутской области до 2036 года. Однако этот документ, как и прогноз социально-экономического развития области на период до 2036 года, за последние два года был подвергнут существенной корректировке ввиду внешнеполитической обстановки. Тем не менее конкурентные преимущества Иркутской области не теряют значения.

ОТНОСИТЕЛЬНО НИЗКАЯ СТОИМОСТЬ ЭНЕРГОРЕСУРСОВ

В Иркутской области находится так называемый Ангарский каскад ГЭС, суммарная действующая мощность которого превышает 12 тыс. МВт. Электроэнергию вырабатывают четыре ступени – Иркутская, Братская, Усть-Илимская,

Экономическое развитие Иркутской области в настоящее время регламентировано сразу несколькими документами стратегического планирования.

Богучанская ГЭС, в стадии проектирования Нижнебогучанская, Стрелковская, Мотыгинская (Нижнеангарская) ГЭС. Распоряжением правительства РФ в декабре 2022 года Нижнеангарская ГЭС включена в Генеральную схему размещения объектов электроэнергетики до 2035 года.

«Несмотря на высокий уровень развития энергетического комплекса, Иркутская область вошла в число субъектов, в которых подтверждена необходимость технологического усиления энерго мощностей», – отмечают в региональном правительстве.

К наиболее напряженным энергорайонам, по свидетельству специалистов «Системного оператора Единой энергосистемы» (СО ЕЭС), относится юго-восточная часть энергосистемы динамично развивающейся Иркутской области. По данным оператора, в 2023 году потребление электроэнергии в юго-восточной части ОЭС Сибири выросло на 3,5%, за I квартал 2024 года – уже на 9,6%. Поэтому к 2028 году в регионе появятся два новых объекта генерации. В городе Усолье-Сибирском запланировано увеличение мощности ТЭЦ-11 на 460 МВт за счет двух новых современных энергоблоков. Стоимость работ составит около 200 млрд руб., необходимые вложения обеспечат инвесторы.

«Нам, безусловно, важно, чтобы интересы региона при решении

задачи создания новой генерации были учтены в полном объеме. Взаимодествуем по этому вопросу с компанией "ЕвроСибЭнерго". Новые мощности прежде всего должны быть нацелены на инвесторов, работающих в сфере реального производства, жилищного и социального строительства», – отметил глава Иркутской области Игорь Кобзев, выступая перед депутатами Законодательного собрания Иркутской области с ежегодным посланием о положении дел в Приангарье в 2023 году и основных направлениях областной государственной политики на 2024 год.

В СО ЕЭС также сообщают, что по мере увеличения потребления существующих генерирующих мощностей и пропускной способности ЛЭП становится недостаточно. В Иркутской области эта проблема проявляется даже на бытовом уровне – зимние отключения, на которые жаловались жители Иркутского и Шелеховского районов, связаны по большей части с состоянием сетей, а не генерации. «Мы готовы содействовать электросетевым компаниям в работе с федеральным центром по вопросам реализации их инвестиционной программы. Сегодня значительные инвестиции уходят на мероприятия по обеспечению электроснабжения тяговых подстанций второго этапа развития Восточного полигона. Для нас важно, чтобы эти инвестиции в тарифной нагрузке не отразились негативно на потребителях,

// регион. Статистика Иркутская область



Крупнейшие предприятия ЛПК Иркутской области

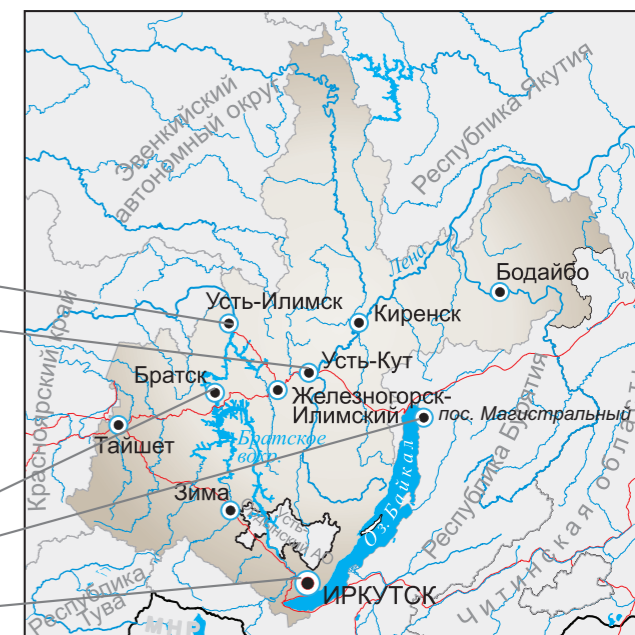
Филиал АО «Группа "Илим"» в Усть-Илимском районе
Филиал ООО «Илим Тимбер» в г. Усть-Илимске

Тимбертранс, ООО

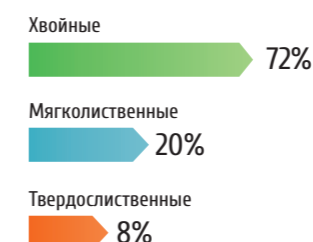
Ангара Плюс, ООО
Деком, ООО
Киренсклесинвест, ПФК, ООО
Магистраль-Транзит, ООО
Русфорест Магистральный, ООО
Тайрику-Игирма Групп, ООО

Филиал АО «Группа "Илим"» в Братском районе
Филиал АО «Группа "Илим"» в г. Братске
Филиал ООО «Илим Тимбер» в г. Братске

Инновации, ООО (Siberia Group Company)
Лесресурс, ООО



Площадь региона 774,8 тыс. км²



Заготовка древесины за 2018 г.

253,7 млн м³

ИНВЕСТПРОЕКТЫ

В настоящее время в республике на различной стадии проработки находятся 4 перспективных инвестиционных проекта в лесопромышленном комплексе.

АО «Группа "Илим"»
по модернизации производства
АО "Группа "Илим" в Иркутской области

ООО «ЛП Ангара»
по модернизации производства по глубокой переработке
древесины с выпуском сушеных пиломатериалов,
мебельного щита и погонажных изделий

ООО «Магистраль - Транзит»
по созданию лесоперерабатывающего производства
по комплексной переработке древесины и выпуску
высокотехнологичной продукции в Казачинско-Ленском
муниципальном районе

ООО «Старвуд»
по созданию лесоперерабатывающего производства
в Усть-Кутском городском поселении Усть-Кутского
муниципального района Иркутской области

Особо охраняемые природные территории

государственный природный заповедник «Байкало-Ленский» (659,919 тыс. га);
государственный природный заповедник «Витимский» (585,021 тыс. га);
«Прибайкальский национальный парк» (303,775 тыс. га);
государственный природный заказник «Красный Яр» (49,120 тыс. га);
государственный природный заказник «Тофаларский» (121,332 тыс. га)

Реализация продукции лесопиления

250,0 тыс. м³ в 2018 г.

Источник информации: Лесной план Иркутской области на 2019–2028 гг. (в ред. указа губернатора Иркутской области от 28.12.2023 № 433-уз)



в том числе на наших энергоемких предприятиях и на решениях по модернизации сетевого хозяйства в проблемных населенных пунктах», – подчеркнул Игорь Кобзев.

ТРАНСПОРТНО-ЛОГИСТИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ

Иркутская область расположена почти в центре Сибири, на стыке Сибирского и Дальневосточного федеральных округов. Здесь пересекаются основные транспортные магистрали, соединяющие Европу с дальневосточной частью России и странами Азиатско-Тихоокеанского региона. Недалеко государственная граница России с Монголией.

По территории Иркутской области проходят автомобильные трассы федерального значения, но главное – транснациональные железно-дорожные маршруты, пропускную способность которых обеспечивают легендарные Транссиб и Байкало-Амурская магистраль (БАМ). В этом году БАМ отмечает 50-летний юбилей, и в последнее время, с введением антироссийских санкций и переориентацией логистических потоков российских производителей с Запада на Восток, ее значение только усилилось. О планах дальнейшего развития магистрали объявлено на федеральном уровне – она «послужит увеличению экспортных и транзитных возможностей России как важнейшего звена евразийской транспортной системы». «В этом году мы запускаем очередной, уже

третий по счету, этап развития БАМа и Транссиба, повышаем пропускную способность Восточного полигона железных дорог. Стратегическое решение принято, необходимые нормативные документы правительством выпущены, теперь дело за практической реализацией. По сути дела, работа уже идет», – сообщил президент РФ Владимир Путин на торжественном вечере, посвященном 50-летию начала строительства БАМа.

По словам главы государства, предстоит не только расширить узкие участки, но на всем протяжении магистрали проложить, по сути, вторые сплошные пути, построить более 300 инфраструктурных объектов. «На горизонте десяти лет объем перевозок по Восточному полигону железных дорог должен выйти на уровень 270 млн т в год», – заявил Владимир Путин.

Строительства БАМа, как и полвека назад, даст определенный толчок развитию отечественной промышленности: будет сформирован дополнительный спрос на продукцию отечественных машиностроительных и металлургических предприятий, услуги строительного комплекса и целого ряда других отраслей.

ВЫСОКИЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ

В Иркутской области исторически сформировался крупный

комплекс производственных мощностей в машиностроении, металлургии, химии и нефтехимии, горнодобывающей промышленности, агропромышленном комплексе и других секторах экономики. По данным официального портала регионального правительства, с 2012 года в области сформировалась новая отрасль промышленности – нефтедобыча, в перспективе планируется создание еще одной отрасли промышленности – газохимии.

Что касается ЛПК, то развиты почти все отрасли: заготовка древесины, деревопереработка (производство пиломатериалов, древесно-волоконных плит, древесно-стружечных плит, фанеры), целлюлозно-бумажная промышленность. «Лесопромышленный комплекс Иркутской области представлен сбалансированным продуктовым портфелем, включающим как механическую, так и химическую обработку. Около 7% заготавливаемого круглого леса (2,2 млн м³) не перерабатывается и экспортируется в Китай в рамках квот. В химической обработке преобладает производство целлюлозы на ЦБК в г. Братске и г. Усть-Илимске, основная часть продукции поставляется на экспорт», – указано в региональной Стратегии-2036.

Стоит, однако, отметить, что данные об удельном весе отраслей лесопромышленного комплекса в общем объеме обрабатывающих производств Иркутской области (22,1%, в том числе 9,8% – обработка древесины и производство изделий из дерева, 12,3% – производство целлюлозы, древесной массы, бумаги, картона и изделий из них) в Стратегии приводятся лишь по итогам 2019 года, несмотря на то что в 2022 году документ был актуализирован.

По данным правительства региона, за восемь месяцев 2023 года показатель снизился до 20,7% (8,9% – обработка древесины и производство изделий из дерева, 11,8% – производство целлюлозы, древесной массы, бумаги, картона и изделий из них). Итоги I квартала 2024 года еще предстоит подвести. ■

НОВОСТИ

Положительная динамика в борьбе с лесными пожарами

В Москве под руководством главы Рослесхоза Ивана Советникова состоялось Всероссийское совещание «Леса России: основные итоги работы в 2023 году и задачи на 2024 год». В совещании приняли участие заместитель председателя правительства Иркутской области Владимир Читоркин и министр лесного комплекса региона Павел Кирдяпкин. Иван Советников сказал, что Иркутская область показывает очень хорошую динамику в борьбе с лесными пожарами. Также отметил выполнение в 2023 году обязательств Иркутской области перед федеральным бюджетом по обеспечению платы за использование лесов. Регион их выполнил на 100,7%, перечислив почти 4,4 млрд рублей. Владимир Читоркин выступил на совещании с докладом, в котором поделился опытом организации охраны лесов от пожаров на территории Иркутской области. В регионе действует четырехуровневая система мониторинга лесопожарной обстановки: наземное и водное патрулирование, авиамониторинг, дистанционный мониторинг Рослесхоза, видеонаблюдение. На территории области функционируют 58 лесопожарных станций, в настоящее время на работу нанято и обучено 1310 человек, в том числе 400 человек прошли обучение на руководителей тушения лесных пожаров. Существует 18 авиаотделений, сейчас в парашютно-десантной пожарной службе 310 подготовленных сотрудников.

Бюджет на охрану лесов от пожаров в 2024 году в регионе доведен в объеме 2,5 млрд руб. Около 800 млн – это федеральные средства, 1,7 млрд – областные, их на 50% больше, чем в прошлом году. 13 марта глава региона утвердил Сводный план тушения лесных пожаров, согласованный с Рослесхозом. Согласно документу, общее число сил и средств пожаротушения, которое может быть привлечено в этом году, составляет 5248 человек и 2861 единицу техники. Заключены все контракты на 3750 часов авиапатрулирования и 725 часов работы воздушных судов на тушении лесных пожаров. В рамках федерального проекта «Сохранение лесов» нацпроекта «Экология» с 2019 по 2023 год Иркутской области было выделено 929,4 млн руб., на них приобретено 288 единиц новой техники и 35 единиц оборудования. В этом году на эти цели регион получил 255,8 млн руб., на которые будет закуплено еще 45 единиц спецтехники и оборудования.

irkobl.ru

Цель – внедрить новые методы восстановления леса

В ходе реализации президентского национального проекта «Экология» в 2024 году в Иркутской области планируется увеличить площадь лесов, подлежащую восстановлению. План на этот год – 182 тыс. га. В прошлом году лесовосстановительные работы проведены на площади 177 тыс. га при плане 176,4 тыс. га. В результате восстановлено больше лесов, чем выбыло, этот показатель составил 127,46%. В этом году соотношение возобновленных лесов к выбывшим планируется увеличить до 149,49%. Искусственное лесовосстановление предполагается провести на общей площади 18,4 тыс. га. Работы по комбинированному лесовосстановлению будут выполнены на площади 7,8 тыс. га. Мероприятия по содействию естественному восстановлению лесов пройдут на общей площади 155,6 тыс. га. На реализацию мероприятий в 2024 году в рамках федерального проекта «Сохранение лесов» нацпроекта «Экология» выделена субвенция из федерального бюджета, предусмотрено 46,2 млн рублей. В настоящее время при проведении работ акцент делается на искусственное и комбинированное лесовосстановление методом посадки сеянцев с закрытой корневой системы (ЗКС). В текущем году – не менее 20%, со следующего года – не менее 30% площадей, а в Среднеангарском таежном лесном районе – не менее 50% площадей должны выполняться методом посадки ЗКС. Средняя потребность такого материала будет составлять ежегодно 45 млн штук саженцев с ЗКС. На территории Иркутской области действуют 59 лесопитомников, в том числе 11 тепличных комплексов, выращивающих материал с ЗКС. Возможная производственная мощность существующих лесных питомников – 81,5 млн штук, из которых 46,8 млн штук сеянцев с ЗКС.

«В будущем планируем постепенно внедрить новые методы лесовосстановления. Аэросев – специальный метод посева семян из воздушных судов, который позволяет засеять большие территории за короткий срок. Также особое внимание уделим использованию дронов для лесовосстановления, перспективно применение беспилотных летательных аппаратов для переноса и посева семян, обнаружения участков с высоким риском пожаров», – рассказал министр лесного комплекса Иркутской области Павел Кирдяпкин.

irkobl.ru

Достигнуто 100% восстановления выбывшего леса

В Иркутской области работа по сохранению лесов ведется в рамках реализации федерального проекта «Сохранение лесов» президентского национального проекта «Экология». Всего с 2019 по 2023 год на территории региона удалось провести лесовосстановительные мероприятия на площади 764,5 тыс. га. В текущем году запланировано провести лесовосстановление еще на 181,8 тыс. га. Посадочный материал для лесовосстановления выращивается в местных лесопитомниках, всего в Иркутской области их пятьдесят девять, в них выращивается более 40 млн саженцев в год.

«С 2021 года Иркутская область возглавляет рейтинг лесовосстановления, составляемый Рослесхозом. В результате мы уже выполнили поручение В. В. Путина добиться 100-процентного соотношения восстановленных лесов и выбывших. Останавливаться на этом, конечно, не планируем, мы намерены сохранять лидирующие позиции по этому показателю. Восстановление лесов является для нас стратегическим направлением. Так же, как строительство новых лесопитомников и расширение мощностей уже имеющихся. К природе, к лесу нужно относиться бережно. И, самое главное, с пониманием, что мы оставим после себя следующим поколениям», – прокомментировал губернатор Иркутской области Игорь Кобзев.

Помимо затрат на непосредственно работы на тушение, средства будут также направлены на выплату зарплат лесным пожарным, на ремонт и содержание техники. Отметим, что в 2023 году зарплаты сотрудников лесопожарных формирований Иркутской области за счет регионального бюджета были увеличены на 30%, в текущем году – проиндексированы в соответствии с указом президента России.

irkobl.ru

КСТАТИ

К ключевым проблемам лесной отрасли Иркутской области относится в первую очередь нереализованный экономический потенциал:

- преобладание первичной переработки древесины;
- низкий уровень вовлечения в переработку отходов лесозаготовки и лесопереработки, низкосортной и мягколиственной древесины;
- ограниченность внутреннего рынка;
- недостаточный уровень развития сферы заготовки, переработки и сбыта пищевых лесных ресурсов и лекарственных растений;
- значительная потребность отраслей лесной сферы в квалифицированных кадрах;
- низкая бюджетная отдача от лесопромышленного комплекса.



Пресс непрерывного действия ContiPlus® для производства древесных плит

Основные особенности:

- Выпускаемый продукт: плиты MDF/HDF, ДСП, OSB, LVL
- Усовершенствованная система гибкого входного сечения пресса
- Система гидравлики с одной стороны пресса для упрощения техобслуживания
- Высокая точность контроля давления и позиционирования
- Высокая точность контроля распределения температуры



Шанхайский машиностроительный завод
оборудования для производства древесных плит
Тел.: +86-21-59560405
Email: jje.li@swpm.cn
www.swpm.cn



POLYBIOTECHNIK



LESDREVMASH-2024
9-12 сентября
СТЕНД 22E50



**ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЕ И УТИЛИЗАЦИОННЫЕ УСТАНОВКИ
ТЕПЛОЭЛЕКТРОЦЕНТРАЛИ НА ДРЕВЕСНЫХ ОТХОДАХ
УСТАНОВКИ ДЛЯ КАРБОНИЗАЦИИ БИОМАССЫ**

ВСЬ СПЕКТР УСЛУГ ОТ ПОСТАВКИ ДО СЕРВИСА

ООО «ПОЛИБИОТЕХНИК», 191036, Санкт-Петербург, 5-я Советская ул., 27,
+7-985-970-97-56, +7 812 602-25-97, pbt@polybiotechnik.ru



КАК ВЕРНО РАССТАВИТЬ ПРИОРИТЕТЫ

ЧИСЛО ИНВЕСТПРОЕКТОВ В СФЕРЕ ОСВОЕНИЯ ЛЕСОВ С НОВА РАСТЕТ

ТЕКСТ ЮЛИЯ ДОЛГАНОВА

ФОТО MIXYFOTOS.RU

Сразу два проекта Иркутской области по модернизации лесоперерабатывающих производств в апреле этого года включены в список приоритетных инвестиционных проектов в целях развития лесного комплекса. Как сообщили в Министерстве лесного комплекса региона, соответствующие документы подписаны в Министерстве промышленности и торговли Российской Федерации.

Иркутская область – один из самых обеспеченных лесными ресурсами субъектов РФ. По данным стратегии социально-экономического развития региона на период до 2036 года, общий запас древесины в Иркутской области составляет 8,7 млрд м³, в том числе 8,5 млрд м³ на землях лесного фонда. Запас спелых и перестойных насаждений на землях лесного фонда составляет 4,8 млрд м³, из них 4,1 млрд м³ в древостоях с преобладанием хвойных пород.

«По качеству, концентрации запасов, возрастной структуре и другим показателям леса Иркутской области во многом уникальны», – указано в документе.

Согласно официальным данным государственного Лесного реестра, на начало 2023 года леса в регионе занимают 69 462,4 тыс. га, то есть 89,6% общей территории. По состоянию на 1 января в пользование передано 22,9 млн га, или 33%

общей площади земель лесного фонда.

«На территории Иркутской области сосредоточено более 10% запасов лесов всей страны, а доля особо ценных хвойных пород, таких как сосна и кедр, значительна даже в масштабах планеты», – отмечено на официальном сайте регионального профильного министерства.

Неудивительно, что до последнего времени Иркутская область реализовывала самые масштабные в стране планы по развитию лесоперерабатывающего комплекса. По данным действующего Лесного плана региона, на момент его разработки в стадии реализации были семь приоритетных инвестиционных проектов:

- АО «Группа "Илим"» – модернизация производства АО «Группа "Илим"» в Иркутской области;
- ООО «ЛП "Ангара"» – модернизация производства по глубокой переработке древесины с

- выпуском высушенных пиломатериалов, мебельного щита и погонажных изделий в Братске;
- ООО «Магистраль – Транзит» – создание лесоперерабатывающего производства по комплексной переработке древесины и выпуску высокотехнологичной продукции в Казачинско-Ленском муниципальном районе. Предполагаемый объем производства: пиломатериалы (сухие) – 55,8 тыс. м³; элементы деревянного домостроения – 30 тыс. м³; погонаж – 10 тыс. м³; древесные брикеты – 38 тыс. т; техсырье для ЦБК – 49,59 тыс. м³;
- ООО «АНГРИ» – создание высокотехнологичного производства по комплексной переработке древесины: пиломатериалы хвойные – 68,1 тыс. м³; мебельный щит – 6 тыс. м³; погонаж – 10 тыс. м³; пеллеты – 20 тыс. т; техсырье для ЦБК – 124,07 тыс. м³;
- ООО «ДеКом» – развитие деревообрабатывающего производства полного цикла в Братске. Планируемый объем производства: пиломатериалы – 188,4 тыс. м³; клеено-сращенная продукция – 4,8 тыс. м³; погонажные изделия – 2,4 тыс. м³; пеллеты – 96 тыс. т; древесные брикеты – 7,5 тыс. т;
- ООО «ПК "МДФ"» – создание комплекса производств глубокой переработки древесины в Саянске. Помимо пиломатериалов (58,8 тыс. м³), там планируется производить профильные детали из дерева для строительства – 5 тыс. м³, клееные и столярные изделия, погонаж – 5,6 тыс. м³, ДСтП – 100 тыс. м³.

По данным на конец октября прошлого года, в Иркутской области в стадии реализации находится около десятка ПИП, и их число продолжает расти. Так, помимо перечисленных в Лесном плане проектов, с 2020 года в Иркутском районе Иркутской области ООО «Компания "Госстрой"» реализует концепцию инвестиционного проекта по созданию производства по глубокой переработке древесины.

В 2021 году Минпромторг России включил в перечень приоритетных

КСТАТИ

За январь – сентябрь 2023 года отдел арендных отношений министерства лесного хозяйства Иркутской области подготовил 528 договоров аренды лесных участков, в том числе в рамках реализации приоритетных инвестиционных проектов в целях развития лесного комплекса – четыре договора, для целей недропользования, строительства линейных объектов, гидротехнических сооружений – 514 договоров, для рекреационной деятельности – 6 договоров, ведения сельского хозяйства – 3 договора, ведения охотничьего хозяйства – 1 договор.

Всего же, по данным территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Иркутской области, в регионе зарегистрировано примерно 1,6 тыс. предприятий лесопромышленного комплекса (0,9 тыс. – по лесному хозяйству и лесозаготовке, 0,7 тыс. – по обработке древесины и целлюлозно-бумажной промышленности).

инвестиционных проектов в области освоения лесов четыре проекта Иркутской области, в 2022 году – два: создание лесоперерабатывающего производства в г. Усть-Куте ООО «СтарВуд» и модернизация деревообрабатывающих мощностей по производству элементов деревянного домостроения и комплексного сырья ООО «Ангара плюс». В 2023 году в перечень приоритетных инвестпроектов включена модернизация лесоперерабатывающих производств ООО «Ангара-Тимберлайн», а в апреле региональный перечень ПИП в сфере освоения лесов дополнили еще два проекта.

Предприятие Валерия Заречного в Нижнеудинском районе работает с 2000 года, занимается заготовкой и переработкой древесины. По данным районной администрации, это самое крупное лесозаготовительное и деревообрабатывающее предприятие на территории района, на нем трудится более 300 человек, хотя официально производство имеет статус ИП.

Объем инвестиций, согласно проекту, составит более двух миллиардов рублей. После модернизации планируется выпуск до 60 тыс. м³ пиломатериалов, 10 тыс. м³ клееных, строганых изделий, до 17 тыс. м³ фанеры и 16 тыс. м³ древесных пеллет. Проект должен быть реализован до конца 2030 года.

Проект компании ООО «Резерв» предполагает модернизацию объектов лесоперерабатывающей инфраструктуры, расположенной

в деревне Галки Иркутского района. Объем инвестиций тоже составит более двух миллиардов рублей. До конца 2029 года планируется нарастить выпуск пиломатериалов до 90 тыс. м³ и плит ДСП до 50 тыс. м³.

«В перечень приоритетных инвестиционных проектов в целях развития лесного комплекса Минпромторгом РФ включено 11 проектов из Иркутской области. Их общий объем финансирования составляет 133,1 млрд руб. По состоянию на 1 января текущего года, фактически уже вложено 134,6 млрд руб., создано примерно 1,6 тыс. новых рабочих мест», – рассказал министр лесного комплекса Иркутской области Павел Кирдякин.

Постановлением Правительства РФ от 23 февраля 2018 года №190 были увеличены объемы капитальных вложений для приоритетных инвестиционных проектов: при модернизации объектов лесоперерабатывающей инфраструктуры – не менее 500 млн руб., при создании объектов лесной и лесоперерабатывающей инфраструктуры – не менее 750 млн руб. От размера вложений зависит в том числе период предоставления льготы за пользование лесным участком (от трех до десяти лет). С распространением коронавирусной инфекции, а затем осложнениями геополитической обстановки то же постановление в настоящее время продлило сроки выполнения обязательств инвестора по реализации инвестиционного проекта. ■





ВСЕ ЗАВИСИТ ОТ ЧЕЛОВЕКА

БЮДЖЕТ ЗАКУПКИ ЛЕСОПОЖАРНОЙ ТЕХНИКИ В 2024 ГОДУ УВЕЛИЧЕН В ТРИ РАЗА

ТЕКСТ ЮЛИЯ ДОЛГАНОВА

ФОТО WEACOM.RU

Сезон лесных пожаров стартовал в Иркутской области довольно активно. С 12 апреля 2024 года, объявленного постановлением правительства региона его началом, до момента подготовки этой статьи в печать зафиксировано более 50 очагов возгорания.



Больше всего пожаров в Приангарье в 2024 году зарегистрировано в Куйтунском и Тулунском районах – по восемь возгораний на каждой территории. При этом Куйтунский район лидирует по пройденной огнем площади – 86 га, из которых 5 га нелесная, как сообщили в региональном правительстве. Во всех случаях причиной лесных пожаров стал переход огня с земель сельскохозяйственного назначения.

Всего, по данным Лесного плана региона на 2019–2028 годы, за период действия предыдущего ЛП из-за пожаров в Иркутской области погибли 67 216,1 га насаждений, то есть 64,4% площади всех погибших лесов (104 423,8 га). Антропогенный фактор – основная причина возгораний на территориях, расположенных довольно близко к населенным пунктам. Поэтому в регионе

ежегодно составляются перечень населенных пунктов, подверженных угрозе лесных и других ландшафтных (природных) пожаров, перечень территорий организаций отдыха и оздоровления детей, а также территорий садоводства или огородничества, подверженных угрозе лесных пожаров в пожароопасный сезон. Всего в региональный список пожароопасных территорий 2024 года вошли 634 объекта.

Пожары в отдаленных и труднодоступных районах Иркутской области возникают преимущественно из-за природных явлений, в первую очередь так называемых сухих гроз. Например, в статье «Природные факторы возникновения лесных пожаров на территории Иркутской области», подготовленной сотрудниками Института солнечно-земной физики СО РАН и Иркутского государственного университета и опубликованной в междисциплинарном научном и прикладном журнале «Биосфера», отмечается, что наиболее мощные пожары фиксируются в мае-июне на фоне многочисленных мелких возгораний. Высокая вероятность лесных пожаров в Северном районе и на побережье озера Байкал обусловлена в том числе меньшим количеством атмосферных осадков здесь.

«На примере аномально засушливого летнего периода 2015 года установлено, что одной из причин высокой пожароопасности явилось аномальное развитие синоптических процессов, которое на фоне уменьшения повторяемости холодных фронтов и увеличения



повторяемости передних частей циклонов способствовало длительному сохранению теплых сухих воздушных масс в регионе. Кратковременные ливни не смогли полностью погасить лесные пожары. К территориям, наиболее подверженным возникновению лесных пожаров по погодным и климатическим факторам, относятся северные районы и побережье озера Байкал, где расположены природоохранные зоны, что следует учитывать при оценке природных факторов экологических рисков на исследуемой территории», – указано в статье.

Прогноз погоды на это лето, составленный синоптиками Гидрометцентра России, нельзя считать в достаточной степени достоверным. Тем не менее специалисты ожидают, что средняя месячная температура будет выше нормы в том числе на западе Красноярского края, а в июне – на севере Уральского и Сибирского федеральных округов, то есть в зону риска может попасть и Иркутская область.

В конце марта в области был утвержден сводный план тушения лесных пожаров на 2024 год, который содержит, в частности, информацию о количестве сил и средств, которые будут задействованы для обеспечения охраны лесов от огня. По данным регионального министерства лесного комплекса, на тушение огня регион сможет привлечь до 5,5 тыс. человек и 2932

единиц техники. Для сравнения: в сводном плане 2022 года говорилось о 2393 единицах техники – 1792 единицах техники арендаторов и 601 единице подведомственных министерству лесного комплекса Иркутской области учреждений. Таким образом, техническое оснащение противопожарных подразделений увеличилось почти на 540 единиц, то есть больше чем на 20%.

Как сообщил заместитель председателя правительства Иркутской области Владимир Читоркин в ходе Всероссийского совещания «Леса России: основные итоги работы в 2023 году и задачи на 2024 год», бюджет на охрану лесов от пожаров в 2024 году составляет 2,5 млрд руб., из которых около 800 млн руб. – федеральные средства, 1,7 млрд руб. – областные, это на 50% больше, чем в прошлом году.

В настоящее время в Иркутской области действует четырехуровневая система мониторинга лесопожарной обстановки: наземное и водное патрулирование, авиамониторинг, дистанционный мониторинг Рослесхоза, видеонаблюдение. К началу пожароопасного сезона все контракты на 3750 ч авиатрулирования и 725 ч работы воздушных судов на тушении лесных пожаров. В регионе создано 18 авиатрулирования в парашютно-десантной пожарной службе сможет привлечь до 5,5 тыс. человек и 2932

и 25 летчиков-наблюдателей. Еще четверо завершают обучение. «У нас численность наземной и авиационной группировок на 32% выше норматива, предусмотренного распоряжением правительства РФ. Решение об увеличении штата и бюджетного финансирования было принято губернатором Игорем Кобзевым», – подчеркнул зампреда правительства Иркутской области.

Кроме того, согласно официальным данным, в области функционируют 58 лесопожарных станций, на работу наняты и обучены 1310 человек, в том числе 400 человек прошли обучение на руководителей тушения лесных пожаров.

В рамках реализации Федерального проекта «Сохранение лесов» национального проекта «Экология» министерство лесного комплекса Иркутской области в 2022 году приобрело 60 единиц лесопожарной техники и пять единиц оборудования, в том числе 15 квадроциклов, 11 снегоболотоходов гусеничных, два седельных тягача на шасси КамАЗ, автомобили, автоцистерны, трактора, на общую сумму 198,6 млн руб. В 2023 году на средства федерального бюджета в размере почти 54 млн руб. было закуплено 28 единиц лесопожарной техники – вездеходы повышенной проходимости ТГМ-126-02 (4 ед.), автомобили грузопассажирские полноприводные для транспортировки лесных пожарных и их снаряжения, мотовездеходы возимые Baltmotors EFI 700 и транспортные прицепы для их перевозки. В 2024 году на приобретение лесопожарной техники и оборудования в бюджете предусмотрено 255,7 млн руб., почти в три раза больше (на 295,4%, или на 191,2 млн руб.), чем в 2023 году.

Министр лесного комплекса Иркутской области Павел Кирдякин сообщил, что всего в этом году планируется приобрести 45 единиц пожарной техники и оборудования, в том числе 10 лесопожарных тракторов, 10 автоцистерн и 10 грузопассажирских автомобилей, три мотовездехода, пять лесопожарных плугов. Заключено 20 государственных контрактов на поставку 42 единиц техники, которые должны поступить в регион до 30 июня 2024 года. ■



ОБЪЕМ НЕЗАКОННЫХ РУБОК ЗА ПЯТЬ ЛЕТ СОКРАТИЛСЯ

БОЛЕЕ ЧЕМ В 15 РАЗ

ТЕКСТ И ФОТО
официальный сайт
министерства лесного комплекса
Иркутской области

На территории государственного лесного фонда в Иркутской области за пять лет, с 2019 по 2023 год, снизились все показатели по незаконной заготовке древесины – количество случаев, объем рубок и причиненный ущерб.

Для дальнейшей борьбы с черными лесорубами в регионе должно быть усовершенствовано межведомственное взаимодействие, доработано участие в системе дистанционного мониторинга и усилена работа с арендаторами лесных участков. Такие решения были приняты на заседании межведомственной комиссии по взаимодействию в вопросах пресечения незаконной заготовки и оборота древесины в Иркутской области, которое провел губернатор региона Игорь Кобзев. «Вопрос противодействия преступности в сфере лесного хозяйства – один из самых острых для нашего региона. Важность мероприятий по борьбе с незаконными заготовками древесины нельзя недооценивать, их нужно постоянно совершенствовать в соответствии с реальными вызовами. Мы все должны подойти к обсуждению этого вопроса с большой ответственностью и пониманием,

что ситуацию можно и нужно изменить. Но чтобы этого добиться, важно определить общий вектор работы всех причастных к проблеме ведомств и организаций», – подчеркнул губернатор.

По данным министерства лесного комплекса, за минувшие пять лет количество незаконных рубок снизилось на 63,7% – с 2137 до 496 фактов, объем незаконных рубок сократился на 93,5% – с 435 тыс. до 29 тыс. м³ древесины, а ущерб – на 88%: с 2,6 млрд до 322,3 млн рублей.

По 496 фактам правонарушений в 2023 году возбуждены уголовные дела по статье 260 УК РФ. Установлено 250 лиц, подозреваемых в совершении правонарушений. Также возбуждены 122 дела об административных правонарушениях, взысканы штрафы на сумму 278,5 тыс. рублей.

«В целом ситуация в Иркутской области имеет динамику на снижение по всем контролируемым

показателям. В целях повышения межведомственного взаимодействия по борьбе с незаконными рубками и оборотом древесины предлагаю продолжить реализацию мер, давших положительную динамику в предыдущие годы, – осуществления оперативного пересмотра маршрутов патрулирования лесов с учетом информации о местах совершения лесных правонарушений, увеличения кратности межведомственных профилактических мероприятий, выработки совместно с полицией комплекса дополнительных мер для борьбы с незаконными рубками», – сказал заместитель начальника Департамента лесного хозяйства по СФО Юрий Иванько.

В 2023 году выявлен ряд районов, в которых зафиксирован наибольший объем незаконных рубок. Среди них Балаганский, Заларинский, Черемховский, Усольский и другие. Глава региона поручил провести проверки на территории лесничеств в этих районах, в том числе пунктов приемки древесины

(пилорам), а также усилить патрулирование лесов.

Для декриминализации лесной отрасли в Иркутской области в тридцати четырех из 37 лесничеств организован дистанционный мониторинг, он охватывает 36,9 млн га леса. В настоящее время такой мониторинг не ведется в Бодайбинском, Мамском и Катангском лесничествах. Глава региона предложил с 2025 года организовать дистанционный мониторинг во всех лесничествах, подведомственных министерству лесного комплекса Иркутской области.

В прошлом году в государственном лесном фонде в регионе было проведено более девяти тысяч патрулирований. В рамках межведомственного взаимодействия прошли профилактические мероприятия – «Колея», «Посейдон», «Метелица». В результате было выявлено 23 факта незаконной заготовки древесины с общим ущербом 12 млн рублей.

«Как показывает анализ, немалая часть правонарушений происходят

на землях арендаторов лесного фонда. Считаем правильным, чтобы они также были включены в работу по борьбе с незаконными рубками, несли ответственность за доверенный им государством лес. Проработаем с коллегами предложения по изменению на федеральном уровне этой ситуации. У нас сегодня четкая позиция – мы готовы сопровождать лесозаготовителей и переработчиков, помогать с организацией экспорта, но только тем, кто работает профессионально, честно и без нарушений. Это главный наш посыл участникам рынка», – отметил Игорь Кобзев.

Министр лесного комплекса Иркутской области Павел Кирдякин рассказал, что для борьбы с незаконной заготовкой древесины в этом году планируется в три раза увеличить количество патрулирований лесов, для этого будет привлекаться и закупаться по нацпроекту «Беспилотные авиационные системы» техника. Прорабатывается вопрос приобретения и установки новых фотоловушек. ■



НОВОСТИ

Иркутская база авиационной и наземной охраны лесов получила новую технику в рамках нацпроекта «Экология»

Иркутской базе авиационной и наземной охраны лесов передано 10 единиц техники – семь тракторов и три автоцистерны. Все машины приобретены в рамках реализации федерального проекта «Сохранение лесов» национального проекта «Экология». Техника будет распределена в том числе в Куйтунский, Заларинский и Зиминский районы. Она предназначена для тушения пожаров, опашки и оборудования минерализованных полос.

Всего во время смотра были представлены 74 единицы новой и отремонтированной к пожароопасному сезону техники – машины министерства лесного комплекса Иркутской области, службы гостехнадзора региона, МЧС и других ведомств. В этом году по решению главы региона Игоря Кобзева Иркутская база авиационной и наземной охраны лесов получила увеличенное финансирование на запчасты и ремонт техники. В прошлом году на эти цели из областного бюджета было выделено более 96 млн руб., а в 2024 году – более 139 млн рублей.

«Традиционно в весенний период проводится подготовка к предстоящему паводкоопасному и пожароопасному сезону. Сегодня одно из мероприятий – смотр сил и средств группировки региона: ГУ МЧС России по Иркутской области, Байкальский поисково-спасательный отряд, министерство лесного комплекса региона, Гостехнадзор, Росгвардия, ГУ МВД России по Иркутской области, студенческий добровольческий отряд. На территории региона работает комиссия Центрального аппарата МЧС России. Мы видим, что область готова к предстоящим вызовам», – отметил первый заместитель губернатора Иркутской области Роман Колесов.

В 2024 году на приобретение лесопожарной техники и оборудования для проведения комплекса работ по охране лесов от пожаров в бюджете предусмотрено 255,7 млн руб., что на 295,4%, или на 191,2 млн руб., больше, чем в 2023 году.

Министр лесного комплекса Иркутской области Павел Кирдякин сообщил, что всего в этом году планируется приобрести 45 единиц пожарной техники и оборудования, в том числе по 10 лесопожарных тракторов, автоцистерн и грузопассажирских автомобилей, три мотовездехода, пять лесопожарных плугов. Заключено 20 государственных контрактов на поставку 42 единиц техники. Она должна поступить в регион до 30 июня 2024 года.

Готовится к новому сезону и пожарно-десантная служба Иркутской области. Сейчас проводится доукомплектование личного состава, тренировки, в том числе с использованием самолета Ан-2 и вертолета Ми-8.

irkobl.ru



АДМИНИСТРАЦИЯ ИРКУТСКОЙ ОБЛАСТИ

Губернатор
Кобзев Игорь Иванович
664027, г. Иркутск, ул. Ленина, д. 1А
Тел. (3952) 20-07-50
Факс (3952) 24-17-73
mail@govirk.ru
www.irkobl.ru

**Министерство экономического
развития и промышленности**
Министр Гершун Наталья Геннадьевна
664011, г. Иркутск, ул. Горького, д. 31
Тел./факс: (3952) 24-13-31, 25-62-44
economi@govirk.ru
www.irkobl.ru

Министерство лесного комплекса
Министр Кирдякин Павел Васильевич
664003, г. Иркутск, ул. Горького, д. 31
Тел. (3952) 33-59-81
baikal@lesirk.ru
www.irkobl.ru

Министерство финансов
Министр Бояринова Наталья Вениаминовна
664027, г. Иркутск, ул. Ленина, д. 1А
Тел. (3952) 25-63-15
Факс (3952) 24-35-87
minfin@govirk.ru
www.irkobl.ru

**Министерство природных ресурсов
и экологии**
Министр Трофимова Светлана Михайловна
664011, г. Иркутск, ул. Рабочая, д. 2А
Тел. (3952) 25-99-82
Факс (3952) 25-99-83
eco_exam@govirk.ru
www.irkobl.ru

ОТРАСЛЕВЫЕ НАУЧНЫЕ, ПРОЕКТНЫЕ, ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ

**Иркутский государственный
университет**
Ректор Шмидт Александр Федорович
664011, г. Иркутск,
ул. Карла Маркса, д. 1
Тел. (3952) 52-19-00
Факс (3952) 52-19-31
rector@isu.ru
www.isu.ru

Иркутский р-н, пос. Молодежный
Тел. (3952) 23-73-30
Факс (3952) 23-74-18
rector@igsha.ru
www.igsha.ru

**Иркутский национальный
исследовательский технический
университет**
Ректор Корняков Михаил Викторович
664074, г. Иркутск,
ул. Лермонтова, д. 83
Тел. (3952) 40-50-00
Факс (3952) 40-51-00
info@istu.edu
www.istu.edu

**Иркутский государственный
аграрный университет**
Ректор Дмитриев Николай Николаевич
664038, Иркутская обл.,

**Братский государственный
университет**
Ректор Ситов Илья Сергеевич
665709, Иркутская обл., г. Братск,
ул. Макаренко, д. 40
Тел./факс (3953) 34-40-11
rector@brstu.ru
www.brstu.ru

ПРЕДПРИЯТИЯ ЛПК ИРКУТСКОЙ ОБЛАСТИ

Наименование	Род деятельности	Адрес	Контакты
Sova, МК	Производство мебели: корпусная мебель	665708, г. Братск, пр-т Ленина, д. 3	Тел. (3953) 28-90-95 mebelsova.brk@yandex.ru www.mebel-bratsk.ru
ВудТрейдКом, ООО	Лесозаготовка. Лесопиление: пиломатериалы	666682, г. Усть-Илимск, а/я 2689	Тел. (39535) 5-11-00 Факс (39535) 5-89-44 info@terrasib.ru, www.terrasib.ru
Алида, ООО	ЦБП: гофротара	664043, г. Иркутск, ул. Воронежская, д. 8, стр. 1	Тел.: (3952) 30-51-14, 30-51-81, 30-51-84 annalion3@mail.ru, www.upakovka-irk.ru
Альвуд, ООО	Деревянное домостроение: каркасные деревянные дома, дома из клееного бруса	664009, г. Иркутск, ул. Байкальская, д. 236, оф. 407	Тел. (3952) 75-88-50 zhilckin.sergey@yandex.ru www.alvud.ru
Ангара Плюс, ООО	Лесопиление: погонажные изделия. Д/о: мебельный щит. Биоэнергетика: древесные топливные брикеты	665724, г. Братск, ул. Крупской, д. 28	Тел.: (3953) 42-27-00, 216-9-90 angara_plus@mail.ru www.angara-plus.ru
Ангара, ЛП, ООО	Лесопиление: погонажные изделия	665729, г. Братск, а/я 3239	Тел.: (3953) 34-83-78, 21-63-00, 35-00-15 info@siborn.ru
Ангарский Лес, ЗАО	Лесозаготовка. Лесопиление: пиломатериалы. Д/о: столярные изделия	666351, Усть-Удинский р-н, пос. Усть-Уда, ул. Лесная, д. 3	Тел. (39545) 3-16-65 angles2@mail.ru
Астер-Мебель, ООО	Производство мебели: корпусная мебель	664035, г. Иркутск, ул. Рабочего Штаба, д. 30Б/2	Тел.: (395) 277-92-98, 262-16-42 aster_irk@hotmail.ru
Биотопливо-Иркутск, ООО	Биоэнергетика: древесные топливные брикеты, гранулы	664014, г. Иркутск, ул. Полярная, д. 209А	Тел. (3952) 48-59-07 biotoplivo-irk@bk.ru www.irkutsk-pellets.ru
Бмк, ООО	Производство мебели: корпусная мебель, мебель из массива	664043, г. Иркутск, ул. Маршала Конева, д. 96, оф. 1	Тел.: (3952) 79-92-20, 79-92-29 strategymen@yandex.ru

ИНФОРМАЦИЯ АКТУАЛЬНА НА МОМЕНТ СДАЧИ НОМЕРА В ПЕЧАТЬ

Наименование	Род деятельности	Адрес	Контакты
Варвара, МФ	Производство мебели: корпусная мебель, кухни	664081, г. Иркутск, ул. Пискунова д. 160, оф. 502	Тел. (3952) 54-60-24 varvara.mebel38@yandex.ru www.mebel-varvara.ru
Вега, ООО	Лесопиление: пиломатериалы, погонажные изделия. Д/о: клееный щит	665730, г. Братск ул. Промышленная, д. 16	Тел. (924) 610-11-09 voron@alpirk.ru, www.vega-bratsk.ru
Витим-Лес, ООО	Лесозаготовка. Лесопиление: пиломатериалы	666743, Киренский р-н, с. Коршуново, тер б. н. п. Давыдова-1, д. 1	Тел.: (3952) 45-41-03, (3919) 87-45-27 office@vitim-les.ru www.vitim-les.ru
Вудпром, ООО	Лесозаготовка. Лесопиление: пиломатериалы, щеп. Биоэнергетика: древесные пеллеты, древесные топливные брикеты	665660, Нижнеилимский р-н, пос. Чистополянский, ул. Гагарина, д. 29	Тел.: (902) 576-49-28, (3953) 40-93-88, 40-99-64 vudprom2017@yandex.ru www.vudprom.ru
Деком, ООО	Лесопиление: пиломатериалы, погонажные изделия. Д/о: мебельный щит, клееный брус. Биоэнергетика: древесные топливные брикеты, пеллеты	665716, г. Братск, Промплощадка БрАЗ-БЛПК, р-н 23 разезда П10150101	Тел. (3953) 49-51-24 info@ooodekom.ru, den-igor@bk.ru www.ooodekom.ru
Илимпром, ООО	Лесозаготовка, Лесопиление: пиломатериалы, погонажные изделия	666686, г. Усть-Илимск, ул. Карла Маркса, н. п. 71	Тел.: (39535) 9-03-70, 9-35-65, 9-03-80 office@ilimprom.ru, www.ilimprom.ru
Инком, ООО	Лесопиление: пиломатериалы, погонажные изделия. Д/о: клееные изделия	665776, г. Братск, ул. Промышленная, д. 35	Тел.: (3953) 40-94-19, 40-95-07 mbdz@mail.ru www.wvpl.ru
Инновации, ООО (Siberia Group Company)	Лесопиление: пиломатериалы, щеп. Биоэнергетика: древесные пеллеты	664007, г. Иркутск, ул. Карла Либкнехта, д. 94, оф. 401	Тел.: (3952) 48-97-74, 72-87-43 office@rossinnova.com www.siberia.group
Иркутское УПП, ООО	ЦБП: гофротара, гофроупаковка	664035, г. Иркутск, ул. Рабочего Штаба, д. 36	Тел.: (3952) 77-93-56, 77-94-87, 77-97-23 irkuppvos@mail.ru
Ката, АО	Лесозаготовка. Лесопиление: пиломатериалы, погонажные изделия	666685, г. Усть-Илимск-15, Промплощадка ЛПК	Тел.: (39535) 94-2-25 Факс (39535) 92-4-11 kata_ilim@mail.ru, www.katawood.com
Киренсклесин-вест, ПФК, ООО	Лесопиление: пиломатериалы	666520, мкр. Киренский, с. п. Небельское, пос. Небель, промзона ЗАО Киренсклес, зд. 1	Тел. (3952) 91-97-03 post.kli@lesresurs.com www.lesresurs.com
Крафтлайн Байкал, ООО	ЦБП: гофротара	664040, г. Иркутск, ул. Розы Люксембург, д. 166	Тел. (3952) 44-01-15 kl963696@yandex.ru, www.крафтлайн.рф
Леналессервис, ООО	Лесозаготовка. Лесопиление: пиломатериалы, погонажные изделия.	666785, г. Усть-Кут, тер. Промзона Восточная, стр. 2	Тел. (39565) 6-03-67 ooo_lls@mail.ru, www.lenalesservis.ru
Ленфорест, ООО	Лесопиление: пиломатериалы, погонажные изделия	664001, г. Иркутск, ул. Рабочего Штаба, д. 1/5	Тел. (3952) 43-68-13 lenforest38@mail.ru, www.lenforest.ru
Лесные Технологии, ООО	Лесопиление: пиломатериалы, погонажные изделия	664014, г. Иркутск, ул. Полярная, д. 209Б	Тел.: (3952) 78-70-75, 78-61-59 lesteh2015@mail.ru www.лесные-технологии.рф
Лесресурс, ООО	Лесозаготовка. Лесопиление: пиломатериалы, погонажные изделия, щеп. Биоэнергетика: древесные топливные брикеты, древесные гранулы	664022, г. Иркутск, ул. Кожова, стр. 11/1, оф. 4-1	Тел. (3952) 91-97-03 post@lesresurs.com www.lesresurs.com
Лигар Вуд, ООО	Лесопиление: пиломатериалы, погонажные изделия. Д/о: мебельный щит	665776, жилрайон Осиновка, зд. п 23 28 03 01	Тел. (3953) 40-94-90 info@ligarwood.com www.ligarwood.com
Магистраль-Транзит, ООО	Лесозаготовка. Лесопиление: пиломатериалы, строганные изделия. Биоэнергетика: древесные топливные брикеты	666504, Казачинско-Ленский р-н, пос. Магистральный, ул. Российская, д. 2В, оф. 6	Тел. (395) 62 4-17-48 magtranzit@mail.ru www.magistraltransit.com
Мадера, АО	Лесопиление: пиломатериалы	664014, г. Иркутск, ул. Полярная, д. 201А	Тел.: (3952) 43-85-25, 48-72-13 office@zaomadera.ru www.zaomadera.ru
МебельСтиль, МФ	Производство мебели: корпусная мебель	664025, г. Иркутск, ул. Сурикова, д. 4	Тел.: (3952) 55-39-00, 55-39-15, 76-87-80 irkutsk@mebelstyle.ru tender@mebelstyle.ru www.irk.mebelstyle.ru
Октябрьский ЛЗК, ООО	Лесозаготовка. Лесопиление: пиломатериалы, щеп	665541, Чунский р-н, пос. Октябрьский-1, ул. Горького, д. 90Г	Тел.: (39567) 9-87-60, 9-87-84 wood.kontinent@yandex.ru
Орион, ООО	Лесопиление: пиломатериалы	665771, г. Вихоревка, ул. Доковская, д. 20/1	Тел. (3953) 25-87-50 info@baikalwood.biz, www.baikalwood.biz
Основа, ООО	Лесопиление: пиломатериалы. Биоэнергетика: древесные пеллеты	665453, г. Усолье-Сибирское, ул. Ленина, д. 79, оф. 209.2	Тел. (39543) 5-29-14 tibet555@mail.ru www.laym555.ru

ИНФОРМАЦИЯ АКТУАЛЬНА НА МОМЕНТ СДАЧИ НОМЕРА В ПЕЧАТЬ



Наименование	Род деятельности	Адрес	Контакты
Планета-Мебель, МФ	Производство мебели: корпусная, мягкая мебель	665814, г. Ангарск, 2-й Промышленный массив, квартал 35, стр. 56	Тел.: (3955) 50-10-60, 50-39-35 957030m@bk.ru www.planeta-mebel.com
Ростпром, ООО	Лесопиление: пиломатериалы	665702, г. Иркутск, ул. Гидростроителей, д. 55, оф. 301	Тел.: (3953) 36-59-38 Факс (3953) 36-28-23 vos_sib@mail.ru, www.38ростпром.рф
Русфорест Магистральный, ООО	Лесозаготовка. Лесопиление: пиломатериалы. Биоэнергетика: древесные пеллеты	666505, Казачинско-Ленский р-н, пос. Магистральный, ул. Заводская, д. 2/5	Тел. (39562) 4-93-41 post.magistralny@rusforest.com sales.magistralny@rusforest.com www.lesresurs.com
Сварог, ООО	Лесопиление: пиломатериалы. Деревянное домостроение: дома из оцилиндрованного бревна, профилированного бруса, бани	664540, Иркутский р-н, с. Хомутово, ул. Тракторная, д. 43	Тел.: (3952) 73-96-56, 62-82-28 svarog_irk77@mail.ru
Сибирские Усадьбы, ДОЗ, ООО	Деревянное домостроение: дома из оцилиндрованного бревна, профилированного бруса	665806, г. Ангарск, 14-й квартал, д. 1, оф. 304	Тел. (908) 640-54-54 sibus2000@mail.ru www.sibusadby.ru
Сибтерема Байкал, ООО	Лесопиление: погонажные изделия. Д/о: дверные блоки, лестницы, арки. Производство мебели: мебель из массива. Деревянное домостроение: дома из клееного бруса, бани	666037, г. Шелехов, пр-т Строителей и монтажников, д. 15/1	Тел.: (3952) 48-00-54, 48-00-58, (39550) 6-17-74 market@sibterema.ru www.sibterema.ru
Скай 38, ООО	Деревянное домостроение: дома из оцилиндрованного бревна, профилированного бруса	665710, г. Братск, ул. Первопроходцев, д. 1	Тел. (902) 561-89-99 info@sky38.ru www.sky38.ru
Старт Плюс, АО	Производство мебели: корпусная мебель	664040, г. Иркутск, ул. Розы Люксембург, д. 22А	Тел.: (3952) 47-57-97, 50-46-06 domino@irmail.ru, www.mebel-start.ru
Тайрику-Игирма Групп, ООО	Лесозаготовка. Лесопиление: пиломатериалы. Биоэнергетика: древесные пеллеты	665684, Нижнеилимский р-н, рп. Новая Игирма, Восточная магистраль, д. 2	Тел. (3952) 26-12-03 igrm_office@segezha-group.com www.segezha-group.com
Талинга, ООО	Лесозаготовка. Лесопиление: пиломатериалы	665076, Тайшетский р-н, рп Юрты, ул. Школьная, д. 10	Тел. (39563) 6-11-73 talinga_1@mail.ru
Тимбер, ООО	Лесопиление: пиломатериалы, погонажные изделия. Д/о: фанера	665451, г. Усолье-Сибирское, ул. Молотовая, д. 103	Тел. (39543) 7-22-35 fanera-usolie@mail.ru www.fanera38.ru
Тимбертранс, ООО	Лесопиление: пиломатериалы. Биоэнергетика: древесные пеллеты	666781, г. Усть-Кут, ул. Пролетарская, стр. 1А, оф. 307	Тел. (39565) 4-03-00 timbertrans_ldk@segezha-group.com www.segezha-group.com
ТМ Байкал, ООО	Лесопиление: пиломатериалы	665420, г. Свирск, ул. Профсоюзная, д. 1	Тел. (39573) 2-10-95 Факс (39573) 2-18-03 office@tmbaikal.com, www.tmbaikal.com
Филиал АО «Группа "Илим"» в Братском р-не	Лесозаготовка	665718, г. Братск, промышленный р-н, П27, стр. 15/1	Тел.: (3953) 34-03-20, 34-03-30 office@brk.ilimgroup.ru www.ilimgroup.ru
Филиал АО «Группа "Илим"» в Усть-Илимском районе	Лесозаготовка	666684, г. Усть-Илимск-14, Промплощадка ЛПК	Тел.: (39535) 9-41-16, 9-41-19 Факс (39535) 9-25-03 office@usk.ilimgroup.ru www.ilimgroup.ru
Филиал АО «Группа "Илим"» в г. Братске	ЦБП: целлюлоза, гофрокартон	665718, г. Братск, Промплощадка ЛПК, а/я 467	Тел. (3953) 34-03-20 Факс (3953) 34-03-30 office@brk.ilimgroup.ru www.ilimgroup.ru
Филиал АО «Группа "Илим"» в г. Усть-Илимске	ЦБП: целлюлоза. Лесохимия	666684, г. Усть-Илимск, Промплощадка ЛПК, а/я 353	Тел.: (39535) 9-12-90, 9-22-66 Факс (39535) 7-15-05 office@usk.ilimgroup.ru www.ilimgroup.ru
Фирма Адис, ООО	Лесозаготовка. Лесопиление: пиломатериалы, погонажные изделия	665700, г. Братск, п/р П-18, стр. 6/1	Тел.: (3953) 32-49-28, 32-49-29 office@adisb.ru, adis.secretar@mail.ru www.adisb.ru
Филиал ООО «Илим Тимбер» в г. Братске	Д/о: фанера, ДВП	665718, г. Братск, Промплощадка БЛПК, а/я 474	Тел. (3953) 49-66-99 Факс (3953) 49-66-04 dok-priem@ibdok.ilimtimber.com www.ilimtimber.com
Филиал ООО «Илим Тимбер» в г. Усть-Илимске	Лесопиление: пиломатериалы	666684, г. Усть-Илимск, Промзона ЛПК	Тел. (39535) 9-04-80 taiga-office@ui.ilimtimber.com www.ilimtimber.com

ИНФОРМАЦИЯ АКТУАЛЬНА НА МОМЕНТ СДАЧИ НОМЕРА В ПЕЧАТЬ

В КОМИ СОСТОЯЛСЯ ФОРУМ ПО ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ ЛЕСНОГО КОМПЛЕКСА

ТЕКСТ И ФОТО АНДРЕЙ КРИВОШЕИН

вице-президент ТПП Республики Коми

С 1 января 2025 года все лесопользователи и участники рынка древесины будут обязаны использовать новый электронный ресурс – Федеральную государственную информационную систему лесного комплекса (ФГИС ЛК), а действующая сейчас система ЛесЕГАИС прекратит работу. Реалии и перспективы цифровой трансформации лесного комплекса нашей страны вызывают много вопросов у лесных предприятий региона, поэтому тема форума была весьма актуальной и деловое мероприятие вызвало большой интерес.

Заместитель министра природных ресурсов и охраны окружающей среды Республики Коми Павел Азаренков, открывая форум, сообщил участникам, что Коми 7 февраля 2024 года согласно графику Рослесхоза приступила к внедрению ФГИС ЛК. В систему вносятся цифровые данные о лесах региона, сведения по южным лесничествам Республики Коми уже загружены.

Ключевым спикером форума стал Александр Мариев, главный аналитик Рослесинфорга, руководитель постоянно действующей проектной группы Рослесхоза по реализации положений ФЗ «О внесении изменений в Лесной кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации в части совершенствования отношений, связанных с оборотом древесины». Он рассказал, что ФГИС лесного комплекса, в отличие от ЛесЕГАИС, учитывает сведения не только о торговле, но и об использовании, охране, защите, состоянии, воспроизводстве лесов.

Центр «Мой бизнес» Коми организовал и провел в Сыктывкаре форум «Лесное законодательство. Переход от ЛесЕГАИС к ФГИС ЛК». В нем очно и онлайн приняли участие более 80 представителей лесопромышленного комплекса Республики Коми.

Одна из основных задач ФГИС ЛК – предоставление участникам правоотношений в лесной отрасли точных таксационных характеристик ресурсов. Результатом ее внедрения должно стать снижение интенсивности применения «серых» схем.

Спикер из Архангельской области Сергей Шевелев, директор по лесному хозяйству ООО «ПКП "Титан"» рассказал о подготовке его предприятия к работе в ФГИС ЛК. Архангельская область стала пилотным регионом по внедрению новой информационной системы лесного комплекса и участвует в этом процессе с 1 сентября 2023 года. Сергей Шевелев обозначил некоторые возникшие проблемы, например недостоверность данных об арендованных ООО «ПКП "Титан"» лесных участках, внесенных в ФГИС ЛК. Своим выступлением он настроил лесопромышленников на необходимость очень серьезной подготовки к цифровой трансформации лесного комплекса России. ФГИС ЛК гораздо объемнее, чем ЛесЕГАИС, и предъявляет дополнительные требования к лесозаготовителям и деревопереработчикам.

Самым острым и животрепещущим вопросом на форуме ожидаемо оказалась административная ответственность за нарушение требований по работе с ФГИС ЛК и размещению навигационной информации с использованием ГЛОНАСС, о ней очень подробно рассказал Александр Мариев. В Государственную думу Российской Федерации уже внесен проект федерального закона «О внесении изменений в Кодекс Российской Федерации

об административных правонарушениях». Согласно законопроекту штраф за транспортировку древесины лесовозом, не оборудованным средствами контроля ГЛОНАСС, для юридического лица, будет составлять 200–400 тыс. руб., а повторное нарушение может повлечь конфискацию древесины и самого транспортного средства.

Необходимость оснащения транспортных средств оборудованием ГЛОНАСС вызвала бурное обсуждение, по мнению предпринимателей, принятие этой нормы законодательства может привести к большим сложностям при вывозке заготовленной древесины, доставке конечному потребителю пиломатериалов и вызовет дополнительные финансовые затраты лесного бизнеса.

Подводя итоги работы форума, директор центра «Мой бизнес» Коми Евгений Мазур заявил следующее: «Поскольку внедрение новой ФГИС ЛК вызывает много вопросов у предпринимателей, форум аналогичной тематики будет организован повторно осенью 2024 года, при участии представителей Рослесинфорга и системы ГЛОНАСС». ■





ТУРЦИЯ В ПЕРВОЙ ТРОЙКЕ

ПОКУПАТЕЛЕЙ РОССИЙСКИХ ПИЛОМАТЕРИАЛОВ

ТЕКСТ ПО МАТЕРИАЛАМ RBC.RU*

Экспорт российских пиломатериалов в Турцию с начала 2024 года вырос в три раза. Рост поставок эксперты объясняют восстановлением турецких городов после землетрясения, но не исключают и реэкспорт в ЕС.

По данным федерального лесоучетного учреждения «Рослесинфорг», в начале 2024 года Турция впервые вошла в тройку крупнейших покупателей российских пиломатериалов. Поставки пиломатериалов из России в Турцию в январе – марте 2024 года увеличились до 292,2 тыс. м³. Тем самым экспорт в эту страну вырос в 3,2 раза по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, когда он оценивался в 89,8 тыс. м³. До 2023 года несколько лет в течение первых кварталов страна и вовсе закупала менее 20 тыс. м³ пиломатериалов.

ПРИЧИНЫ РОСТА ПОСТАВОК

Увеличение объема экспорта пиломатериалов в Турцию в «Рослесинфорге» объясняют повышением спроса на них на фоне прошлогоднего природного катаклизма – землетрясения. Сейчас для ускорения доставки лесных грузов из России в Турцию прорабатываются новые логистические маршруты.

«Рост спроса на пиломатериалы действительно ощущается, особенно после трагического землетрясения в Турции», – подтверждает вице-президент по коммерческой деятельности Segezha Group Дмитрий Береснев. Об этом же говорит и директор департамента оценки бизнеса и активов консалтинговой компании «НЭО» Елена Варламова.

«Интерес к закупкам пиломатериалов из России обусловлен и

строительством масштабных инфраструктурных проектов», – добавляют в «Рослесинфорге». Одновременно, по словам г-на Береснева, растут продажи клееных деревянных конструкций, а также CLT-панелей – они идут на реализацию проектов ИЖС, строительство рекреационных комплексов, гостиниц, кафе, ресторанов.

Есть и другая версия увеличения закупок Турции. В январе-феврале 2024 года, согласно данным Института статистики Турции, экспорт российских пиломатериалов упал на 24,8%, до 11,9 тыс. м³. Стоимость экспорта упала на 34,9%, до \$3,1 млн, а средняя цена снизилась на 13,4%, до \$258,7 за 1 м³. Турецкая таможня фиксирует объемы, которые пересекли границу страны. Товар же может направляться с таможенного склада Турции в третью страну, предполагает глава Lesprom Network Алексей Богатырев. «В 2023 году эта страна действительно увидела для себя коммерческий интерес в перепродаже пиломатериалов в Европу», – соглашается Елена Варламова. До 2022 года Россия была крупнейшим поставщиком пиломатериалов в Европу. В апреле 2022 года ЕС включил эмбарго на древесину и изделия из нее в пятый пакет антироссийских санкций. Европейская комиссия оценила стоимость лесопромышленной продукции, попавшей под ограничения, в €3,16 млрд, или 2% общего объема импорта российских товаров в страны ЕС. После

введения санкций на российскую древесину ЕС переключился на ее закупки в США и Турции.

КТО ПОКУПАЕТ ПИЛОМАТЕРИАЛЫ ИЗ РОССИИ

В целом экспорт пиломатериалов из России в I квартале 2024 года составил 4,4 млн м³. Крупнейшим импортером стал Китай, который приобрел 2,6 млн м³, как следует из подсчетов «Рослесинфорга». Поднебесная была и остается основным направлением поставок российских пиломатериалов.

Впрочем, в I квартале 2024 года экспорт российских пиломатериалов в Китай снизился на 11,1% в сравнении с показателем аналогичного периода прошлого года. За весь 2023 год объем закупок составил 13,08 млн м³. Текущую динамику в «Рослесинфорге» объяснили достаточными запасами на складах и общим снижением импорта Китая.

Второе место по объему поставок, как и в I квартале 2023 года, занял Узбекистан. Но и в эту страну экспорт сократился – с 493,5 тыс. до 375,6 тыс. м³. Такое падение обусловлено снижением внутреннего спроса и перераспределением закупок с пиломатериалов на другие продукты деревообработки, в первую очередь древесные плиты.

В пятерку крупнейших импортеров также вошли Иран (165,7 тыс. м³) и Гонконг (133,1 тыс. м³). Среди крупных покупателей Казахстан (123,3 тыс. м³), Таджикистан (105,4 тыс. м³),

Япония (89,7 тыс. м³), Азербайджан (66,6 тыс. м³) и Киргизия (59,7 тыс. м³).

В 2022 году в этом списке были и европейские страны – Эстония и Финляндия, но после введения санкций из основных покупателей российской древесины в 2023 году остались только страны Азии и Иран.

Европейский рынок, безусловно, заместить другими ни по объемам, ни по ценам, ни по маржинальности продаж не удалось, как считает консультант отраслевого аналитического агентства WhatWood Игорь Новоселов. В ЕС из России поставлялось примерно 4,4 млн м³ пиломатериалов.

ВЛИЯНИЕ НА ЛЕСПРОМ

«До санкций объем экспорта российских пиломатериалов был куда больше, – напоминает управляющий партнер IPM Consulting Анастасия Владимировна. В 2019 году он составлял 33,2 млн м³ – максимум за пять лет. А в 2023 году экспорт упал до минимума – 20,7 млн м³. Но даже при таком экспортном объеме продажа пиломатериалов за рубеж остается перспективной, так как на российскую древесину есть спрос».

Снижение поставок, по мнению эксперта, может быть временным. Более того, помимо Китая, много других рынков сбыта, которые могут продемонстрировать рост спроса, и в мультипликативном результате это не даст просесть экспорту российской продукции в целом. Среди таких рынков Анастасия Владимировна называет Киргизию, Южную Корею, Египет, Казахстан, Гонконг, ОАЭ.

«Тот факт, что Турция значительно нарастила объем закупок и вошла в тройку лидеров, указывает лишь на то, что турецкие покупатели видят в этом “свою определенную выгоду”, – поясняет эксперт. – Тренд выявлен не впервые, в прошлом году экспорт в эту страну тоже бил рекорды, а поставки выросли до 254 тыс. м³. То есть Турция закрепила свои позиции».

Вместе с тем значительным ударом для экспортно ориентированных лесозаготовщиков стала цена на пиломатериалы, которая зависела и от логистики, и от спроса. Это, в свою очередь, создало некомфортные условия для экспортеров, и поставки на экспорт зачастую балансировали на грани маржинальности. «Впрочем,

за счет мер господдержки отрасли частично удалось компенсировать эти потери», – резюмирует эксперт.

ГОВОРЯТ ЛЕСОПРОМЫШЛЕННИКИ

В число крупнейших экспортеров пиломатериалов, по данным «Рослесинфорга», входят Segezha Group, группы «УЛК», «Титан», «Вологодские лесопромышленники», «Лузалес». После введения санкций в 2022 году российские лесопромышленники заявляли о тотальном нарушении логистических цепочек. Согласно исследованию лесопромышленников, проводившемуся Strategy Partners в середине 2023 года, больше половины компаний ожидали снижения выручки, а 33% предполагали, что оно составит 10–20%. Каждая пятая компания заявила о заморозке инвестпрограмм, каждая третья – о сокращении инвестиций больше чем на 30%.

На фоне «структурной трансформации рынков сбыта» в I квартале 2023 года выручка Segezha Group снизилась на 42%, до 18,7 млрд руб., OIBDA – на 91%, до 1,1 млрд руб., а рентабельность упала с 37 до 6%. Во второй половине 2023 года ситуация с логистикой начала налаживаться – сообщалось, что Segezha Group договорилась с транспортной группой FESCO о мультимодальных контейнерных перевозках лесных грузов по внутрироссийским направлениям и на экспорт. Соглашение касалось перевозок из Северо-Западного, Центрального, Приволжского и Сибирского регионов в страны Юго-Восточной Азии, Средиземного моря, Турцию, Индию и Китай. Из-за санкций Евросоюза Segezha Group пришлось перенаправить свои экспортные поставки.

В ГК «Вологодские лесопромышленники» в июле 2023 года сообщали, что рынок восстанавливается, направляя экспортный вектор на восток. «Ситуация на рынке постепенно стабилизируется. Если во второй половине 2022 года логистические потоки были нарушены и предприятия отгружали продукцию по очень высоким ценам, которые делали продукцию нерентабельной, то в 2023 году постепенно отлаживаются новые потоки. Сегодня грузим много продукции на восток

по новым маршрутам. Политическая ситуация заставила нас пересмотреть рынки сбыта, с еще большим рвением осваивать новые», – рассказывал председатель совета директоров «ВЛП» Александр Чуркин.

В 2022 году отгрузки этой группы в европейские страны составляли 22% общего объема (во втором полугодии они прекратились из-за санкций, но в первом поставки пиломатериалов в европейские страны составили 40% всего отгруженного за тот период объема). По итогам 2022 года, общий объем отгруженных пиломатериалов достиг 319,1 тыс. м³.

Но уже в 2023 году объем экспорта «ВЛП» увеличился до 409,9 тыс. м³. «Для этого мы на протяжении всего года активно презентовали свою продукцию на международных площадках, работали в новых странах и самостоятельно, и совместно с российскими и региональными экспортными центрами. С рабочими визитами посетили Египет, Вьетнам, Иран, Турцию, ОАЭ, Индию, Узбекистан, Белоруссию...» – пояснил представитель компании.

В 2023 году 68% пиломатериалов «ВЛП» отгружали в Китай, 19% – в другие страны, 13% пришлось на долю внутреннего рынка. В середине года первые партии пиломатериалов ушли на новые для компании рынки Индии, Узбекистана и Вьетнама.

За девять месяцев 2023 года общее снижение экспорта хвойных пиломатериалов из России составило 12% год к году, как говорится в отчете Segezha Group по итогам III квартала. Наблюдалось сокращение экспорта в Японию (-37%), MENA (-22%), СНГ (-4%). Увеличивались поставки прежде всего в Китай (рост 2%). Определяющим восстановлением объемов экспортных отгрузок стало улучшение ситуации на рынке Китая в августе-сентябре 2023 года, когда наблюдалось снижение уровня складских запасов (с рекордных 1,7 млн м³ в порту Тайцан в I квартале 2023 года до 1 млн м³ в конце сентября), активизация спроса и восходящий ценовой тренд. Реализация пиломатериалов на рынок Египта в III квартале 2023 года для российских компаний не претерпела изменений – крупные заводы по-прежнему отгружали продукцию в регион по остаточному принципу. ■

* Авторы: Дарья Молоткова, Сергей Гусев, Татьяна Морозова



ПЕРСПЕКТИВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

ТРАНСМИССИИ ЛЕСНЫХ КОЛЕСНО-ГУСЕНИЧНЫХ МАШИН

ТЕКСТ:

АЛЕКСАНДР ДМИТРИЕВ

ассистент СПбГАСУ

РОМАН ДОБРЕЦОВ

профессор СПбПУ

КИРИЛЛ ЧЕРЕМИСИН

аспирант СПбПУ

ИГОРЬ ГРИГОРЬЕВ

профессор АГАТУ

Сейчас в Российской Федерации преобладает машинная заготовка древесины, которая почти полностью осуществляется при помощи импортных лесных машин, обычно на колесной базе. Санкционная война, развязанная в 2022 году западными странами, и особенно пятый пакет введенных Европейским союзом санкций, привели к массовому уходу с российского рынка иностранных компаний – производителей лесных машин. Возникла необходимость срочно возродить отечественное лесное машиностроение.

Природно-производственные условия лесозаготовок и лесного хозяйства в Российской Федерации варьируют в очень широких пределах, определяя необходимость разработки и производства широкой линейки машин, различающихся по мощностным характеристикам, массогабаритным параметрам, проходимости, возможности работать на пересеченной местности и т. д.

НЕМНОГО ИСТОРИИ

Машины разного назначения на полугусеничном (колесно-гусеничном) ходу известны довольно давно. Такие варианты движителей применялись на тракторах, транспортерах и даже мотоциклах. Их преимуществами перед колесными признаны повышенные проходимость и сила тяги, а к общим недостаткам можно отнести худшую управляемость и меньшую среднюю скорость движения.

Для лесных машин высокие проходимость и сила тяги значительно важнее увеличенной эксплуатационной скорости. Но снижение управляемости является серьезным негативным фактором, особенно при проведении рубок ухода, других выборочных рубок, работ по комбинированному лесовосстановлению.

В публикациях и на совещаниях разного уровня многократно отмечалось, что после развала СССР отечественное лесное машиностроение по сути перестало существовать, и сейчас в крайне печальном состоянии. Этого нельзя сказать

об отечественном сельскохозяйственном машиностроении, которое благодаря мощной государственной поддержке, а главное, грамотному руководству может полностью решить задачу импортозамещения, причем за счет довольно широкой линейки машин.

В связи с тем, что в лесозаготовительном производстве Российской Федерации по количеству преобладают юридические лица, относимые по принятой классификации к мелким и малообъемным, в лесах часто можно встретить сельскохозяйственные тракторы, приспособленные под нужды лесозаготовителей. Такие машины далеко не всегда целесообразны и безопасны, как минимум из-за отсутствия защиты кабин, но ряд технических решений мог бы позволить повысить эффективность работы подобной техники в лесу.

ВОЗМОЖНОСТИ ТРАКТОРА МТЗ

У владельцев небольших фермерских хозяйств, лесозаготовителей с малыми объемами заготовки наиболее распространены тракторы МТЗ как одни из оптимальных по соотношению цены и качества.

На Минском тракторном заводе с 60-х годов прошлого века разрабатывалась машина на полугусеничном ходу (МТЗ-50). На этот трактор устанавливались резино-металлические гусеницы.

Производственные испытания, проведенные в разных регионах СССР, доказали эффективность

такого конструктивного решения. Вариант этого трактора изготавливали на машиностроительном заводе в г. Бобруйске. Но такие тракторы не были предназначены для выполнения тяжелых работ.

Отечественная группа компаний «Тракторные системы» представила современную разработку трактора МТЗ на полугусеничном ходу. Качество представленной машины подтверждено сертификатом соответствия «О безопасности сельскохозяйственных и лесозаготовительных тракторов и прицепов к ним».

За счет установки колесно-гусеничного хода сила тяги трактора МТЗ-80 с мощностью двигателя 60,3 кВт, как показали производственные испытания, сравнялась с силой тяги колесного трактора, мощность двигателя которого 103 кВт. Кроме того, зафиксирована экономия топлива до 30% по сравнению с показателем трактора более высокого тягового класса. И давление на опорную поверхность трактора на полугусеничном ходу значительно ниже, что немаловажно для работы в лесу.

Согласно представленным разработчиками машины результатам производственных испытаний, тяговое усилие переоборудованного на колесно-гусеничный ход трактора МТЗ-80.1 на 50% выше, чем в случае базового колесного варианта. Существенно выше проходимость трактора, при этом нагрузки в трансмиссии не превышают номинальные значения для базового трактора и даже снижаются, поскольку диаметр ведущей звездочки гусеницы меньше диаметра штатного заднего колеса. Пятно контакта движителя с поверхностью движения увеличивается почти в семь раз, сцепной вес трактора увеличивается примерно

на 2 т, поэтому используется значительно эффективнее. Существенно повышается коэффициент сцепления, и трактор работает почти без пробуксовок. Увеличение тягового КПД, снижение затрат мощности на преодоление сопротивления при движении по целине и пробуксовку позволяет повысить производительность на транспортных операциях и снизить расход топлива.

Поворот не приводит к нарушению почвенного горизонта и не снижает тяговое усилие. Гусеницы при повороте работают вместе. Управление трактором на полугусеничном ходу осуществляется при помощи штатных передних, управляемых, колес. При использовании тормозной системы радиус поворота составляет 6 м, без нее – 11 метров.

Устанавливаемых на рассматриваемый трактор гусеничных движителей высоко подняты передние катки, что позволяет гусеничным парам успешно преодолевать типичные лесные препятствия – поваленные стволы, пни, камни, кочки и т. д.

Конструкция трактора предполагает возможность использования и только колесного хода, например, при движении по дороге. Для этого нужно поднять задние гусеничные тележки выше опорной поверхности при установке на трактор задних колес. То есть полугусеничный ход является опцией, которую можно подключать и отключать в зависимости от природно-производственных условий. Таким образом, трактор на полугусеничном ходу полностью соответствует концепции универсальных машин, наиболее предпочтительных для малообъемных лесозаготовок, небольших объемов лесохозяйственных работ, многоцелевого лесопользования, а также в смежных, например, мелких

фермерских хозяйствах. Плюс такого варианта является и невысокая цена, что весьма важно для владельцев с небольшим финансовым оборотом.

ПРОБЛЕМЫ И РЕШЕНИЯ

До сих пор наиболее востребованным в лесозаготовительном производстве остается шасси трактора 3-го тягового класса со звенчатыми металлическими гусеницами. Его масса позволяет устанавливать специальное технологическое оборудование (манипулятор с харвестерной головкой и др.), реализовать высокие тягово-динамические качества, нести двигатель достаточной мощности.

Гусеничный движитель обеспечивает высокую проходимость такой машины, но во многих случаях потенциал не реализуется полностью. Около 60% рабочего времени машина выполняет маневры или трелюет груз, находясь под действием значительной продольной силы. Распределение нормальных реакций при этом таково, что передние опорные катки оказываются недогруженными, центр давления смещается назад. Передняя часть опорной ветви движителя создает сопротивление движению, но основная полезная работа, заключающаяся в формировании тяговых сил, осуществляется примерно $\frac{2}{3}$ задней части опорной ветви. Разумеется, такой режим работы сопровождается дополнительными энергос затратами, что приводит к снижению топливной экономичности.

Добиться более равномерного распределения нормальных реакций по длине опорной поверхности можно балластированием. В этом случае дополнительные потери



Рис. 1. Полугусеничный ход мотоциклетной базы



Рис. 2. Полугусеничный ход автомобильной базы

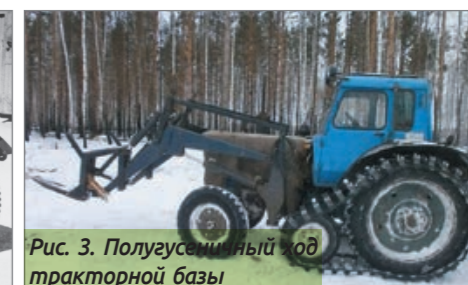


Рис. 3. Полугусеничный ход тракторной базы



энергии, связанные с нерациональной работой двигателя, будут наблюдаться в течение оставшихся 40% рабочего времени.

Во время холостого хода (при самопередвижении машины) при реализации малых сил тяги, за счет особенностей кинематики траков при прохождении опорного катка возникают колебательные процессы, которые также приводят к потерям энергии. Причем эти процессы могут захватывать почти всю длину опорной поверхности. Проблема исследовалась применительно к вопросам эксплуатации шарниров последовательного и параллельного типа, открытых металлических и резино-металлических.

Применение колесно-гусеничного двигателя позволило бы отчасти решить эти проблемы – длину опорной поверхности гусеницы можно уменьшить, уширив гусеницу для сохранения требуемого давления на грунт. При этом масса гусеничного двигателя снизится, а эффективность формирования тяговых сил при трелевке и самопередвижении изменится, как ожидается, незначительно.

Известной проблемой колесно-гусеничных машин является избыточная устойчивость прямолинейного движения и плохая управляемость. Направление движения в значительной степени определяется направлением вектора тяги, создаваемой гусеницами. Сцепных возможностей колес часто недостаточно, для того чтобы реализовать качественное управление поворотом. Это одна из проблем, сдерживающих развитие колесно-гусеничных машин (хотя исторически известно довольно много примеров таких конструкций – начиная с мотонарт с двигателем Кегресса и колесно-гусеничных грузовых автомобилей в СССР). Однако и сейчас на вооружении ряда европейских стран состоят колесно-гусеничные инженерные машины.

Решить проблему управляемости можно, согласовав кинематическое управление поворотом, осуществляемое с помощью поворота управляемых колес переднего моста и силового управления поворотом за счет создания разности сил тяги

на гусеницах бортов. Возможен и вариант кинематического управления, когда контролируется разность угловых скоростей гусениц; этот принцип обеспечивает более высокое качество управления поворотом, но требует применения дорогих двухпоточных механизмов передачи и поворота. За основу следует взять опыт, полученный при разработке управляемого механизма распределения мощности для колесного трактора построения метода комплексной оценки энергоэффективности шасси гусеничной машины.

Как показывает практика зарубежных лесопользователей, вариант колесного трактора, переоборудованного под полугусеничный ход, позволяет получить трелевочную технику, успешно работающую на сборе и трелевке лесоматериалов, как на волоках, так и на усах лесовозных дорог. Ввиду высокой проходимости машин на полугусеничном ходу, а также низкого давления на опорную поверхность эти машины можно использовать при рубках ухода за лесом и на почвогрунтах с низкой несущей способностью. Высокая сила тяги вкупе с низким давлением на почвогрунт делают их предпочтительными для эксплуатации в лесах криолитозоны.

Для скиддеров (тракторов с пачковым захватом) и форвардеров, как и для грузовых автомобилей, характерна большая разница значений нормальных реакций под колесами ведущих мостов в снаряженном состоянии и при полной загрузке. Помимо массы груза, на распределение нормальных реакций по осям оказывает влияние схема внешних сил, приложенных к шасси, и тенденция к перегрузке заднего моста усиливается.

Таким образом, около 40% рабочего времени передний и задний мосты нагружены приблизительно одинаково (обычно нагрузка на передний мост несколько выше из-за особенностей компоновки), а в остальное время нагрузка на задний мост в два раза выше, чем на передний. Следовательно, задний мост (мосты), в отличие от переднего, может реализовать

вдвое большую силу тяги по сцеплению с грунтом.

В трансмиссии колесных машин, эксплуатируемых в таких условиях, обычно предусматривается несимметричный блокируемый дифференциал, входящий в состав раздаточной коробки. Для гусеничной машины перегруз задней части опорной поверхности и разгрузка передних траков – негативный фактор, но введением несимметричного дифференциала его невозможно компенсировать.

Слабым местом колесно-гусеничного шасси является управление поворотом: в тяжелых дорожных условиях изменения угла поворота управляемых колес недостаточно, чтобы выйти на заданную траекторию. Этот недостаток в настоящее время можно преодолеть синхронизацией кинематического управления поворотом для колес и силового (или кинематического, что дорожке реализуется) – для гусениц.

Специфика эксплуатационных условий скиддеров и форвардеров позволяет использовать принцип колесно-гусеничного шасси, а современные технологии управления гусеничным шасси – преодолеть основной недостаток колесно-гусеничной машины.

В режиме холостого хода (или самопередвижения) колесно-гусеничное шасси выгоднее использовать при наличии тягового режима и колес, и гусениц. Для повышения экономичности представляется целесообразным при малом сопротивлении движению отключать привод на передний мост. Для гусеничного двигателя выгоднее сохранять ведущий режим.

При паспортной загрузке (и перегрузке) основная часть сцепного



Рис. 4. Форвардер на базе трактора на полугусеничном ходу

веса приходится на гусеничный движитель, обладающий лучшими тягово-сцепными характеристиками в сравнении с колесным.

Таким образом, есть основания для рассмотрения возможности и целесообразности использования в лесном хозяйстве колесно-гусеничных шасси и применения управляемого межосевого механизма распределения мощности (МРМ). В общем случае необходимо обеспечить реализацию хотя бы двух вариантов распределения момента между ведущими мостами и сохранение дифференциальной связи мостов при обычной работе МРМ. Дополнительными возможностями являются управление МРМ при движении шасси, подключение или отключение ведущего моста, плавное изменение передаточного отношения механизма, блокировка. При этом желательно стремиться к минимальному числу используемых элементов управления.

МРМ является планетарным, кинематические и силовые соотношения в нем подчиняются известным законам. Однако наличие дополнительной степени свободы при нормальной работе дифференциального МРМ вызывает кинематическую неопределенность и не позволяет использовать классический подход к анализу и синтезу планетарных передач без некоторой его модификации.

В трансмиссии однокорпусной колесно-гусеничной машины, упрощенная структура которой показана на рис. 5, колеса ведущие и управляемые (выбран кинематический принцип управления поворотом).

Альтернатива – двухсекционное шасси, передняя секция которого имеет колесный движитель и может быть заменена одноосным тягачом, а задняя секция оснащена гусеничным двигателем (близкий аналог – заднее звено в составе гусеничных транспортных серий ДТ). В случае двухсекционного шасси можно отказаться от принципа управления поворотом за счет разворота секций машины в плане и реализовать синхронную работу секций при силовом управлении поворотом. Такое решение существенно упростит конструкцию сцепного устройства двухсекционной машины, но придется провести исследование контролируемого буксования дисковых пакетов.

При реализации трансмиссии согласно рис. 5 необходимо решить проблему согласования кинематического и силового управления поворотом. В этой статье рассматривается задача управления распределением мощности между колесным и гусеничным двигателями.

Традиционно подход к построению кинематических схем планетарных механизмов основан на принципе реализации заданных передаточных отношений между ведущим и ведомым звеньями. Наличие двух ведомых звеньев и «лишней» степени свободы при нормальной работе межосевых и межколесных механизмов распределения мощности требует изменения сложившихся алгоритмов синтеза планетарных механизмов.

Кроме того, при нормальной работе планетарной коробки передач реализуется одна степень свободы, а при работе МРМ – две, как и в случае межколесного механизма распределения мощности.

Как вариант можно взять за основу неуправляемый МРМ, позволяющий реализовать один из нужных режимов работы (например, несимметричный дифференциал с кинематическим параметром (-2), распределение моментов 1:2) и модифицировать его по принципу обеспечения возможности второго режима работы (например, распределение моментов из расчета 1:1). Для этого придется использовать соединительное звено, дополнительный планетарный ряд и минимум два элемента управления. У механизма будут три степени свободы, с применением элементов управления число степеней свободы сократится до двух. Дополнительные возможности открываются при использовании торможения соединительного звена – число степеней свободы МРМ уменьшается до единицы, что эквивалентно отключению одного моста.

Дополнительный ряд можно подключать в любую выходную ветвь МРМ, но для обеспечения опции отключения переднего моста интересно рассмотреть вариант с модификацией «передней» ветви.

Разработанный механизм имеет три степени свободы, состоит из пяти основных звеньев и использует три элемента управления (тормоза и блокирующий фрикцион).

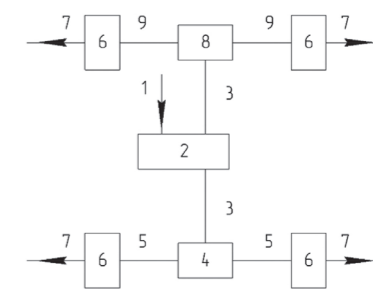


Рис. 5. Структура дистрибутивной части трансмиссии колесно-гусеничной машины

При проектировании МРМ возможно использование методов выбора чисел зубьев, применяемых при разработке планетарных коробок передач. Для изготовления деталей и узлов рекомендуются технологии и материалы, апробированные при производстве планетарных передач колесных и гусеничных машин.

ВМЕСТО ЗАКЛЮЧЕНИЯ

Для Российской Федерации актуально развитие технологии производства широкой линейки лесных машин, особенно универсальных. Конструкция трактора МТЗ на полугусеничном ходу вполне может служить прототипом для разработки эффективной лесной машины.

Управляемый межосевой механизм распределения мощности позволит обеспечить рациональное распределение нагрузок по ведущим мостам специализированной лесной машины.

При разработке трансмиссии могут быть задействованы серийно выпускаемые агрегаты, в частности раздаточные коробки с несимметричным дифференциалом, используемые в трансмиссии автомобилей семейства «КамАЗ».

В проектировании и производстве новых управляемых механизмов распределения мощности целесообразно использовать методы, материалы и технологии, апробированные при производстве планетарных коробок передач для гусеничных и колесных машин. ■

Публикуемые материалы получены при финансовой поддержке за счет средств гранта Российского научного фонда №23-16-00092.



ЛИНИЯ ПЕРЕПАКЕТИРОВАНИЯ ПИЛОМАТЕРИАЛОВ ОТ НПФ «ТЕХПРОМСЕРВИС»

КУРС НА ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ И ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ

ТЕКСТ
ООО «НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ФИРМА «ТЕХПРОМСЕРВИС»»

Увеличить производительность участка при формировании транспортных пакетов сухих пиломатериалов с помощью доступного, простого, неприязнательного в обслуживании и эксплуатации оборудования – и повысить общую сортность продукции. Такие задачи были поставлены перед коллективом Амурской лесопромышленной компании, и за их решением обратились в Научно-производственную фирму «Техпромсервис». Спустя 9 месяцев, в феврале 2024 года, на производственной площадке в городе Амурске Хабаровского края была введена в эксплуатацию двухпоточная линия перепакетирования.

На предприятии посчитали, что сортировать по качеству доски малых сечений на линии сортировки нерентабельно и неэкономично, поэтому было принято решение о приобретении отдельной линии перепакетирования с отбраковкой некондиционной продукции. Её функционал включает автоматизированную разборку пакетов пиломатериалов малых сечений после проведения камерной сушки, отделение досок от межрядовых прокладок, отбраковку, чистовую торцовку и вновь формирование пакета – только уже транспортного, готового к отгрузке заказчиком.

От установки на линии системы автоматического сканирования отказались из-за ее высокой стоимости и небольшого объема производства пиломатериалов малого сечения (считается, что сканер целесообразен при выработке от 5 тыс. м³ пиломатериалов в смену). Задача повысить производительность на участке была решена за счет организации двух идентичных технологических потоков в рамках одной линии и автоматизации ряда процессов. Это позволило сократить и число требуемого на участке персонала: проблема нехватки кадров на Дальнем Востоке особенно актуальна. Кроме того, удалось обеспечить возможность резервирования мощностей и избежать потенциальных простоев производства: в случае внештатной ситуации и остановки одного из потоков линии, второй продолжит работу. Что решило еще одну из

задач, поставленных перед конструкторами НПФ «Техпромсервис» в рамках разработки проекта линии перепакетирования для Амурской лесопромышленной компании.

КОМПЕТЕНЦИИ, ПОДТВЕРЖДЕННЫЕ ТРИДЦАТИЛЕТНИМ ОПЫТОМ

ООО «Научно-производственная фирма «Техпромсервис»» более 30 лет занимается разработкой и выпуском оборудования для лесопромышленного комплекса. Компания была основана в 1993 году в Вологде и начала свою деятельность с производства оборудования для сращивания пиломатериалов: шипорезных станков, прессов для сращивания ламелей по длине и пр. Наравне с компетенции в этой области, на предприятии постепенно начали расширять ассортиментную линейку за счет



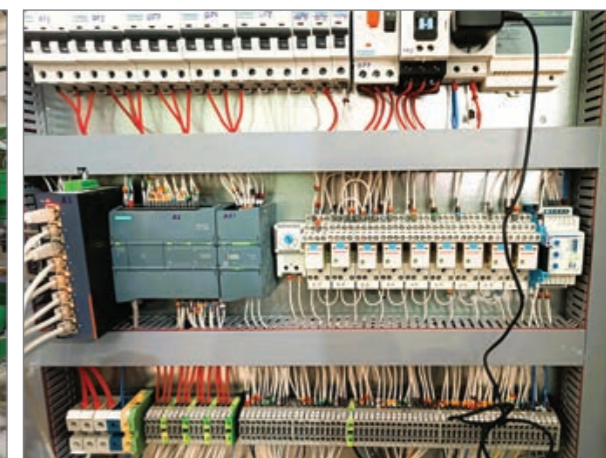
изготовления оборудования для лесопиления, измельчения древесины и средств механизации. Изначально в своей деятельности компания ориентировалась на лучшие мировые технологии, стремясь сделать оборудование, сопоставимое с европейским по возможностям и свойствам. При этом в некоторых изделиях реализованные фирмой решения являются уникальными. Здесь никогда не уходили в сторону минимизации стоимости за счет снижения уровня качества, поскольку именно качество всегда было и остается ориентиром при разработке оборудования. За годы работы специалистами компании было спроектировано и изготовлено более 60 разновидностей станков и линий механизации для лесопиления и глубокой переработки древесины, домостроения и переработки отходов древесины, измельчения и сортировки. На данный момент сделано уже



более 2500 станков. Собственное конструкторское бюро позволяет НПФ «Техпромсервис» подходить к проектированию и производству оборудования основательно и с учетом индивидуальных запросов. Максимальная персонализация решений и адаптивность разработок под требования и задачи конкретного заказчика – принцип работы вологодского предприятия. Гарантия на оборудование составляет 12 месяцев, но гибкий подход и здесь позволяет отойти от стандартов: в отдельных случаях по просьбе заказчика предоставлялась расширенная гарантия: в НПФ «Техпромсервис» шли навстречу, понимая, что могут обеспечить длительный срок службы оборудования. Но и по завершении гарантийного срока на оборудование сервисная служба компании всегда готова оказать поддержку, с обслуживанием проблем нет, т. к. при изготовлении станков изначально используются только те расходные материалы и запасные части, которые доступны на территории России.

СТАНДАРТНО, НО АДАПТИРОВАНО

Производство линий перепакетирования входит в компетенции станкостроительной фирмы из Вологды, но в рассматриваемом случае типовое решение адаптировано под требования конкретного производства. Особенность линии для Амурской лесопромышленной компании в том, что на этапе подачи пакетов сухих пиломатериалов



СПРАВКА

ООО «Амурская лесопромышленная компания» входит в состав RFP Group, с 2017 года занимается выпуском пиломатериалов из хвойных пород древесины. Заявленная мощность завода составляет 240 тыс. м³ в год.

фактически спроектированы два параллельных идентичных потока, на которых осуществляются выбраковка, сортировка, торцовка и перепакетирование сортаментов.

Считается, что при ручной сортировке оператор может визуально оценивать качество пиломатериалов при скорости работы линии до 30 досок (или так называемых упоров) в минуту. Этим и объясняется организация движения изделий по двум ветвям: скорость каждого из потоков как раз до 30 досок в минуту, совокупно до 60, что в 2,5 раза больше, чем до запуска линии.

Такое кастомизированное решение и позволило выполнить задачу по увеличению производительности участка, а также сократить производственные площади, снизить брак при обработке сухой доски, в 3 раза сократить количество персонала на участке и обезопасить себя от остановок в работе в случае выхода из строя одного из потоков. Кроме того, организация двух потоков дала возможность перерабатывать одновременно доски малых, но разных сечений. ■

(Окончание следует)



СОВРЕМЕННОЕ ЛЕСОПИЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

СКОРОСТЬ ИЛИ НАДЕЖНОСТЬ?



ТЕКСТ
ВЛАДИМИР ПАДЕРИН

На начало октября 2023 года в России из-за введенных США и ЕС санкций полностью и частично прекратили работу большинство зарубежных производителей лесопильного и сопутствующего оборудования: ValonKone, USNR, HewSaw, AriVislanda, EWD/Linck, Springer, Microtec, SAB, Hekotek, Almab, Renholmen, Milltech, Moehringer, Kallfass, Hedlunds, Heinola, Valutec, HIT.

Санкции также сильно ударили по отечественным производителям пиломатериалов, вследствие чего снизились и объемы выпуска, в том числе экспортной продукции. Пострадал и российский экспорт пиломатериалов в европейские страны, Японию и США, поэтому всем производителям пришлось срочно переориентировать поставки пиломатериалов с Европы, Америки и Скандинавских стран на азиатские, ближневосточные и другие рынки. Сейчас объем экспорта медленно растет. Надежды на изменение ситуации есть, и они небезосновательны, однако цены на экспортные пиломатериалы пока довольно низкие.

Около 50 крупных лесопильных заводов (из 542 заводов в стране), оснащенных скоростным лесопильным импортным оборудованием, обеспечивают до 90% поставок экспортных пиломатериалов. Сегодня у таких предприятий критическая ситуация с обеспечением комплектующими, запчастями и режущим инструментом. Если раньше все крупные инвесторы России предпочитали инвестировать в импортное западноевропейское и скандинавское оборудование, то сейчас из-за санкционных ограничений это почти невозможно.

В России наиболее распространены лесопильные линии на основе фрезернопильных линий (ФПЛ) и фрезерно-брусующих (ФБЛ), главное различие которых в методах переработки пиловочного сырья с традиционной скоростью пиления до 150 м/мин в летнее время и пониженной – в зимнее.

ФБЛ предусматривают получение двухкантного бруса и боковых досок на станке первого ряда и дальнейшую распиловку бруса на обрезные и необрезные пиломатериалы, которые затем могут быть обрезаны на отдельном участке. На линиях ФПЛ получают на станках первого ряда, оснащенных различным фрезернопильным оборудованием (круглопильным, рамным и ленточно-пильным, со сдвоенными станками), обрезные боковые доски и фигурный брус, который затем на станках второго ряда раскраивается на обрезные пиломатериалы. Многие подобные лесопильные линии и заводы предназначены для эффективного производства пиломатериалов и рассчитаны на безаварийную эксплуатацию в течение 30 лет и более.

Технология скоростного лесопиления отличается от обычного лесопиления следующими особенностями:

- современными системами (3D) сканирования пиловочника;
- профессиональной оптимизацией и высокоскоростным программным обеспечением всех операций;
- мощными и надежными системами управления техпроцессов;
- агрегатным построением лесопильных потоков с возможностью их быстрой модернизации;
- возможностью работы как с сортированным по диаметру, так и не сортированным пиловочником;
- максимальным коэффициентом выхода обрезного

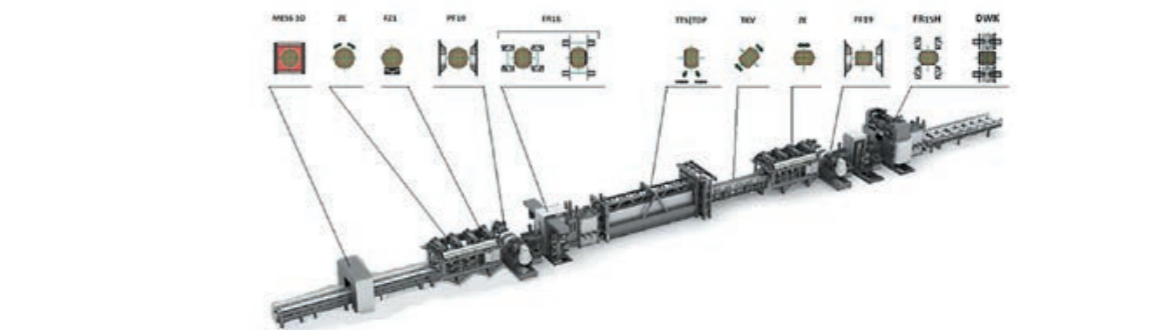


Рис. 1. Вариант комплектации ФБЛ фирмы EWD (Германия) без отдельного участка обрезки боковых досок

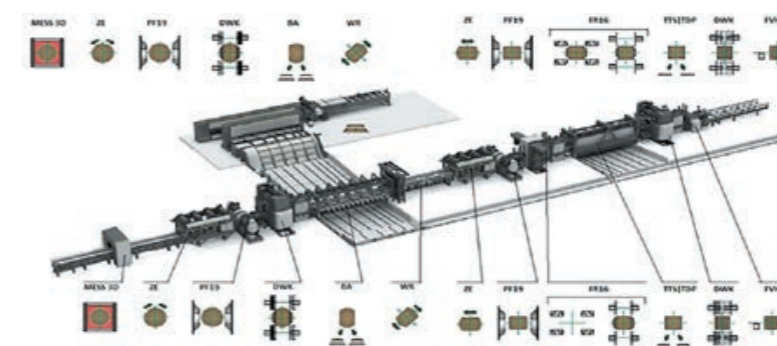


Рис. 2. Вариант комплектации ФПЛ фирмы EWD (Германия) с отдельным участком обрезки боковых досок

пиломатериала, в том числе при пилении искривленного пиловочника, выше допустимого (больше 2%);

- высокой производительностью и минимальными производственными затратами процесса пиления.

Для примера приведены схема ФБЛ производства EWD (рис. 1) и ее характеристики и схема ФПЛ на основе головного круглопильного оборудования (рис. 2) и характеристики этой линии.

Технические характеристики ФБЛ:

- диаметр пиловочника в комле до 550 мм;
- длина пиловочника от 2,5 до 6,1 м;
- высота фрезеруемого бруса от 60 до 240 мм;
- ширина фрезеруемого бруса от 70 до 210 мм;
- толщина пропила 3,2–4,6 мм;
- скорость подачи от 70 до 200 м/мин;
- размер щепы 20–30 мм;
- варианты комплектации: – формула снятия подгорбыльной

доски: стандартная 2 + 2, опционально 4 + 4;

- постав: фиксированный постав пил и фрезерных узлов (распиловка сортированного по диаметру пиловочника), плавающий постав пил и фрезерных узлов (распиловка несортированного пиловочника);
- длина линии около 64 м.

Технические характеристики лесопильной линии EWD Profi-Line:

- диаметр пиловочника в комле до 750 мм;
- длина пиловочника от 2,5 до 6,1 м;
- высота фрезеруемого бруса от 75 до 310 мм;
- ширина фрезеруемого бруса от 70 до 210 мм;
- толщина пропила 3,2–4,6 мм;
- скорость подачи от 70 до 200 м/мин;
- размер щепы 20–30 мм;
- варианты комплектации: – формула снятия подгорбыльной доски стандартная 4 + 2; – постав: фиксированный постав пил и фрезерных узлов (распиловка сортированного по

диаметру пиловочника), плавающий постав пил и фрезерных узлов (распиловка несортированного пиловочника);

- длина линии около 77 м.

На современных западноевропейских и скандинавских лесопильных линиях скорость подачи достигает 220 м/мин и более, а на участках обрезки необрезных пиломатериалов некоторых производителей она еще выше – до 400 м/мин. Можно пилить и на более высокой скорости подачи, но некоторые предприниматели и технические специалисты, планирующие организовывать новое лесопильное производство, считают их менее приемлемыми в сегодняшних российских условиях.

С ростом скорости подачи нагрузка на основное технологическое, а также вспомогательное лесопильное оборудование увеличивается квадратично, аналогично повышая риски поломок и их серьезность. При должном обслуживании в этом нет ничего страшного, ведь если на заводе в Финляндии или Германии выходит



из строя высокоскоростное оборудование, его производитель (а он обычно местный, финский или немецкий) быстро реагирует на заявку и уже утром следующего дня, если не раньше, сервисная бригада прибывает на завод для скорейшего устранения неисправности. Доставка необходимых запчастей в границах Европейского союза тоже хорошо налажена.

Теперь рассмотрим аналогичную ситуацию в России, находящейся под санкциями. Офисы почти всех западноевропейских, скандинавских и японских представительств компаний закрыты, оформлять заказы через офисы дружественных стран СНГ или Турции – большая проблема, поскольку многие запчасти и расходные материалы, особенно двойного назначения, в санкционном списке, а установленные в РФ линии, даже б/у, записаны у производителей оборудования и запчастей как российские и почти все европейские производители отказывают в поставках запчастей и нового оборудования в страну, не желая попасть под санкции.

Даже если повезет заказать что-то у производителя, есть сложности с доставкой на лесозаводы, расположенные отнюдь не в мегаполисах с прямым авиасообщением с европейскими странами, которое сейчас тоже сокращено до минимума. Даже чтобы просто добраться до места внутри России, техническому специалисту потребуется немало времени, и так было всегда. Так что приезд зарубежного специалиста на предприятие в течение 5–6 дней после получения заявки, скорее всего, нереальный результат. Получить консультацию по телефону или интернету при аварийной остановке лесопильного оборудования сегодня тоже не получится.

Кроме того, надо принять во внимание длительный срок ожидания запчастей ввиду усложнения таможенно-логистических процедур (например, при поставке через третьи страны) – и все это время ремонтируемая линия, а из-за нее, возможно, и завод, будет простаивать. А если учесть, что многие крупные российские лесопильные заводы оснащены уникальным оборудованием,

запчасти для которого отсутствуют у поставщика, то огромные финансовые потери предприятия неизбежны.

Потери будут куда меньше при использовании стандартного оборудования, широко представленного на рынке в странах Европы, Скандинавии и в России, при дублировании наиболее уязвимого оборудования и техпроцессов, а также при работе на низких скоростях подачи. Создать собственные гигантские складские запасы запчастей и расходных материалов вряд ли возможно. Что делать?

Почти все европейские производители лесопильного оборудования частично размещают заказы в Китае, поэтому какая-никакая возможность получения запчастей и электроники из Китая у российских производителей пиломатериалов пока есть.

В настоящее время поступает информация о том, что, например, в Бразилии уже изготавливаются две скоростные лесопильные линии – аналог европейских, есть поставки некоторого оборудования из Турции и Китая, включая некоторые запчасти.

Запчасти из металла, пластика и РТМ можно изготовить и на некоторых российских предприятиях. Это относится к режущему инструменту, например, круглым ступенчатым пилам, сегментным и кольцевым пилам, различным нолам для фрезерного оборудования и дробилкам, которые раньше поставлялись из Европы, Скандинавии и Японии. Сегодня и в России появились производители такого инструмента, правда, некоторые позиции из списка нуждаются в опытно-производственных испытаниях и доработке.

Взвесить все за и против – вот верный подход к выбору оборудования и технологических режимов лесопиления.

Для распиловки 1,0 млн м³ пиловочника в год, например, можно заказать две высокоскоростные лесопильные линии, но

лучше выбрать три-четыре линии с меньшей скоростью подачи и возможностью более качественного распила хвойного и лиственного материала с максимальным объемным выходом.

Тем более что для обслуживания дополнительной лесопильной линии нужны всего два-четыре работника – операторы линии подачи и лесопиления и, возможно, водитель погрузчика. Линия сортировки сырых пиломатериалов может быть одна на три потока, но все же оптимально поставить две. Это не слишком большие затраты для предприятия, если принять во внимание российские зарплаты, зато гибкость работы и определенная страховка на случай непредвиденных ситуаций будут обеспечены, что важно.

Кроме этого, следует помнить, что режущий инструмент для линий работающих на скорости подачи 70–220 м/мин, обойдется дороже, в том числе в сервисе, чем инструмент для линий, рассчитанных на скорость до 50 м/мин, что тоже скажется на себестоимости пиломатериалов. Так что выбор между суперскоростью подачи и надежностью, а также дублированием основного технологического оборудования в российских реалиях очевиден.

Необходимо также учесть и общее истощение лесосырьевой базы и снижение качества пиловочного сырья в стране, а при наличии в регионе большого объема круглых лесоматериалов с повышенной кривизной ствола следует обратить внимание на лесопильное оборудование, позволяющее распиливать такое сырье качественно и с минимальными отходами. Безусловно, это дополнительные расходы, но эксплуатация специализированного оборудования довольно быстро покроет их за счет сниженной стоимости сырья.

Сейчас на нескольких заводах в России монтируется европейское оборудование, в основном закупленное до начала СВО. Что будет дальше – сложно предугадать ввиду недостатка объективной информации, но коллапса российского лесопиления не будет. ■

«ЛЕСНОЙ ЭТАЛОН» ДЛ Я ПОДНЕБЕСНОЙ

КИТАЙСКИЕ БИЗНЕСМЕНЫ ПРИЕДУТ В РОССИЮ В ПОИСКАХ СЕРТИФИЦИРОВАННОЙ ПРОДУКЦИИ

FOREST-ETALON.ORG

3-16 июня 2024 года система сертификации «Лесной эталон» совместно с Китайской ассоциацией по торговле древесиной и лесоматериалами, при участии Комитета ТПП РФ по предпринимательству в ЛПК и ТПП Республики Коми, проводят масштабный ознакомительный тур для укрепления делового сотрудничества между Россией и Китаем с целью продвижения российской продукции из древесины, сертифицированной по системе «Лесной эталон», на рынке Поднебесной. Генеральный информационный партнер: «ЛесПромИнформ».

В рамках тура «Лесной эталон для Поднебесной» члены СТWPDA (China Timber & Wood Products Distribution Association, – это переработчики древесины, лесоматериалов и целлюлозы, а также трейдеры) посетят Россию с целью найти новых потенциальных поставщиков древесины и целлюлозно-бумажной продукции, которая соответствует ведущим международно признанным требованиям, уделяя особое внимание экологической и социальной ответственности происхождения.

В программе тура – круглые столы в Москве, Сыктывкаре и Иркутске, посещение производственных площадок и лесных участков.

Сертифицированные производители смогут представить свои компании, продукцию и установить прямые контакты с покупателями из Китая. В каждом регионе китайских делегатов ждут экскурсии по сертифицированным производственным площадкам, выпускающим санитарно-гигиеническую продукцию, строительные материалы из дерева, лесопильную продукцию. Также

гости посетят лесные участки и увидят основные этапы цикла лесопользования в России: заготовку, лесовосстановление, уход, спелый лес. Они познакомятся с примерами нашего лесного хозяйства, обсудят с ведущими российскими учеными и общественниками экологические и социальные риски лесопользования и то, как сертификация помогает их снизить.

«Китай является важным рынком сбыта продукции российского лесного комплекса, а в современной ситуации его значение еще больше выросло. Российские компании активно ищут дополнительные возможности для сбыта продукции в Китай, но важно, чтобы это не привело к ущербу интересов местного населения и утрате ценных лесных экосистем в России. Система добровольной сертификации «Лесной эталон» позволяет обеспечить сохранение наиболее ценных с экологической точки зрения лесов и лесных участков, важных для отдыха и промыслов местного населения», – отмечает директор системы «Лесной эталон» и Ассоциации «НРГ» Николай Шматов. ■





«ТЕХНОНИКОЛЬ»: ПРОГРЕСС И НАТИСК

ЗАЧЕМ ПРОИЗВОДИТЕЛЮ СТРОЙМАТЕРИАЛОВ ДЕРЕВООБРАБОТКА

ТЕКСТ РОМАН ИВАНОВ

Летом 2023 года корпорация «Технониколь», уже больше 30 лет работающая в строительной индустрии России, выкупила деревообрабатывающий завод «СВУДС Экспорт», расположенный в г. Борисове Минской области. Крупные активы не покупают «на всякий случай», а в турбулентный период тем более. Значит, компания планирует экспансию в новые сегменты рынка.



Олег Фокин

В какой нише лесопромышленникам придется потесниться, каковы планы «Технониколь» на конкретный завод и развитие в целом, рассказывает директор по продажам товарного направления «Дерево» подразделения «Коттеджное и малоэтажное строительство» корпорации Олег Фокин.

– Ваш бренд устойчиво ассоциируется со строительной отраслью, производством строительных материалов и систем. Зачем компании деревообрабатывающий завод?

– Мы стремимся стать вертикально интегрированным производителем не только изоляционных и других строительных материалов, но и товаров из древесины с полным циклом лесозаготовки и глубокой переработкой сырья. Видим потребность обеспечить рынки конструкционными и отделочными материалами из древесины: сухими обрезными пиломатериалами, погонажными материалами для отделки, клееными конструкционными элементами и готовыми решениями в виде домокомплектов из древесины.

Деревообрабатывающая индустрия в перспективе будет расти и развиваться. На наш взгляд, сейчас хорошее время для инвестирования, особенно на фоне ослабления позиций некоторых отраслевых игроков.

В рамках реализации стратегии по диверсификации бизнеса летом 2023 года наша корпорация и приобрела у дочернего предприятия

литовской компании VMG Group одно из ведущих и крупнейших деревообрабатывающих предприятий в Республике Беларусь – «СВУДС Экспорт».

– Какую продукцию завод выпускает сейчас, планируете ли менять номенклатуру?

– Основное направление деятельности завода в настоящее время – производство сухих обрезных пиломатериалов хвойных пород древесины для строительного сегмента. После того как мы реализуем базовый сценарий с сухим пиломатериалом, планируем освоить следующий передел – производство клееных деревянных конструкций для деревянного домостроения в виде балок перекрытий и стенового бруса. Учитывая, что ранее завод производил в основном мебель в экономсегменте для известного шведского ретейлера, мы коренным образом поменяем специализацию и направленность завода с мебельной на строительную.

– Каковы производственные мощности завода?

– Проектный объем перерабатываемой древесины – 600 тыс. м³ в год.

Общая площадь завода составляет около 200 тыс. м². На территории предприятия есть участок погрузо-разгрузочных работ, который включает забетонированную и асфальтированную площадку. Также предприятие имеет железнодорожную загрузочную рампу с навесом, четыре железнодорожных

пути общей длиной 1065 м и располагает возможностью загружать морские контейнеры.

– Какие подразделения входят в структуру предприятия и чем они занимаются?

– Склад древесного сырья принимает вагоны и автомобили с бревнами, разгружает, сортирует и складировать пиловочник. Сортировочная линия оснащена рентгеновским сканером, который сортирует круглый лес по диаметру, длине и сортам. Затем древесное сырье поступает на лесопильную линию, где пиловочное бревно распиливают и укладывают полученный пиломатериал в сушильные пакеты. На заводе установлено современное и высокопроизводительное оборудование одной из ведущих финских компаний, специализирующейся на такого рода системах.

У нас есть отдельный цех для сушки и сортировки пиломатериалов до заданной влажности, сортировки пиломатериалов по качественным требованиям, формирования пакетов готовой продукции. Мы располагаем крупнейшим в Республике Беларусь сушильным комплексом из 38 импортных сушильных камер, шесть из которых оснащены системой рекуперации тепла. Средняя производительность камер составляет около 25 тыс. м³ сухих пиломатериалов в месяц.

Линия сортировки/упаковки включает 42 кармана и работает на скоростях до 120 досок в минуту. Сканеры от мирового лидера в этом сегменте.

Две собственные котельные совокупно вырабатывают 20 МВт тепловой энергии.



– Какое сырье вы используете?

– Для переработки используется только сырье хвойных пород – ели и сосны. Вся древесина закупается на торгах Белорусской универсальной товарной биржи. Основной объем поставляется по железной дороге, автотранспортом меньше. Мы предпочитаем использовать белорусскую сосну.

– Удалось ли сохранить отношения с поставщиками оборудования? Где компания достает расходники и запчасти в условиях санкций?

– Из 50 поставщиков запчастей, находящихся в ЕС, удалось сохранить отношения с двумя. Поэтому мы были вынуждены переориентироваться на закупку аналогов.

– Какова ситуация с кадрами и условиями работы персонала?

– В данный момент на заводе работает более 250 человек, зарплата персонала соответствует средним показателям по Минской области. Для рабочих созданы комфортные условия труда: душевые, сушильные шкафы для спецодежды, собственная столовая с бесплатными обедами для всех сотрудников. Люди обеспечены всеми необходимыми средствами индивидуальной защиты, регулярно проходят профессиональное обучение. Дополнительно компания обеспечивает всех сотрудников полисами добровольного медицинского страхования.

– Расскажите о рынках сбыта продукции завода, географии поставок?

– За короткое время, с середины 2023 года, удалось существенно

расширить регион присутствия продукции производства «СВУДС Экспорт».

Ключевыми рынками сбыта мы считаем страны Средней и Центральной Азии (Узбекистан, Таджикистан, Казахстан), Ближнего Востока (Турция, Иран, Ирак), Южного Кавказа (Грузия, Армения, Азербайджан). С начала этого года мы активно поставляем продукцию на рынки Южной Азии – в Индию и традиционно в Восточную Азию – Китай, который является самым емким рынком из доступных. Вместе с тем не забываем обеспечивать и предприятия на внутреннем рынке Белоруссии и России (СЗФО, ЦФО и ЮФО).

– Есть ли у вас планы развития предприятия? Как оцениваете перспективы российского лесопромышленного комплекса?

– На 2026 год запланирован пуск нового цеха по производству клееных деревянных конструкций (КДК) 0– балки и бруса. Мы делаем ставку на рост деревянного домостроения прежде всего в России. Так, другие наши заводы, например «МКД» под Нижним Новгородом, уже производят каркасные деревянные дома, и мы наблюдаем высокий интерес к этому сегменту.

В то же время готовые изделия из древесины из России и Беларуси исторически экспортируются плохо, и последние два года только в дружественные страны. Именно поэтому мы будем увеличивать ценность продукции производства «СВУДС Экспорт». На внутреннем рынке России это будут в первую очередь готовые решения из древесины – КДК, а на внешних рынках – пиломатериалы.

Считаем, что именно строительный сегмент будет драйвером роста деревообрабатывающей индустрии в целом. Он включает переработку пиломатериала в клееные конструкции, производство балок и бруса, а в конечном итоге деревянное домостроение. В России для этого роста есть все условия: огромный запас леса и сильные традиции строительства из древесины.

Наша цель – внедрять готовые строительные решения из древесины и делать их доступными для людей. ■



КРУПНЕЙШЕЕ РОССИЙСКОЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО NANXING:

СТАНКИ И СЕРВИС ДЛЯ СЕВЕРО-ЗАПАДА

ТЕКСТ **РОМАН ИВАНОВ**

ФОТО **НИКИТА ЕРМОЛОВИЧ**

Компания создает подразделения в регионах, чтобы быть ближе к клиентам, быстрее привозить станки и организовывать сервис. Представительство в Северо-Западном округе стало самым большим в России. На 1500 м² нашлось место для офисов, рабочих и складских помещений, комнат переговоров и даже учебных залов. Но, конечно, основная часть территории отдана под экспозицию оборудования. Nanxing демонстрирует станки для раскроя, кромления и сверления – всех базовых операций мебельного производства. Сейчас в шоу-руме 11 машин, среди которых пильный центр с задней загрузкой, скоростные кромкооблицовочные станки и производственные сверлильно-присадочные и

Компания Nanxing, снабжающая мебельщиков современным высокопроизводительным оборудованием, три года назад открыла свое первое региональное представительство – в Нижнем Новгороде. А 23 апреля 2024 года представила в Санкт-Петербурге уже пятый российский шоурум.

обрабатывающие центры с ЧПУ. Все они подключены к сети, их можно запустить и проверить в работе.

О сильных сторонах питерского подразделения и отличиях от конкурентов, о долгосрочных отношениях с клиентами и разнице в классе оборудования рассказал директор представительства Nanxing по СЗФО Петр Рожко.

ЗАЧЕМ КОНКУРИРОВАТЬ?

– Давайте прямо: большинство поставщиков станочного оборудования работают в другом сегменте. Их техника более простая, и они не делают акцент на развитии долгосрочных проектов. У них своего рода конвейер: клиент пришел, купил,

ждем следующего. К тому же они предлагают отдельно стоящие станки, которые очень сложно объединить в производственную линию.

Объективно Nanxing – производитель мебельного оборудования номер один в Китае. По обороту, по количеству выпускаемых изделий, по всему. Есть несколько компаний во «втором эшелоне» и огромная масса производителей третьего, четвертого ряда, их настолько много, что сами китайцы всех не знают.

Если взять два станка с одинаковыми характеристиками, наш будет несколько дороже за счет, казалось бы, мелочей – комплектующих, удобного софта, поддержки и прочего. Но мы все отлично понимаем, насколько важны эти мелочи. Ну не



может автомобиль S-класса стоить столько же, сколько Volkswagen Polo! Бесспорно, есть клиенты, которые смотрят в первую очередь на цену, но есть и те, кто готов немного приплатить за качество.

Концепция Nanxing – это выстраивание долгосрочных отношений с заказчиком и их постепенным совместным развитием. Развиваемся мы, развиваются наши партнеры. Nanxing может спроектировать и оснастить полностью автоматическое производство, где на входе плита ЛДСП, а на выходе – комплект готовых деталей. Да, не всем нужны автоматизированные линии, поэтому мы предлагаем и наборы станков для организации мебельного производства.

СТАНКИ В РАБОТЕ И ПЛАНИРОВАНИЕ ПРОИЗВОДСТВА

– Каковы особенности нашего представительства? Во-первых, у нас самая большая площадь, поэтому мы в одном месте объединили шоурум, сервисную службу, офис, склад запчастей и т. д.

Но главное, у нас не выставочный зал, а демонстрационный. Мы можем здесь напилить, сделать кромкооблицовку, сверловку и присадку деталей и собрать мебель. Если клиент, скажем, принесет модель, сделанную в «Базис-Мебельщике», он сможет своими глазами увидеть, как станки обрабатывают заготовки, а потом принять взвешенное решение. К примеру, многие полагают, что для раскроя необходим пильный центр. Клиенты приходят к нам, смотрят, как работает нестинговый обрабатывающий центр, и выбирают его. Потому что, если производство не серийное, а рассчитано только на индивидуальные заказы, то нестинг будет и быстрее, и удобнее.

К тому же мы продаем станок не как единицу товара, а вместе с технологией обработки. То есть клиент приходит к нам с идеей: какие изделия он хочет выпускать, в каком количестве и на какой годовой оборот рассчитывает.

Мы вникаем в процесс, разбираемся, как решить поставленную задачу, и подбираем нужное оборудование.

Если у клиента уже есть какое-то помещение, мы консультируем, как оптимально расположить станки и рольганги или конвейеры между ними, чтобы упростить логистику. Чтобы детали не передвигали по цеху зигзагами, а просто ДСП вошло в одну дверь, прошло по кругу и вышло в другую в виде готовых изделий.

Периодически мы будем обновлять экспозицию в выставочном зале. Будем привозить новые модификации станков, вероятно,

немного позже поставим упаковочное оборудование и машины для обработки дверей, покажем больше межстаночной механизации. Площадь демозала позволяет все это разместить. Конечно, не каждый месяц, но раз в пару лет выставка будет обновляться полностью.

СЕРВИС И ИНСТРУМЕНТАЛЬНАЯ ОСНАСТКА

– В нашей сервисной службе, в Петербурге, уже сейчас пять инженеров, и мы еще ведем дополнительный набор. Но даже если будут одновременно проходить несколько больших и сложных запусков оборудования, нам помогут коллеги из других представительств – в Москве, Нижнем Новгороде, Краснодаре, Пензе.

Несмотря на то что мы только что открылись, на местном складе уже почти тысяча единиц запчастей и инструментов. Понятно, что весь ассортимент мы там держать не можем, но самые ходовые позиции – пилы для пильного центра, фрезы для «кромочника», сверла для сверлильно-присадочного станка – в наличии. Этого запаса вполне хватит для решения оперативных задач. К примеру, если на плохой плите затупилась фреза, можно приехать к нам, купить новую и продолжить работу в этот же день.

Конечно, мы не сможем закрыть все потребности крупной мебельной фабрики тем, что у нас в наличии. Но через два дня привезем инструменты с основного московского склада. Это касается и случаев, когда нужны, допустим, специальные фрезы. Вероятно, позиции инструмента и запчастей, хранящиеся на складе, будут немного меняться в зависимости от спроса.

Наше подразделение отвечает за присутствие Nanxing в СЗФО. У нас есть связи с клиентами в других регионах, но активный поиск – это дело не сегодняшнего дня. Нам вполне хватает работы на рынке Санкт-Петербурга и Ленинградской области. В нашей базе потенциальных клиентов более тысячи компаний, и мы будем развиваться в первую очередь в домашнем регионе.

Представительство расположено по адресу: Санкт-Петербург, д. Порошкино, ул. Дорожников, д. 1. ■



МЕБЕЛЬНЫЕ ВЫСТАВКИ ЕВРОПЫ

НОВИНКИ И ТЕНДЕНЦИИ

ТЕКСТ **ЛЕОНИД ФУРМАН**ФОТО **ИВАН ТРУС**

Мебельные выставки – лучшая возможность понять тренды и тенденции соответствующей сферы экономики, чем она дышит сегодня и чего ждать в ближайшие годы. В серьезных мебельных компаниях посещение профильными специалистами самых значимых экспозиций заложено в обязательный план. Поскольку возможности россиян в этом отношении временно ограничены, мы попросили рассказать о недавних отраслевых мероприятиях и новинках мебельной фурнитуры Ивана Труса, менеджера по развитию ключевых b2b-клиентов компании Westline.

В числе мебельных выставок мира есть и устраиваемые, если можно так сказать, с уклоном в дизайн мебели и интерьера. На них и стремятся попасть в первую очередь дизайнеры. Это, например, Salone del Mobile в Милане, Mison&Objet в Париже. Или более удаленные от нашей страны Лондонская неделя дизайна и Night Point Market в Северной Каролине (США). На таких мероприятиях дизайнеры могут не только познакомиться с производителями лично, но и пообщаться с коллегами из разных стран в неформальной обстановке, почерпнуть новые идеи и вдохновение на будущие проекты.

Если говорить о европейских мебельных выставках, на которые каждый год приезжают самые известные производители мебели и компании, которые производят или продают фурнитуру для мебели – то это, в первую очередь imm Cologne и Interzum в Кельне, а также Sicam в итальянском Порденоне. На экспозиции Interzum остановимся подробнее.

Это крупнейшая в Западной Европе выставка, посвященная производству мебели и созданию интерьеров, проходящая раз в два года, место, где воплощаются в жизнь новые тенденции в обустройстве жилых помещений. В 2023 году выставка возобновилась после длительного перерыва, связанного с пандемией Covid-19, поэтому была еще более долгожданной, чем обычно, и прошла под девизом «Один источник. Безграничные решения». Более 1600 компаний из 59 стран мира представили свои экспозиции в 10 павильонах, на более чем 185 тыс. м²

экспозиционной площади. Нигде в мире больше не найти такого разнообразия участников, как на Interzum.

В составе участников всегда можно встретить компании с мировой известностью в сфере мебельной фурнитуры, такие как Salice, Hettich, Hafele, Blum и др. И каждая старается представить самые яркие свои новинки. К сожалению, невозможно рассказать обо всех в рамках одной журнальной статьи, поэтому упомянем лишь о некоторых.

Основанный в 1923 году Hafele, ведущий немецкий производитель фурнитуры и кухонных аксессуаров с самым большим ассортиментом в мире, обновил линейку подъемных механизмов для фасадов. Обновления коснулись в основном способа установки подъемников в ящик. Нововведение с уклоном в минимализм и незаметность. Один из вариантов, представленных Hafele, это установка подъемных механизмов в заранее выполненную



Подъемный механизм Hafele



Hettich Goes Outdoor – кухни для открытых пространств

фрезеровку в боковой стенке ящика таким образом, что после установки при открывании видно только заглушки механизмов. Тенденция использования скрытой фурнитуры и «незаметности» прослеживалась в этом году на выставке у многих производителей.

Другой широко известный экспонат из Германии – Hettich Group продолжает акцентировать экологичность и использование в производстве переработанных материалов. Стремление к экологичности сегодня усилилось в мире как никогда, поэтому радостно наблюдать присоединение к нему знаменитых крупных брендов. В поддержку этого тренда компания представила на Interzum кухни, предназначенные для открытых пространств в линейке Hettich Goes Outdoor. Направляющие, петли, ящики и другие механизмы в таких кухнях выполнены из нержавеющей стали. Интересное решение, которое уже входит в рынок.

В этом году Hettich также представил свой инновационный поворотный механизм – FurnSpin. Эта

фурнитура для премиального сегмента расширяет формат привычного использования поворотных механизмов. Система синхронизирует два разных вида движения: поворотное и вращение на 180°. Работа системы с усовершенствованной кинематикой поражает плавностью и стабильностью. По



Hettich FurnSpin

Экологичные сегрегаторы Vauth Sagel



VS TOP Down



Blum Amperos

итогах выставки FurnSpin заслуженно получил премию Interzum Awards – 2023.

Еще один представитель немецкой индустрии – Vauth Sagel продемонстрировал в Кельне ребрендинг большинства своих систем. Линейка обновилась в том числе по названиям. Концепт основан на осознанном подходе к экологии, разумном использовании сырья и производстве изделий только из переработанных материалов. Это относится и к продуктам из пластика, таким как системы хранения или сегрегаторы для мусора линейки VS Envi, и к изделиям из листовой стали, как в случае с новинкой компании – полкой для верхних ящиков с возможностью опускания VS TopDown.

Система устанавливает новый стандарт эргономичности труднодоступной зоны навесных шкафов на кухне. После нажатия на скрытый элемент, который даже не виден



Salice Conecta

снаружи, полка из листовой стали плавно выдвигается из навесного ящика, что обеспечивает комфортный доступ к ее содержимому.

Гигант, не требующий представления, – австрийский Blum. В подтверждение еще одного растущего сегодня тренда эргономичной и «умной» мебели компания привезла в Кельн свой новый продукт – Ampegos, решение, позволяющее электрифицировать мебель. Как продемонстрировал производитель, электропитание безопасно подается в ящики или выдвигаемые полки без свободно висящих и видимых кабелей. Такое решение позволяет использовать в ящиках освещение, зарядные устройства для девайсов и другие электроприборы внутри или на движущихся частях мебели. Это решение было

отмечено наградой Best of the best от организаторов и экспертного жюри Interzum.

Также компания представила «свежую», вторую, версию известной линейки подъемников Aventos. Blum дошлифовал дизайн механизмов, продвинувшись еще дальше в эстетике и утонченности. По большей части это затронуло внешний вид рычагов устройства. Что касается функционала, по субъективным ощущениям, подъемники стали работать тише, с еще более комфортным движением доводчика.

Традиционным эталоном качества в мире также считается итальянская мебель. Производители из Италии – неперенные участники многих мировых выставок. Возможно, наиболее известный из них – Salice. В 1957 году эта компания зарегистрировала свой первый международный патент на скрытую самозакрывающуюся мебельную петлю, создав технологический стимул для всей отрасли. А еще, мало кто знает, что Salice – эксклюзивный поставщик мебельных комплектующих для Ватикана и Папы Римского...

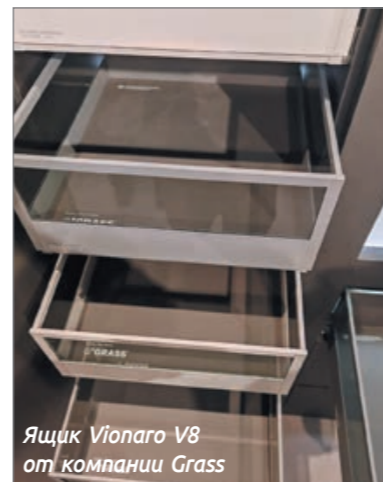
На Interzum Salice презентовала новый алюминиевый профиль, точнее, его сочетание с новой системой открывания фасадов, так называемой гармошкой. Кроме того, итальянцы представили новые петли Conecta, поддерживающие все тот же тренд незаметности. Насколько это возможно, петли скрыты – после фрезеровки под них и установки в боковину фасада и корпуса видна только элегантная заглушка.

Еще одно обновление коснулось системы для шкафов от Salice – Exedra. Система Exedra 2 позволяет одновременно открывать

две соединенные двери. Механизм предлагает несколько вариантов закрывания: обычный, полуавтоматический и автоматический. В случае полуавтомата сервоприводы помогают человеку закрывать и открывать даже большие фасады плавно и легко. А если открывание автоматическое, система все выполняет сама, например, посредством нажатия кнопки. Кроме прочего, Salice представила новые премиальные системы для гардеробных комнат, смотрящиеся круто и стоят соответствующе.

Еще одна итальянская компания Samar за многолетнюю историю заслужила репутацию производителя качественных опор и навесов для мебели (она изготавливает, в частности, полюбившиеся российским производителям навесы Samar 806 и Samar 807). На Interzum компания обозначила переход на новую версию всех своих навесов. Улучшение затронуло интеграцию в устройство дополнительного винта, который в процессе установки мебели упирается в монтажную шину и препятствует самопроизвольному падению ящика. Вроде бы, мелочь, но, на мой взгляд, любые инновации, связанные с безопасностью, имеют большое значение в мебельной сфере, и хорошо, что производители это понимают.

Интересную новинку, о которой не могу не упомянуть, представила компания Grass. Предприятие, один из крупнейших в Европе производителей фурнитуры, располагает несколькими заводами в Австрии и Германии, выпускающими мебельные петли, выдвигаемые ящики, подъемники для фасадов, карусели. Экспоненты Grass показали новые ящики Vionago V8 с толщиной



Ящик Vionago V8 от компании Grass

металлических боковин всего 8 мм. Это прорывное ноу-хау, в поддержку того же тренда на минимализм и утонченность фурнитуры, в 2022 году было отмечено престижной премией German Design Awards. В чем же уникальность этого продукта? Впервые в мире выпущен ящик с такой толщиной боковин, и совершенно непонятно, как производителю удалось разместить в столь тонкой боковине механизм

ящика, все регулировки и другие элементы (для сравнения: толщина боковой стенки популярного в России и Белоруссии ящика Legrabox от компании Blum составляет 12,8 мм). Ящики будут изготавливаться в шести цветовых вариантах: Zigcon, Ice, Stone, Platinum, Cocola и Negro. Только, к большому сожалению, Vionago V8 не планируется для свободной продажи, а будет поставляться лишь крупным производителям мебели...

Если подвести некий общий итог западноевропейским мебельным выставкам минувшего года на примере кельнской, я бы выделил в индустрии мебели три ключевых тренда, которые будут актуальны в ближайшем будущем.

Все больше компаний считают вектором развития осознанное потребление и изготовление фурнитуры из вторично переработанных материалов. Это касается как мебельных материалов, так и технологических процессов на разных этапах производства мебели и комплектующих. Забота об экологии сейчас как никогда важна.

Еще один тренд – это лаконизм и минимализм. Почему он возник сегодня? Мы живем в эпоху постоянного потребления информации в сочетании с небывалой многозадачностью. Наш мозг устает, он хочет спокойствия и отдыха, поэтому для домашней обстановки мы подсознательно выбираем мебель без лишних деталей, простую и в то же время стильную и функциональную.

Однако с развитием технологий производства и уровня сложности комплектующих мебель уже не может оставаться просто мебелью. Потребитель приходит не только за красивой картинкой, а за мультифункциональностью. И это еще один современный тренд. Отсюда розетки и беспроводные зарядки для устройств в выдвигаемых ящиках стола, освещение, которое интегрируется почти во всю мебель и может включаться десятками разными способами. Или, допустим, сложные системы открывания, превращающие часть кухни в гардеробную систему нажатием одной кнопки. ■

НОВОСТИ

Пиломатериалы и КДК подорожали

Цены на пиломатериалы и клееный брус выросли за год в России почти на 30%. Главными причинами этой ситуации эксперты называют плохие условия для лесозаготовки зимой, а также подорожавшую логистику, стоимость обслуживания импортного оборудования, дефицит на рынке труда. «Цены на пиломатериалы и клееные деревянные конструкции за первые три месяца 2024 года выросли на 15%, а за год – на 25–30%. С февраля текущего года мы наблюдаем стабильную динамику роста цен, и причин для остановки повышения стоимости древесины эксперты пока не видят», – рассказали в пресс-службе Ассоциации деревянного домостроения. На начало апреля 2024 года, по данным исследования АДД, кубометр пиломатериала, который используется как в строительстве, так и для производства клееных конструкций, в зависимости от региона стоил от 19 тыс. до 25 тыс. руб. В марте 2023 года его можно было приобрести по цене от 13,5 тыс. до 16 тыс. руб. в конце года – от 16 тыс. до 22 тыс. руб. за кубометр. Соответственно, пропорционально выросла и стоимость продуктов глубокой переработки – клееных конструкций, в частности клееного бруса.

По словам члена правления ассоциации Андрея Елукова, по Северо-Западному региону не было сезонного понижения стоимости древесины, ее стоимость до февраля текущего года повышалась плавно. «Производители пиломатериалов и домокомплектов в ряде регионов еще перед началом строительного сезона, когда на рынок выходят "частники", заявляют о возможном дефиците древесины», – считает Андрей Елуков. Главными причинами этой ситуации эксперты называют плохие условия для лесозаготовки прошедшей зимой, а также резко подорожавшую логистику.

«Осенью довольно поздно "встали" лесные дороги, затем были сильные морозы, при которых лесозаготовка не велась, ну и ранняя весна, когда лесные дороги вновь стали непригодны для проезда тяжелой техники. При этом доставка по сравнению с прошлым годом подорожала на 30%», – отметила член правления АДД Юлия Юрлова и пояснила, что негативно влияет на перевозки дефицит водителей, высокая стоимость запчастей для транспорта и оборудования предприятий лесопромышленного комплекса, которое сегодня в основном иностранного производства.

npadd.ru

В Соколе строят новые теплицы

Лесопромышленный концерн «Кипелово» (входит в состав Segezha Group) строит теплицы для семян, в ближайшее время четыре новых комплекса появятся в Соколе Вологодской области. Это позволит увеличить объем собственного посадочного материала на 550 тыс. единиц. Собственные лесные питомники сокращают затраты компании на искусственное лесовосстановление, а также улучшают приживаемость культур за счет снижения времени транспортировки семян от теплиц к лесным участкам. Ежегодно ЛПК «Кипелово» восстанавливает около 5 тыс. га леса.

Пресс-служба Segezha Group



Система открывания Salice Exedra 2



СКОЛЬКО СТОИТ ДЕРЕВЯННЫЙ ДОМ ПОСТРОИТЬ

ТЕКСТ NPADD.RU

по материалам realty.rbc.ru

ФОТО 1SVOIMI-RUKAMI.RU

С начала года стоимость строительства деревянных домов в среднем выросла на 10–15%. Но с учетом полной отделки и оборудования рост мог быть гораздо больше. Как изменилась стоимость строительства домов из древесины за первый квартал 2024 года, какая сумма на него требуется теперь и что будет с ценами дальше?

По оценкам экспертов, первый квартал на строительном рынке загородных домов из дерева прошел без ценовых колебаний. В среднем с начала 2024 года стоимость строительства деревянных домов «в теплом контуре» увеличилась на 10–15%, это ежегодное предсезонное подорожание, как рассказал руководитель производственного направления «Домокомплекты» компании «Технониколь» Дмитрий Апанасенко. В большей степени повышение стоимости связано с увеличением оплаты труда и цен стройматериалов: «Удорожание затронуло арматуру, рост составил 25–32%, в натуральном выражении цены достигают 48–50 тыс. руб. за тонну. Общестроительный цемент М400 вырос в цене на 31%, стекло листовое – на 23%, бетон – на 16%, доска и пиломатериалы – на 10–15%, кровельные покрытия, битумная черепица – на 10%, оконные блоки из ПВХ-профилей – на 5%», – говорит специалист.

По данным Ассоциации деревянного домостроения (АДД), за три месяца 2024 года строительство каркасных домов и из бруса в среднем подорожало на 10–15%. «Такая динамика объясняется как сезонностью, так и увеличением цен на отдельные виды материалов (древесину, бетон, металл), – пояснила член правления АДД Юлия Юрлова. – Например, древесина выросла в цене примерно на 10% и сейчас один кубический метр досок обходится в среднем в 19–25 тыс. руб.»

Кроме того, стоимость строительства толкают вверх сложности с логистикой и рабочей силой. С наступлением теплой погоды расширился список выполняемых работ и активизировался спрос на работников. Но при этом ощущается

дефицит строителей, среди которых традиционно много приезжих из ближнего зарубежья.

«Рынок ощущает дефицит квалифицированных бригад строителей, что тоже служит причиной увеличения стоимости строительно-монтажных услуг. Заказчики вынуждены встраиваться в график строительных бригад, такое ожидание всегда требует времени», – добавил Дмитрий Апанасенко.

Из тенденций, которые влияют на процесс строительства и итоговую стоимость, эксперты отмечают увеличение сроков поставок отдельных комплектующих или отделочных материалов. Например, раньше срок поставки отделочных плит из Японии составлял три месяца, а сейчас – восемь месяцев. «Необходимо заказывать некоторые виды оборудования и материалов заранее», – отметила Юлия Юрлова.

При этом рост цен с учетом полной отделки и оборудования с начала года мог быть гораздо выше и по отдельным позициям доходить до 70–100%. По данным АДД, это связано с тем, что при строительстве дома под ключ (инженерные системы, электроника,



полная отделка) остается большой доля импортных составляющих. Так, для европейского оборудования котельной подорожание может быть двукратным: котел для котельной немецкого производства будет стоить около 370 тыс. руб. против 190 тыс. руб. в прошлом году.

Схожая динамика по отдельным видам импортных отделочных материалов, например плитке. Что касается сантехники, то ее в основном выбирают из «наличия». Хорошие аналоги появляются в корпусной мебели, цены на которую могут быть вдвое ниже европейских, при этом качество на уровне. «С инженерными системами сложнее», – говорит Юлия Юрлова.

Другие эксперты более сдержанны в оценках роста стоимости строительства. По данным «Технониколь», с начала года стоимость строительства деревянных домов в разных технологиях под ключ выросла примерно на те же 10–15%.

По оценкам АДД, сейчас стоимость строительства одного

квадратного метра дома из бруса «в теплом контуре» (фундамент, перекрытия, стены, кровля с утеплением, кровельное покрытие и водосточная система, установленные окна и входная дверь) без внутренней отделки составляет в среднем 90–100 тыс. руб., а с отделкой – от 170 тыс. руб. Стоимость строительства «в теплом контуре» каркасника заводского изготовления – 75–85 тыс. руб., под ключ – от 140 тыс. руб. за «квадрат». Таким образом, готовый для проживания дом площадью 120 м² со всеми коммуникациями обойдется в среднем в 16,8–20,4 млн руб. Это затраты без учета стоимости земли.

В компании «Технониколь» стоимость строительства деревянных домов оценивают ниже – цена теплого контура варьирует от 45 до 60 тыс. руб./м². На эту составляющую в стоимости дома под ключ приходится 30–50%. «Средняя стоимость строительства дома по технологии каркасного или из клееного бруса в комплектации white

box – 80–90 тыс. руб./м². В среднем стоимость строительства под ключ стартует со 120 тыс. руб./м²», – привел расчеты Дмитрий Апанасенко.

Повышение стоимости строительства продолжится, поскольку впереди высокий сезон на рынке загородного жилья, говорят эксперты. Согласно прогнозам АДД, за сезон цены могут увеличиться еще на 15–20%. При этом эксперты не видят предпосылок для резкого роста, какой случился, например, в пандемию. Тогда был большой дефицит древесины и высокий спрос на внешнем и внутреннем рынке, это и привело к скачку цен. Сейчас спрос сосредоточен на внутреннем рынке.

Срок ожидания домокомплектов может увеличиться из-за высокого спроса не только граждан, но и туристической отрасли и девелоперов. Есть вероятность, что в сезон это может стать причиной длительного ожидания изготовления домокомплектов и времени окончания строительства деревянных домов. ■

НОВОСТИ

В «ТН-Биотех» начали выращивать наноцеллюлозу

В ПАО «Татнефть» сделан еще один шаг в развитии биотехнологического кластера. Так, в научно-исследовательском центре НПО «ТН-Биотех» научились выращивать наноцеллюлозу. Бактериальная целлюлоза может найти применение в разных сферах – от медицины до промышленности. В частности, из нее можно создавать искусственную кожу и раневые покрытия с улучшенными характеристиками. Все благодаря тому, что структура бактериальной целлюлозы схожа с эпителиальным покровом человека.

Есть и другие перспективные направления использования наноцеллюлозы. Это создание новых, более прочных сортов бумаги, реставрация архивных документов. Материал может также повысить прочность бетона. Наноцеллюлоза на 50% прочнее растительного аналога. Бактериальная целлюлоза характеризуется высокой чистотой, эластичностью, повышенной влагоудерживающей способностью и гидрофильностью, прочностью на растяжение и другими свойствами.

Преимуществом бактериальной целлюлозы является отсутствие сложных примесей. Это говорит об экологической чистоте биоразлагаемого материала продукта. Благодаря этому не требуются дополнительные операции по очистке.

В планах «ТН-Биотех» разработка регламента производства наноцеллюлозы, защита патента. В биотехнологической лаборатории «Татнефти» также собираются провести испытания с привлечением различных научных центров.

ИА «Девон»

«Свеза» запатентовала способ определения дефектов

Комбинат «Свеза» в Костроме получил патент на собственную инновацию – «Способ определения и классификации дефектов древесного материала».

В процессе разработки авторы использовали сверхточную нейронную сеть и камеры машинного зрения, которые помогают определять дефекты в режиме реального времени. Алгоритм сбора данных и обработки изъянов позволяет оперативно выявлять каждое отклонение и точно классифицировать его.

Согласно проведенным экспериментам и лабораторным исследованиям четкость определения дефектов и их распознавание методом «Свезы» превышает 90%. Расчеты были подтверждены в ходе апробации методики в Федеральной службе интеллектуальной собственности России. Теперь «Свеза» имеет эксклюзивное право на использование этого способа классификации и определения дефектов.

«Инновация будет полезна как при работе с сырьем, так и при производстве различных видов древесной продукции, – говорит директор комбината в Костроме Виктор Тихонов. – В данный момент мы проводим тесты на оборудовании клиентов, чтобы в дальнейшем заключить с ними контракты на поставку сканеров». Это уже второй патент компании в области выявления дефектов. Ранее «Свеза» зарегистрировала сканер по отслеживанию дефектов лущения с применением машинного зрения.

Пресс-служба «Свеза»

ВРЕМЯ ПЕРЕМЕН

РУКОВОДИТЕЛЬ СЫКТЫВКАРСКОГО ЛПК РАССКАЗАЛ О РАБОТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ ВЫЗОВОВ

ТЕКСТ АННА ПОТЕХИНА

Сначала вызовы, связанные с особенностями работы в период пандемии, потом сложности из-за политико-экономической ситуации. А в сентябре прошлого года предприятие поменяло владельца: группа Mondi продала его российской компании «Сезар Инвест». Как сейчас живет Сыктывкарский лесопромышленный комплекс, рассказал генеральный директор АО «СЛПК» Клаус Пеллер.

НОВАЯ ГЕОГРАФИЯ, НОВЫЙ АССОРТИМЕНТ

Как и многим российским лесопромышленникам, СЛПК в связи с санкциями пришлось существенно пересмотреть рынки сбыта. Причем речь шла не только о географии поставок, но и об ассортименте. Отразилось это, например, на выпуске тарного картона, раньше две трети такой продукции уходило в Европу.

«Этот рынок сбыта мы потеряли. Но это лучше, чем у некоторых фанерных комбинатов, которые 80–90% своей продукции продавали в Европу и США, – констатировал г-н Пеллер, отметив, что на предприятии смогли

25 июня Сыктывкарскому ЛПК исполняется 55 лет. Последние четыре года для предприятия, как и для многих крупных лесопромышленных компаний, выдались, мягко говоря, нескудными.

оперативно отыскать выход из ситуации. – Во-первых, мы постарались найти новых зарубежных покупателей картона. Во-вторых, мы расширили ассортимент, начали производить не только тарный картон, но и потребительский. В тарный упаковывают технику, фрукты, овощи. Потребительский картон, который мы сейчас также делаем, идет на изготовление упаковки типа тетрапак для молока, сока и прочего. Раньше производители упаковки покупали этот картон в Финляндии, Швеции, а теперь у нас».

Выпуск новой продукции помог решить две задачи: заместить сократившийся рынок сбыта и не допустить простоев в работе комбината. Кроме того, это помогло российским производителям упаковки решить возникшие проблемы с закупкой картона.

Проблем со сбытом, как сообщил генеральный директор предприятия, сейчас нет, производственные мощности загружены, а продукция сразу уходит к покупателям. Понятно, что ситуация на рынке может по разным причинам меняться, поэтому идет постоянный поиск новых партнеров.

«Где-то маржинальность падает, где-то растёт, и это бывает трудно предсказать, многое зависит от логистики. Поэтому мы ищем пути и направления, где нам удобно, выгодно, эффективно. Туда и стараемся зайти. На сегодня это Эмираты, Индия, Китай, Египет, Турция, другие дружественные страны. А завтра, может быть, это будет Южная Африка или Австралия», – пояснил Клаус Пеллер.

МОДЕРНИЗАЦИЯ ПРОДОЛЖИТСЯ

Неизменными остались планы, связанные с модернизацией производства. В частности, не заморожен

крупный инвестиционный проект по обновлению ТЭЦ. Первый его этап завершился четыре года назад, сейчас начинается второй – новый собственник это одобрил. Клаус Пеллер пояснил, что старт второму этапу изначально планировали дать еще в 2020 году, но случилась пандемия ковида, так что отложили.

«А затем последовали санкции, и наши зарубежные поставщики оборудования отказались от сотрудничества. Мы не знали, с кем работать. Сейчас это снова актуально, – рассказал руководитель предприятия. – Второй этап модернизации ТЭЦ – это масштабный проект с инвестициями около 14 млрд руб., рассчитан он примерно на три с половиной года».

Второй этап включает в себя замену старого газового котла, установленного еще в советские времена. Это позволит сократить объемы выбросов углекислого газа еще на 80 тыс. т в год. Результатом реализации первого этапа проекта стало сокращение выбросов на 200 тыс. т ежегодно.

ТЕХНИЧЕСКИЕ АЛЬТЕРНАТИВЫ

Новые поставщики сейчас, конечно, нужны не только для модернизации ТЭЦ. Предприятие уже много лет работает с импортной лесозаготовительной техникой, сортиментовозами из Европы. Сейчас нужно подбирать альтернативные варианты.

«Мы активно ищем новых поставщиков, – сообщил Клаус Пеллер. – Что касается харвестеров, то в данный момент тестируем технику азиатского производства. Харвестеры, конечно, заместить тяжелее, чем лесовозы. Рассматриваем китайские,

турецкие, белорусские и другие варианты».

Благодаря предыдущим поставкам проблем с техникой в ближайшие полтора-два года быть не должно, так что есть время для выбора оптимальных вариантов.

Также налаживаются поставки запчастей, различных комплектующих. Например, так называемой одежды для бумагоделательных машин – высокотехнологичных тканых продуктов, огромных полотен и сеток, специально разработанных для бумажного производства. Альтернатива европейским производителям найдена, но нужно решить вопросы с качеством, износостойкостью комплектующих.

«Раньше срок службы некоторых запчастей составлял три года, а китайских аналогов – полтора. Есть и хорошие примеры, но по ряду позиций сейчас нужно много работать, ездить к поставщикам, контролировать качество, отрабатывать с ними новые варианты. Думаю, еще два-три года это продлится», – пояснил генеральный директор СЛПК.

Удачно решился вопрос с различными химикатами, необходимыми для целлюлозно-бумажного производства. На предприятии был их хороший запас, которого хватило, для того чтобы поддерживать темпы производства на прежнем уровне, пока не были найдены достойные аналоги. У других производителей бумаги в России случались периоды, когда приходилось выпускать коричневатую и серую бумагу из-за отсутствия «химии».

«Мы были единственным комбинатом, который продолжал сохранять прежнее качество, белизну продукции. Мы очень быстро перестроились, начали покупать химикаты из Индонезии, Турции, Китая, других стран. Я считаю, это уникальное достижение. Но срок доставки из Китая, например, два-три месяца, с этим были связаны определенные сложности. В качестве химикатов мы не потеряли, они ничем не хуже тех, что мы покупали раньше», – рассказал Клаус Пеллер.

КРАХМАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ

Альтернативные поставки для предприятия, возможно, появятся и на региональном уровне. Уже не первый

год в Коми обсуждается проект строительства завода по изготовлению катионного крахмала, используемого в целлюлозно-бумажном производстве. В январе руководитель региона Владимир Уйба, общаясь с представителями СМИ, рассказал, что этот проект важен и для развития сельского хозяйства в республике, и для снабжения СЛПК сырьем, необходимым для работы.

Клаус Пеллер прокомментировал, что предприятие в год потребляет примерно 25 тыс. т крахмала. Но из них 19 тыс. т – это нативный, немодифицированный крахмал. Потребность в катионном не такая уж большая – 6 тыс. тонн.

«И почти половину мы покупаем в России. Раньше привозили из Финляндии, Германии, других стран, но теперь переориентировались на внутренний рынок. Если в закупке местного крахмала будут заинтересованы и другие ЦБК, в Архангельской области например, тогда, наверное, стоит заниматься его производством. Мы, как потребители, конечно, будем участвовать в этом», – сообщил генеральный директор.

ЛЕСНОЙ ДОКУМЕНТ

Еще одно направление, где произошли перемены, это лесная сертификация. Комбинат в свое время одним из первых в России получил международные лесные сертификаты FSC и PEFC). Значок лесной сертификации для зарубежных партнеров подтверждает, что производитель продукции – ответственный лесопользователь. Чтобы соответствовать этим стандартам, нужно соблюдать очень много условий, включая интересы местного населения: при лесозаготовках учитывать расположение охотничьих троп и избушек, традиционных мест сбора дикоросов. Работа была проведена очень большая, но весной 2022-го система FSC перестала действовать на территории России.

Клаус Пеллер рассказал, что, несмотря на это, компания фактически продолжала работать по стандартам FSC. Только без подтверждающих документов. Попутно рассматривались варианты присоединения к другим системам добровольной сертификации, разработки индивидуального документа. Только бы выглядели такие

сертификаты серьезными, весомыми в глазах бизнес-партнеров...

«Я предложил подождать предложений на уровне правительства России. Теперь появился Национальный сертификат, и я думаю, что это правильный подход к делу. Эту систему сертификации, к которой мы присоединились, поддерживает правительство, она разрабатывалась с участием руководителей предприятия. – Недостаток у Национальной системы лесной сертификации на сегодня один – официально она действует только в России. Мне кажется, следующий шаг для Национальной сертификации – расширение на страны БРИКС. Если ее примут на этом уровне, можно будет постепенно расширять и дальше».

Как осуществлялось руководство предприятием с весны 2022 года, когда стало понятно, что группа Mondi будет избавляться от российских активов, и вплоть до смены собственника?

Клаус Пеллер заметил, что достаточно самостоятельным комбинат стал еще в 2020 году, во время пандемии, когда поневоле пришлось работать в отрыве от материнской компании.

«Руководство группы сразу сообщило мне о решении продать завод в Сыктывкаре, несмотря на то что у нас были амбициозные планы, большие инвестиции, хорошая стратегия. Потом меня спросили: "Когда ты вернешься?" Я ответил: "Не вернусь". Да, конечно, мне жаль, ведь я проработал в компании Mondi 23 года. Но жизнь продолжается, работа идет, планы на будущее у нас не изменились – новые собственники их приняли, они профессионалы, знают, что делают, так что и моя работа принципиально не изменилась».

Поскольку в Mondi всегда фокусировались на местных кадрах, иностранцев на предприятии в Коми почти нет. Так что смена собственника на кадровом составе никак не отразилась. Кстати, на предприятии вообще низкая текучка кадров – около 5% процентов в год.

«Притом что в нашей индустрии в среднем 15%. С учетом того, что у нас ежегодно люди уходят на пенсию, 5% – это просто здорово, – поделился генеральный директор СЛПК. – Одна из наших самых важных целей – сохранять кадры». ■



Клаус Пеллер

БИОТОПЛИВНЫЙ РЫНОК РОССИИ

РЕЦЕПТЫ ВЫЖИВАНИЯ И РАЗВИТИЯ

ТЕКСТ И ФОТО «ЛЕСПРОМИНФОРМ»

19–20 марта 2024 года в петербургском отеле Airportcity Plaza прошли мероприятия IX Биотопливного конгресса, призванные обеспечить полный обзор ситуации с переработкой древесных отходов.

Среди докладчиков ведущие эксперты, аналитики, производственники, ученые, чиновники. В числе участников конгресса – ассоциация «Лестех», Деловой совет по сотрудничеству с Республикой Корея, компании «Ками-Нева», «Завод Эко Технологий», «Инколаб Сервисез Раша», «Комконт», «Краслесинвест», «Лесная технологическая компания», «Лузалес», «Любятино-1», «Механика Транс», Национальное лесное агентство развития и инвестиций, НИПИ «Биотин», «ПолиБио-Техник», «Плайтерра», «Теплоресурс», «Нартекс» и другие.

Открыли конгресс начальник Департамента лесного хозяйства по СЗФО Сергей Штрахов и генеральный директор ВО «Рестэк» Дмитрий Никитин.

Аналитическую секцию, посвященную ситуации на внутреннем и международных рынках, провел профессор Эдуард Аким, заведующий кафедрой технологии целлюлозы и композиционных материалов СПбГУПТД.

Директор Высшей школы технологии и энергетики этого же

вуза профессор Павел Луканин рассмотрел в своем выступлении энергоэффективность как определяющий фактор при получении и использовании биотоплива второго и третьего поколения. В частности, докладчик оценил роль ЦБП в экономике России, отметив, что производство целлюлозы и продуктов из нее относятся к энергоемким отраслям промышленности (с потреблением 5,7% тепловой и электрической энергии). Вместе с тем это высокотехнологичная отрасль, сохранившая технический потенциал и традиционно ориентированная на экспорт.

Для российских ЦБК, построенных 40–50 лет назад, при переходе на мировые цены на энергоносители энергосбережение стало вопросом их конкурентоспособности на мировых и российском рынках.

ЦБП России играет важную роль на мировых рынках, сохранив объемы производства продукции на уровне 1990 года, проведя при этом структурную перестройку всей отрасли и превратив ее в экспортно ориентированную.

Потребление тепловой энергии низкого и среднего потенциала – 30 млн Гкал. Потребление электрической энергии – 7 млн кВт·ч. 80% тепловой энергии и более 40% электрической энергии вырабатывается на предприятиях самой ЦБП.

Актуальная задача снижения энергетических затрат в технологических потоках целлюлозно-бумажного производства – основной путь повышения рентабельности производства продукции.

Исполнительный директор НПАО «Светогорский ЦБК» Олег Рыбников выступил с сообщением «БХТММ и

новые продукты. Технологический суверенитет и окно возможностей».

Резоны для использования БХТММ в ЦБП докладчик видит сразу в нескольких сферах:

1. Экология
 - высокий выход из древесины;
 - отбелка без использования хлора и его соединений;
 - лесная сертификация;
 - ISEGA – сертификация по пищевой безопасности.
2. Экономика
 - 10–15% разница в цене в сравнении с целлюлозой;
 - снижение затрат на размол на БДМ (целевой помол);
 - увеличение скорости БДМ (лучшее обезвоживание).
3. Качество продукции
 - высокая пухлость (прирост толщины);
 - улучшение формования и непрозрачности (улучшение про-света);
 - увеличение жесткости;
 - снижение линейной деформации.
4. Сервисные преимущества
 - у каждого клиента есть индивидуальный специалист по работе с заказами;
 - быстрое решение вопросов;
 - доступность сотрудников;
 - постоянное улучшение сервиса и документооборота;
 - гибкость планирования наработок производства;
 - технологические консультации при внедрении БХТММ.

Успех внедрения БХТММ – это сочетание экономики и технологии. С точки зрения экономики плюсы очевидны:

- разница в цене по волокну 10–15% по сравнению с лиственной целлюлозой;
 - снижение затрат на размол для БДМ;
 - эффект от снижения массы 1 м² за счет удельного объема;
 - повышение производительности БДМ за счет более высокой водоотдачи.
- Есть, однако, и минусы:
- увеличение расхода химикатов;
 - снижение удержания волокна.

В итоге при потреблении 20 тыс. т волокна в год общий положитель-

ный эффект от использования БХТММ может достигать 8–17 млн рублей.

Генеральный директор Национального лесного агентства развития и инвестиций Виталий Липский на секции «Биотопливо и переход к циркулярной экономике» рассказал о потенциале переработки низкокачественной древесины и древесных отходов в условиях межотраслевой конкуренции.

Докладчик привел причины низкого уровня переработки низкокачественного сырья и отходов в РФ:

- Россия зажата рынками с избыточным предложением лесной продукции из низкокачественной древесины и древесных отходов;
- в России нет передовых лесопроductов, технологий их производства и технологического оборудования на фоне отсутствия инвестиций;
- российский бизнес не умеет производить и продавать сложные продукты, ориентированные на конечного потребителя (взаимодействие В2С);
- российский бизнес не представлен на мировых рынках и плохо умеет взаимодействовать с иностранными покупателями, основное взаимодействие сводится к масштабным поставкам через крупнооптовых посредников.

В связи с этим перспективы российской ЦБП видятся следующими:

- российская продукция ЦБП ориентирована на ограниченный внутренний рынок, потенциала экспансии на внешние рынки нет;
- рентабельность российской ЦБП крайне низкая;
- потенциальное замедление китайской экономики негативно скажется на российской ЦБП;
- китайская ЦБ-промышленность самодостаточна в сырьевом плане и базируется на собственных ресурсах и ресурсах ЮВА;
- потенциала роста отрасли в пределах ограниченного российского рынка нет. Возможен ограниченный рост

в определенных нишах (импортозамещение).

Проблема российской ЦБП – низкая рентабельность. Рентабельность целлюлозно-бумажных компаний сопоставима с рентабельностью компаний по производству ДСтП, ОСП, ДВП; при этом для производителей плит инвестиционный порог существенно ниже, а экологические риски и инвестиции в очистные сооружения – минимальные. На рынке продукции ЦБП ограничена возможность диверсификации и мало прорывных продуктов.

Какие же направления демонстрируют рост переработки низкокачественного сырья и отходов? Их можно рассмотреть на примере страны, которую мы привыкли расценивать как крупнейшее делового партнера в последние годы. Китай стал крупнейшим мировым производителем и потребителем древесных плит из измельченной древесины и фанеры. В стране производят плиты из сырья с быстрорастущих плантаций, импортируемого сырья и отходов лесоперерабатывающих производств. У Китая – крупнейший флот судов-щеповозов, которые поставляют сырье с плантаций ЮВА и Австралии. Наконец, Китай имеет собственную технологическую платформу и выпускает прессы непрерывного типа.

Что касается России, то темпы роста производства древесных плит из измельченной древесины существенно выше, чем темпы роста производства целлюлозно-бумажной продукции. По оценкам г-на Липского, дополнительный объем потребления низкокачественной древесины производствами плит из измельченной древесины эквивалентен 2,5 целлюлозным заводам-«миллионникам» (в 2000–2022 гг.).

Говоря о насыщении потенциальных рынков сбыта, спикер отметил, что для плит из измельченной древесины расстояния экономически эффективной поставки ограниченные: целевые направления сбыта – страны ЕАЭС, Центральная Азия. Целевые рынки сбыта характеризуются низкой насыщенностью по сравнению с другими странами (и следовательно, большим потенциалом роста потребления), а



конкуренция Китая, Индонезии и Малайзии закрывает возможность экспорта в восточном и юго-восточном направлениях.

Докладчик видит несколько драйверов роста рынка древесных плит: замену устаревших производственных мощностей в РФ; низкую насыщенность рынка плит РФ, Центральной Азии и Закавказья; новые продукты из измельченной древесины для российского рынка, развитие новых сегментов и ниш. Основа роста рынка древесных плит и устойчивости – дифференциация рынка.

Есть ли у лесной биоэнергетики потенциал в нынешних условиях? Снова посмотрим на восточных соседей. Массштабное использование древесных пеллет в КНР сделает этот рынок крупнейшим в мире и обеспечит производству пеллет существенный прирост. Китай использует древесные отходы для производства древесных плит – ДВП и ДСП, развивая биоэнергетику без развития сегмента древесных топливных гранул. Следует обратить внимание и на растущее потребление агропеллет. Исходя из рационального подхода КНР, развитие сегмента древесных пеллет в ближайшее десятилетие маловероятно, несмотря на принятые государственные программы.

По мнению Владимира Крылова, представляющего Инновационный центр инжиниринга СПбГЛТУ, для развития лесопромышленного комплекса Российской Федерации нужен новый вектор. Прежде чем пояснить, каким он может быть, выступающий обозначил основные причины стагнации лесного комплекса РФ:

1. Предприятия глубокой переработки древесины – целлюлозные, плитные, фанерные заводы – неравномерно распределены по территории РФ.
2. Недостаточно потребителей малоликвидной и низкокачественной (в первую очередь лиственной) древесины.
3. Высокие автомобильные транспортные расходы на перевозку древесины (12–14 руб./м³ на 1 км).

4. Эксплуатационные леса мало доступны из-за отсутствия лесных дорог в России – 2,8 км на 1000 га (для сравнения: в Финляндии 56 км на 1000 га).

5. Расчетная лесосека используется в РФ только на 48%, а по лиственному сырью – на 22%, а из 600 млн м³ расчетной лесосеки вырубается не более 35%.

А кроме того:

- низкий, средний запас древесины по стране – 157 м³ на один гектар;
- запрещен молевой сплав и ограничен плотовой, почти не применяется строительство дешевых узкоколейных железных дорог доставки заготовленной древесины с лесосек;
- бюджет лесозаготовительного бизнеса отягощен значительными дополнительными финансовыми тратами: дорогостоящее строительство автомобильных дорог, противопожарные мероприятия, тушение лесных пожаров, проведение лесовосстановления на лесосеках с последующими уходами за лесными культурами до смыкания насаждений, уточнение таксационных показателей, арендная плата за незаготовленную древесину (невырубленные лесосеки).

По мнению Владимира Крылова, сегодня, как и всегда, производство целлюлозы – это локомотив

лесозаготовок, тогда как варианты выхода ЛПК из кризиса могут быть следующими:

- строительство малотоннажных заводов по производству древесной массы непосредственно в зоне заготовки древесины с объемом заготовки 30–210 тыс. м³ в год, то есть объемом производства от 10 до 70 тыс. т товарной продукции в год (механической целлюлозы и бумаго-картонной продукции из нее);
- переработка древесной зелени (в лесных поселках) в кормовые (для сельского хозяйства), фармацевтико-косметические продукты и прочие;
- производство древесного угля (непрерывным пиролизом с заданным количеством остаточного углерода) на автоматизированных мобильных установках, каждая из них может переработать от 50 до 100 тыс. м³ в год любых видов отходов влажностью до 60%.

Массовое строительство малотоннажных заводов экструзивной термомеханической массы (ЭТММ) и интегрированных бумажных заводов на ее основе спасет лесопромышленный комплекс РФ, как считает Владимир Крылов. Основные виды конечной продукции из ЭТММ – бумажные пакеты (рентабельность 70–90%), прессованная и литая тара (180–220%), картон и картонная тара (рентабельность 200–250%).



Существенным плюсом для развития производства ЭТММ является свободный выбор места размещения завода. Подойдет практически любая площадка с доступом к электро- и водоснабжению. Варианты размещения завода: лесопильные, фанерные и иные деревоперерабатывающие заводы; полигоны переработки отходов и логистические центры по перевозке лесоматериалов; свободные площадки с готовой промышленной инфраструктурой.

А производство древесного угля может помочь решить проблемы пеллетной отрасли. За последние 22 года в стране построено около 340 пеллетных участков, цехов, заводов, из них 276 находятся в рабочем состоянии. При этом основные производства пеллет размещены в европейской части России и ориентированы на страны Евросоюза, куда экспорт запрещен, а экспорт в Южную Корею низкорентабелен и доступен только для Дальнего Востока. Внутренний рынок пеллет мал и составляет не более 50%. Следовательно, все «лишние» пеллетные заводы обанкротятся. Но ведь это готовые заводы для производства древесного угля – нужно только укомплектовать их реактором непрерывного пиролиза сырья, которое используется для производства пеллет.

Генеральный директор «БиоТэк» Константин Панченко, в связи со смещением спроса на древесные пеллеты в Азию и запросом на угольные брикеты от стран Африканского континента, предложил участникам конгресса выступить с законодательной инициативой – «Программой релокации незадействованных прессов пеллетных заводов из европейской части России». От имени производителей пеллет, производственные линии которых не загружены, а существенные объемы отходов распиловки требуют утилизации, предлагается обеспечить следующее:

1. Льготное инвестиционное кредитование через Фонд развития промышленности (ФРП) по ставке 3% годовых проектов внедрения линий изготовления и карбонизации брикетов, изготовленных

из отходов деревообработки, в СЗФО, ЦФО, ПФО. Такие линии включают узлы подачи сырья (отходов деревообработки), суши, полимеризации опилок, брикетирования, камеры карбонизации, биотопливные топки для систем суши, линии упаковки, склады готовой продукции (угля), соответствующие системы электроснабжения, автоматизации, противопожарного водоснабжения и наружной канализации. В объем финансирования входят затраты на устройство фундаментов, оснований, проездов, зданий, непосредственно участвующих в производственной цепи изготовления и отгрузки угольных брикетов.

2. Льготное инвестиционное кредитование через ФРП по ставке 3% годовых по проектам релокации (демонтажа/монтажа, переноса) незадействованных прессов для изготовления пеллет (с обвязкой) на дальневосточные и сибирские заводы деревообработки, включая решения по расширению парка силосов, сушильных комплексов, зон отгрузки, котельных и мини-ТЭЦ.
3. Субсидирование в размере 80% прямых затрат на демонтаж/монтаж, транспортировку незадействованных пеллетных заводов для переноса в Сибирь и на Дальний Восток. Покупка новых или б/у линий на рынке будет не так выгодна, как релокация пеллетных производств из СЗФО.
4. Льготное инвестиционное кредитование через ФРП по ставке 3% годовых проектов строительства в РФ новых машиностроительных цехов, производящих оборудование для карбонизации брикетов, изготовленных из отходов деревообработки: узлов подачи сырья (отходов деревообработки), суши, полимеризации опилок, брикетирования, камер карбонизации, биотопливных топков как генераторов греющих газов для систем суши, АСУТП.

Условия государственного финансирования следующие:

- оборудование новых линий карбонизации, включая АСУТП,

должно быть на 100% производства РФ;

- биогаз, полученный в результате пиролиза, карбонизации брикетов, должен быть использован для нагрева в рамках производственной площадки, а выбросы в атмосферу CO₂ и недогоревших частиц биотоплива должны быть сведены к минимуму;
- степень автоматизации новых линий для производства угольных брикетов следует обеспечить на уровне «работа без постоянного присутствия обслуживающего персонала»;
- программа не распространяется на производство угля из круглого леса, дров, пиломатериалов, щепы, поддерживается утилизация отходов деревообрабатывающих производств – опилок, стружки, коры, до начала проектных работ объемы отходов необходимо подтвердить расчетом.

Вице-президент Торгово-промышленной палаты Республики Коми Андрей Кривошеин поделился наработанным в регионе опытом для поддержки производителей биотоплива в сегодняшних условиях (см. подробнее в статье «Биоэнергетика в Республике Коми». ЛесПромИнформ. 2023. №7).

Презентации собственных разработок, продукции и услуг для биотопливной отрасли подготовили генеральный директор ООО ПО «Теплоресурс» Дмитрий Махаров, главный инженер ООО «Комконт» Павел Проскушкин, Александр Пекарец (ООО «Лесная технологическая компания»), директор НПО «Механика – Транс» Юрий Созонов, Дмитрий Бастриков («Ками-Нева»), руководитель сервисной службы ООО «ПолиБиоТехник» Евгений Панов, Валерий Матанцев (НИПИ Биотин) и др.

Организатор конгресса – выставочное объединение «РЕСТЭК» обещает в следующем году сделать мероприятие еще интереснее и информативнее. А его генеральным информационным партнером традиционно выступит журнал «ЛесПромИнформ» (lesprominform.ru).

По материалам выступлений участников конгресса



5 ГРАНЕЙ, 4 ПАВИЛЬОНА, 350 УЧАСТНИКОВ

ТЕКСТ И ФОТО «ЛЕСПРОМИНФОРМ»

Знаменуя и открывая промышленно-конгрессную весну 2024 года, 3–6 апреля в краснодарском выставочном комплексе «Экспоград Юг» прошла очередная, 26-я по счету, международная выставка мебели, материалов, комплектующих и оборудования для деревообрабатывающего и мебельного производства – UMIDS, организованная компанией MVK. В ней приняли участие более 350 производственных и торговых предприятий из 42 регионов России, а также из Белоруссии, Турции, Китая, Германии.



За четыре дня работы выставку посетили 14 447 человек. По статистике организаторов, большая часть посетителей – владельцы и руководители мебельных производств, технологи, байеры торговых сетей, мебельных магазинов, дизайнеры интерьера, представители HoReCa и другие специалисты мебельной и смежных отраслей.

МИССИЯ ВЫПОЛНИМА

«UMIDS – это прежде всего красиво и грандиозно! Успех и масштабы выставки, которые были бы невозможны без участников и гостей, впечатляют, – сказала на церемонии открытия мероприятия директор обособленного подразделения компании MVK в городе Краснодаре Елена Тельнова. – А еще это уникальная для отрасли экосистема, со своей философией и миссией». Все так: в нынешнем году организаторы подошли к делу более чем креативно, можно даже сказать, идеологически: помимо актуальной деловой программы, «марафона подарков», викторин и лотерей для посетителей, «живой» телестудии, они подготовили тематическую инсталляцию, разместив в разных локациях площадки водруженные на тумбы светящиеся крупные литеры, из которых составлено название выставки, с пояснениями, что каждая символизирует. Пройдя несложный «квест» и найдя все буквы, гости могли узнать, что же это за пять граней UMIDS, раскрывающих ее уникальность, ценности

и потенциал для всех, кто так или иначе соприкасается с мебельной индустрией. Итак:

- U = Unique (Ю – южная уникальность) – ассоциируется с южной мебельной традицией. Уникальная атмосфера и особый вектор развития делают UMIDS символом местных культур и предпочтений в мебельном деле. За прошедшие 26 лет выставка стала яркой звездой календаря событий российской мебельной индустрии, открывая одновременно сезон отраслевых мероприятий и мебельный сезон в России, обозначая тренды на годы вперед. Выставку отличает широкая география посетителей – UMIDS предоставляет уникальную аудиторию «большого юга», привлекая аудиторию из всех регионов России.
- M = Multisectoral (М – многоотраслевой) – участники полной цепочки мебельного бизнеса, от подготовки сырья до производства готового продукта и его сбыта, могут встретиться в дружелюбной профессиональной обстановке, обменяться идеями и найти новых партнеров и клиентов. Богатый и разнообразный опыт, который можно приобрести здесь, охватывает не только сектор мебели, но и смежные области.
- I = Innovative (И – инновационный) – выставка всегда стремится быть на передовых позициях индустрии: новые идеи, разработки и технологии

призваны изменять представления о производстве и дизайне мебели.

- D = Design-centric (Д – дизайн-центричный) – иначе не обозначить особый подход, предполагающий, что выставка является местом, где идея о функциональной и эстетичной мебели встречает новое прочтение. Участники стремятся к созданию уникальных и привлекательных продуктов, отражающих современные тенденции рынка и потребности человека. Рост актуальности темы связан с необходимостью удовлетворять стилистические и эргономические предпочтения нового поколения потребителей.
- S = Sustainable (С – стабильный, устойчивый) – стабильность в сочетании со стремлением к совершенству: выставка всегда ориентирована на поиск лучших практик, инноваций и технологий в мебельной и деревообрабатывающей индустрии.

Целью своей долгосрочной стратегии организаторы называют постепенное создание в рамках UMIDS особой экосистемы мебельной отрасли с предоставлением оптимальных решений для всех отраслевых сегментов и развития российской индустрии мебели.

ЧТО/ГДЕ/КОГДА

В четырех тематических залах UMIDS-2024 был представлен разнообразный ассортимент оборудования, комплектующих и фурнитуры для производства мебели, а также несколько тысяч образцов готовой мебели и предметов интерьера.

Устроители обещали «масштабное обновление», и все присутствующие

могли отметить, что оно – случилось. К примеру, только в разделе «Оборудование. Комплектующие» среди компаний, впервые принимающих участие, много новых брендов: Fabriche, Global Mf, Aks, Astex, Bodor, GT, Gökhan Boya / Ünlüboya, JacRus, Kap-San Kaplama Ve Boyama, Karabudak Machinery/Ka-Ma, Kubilay, Laserfan Rc metal, Leradis Ticaret Ltd. STI., New Star, Nuomi, PartnerSoft, Techno Group, «Глассвет», «Икс-Центр», «КБ Сарс», «Кварцтоп», «Люксфронт», ТД «Мебельные решения», «Пластэксперт», «Полимер-Комплекс ПК», «Ройка-ФР», «Станрем», «Стеллини.Ру» и другие. В действии были представлены более 170 единиц оборудования для деревообработки, новые коллекции фурнитуры и материалов для изготовления мебели.

В разделе «Мебель. Предметы интерьера» дебютировали такие производители и поставщики мебели, как Fornado Mebstudia, Divanmartin, Enza Home, Hansen Chair, Homeline, Itek-Mebel, Plazwood, Rivalli, Ratteco, Reex, Ridberg, «Култ Света», «Панда», «Петровская мебель», «Сад Радости», «СафагаЛайт», «Фабрика мягкой мебели», «Фабрика уличной мебели», «Философия сна», «Цех», «Эколайн», «Идея-Групп», и другие. А постоянные участники раздела в этом году расширили экспозиции за счет увеличения количества брендов и коллекций в разных категориях продукции: мягкая и корпусная мебель, садово-парковая мебель, оснащение для гостиниц, ресторанов и баров, товары для сна, интерьерный свет и предметы декора.

Коллективная экспозиция производителей Краснодарского края (ее традиционно организует краевое министерство промышленной политики и фонд развития промышленности) была посвящена оснащению

санаторно-курортного комплекса. Для наглядности стенд разделили на несколько тематических площадок: «Ресепшн», «Кухня и банкетный зал», «Гостиничные номера», «Ванная комната», «Театральный зал», «Уличная зона отдыха».

«Краснодарский край не только принимает выставку, но и является активным ее участником: в этом году краевую продукцию представляют около 60 предприятий, 30 из которых объединил наш краевой стенд, где можно по достоинству оценить качество широкого спектра продукции, которую производят в регионе, – отметил в ходе церемонии открытия выставки министр промышленной политики Краснодарского края Дмитрий Хмелько. – Выставка является прекрасной площадкой для формирования устойчивых связей между властью, бизнесом, производителями, дизайнерами, позволяет поделиться с дальнейшим развитием отрасли, наладить кооперационные цепочки. Хочу отметить, что краевые предприятия сейчас способны оснастить любой проект самого высокого уровня, будь то организация санаторно-курортного комплекса, учреждения здравоохранения или образования, культуры, спорта».

Председатель комитета по вопросам промышленности, строительства и ЖКХ Законодательного собрания Краснодарского края Владимир Лыбанев напомнил, как все начиналось. «У деревообрабатывающей и мебельной промышленности у нас в регионе особая история, эта индустрия стала активно развиваться на Кубани и в предгорьях Кавказа со второй половины XX века, многие помнят множество советских предприятий отрасли. У нас большие традиции, и здорово, что мы их не растеряли, а создали на базе этих традиций крепкую современную





отрасль экономики. Уверен, что и нынешняя выставка даст хороший импульс развитию наших предприятий, продвижению наших товаров», – сказал он.

«За много лет UMIDS завоевала репутацию ведущего мероприятия в области мебели и деревообработки, обязательного к посещению практически для каждого участника рынка. Давайте пользоваться теми возможностями, которые нам эта площадка предоставляет», – отметил генеральный директор АМДПР Тимур Иртуганов. И почетные гости перерезали символическую ленту под торжественную музыку Эндрю Ллойда Уэббера...

ВСЁ ПО ДЕЛУ

Насыщенной вышла деловая программа UMIDS.

Участники двухдневного практического форума для производителей и продавцов мебели Furniture Retail Forum Krasnodar обсудили вызовы и стратегические задачи мебельных компаний в текущем году, возможные сценарии роста мебельного бизнеса в дифференцированных каналах сбыта и долгосрочные стратегии развития, омниканальное продвижение мебельных сетей – в

традиционной рознице и посредством маркетплейсов, доходность и управление магазином, мировые ритейл-тренды и развитие локальных брендов, выстраивание правильной коммуникации с потребителем и существование в высококонкурентной среде, нюансы франчайзинга и управление персоналом.

Основные показатели и краткий анализ мебельного рынка России представил Тимур Иртуганов. Он, в частности, сообщил, что в феврале 2024 года производство активно применяемых в мебельном производстве плит ДСП (включая OSB) в стране выросло на 11% по сравнению с уровнем февраля 2023 года (803 тыс. усл. м³): выпуск составил 924 тыс. усл. м³. При этом показатель нынешнего февраля – рекордный для этого месяца за последние пять лет. Положительные темпы прироста выпуска отмечаются 10 месяцев подряд после 10 месяцев сокращения (с мая 2022 по февраль 2023). Прогноз на 2024 год: 12 577 тыс. усл. м³, с общим ростом выпуска на 8% по отношению к уровню предыдущего года.

«Производим мы плит процентов на пятнадцать меньше, чем можем, так что у мебельщиков поводов для паники нет – хватит всем. Скорее, производители плит могут сейчас расстраиваться: из традиционных экспортных рынков осталось ровно три, и 55–60% покупают Казахстан с Узбекистаном. Да, это развивающиеся рынки, но объемы поставок туда могли бы быть несколько больше», – сказал Тимур Иртуганов.

Пленарная дискуссия форума была посвящена различным сценариям роста бизнеса в дифференцированных каналах сбыта (как в традиционной рознице, так и через

интернет-сайты, маркетплейсы и т. п.). Одним из ключевых трендов 2023 года стало опережающее развитие интернет-торговли в регионах. По данным аналитической компании DataInsight, в топ-5 регионов с максимальным абсолютным приростом рыночной доли вошел среди прочих и Краснодарский край. Участники дискуссии поделились мнениями, как это изменило мебельную торговлю в регионе, какие технологии были освоены компаниями, какие омниканальные стратегии они выстраивают.

Говоря о перспективах онлайн-продаж мебели в целом, Тимур Иртуганов отметил: «Мое личное мнение: эта доля рынка будет расти, и расти очень быстро. Однако останутся и категории, которые будут реализовываться через розницу – часть недорогих товаров, которые просто удобней "захватить по пути", и, напротив, дорогая продукция, которую перед принятием решения о покупке нужно увидеть воочию, пощупать».

Реагируя на отмеченное участниками мебельного рынка не критичное замедление потребительского спроса (и соответствующее сокращение продаж), генеральный директор АМДПР пошутил: «Сейчас я буду всех успокаивать». И разъяснил, что у мебельной отрасли всегда была и теперь есть сезонность не только по объемам производства, но и по продажам. «Эта отрасль, как никакой другой сектор ЛПК, быстро реагирует на потребности рынка. За последние три года показатели сезонности серьезно изменились: до 2020 года была примерно понятная схема – падение в I квартале, неуверенный рост первых двух месяцев II квартала (апрель-май), ярко выраженный годовой пик, приходящийся на конец сентября, спад в октябре и ноябре с небольшим (1–2 недели) всплеск перед Новым годом. В 2021 году эта тенденция изменилась, и впервые декабрьский всплеск по продажам оказался выше, чем даже в сентябре-октябре, и в 2022–2023 годах это изменение закрепилось. 2023-й побил все рекорды, и самое главное – намного выше скачок динамики продаж, динамики спроса в декабре, чем в сентябре-октябре. Да, как обычно, после летней поры отпусков,

в августе люди начинают планировать покупки, в сентябре-октябре их делают, но декабрьский рост в последнее время перекрывает все остальное. Вот на фоне этой высокой "базы", безусловно, любые показатели начала нового года покажутся заниженными.

Если сравнивать I квартал 2024 с I кварталом 2023, то уровень все же чуть выше, по данным ассоциации, в целом падения нет, и даже есть прирост.

Поэтому следует говорить скорее о том, что бурный рост минувшей осени, и особенно декабря, вот этот праздник жизни для мебельщиков, после январских праздников стал сходиться на нет. Кто-то мог рассчитывать, что он продолжится, но должен быть готов к тому, что это не так, – как есть неизбежные законы природы, так есть и законы продаж. Которые мебельщикам, к сожалению, говорят, что в первых кварталах всегда спад, и в этом нет ничего удивительного. Поводов для паники нет», – сказал Тимур Иртуганов.

Управляющий директор Hoff Максим Генке поделился соображениями, за счет чего в торговле мебелью можно больше зарабатывать и как стимулировать продажи. «Основные инструменты стимулирования продаж – это правильно подобранный ассортимент, наличие товара, быстрая доставка, налаженный сервис – все по классике. И, конечно, различные элементы продвижения, причем опять никому секрета не открою, что гораздо больше усилий требуется на привлечение новых покупателей, чем на работу со старыми, – сказал спикер. – Очень важно физическое присутствие магазина в городе, это дает значительный прирост спроса как в рознице, так и для интернет-продаж, иногда в несколько раз.

Маркетплейсы являются дисциплинирующим фактором: заставляя поставщиков быстрее двигаться, больше думать и стараться. Конкуренция большая, но рынок есть и на нем надо серьезно работать. "Серебряной пули", чудесных рецептов тут никаких нет.

Краснодар активно развивается, растет, строится, и бум строительства очевидным образом влияет на бурный рост продаж мебели. Люди хотят жить и работать там, где

погода хорошая, очевидно, что этот тренд будет иметь продолжение. Пауза, которую многие, и бизнес в том числе, брали, закончилась: всем понятно, что жизнь продолжается, в магазины люди ходят – и в розничные, и в онлайн, и это дает повод для оптимизма».

Тему развил генеральный директор компании E1 Алексей Голованов: «Тоже не предложу универсальной формулы успеха, отмечу лишь, что мы усиленно растем по продажам через интернет-каналы как на маркетплейсах, так и в нескольких десятках партнерских интернет-магазинов и на собственной площадке. Рост объема продаж достигается за счет промоактивности, значительного наращивания ассортимента, доступности и расширения географии продаж. Сейчас наши шкафы доступны уже в 450 городах, при этом мы стараемся доставлять товар в течение трех дней в любую точку. Важно и развитие в рознице: она представлена в 49 субъектах Федерации, и сейчас мы значительно повышаем плотность присутствия в каждом населенном пункте, где уже работаем (110) и последовательно эволюционируем в плане магазинных форматов – еще три года назад средняя площадь торговой точки была около 70 м², сейчас мы стремимся открывать магазины более 200 м², причем только в торговых центрах класса А».

Алексей также упомянул об интересном совместном эксперименте с маркетплейсами, когда доставка шкафов компании обеспечивалась за два часа, и сейчас этот проект возрождается в нескольких городах-«миллионниках». По мнению спикера, и у самих маркетплейсов, и у сотрудничающих с ними продавцов есть много отличных точек роста.

Учредитель «Нонтон.рф» Сергей Носевич отметил, что одним из слабых мест взаимодействия продавцов как производственных, так и торговых компаний с маркетплейсами остается транспортно-складская логистика, и над решением этой проблемы еще нужно много работать, стремясь к обеспечению возможности доставки в день заказа.

В обсуждении вопросов развития мебельной торговли посредством маркетплейсов также приняла

участие руководитель категории «Мебель» Ozon Виктор Иванов, руководитель категории «Мебель и хранение для дома» на «МегаМаркет» Дарья Шегай, руководитель направления «Мебель» на «Яндекс Маркет» Алла Котюга, руководитель направления «Мебель и интерьер» на «Авито» Никита Ткачев и другие.

Мебельный франчайзинг стал еще одной ключевой темой форума. Приглашенные специалисты в рамках отдельной сессии обсудили эволюционное развитие брендового формата, ассортиментные стратегии и развитие продукта, взаимосвязь и особенности федеральных марок и локальных брендов, нюансы конкуренции и отношений с франчайзи. Особое внимание было уделено управлению и обучению персонала. Настоящее ток-шоу ждало участников тематической сессии «Франшизы», когда представители компании «Мария», руководитель управления развития продаж Александра Молчанова и руководитель отдела развития франчайзинга Ольга Федорченко весело и азартно поделились опытом правильной организации омниканального подхода к продажам и буквально на пальцах разъяснили, как, став участником франшизы, заработать 10 млн руб. прибыли за год с одной дилерской студии «Мария». На сессии также были представлены франшизы «Райтон», «Кухонный двор», «Эра».

Закончить краткий рассказ о Furniture Retail Forum хочется выказанным там резюмирующим сообщением. Тенденции приобретения мебели за последнее время существенно изменились. Еще десятилетие назад представители крупных мебельных фабрик ездили в Германию, Италию и, познакомившись там с перспективными новинками, в той





или иной мере потом копировали их. Сейчас эта история не работает, люди не хотят пародий и копий, они ищут что-то особенное, и, что очень важно, такая возможность появилась: в стране выросло поколение промышленных дизайнеров, в том числе занятых мебельными проектами. В то же время поменялась и смысловая концепция – сегодня мебельщики не делают акцент на дизайнера, работающего по принципу «я художник, я так вижу», а работают от клиента, его потребностей и целей. Задача сформулирована так: адекватно отреагировать на запрос покупателя из нашей целевой аудитории, не завысив цену и сделав его покупку комфортной, но при этом добавив изюминку той уникальности, которая необходима клиенту. Правильные шаги на этом пути – точно определиться со своей целевой группой, проанализировать, чего же она на самом деле хочет, и только потом постараться сочетать смелые фантазии дизайнеров с реальной потребностью на рынке.

А в ходе форума поставщиков и производителей оборудования, мебельных материалов и комплектующих *Furniture Suppliers Fest* (премьера UMIDS'24) специалисты обсудили проблемы технического переоснащения и снабжения мебельных фабрик, актуальные производственные запросы (автоматизация, расширение и углубление товарных специализаций, полная или частичная модернизация), инновации в оборудовании, дефицит кадров на производстве, а также риски и возможности, связанные с изменением географии поставок, эффективную модернизацию и господдержку. Среди участников дискуссии были «Интервесп», «Лига», «Эра», министерство промышленной политики Краснодарского края и другие.

Наконец, проходивший в течение двух дней *Дизайн-лекторий* предложил насыщенную программу практических вопросов по промышленному и интерьерному дизайну от признанных экспертов: работа дизайн-студии, все этапы предметного дизайна, экономика проектов, реновация и оснащение гостицы, а также реальные кейсы.

В панельной дискуссии о развитии предметного дизайна в России участвовали Андрей Стрепетов, Виталий Битиев, Сергей Окунев, Павел Алексеев, Мадина Гумерова. С лекциями выступили опытные профессионалы: дизайнер-декоратор Жанна Рафальская рассказала, почему уникальный интерьер лучше дорогой рекламы, издатель интерьерного журнала IN home Ксения Бороздина посвятила выступление профессиональному образованию в области дизайна, директор студии дизайна Igoomdesign Сергей Трегубов поделился соображениями о возможностях использования искусственного интеллекта в дизайне интерьеров. Другие докладчики рассказывали об изменениях требований к интерьерной съемке в последние годы, ошибках и неудачном опыте в работе дизайнеров, нюансах работы с поставщиками мебели, возможностях использования света и других вопросах взаимодействия дизайнера и производства.

ЗНАКОМСТВА И ВСТРЕЧИ

За дни работы выставки нашему корреспонденту довелось пообщаться с огромным количеством интересных людей. Среди них были и давние знакомые, и ранее неизвестные специалисты, но каждый из них добавил свою особую краску в яркую весеннюю палитру UMIDS.

Менеджер компании Kastamonu по работе с ключевыми клиентами (направление «Плитные материалы») Ильгам Ишкинин продемонстрировал представленные на стенде производителя новинки коллекции Evosoft в 14 трендовых декорах. Особенности коллекции являются двухсторонняя суперматовая поверхность и технологичное покрытие края, которое обеспечивает декорам надежную защиту от царапин и повреждений, а также устойчивость к отпечаткам пальцев.

«Мебельный рынок России имеет положительные тенденции к развитию. Компания Kastamonu постоянно развивает продуктовый портфель, представляя новые продукты и декоры и обеспечивая рынок качественной продукцией,



отвечающей мировым стандартам, – отметил г-н Ишкинин. – Kastamonu задает тренды!» На стенде был также продемонстрирован широкий классический ассортимент с фокусом на декоративные панели, поскольку, по словам нашего собеседника, именно эти виды продукции особенно интересны мебельному рынку России.

Заместитель технического директора ООО «Грин Тулс» Владимир Падерин рассказывая о новинках стенда инструментального предприятия из Санкт-Петербурга (а среди них, к примеру, комплект сборных фрез, позволяющий получить за один проход сложные выборки для соединения шип-паз в доске пола и т. п.; сейчас эта конструкция патентуется, ее особенность в уникальном принципе зажима ножей; новую разработку специалисты ГТ решили впервые показать именно в Краснодаре), поделился в том числе и своим мнением о ситуации на рынке деревообрабатывающего режущего инструмента.

«Российским производителям инструмента сегодня непросто.



Серьезно поджимают китайцы – если иметь в виду категорию клиентов, которым нужно здесь и сейчас купить инструмент, каким бы он ни был. Здесь, в южных регионах, мебелью и деревообработкой по большей части занимаются малые производители, и даже среди посетителей нынешней выставки хватает тех, кто приходит не за технологиями и трендами, а чтобы сразу купить что-то насущно необходимое для своей мастерской или фабрики, – к инструменту это относится в полной мере. И, с другой стороны, существуют китайские продавцы, предлагающие покупателю такие цены, с которыми безотносительно ожидаемого качества товара конкурировать невозможно. Но поскольку наша компания ориентирована не на массовый сегмент, а на индивидуальные заказы и штучное изготовление продукции, эта «эксклюзивность» зачастую помогает решать, например, проблемы, неизбежно возникающие сейчас у производителей, которые раньше работали на дорогом западноевропейском инструменте. Заводы-производители ушли с российского рынка, и у пользователя других вариантов, кроме поиска аналогов, нет, поскольку «выбывшие» компании производили такой продукт, который никто другой не делал и делать не мог. Конечно, и мы не сможем на рынке заменить собой, например, Leitz – просто несоизмеримы масштабы производств и возможностей. Но отдельные вещи, которые пользователю нужны позарез, а «ширпотреб» не способен



Александр Миронов

предоставить просто ввиду недостаточного уровня технологического оснащения, можно заказать у нас. И получить весьма достойный результат.

Как говорят профессиональные конструкторы-инструментальщики: имея хороший чертеж или образец, почти любую проблему можно успешно решить», – закончил спикер.

Инженер краснодарской компании Savinsname Александр Миронов рассказал, что предприятие базируется на территории бывшего завода «Импульс».

«Здесь мы осуществляем сборку машин. И хотя изначально технология и оборудование китайские, все больше используем российские комплектующие. Вся электроника и программное обеспечение – также российские. В дальнейшем планируем расширение и полную локализацию производства в России.

Занимаемся реализацией трехосевых фрезерных станков с ЧПУ разного уровня, от любительского до профессионально-индустриального. Самые «тяжелые» станки в линейке – Master и Restart представлены на стенде. Станки различаются и рабочим полем: от 600 x 600 до 1500 x 1500 мм, – сообщил представитель Savinsname. – Наше лазерное оборудование (станки CO2) позволяет наносить гравировку как на плоские поверхности, так и, например, цилиндрические. Причем нанесение возможно как на древесину, так и на металл, керамику, камень. В ассортименте также оптоволоконные лазеры.

Много внимания уделяем сервису и технической поддержке клиентов, для этого организован специальный отдел, разработано множество видеоинструкций.

Усилия Savinsname были замечены и отмечены на региональном уровне: по итогам работы компания стала лауреатом краевого конкурса в области качества и удостоилась знака качества «Сделано на Кубани».

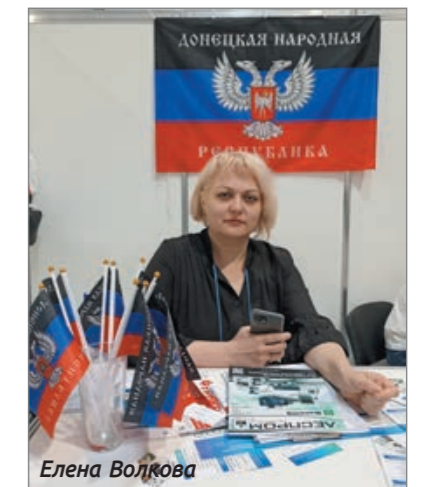
Особенно приятно было увидеть в выставочном павильоне производителей из новых субъектов Российской Федерации – внимание всех без исключения проходящих по залу привлекал высший над

стендом черно-сине-красный флаг Донецкой народной республики.

Директор ООО «ТЕС-Мебель» Елена Волкова рассказала, как работают мебельщики, без преуменьшения, в боевых условиях: «Мы закупает плитку производства Egger, ввозим фурами через Ростов. На фабрике из нее делаем мебельные детали и далее торгуем готовыми деталями, а также сами производим из них мебель – кухни, спальни, шкафы-купе и т. д. Кроме того в ассортименте нашей продукции – фасады из MDF, как крашенные, так и оклеенные пленкой, стеновые панели, шпонированные листы, дверные накладные. Сопутствующие товары – пленка, ЛКМ, клеи, материалы для кромления. Для изготовления мебели используем фурнитуру Blum, MF, различных китайских производителей.

Реализуем продукцию на территории ДНР и ЛНР, планируем продажи в Запорожской и Херсонской областях. Сейчас формируем стратегию по выходу на российский рынок, здесь будем искать как покупателей продукции, так и альтернативных поставщиков. Для этого и приехали на выставку в Краснодар. Министерство промышленности республики поддержало эту инициативу, считая, что мы можем успешно работать по всей России.

Оборудование в цехах предприятия немецкое, добротное, но наше руководство уже задумалось о модернизации и ведет переговоры с потенциальными поставщиками о приобретении станков с самыми



Елена Волкова



современными технологиями под грант минпрома.

Наша компания Т.Е.С. ("Торговые Евро Системы") в мебельном бизнесе уже 20 лет. Мы умеем выпускать качественную продукцию, поэтому с уверенностью даем 10 лет гарантии на свои изделия. Нам хорошо знают в регионе, выпускаемая мебель всегда пользовалась спросом – название уже было знаком качества для покупателя. И крупные поставки осуществляли, и с индивидуальными заказчиками работали успешно: собственная бригада монтажников приезжала на адрес, собирала и устанавливала мебель, которая служила людям многие годы.

Конечно, сейчас нам не просто, ведь предприятие находится фактически на линии разграничения. Из-за боевых действий в некоторых цехах работа приостановлена, но в Донецке производство действует. А вот в Горловке выпуск фасадов временно прекратили – были попадания на территорию, работать там просто небезопасно. Очень серьезная проблема с кадрами – большую часть мужчин мобилизовали, мы с ребятами на связи, отслеживаем их судьбы и ждем назад, когда все эти события закончатся.

Плохо и то, что прервались многие деловые связи. Одно время было просто непонятно, что делать дальше: внутри региона людям не до покупок мебели, а за пределы нас не пускали. Сейчас ситуация в этом плане изменилась к лучшему, и поэтому все свои надежды связываем с "большой" Россией».

Особый деловой настрой в новых российских регионах отмечали и другие экспоненты. Один из них, говоря о донецких партнерах, отметил: «Это удивительно жизнерадостные, оптимистично настроенные люди. Несмотря на разруху, несмотря на бомбежки, они не только продолжают жить, но и работать, строить планы, возрождать и развивать свои предприятия».

Но поскольку объект прицельного интереса нашего издания в целом и посещения краснодарской выставки в частности – это деревообрабатывающее оборудование, мы решили предоставить слово

его поставщикам, приехавшим на UMIDS.

ПРЯМАЯ РЕЧЬ

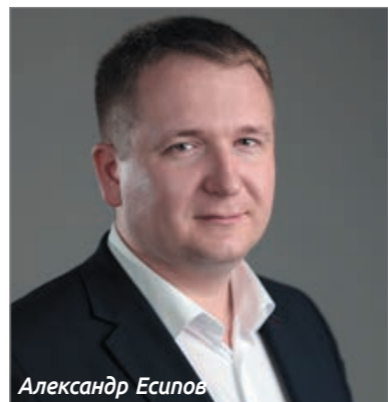
Александр Есипов, директор департамента комплексного снабжения LIGA:

«Если рассматривать нашу выставочную деятельность в целом, в планах на этот год 34 мероприятия в разных городах, в том числе и за рубежом. Что касается UMIDS, для нас это одна из ключевых выставок года, к ней серьезно готовились, с учетом трендов развития как рынка России и СНГ в целом, так и локальных особенностей. Именно поэтому мы разделили экспозицию на три тематические зоны.

Первая посвящена производству корпусной мебели, и здесь особое внимание уделено нескольким видам станков. В частности, форматно-раскroечному центру с ЧПУ KDT KS-842L с задней загрузкой, позволяющему довести раскрой до 570 листов в смену.

В области кромкооблицовки мы демонстрируем две премьеры. Это принципиально новая модификация компактного кромкооблицовочного станка KDT KE-706GBSUT LASER 3.0 с ремнем в базовой комплектации, сервоприводами и лазерной установкой. Технология лазерного кромления стала доступнее для российских мебельщиков. Второй премьерой в этом секторе стал кромкооблицовочный станок ZoYa ZY-B1(JC)D для создания мебели с интегрированной ручкой (софтформинга). Это новинка для российского рынка – станок в проходном режиме фрезерует интегрированную ручку и кромит ее. Даже базовая комплектация позволяет проводить обработку двух наиболее востребованных видов профилей (J и S).

Из группы сверлильно-присадочных станков продемонстрирована самая



Александр Есипов

доступная модель KDT KD-610R – уникальная машина, позволяющая удовлетворить пожелания больших и средних мебельных фабрик, которым требуется автоматический станок с ЧПУ, отличающийся высокой производительностью обработки до 2000 деталей в смену. Также мы показали машину более тяжелого класса – KDT KD-612KHS. Это автоматизированная ячейка с системой загрузки и выгрузки деталей. Презентация данной модели популяризирует развитие и внедрение автоматических участков по производству мебели. Такие решения становятся все популярнее в России.

Вторая тематическая зона экспозиции – участок финишной отделки. Здесь мы демонстрируем в работе тандем из кромко-шлифовального и рельефно-шлифовального оборудования, которое незаменимо при обработке фасадов из МДФ, фасадов с использованием шпона, фанеры и других материалов. Для собственника предприятия использование таких машин означает как минимум сокращение персонала, задействованного в шлифовании: один рельефно-шлифовальный станок позволяет заменить 9 сотрудников, обеспечивая стабильность качества и высокую производительность.

Уделили внимание и мембранно-вакуумному прессованию – показываем в действии пресс T2M с избыточным давлением, который позволяет добиваться высокого качества как для фасадов highgloss, так и для фасадов с интегрированной ручкой.

Вне зависимости от профиля деятельности и производственного участка мы предлагаем своим клиентам не только оборудование – мы

предлагаем оптимальные решения, готовые технологии, фактически гарантированный результат, который они получат на выходе. На наш взгляд, это крайне важно – такова философия компании LIGA.

Мы прекрасно понимаем, что здесь и сейчас присутствуем в крае деревообработки. Рядом Кавказ, Ставрополье, где обрабатываются разные породы ценной древесины. Поэтому в третьей тематической зоне реализован участок обработки массива. В рамках этой тематики показываем в работе промышленный четырехсторонний станок от завода Jangja, который позволяет выпускать большинство изделий в производстве погонажа и деревянном домостроении. Есть решения, связанные с 5-осевой обработкой, – обрабатывающий центр ChangFeng. Главная идея – продемонстрировать фактически безграничные возможности проектирования различных деталей и реализации их на одном виде оборудования.

Для работы со шпоном предлагаем фурнирную пилу с длиной рабочего стола 3200 мм и двумя фрезерными узлами. Ее применение позволяет идеально склеивать или срывать ламели шпона. Теперь это решение, как и склеивание шпона в автоматическом режиме, доступны для деревообработчиков России. Вишенкой на торте является горячий пресс Qiulin (рабочее давление до 50 т), который обеспечивает безукоризненную склейку шпона в автоматическом режиме, гарантируя получение идеальной "рубашки" будущих изделий.

Кроме того, в UMIDS впервые показываем энергоэффективную (до 80% за счет уникальной компоновки электродвигателей и общего алгоритма управления) централизованную систему аспирации от нашего партнера SMT. Такие установки уже успешно внедряются в России, как раз сейчас завершается монтаж на крупнейшей мебельной фабрике SV-Мебель. Посетители отмечают ее достоинства в плане пожаро- и взрывобезопасности. Также показываем компрессорное оборудование от завода Phoenix Pro, входящего в топ-3 в Китае по выпуску промышленных компрессоров.

На площадке 540 м² (для сравнения: годом ранее – 240 м²) реализована экспозиция из 20 единиц оборудования в работе.

Отдельное внимание в экспозиции мы уделили центру профессиональной подготовки Praktika, выпустившему свыше 1300 обученных специалистов, которые успешно работают на станках с ЧПУ, а также в конструкторских отделах, проектируя и конструируя новую мебель и элементы декора. Это направление активно развивается, в номенклатуру Praktika вводятся новые курсы, например по работе с программным обеспечением, кромкооблицовке и использованию клеев, что, на наш взгляд, очень важно именно сейчас, когда вслед за зарубежными партнерами мы планомерно будем переходить на PUR-системы. Они сложнее в применении, но во многом превосходят традиционные клеи, за ними будущее.

В продуктовой портфеле есть софт от компании Asai – несколько программных продуктов, которые устанавливаются на оборудование KDT (форматно-раскroечные и нестигговые центры). За счет оптимизации процессов помогают повышать эффективность использования оборудования и материалов.

На наших стендах работает сплоченная команда сервисных инженеров и технологов, они оказывают всю необходимую помощь и поддержку нашим гостям, предоставляют консультации по любым интересующим темам и проектам. Сервису мы уделяем самое серьезное внимание: в профильном департаменте компании уже больше 110 сотрудников. Сервис – это двигатель прогресса, высокие современных технологий, внедряемых в производство.

За последние несколько лет мебельный рынок, в плане обеспечения оборудованием, изменился радикальным образом – и как прежде все спешили покупать станки из Европы, точно так же пользователи потом убедились, насколько быстро и запросто их поставщики нарушили свои обязательства. Считаю, перемены необратимы, и даже если в Россию будут стремиться вернуться европейские машиностроители, им вряд ли это удастся: рынок постепенно, но уверенно заполняет промышленная продукция из Азии, прежде всего из Китая. Объективно эти технологии развиваются в качественном отношении не то что год от года, а день ото дня. Один показательный пример. Завод



KDT по итогам прошлого года стал крупнейшим в мире производителем оборудования по количеству выпущенных единиц, а по финансовой выручке вошел в мировой топ-3.

Предлагаемые KDT станки успешно применяются и в тех странах Европы, где традиционно эксплуатируют германские, итальянские, австрийские станки.

Да, сегодня Россия и Китай – стратегические партнеры, и отношения между нашими странами только крепнут. Поэтому присутствие китайской продукции, в том числе и деревообрабатывающего оборудования, будет только усиливаться, и это естественно-исторический процесс».

Инженер-технолог по запуску оборудования Ka-Ma Иван Мишаев:

«На нашем стенде можно познакомиться с оборудованием компании Karabudak Machinery, продвигающейся на рынке под брендом Ka-Ma. Это ведущий турецкий производитель покрасочного и шлифовального оборудования – подчеркну, что компания уже около 40 лет занимается исключительно этим видом техники, то есть она узкоспециализированная, что говорит о ее компетентности в этом вопросе.

Предприятие выпускает полную линейку устройств на базе спрейного





распыления для покраски самых разных видов изделий – от профильного погонажа до мебельных фасадов и деталей мебели, стеновых панелей, дверей, причем не только из древесных материалов, фибролит и т. д. На выставку мы привезли самую большую машину – с шириной покраски 1300 мм и рабочей скоростью 5 м/мин, в максимальной комплектации. Главная особенность установки – водяная фильтрация воздуха внутри рабочей зоны.

По технологическому и качественному уровню продукция Ка-Ма ничем не уступает продукции европейских марок, на которые прежде был ориентирован российский потребитель и которые стали теперь недоступны для него. Причем это не мое мнение, а мнение заказчиков, имевших дело и с тем, и с другим оборудованием. "Железо", программное обеспечение, производительность, качество обработки, эргономика и удобство пользования – максимально приближены к тому уровню, какой мы привыкли получать от ведущих производителей Западной Европы.

Мы, ООО "ТМ-Технолджи", выступаем в России не только как официальный представитель KaGabadak Machinery, но и как сервис-центр, обеспечивающий все постпродажное обслуживание заказчиков. Занимаемся подбором необходимой комплектации, монтажом, отладкой, вводом в эксплуатацию и дальнейшей поддержкой. Работу с клиентом начинаем с глубокого изучения всего технического процесса на его предприятии: разбираемся, какими ЛКМ он работает, какие задачи ставит перед собой и на какой рыночный сегмент ориентируется. Понятно, что требования у тех, кто делает эксклюзивные изделия, радикально отличаются от производителя, работающего на массмаркет с большими объемами выпуска. Также берем на себя обучение будущего персонала установки – от азов технологии до нюансов и особенностей конкретных машин. Если есть серьезная проблема в мебельной индустрии, она состоит как раз в дефиците, особенно в регионах, квалифицированных кадров и их дороговизне, таким образом, стараемся помочь эту проблему решить.

Начало работы Ка-Ма в РФ было положено еще 7–8 лет назад, но, к сожалению, пандемия нарушила планы активного вхождения в рынок – продвижение возобновилось в 2023 году, и вот теперь мы делаем очередной шаг на этом пути. За один только прошлый год в нашу страну поставлено пять машин такого же класса, как мы демонстрируем в Краснодаре, – считаем, что это довольно неплохо. Мебельщики в Московской и Калужской областях, Краснодарском крае, куда направлены три из пяти машин, уже смогли оценить их возможности. Буквально вчера заходил один из покупателей и на прямой вопрос "Вы довольны?" так же прямо ответил: "Вполне". Это самая лучшая для меня похвала. Вообще на UMIDS и российский юг, мебельная индустрия которого здесь представлена, мы возлагаем довольно большие надежды – это очень перспективный и бурно развивающийся регион.

Немаловажный момент: турецкие машиностроители очень гибкие в работе с клиентами, всегда идут навстречу, когда оборудование нужно "уже вчера". Много чего есть в готовом виде на складе – в этом случае заказчик может получить это в срок не более 30 дней. Если же готового оборудования в складской программе нет, стандартный срок поставки 90–100 дней. Наконец, для сложных линий по индивидуальным заказам это время может увеличиться до 120 календарных дней, не более».

Евгений Кириков, коммерческий директор «Ками-ЧПУ»:

«Выставка очень живая и бодрая. Отрадно наблюдать постоянный приток посетителей и их живой интерес к представленному оборудованию. Экспозицию "Ками" мы традиционно разделили на тематические стенды, каждый из которых воспроизводит тот или иной производственный участок с работающим оборудованием. Упор в этом году сделан на доступность технологий.

Расскажу, что интересного мы показываем в области станков с ЧПУ с тем прицелом, чтобы помочь мебельщикам оснастить предприятия за приемлемые деньги. Мы, как обычно, представляем два бренда.

Бюджетный – Filato, мы показываем машину Filato RS 2028 lab, это полноформатный обрабатывающий центр с автоматической сменой инструмента, на его портале дополнительно размещен принтер для печати этикеток. Это очень удобно: станок по технологии нестинга раскраивает лист ДСП на детали (полностью исключая форматно-раскroечный станок) и тут же их маркирует – и когда в дальнейшем детали попадают на сверлильно-присадочный станок, достаточно считать код с этикетки, чтобы мгновенно открыть необходимую для каждой детали карту присадки, по которой пойдет дальнейшая обработка. Тем самым появляется возможность минимизировать влияние человеческого фактора и значительно ускорить процесс изготовления мебели.

Тенденция последних лет – сокращение серийности производимой мебели и рост ассортимента, так называемая партия от одной штуки, то есть все чаще на производстве идет раскрой по одному листу ДСП, а не нескольких сразу, как на форматных центрах, "заточенных" на раскрой пачки листов, и именно технологический тандем "нестинг + этикетка" при взаимодействии с ПО "Базис" позволяет разом формировать задание и по раскрою, и по дальнейшей сверловке. По сути, остается только нанести кромку – и можно паковать готовые детали.

Для более загруженных производств, работающих в многосменном режиме, мы предлагаем машину тяжелого класса под брендом Beaver.



Евгений Кириков

Известный многим китайский завод Excitech более 20 лет успешно специализируется на оборудовании с ЧПУ, и сейчас в России работают уже больше трех тысяч станков с узнаваемым логотипом Beaver. Мы показываем самую современную машину Beaver NestConcept, рассчитанную на высокие скорости обработки, со специально предназначенным для этого инструментом – фактически это уже индустриальное оборудование.

Этот же завод выпускает автоматический сверлильно-присадочный центр с ЧПУ Beaver SwiftTurbo 1200-2HC, который мы показываем на выставке. Компактная и доступная по цене машина, при этом обладающая функционалом старших собратьев, – это серьезный шаг вперед для тех, кто готов перейти от ручного сверления на более высокий уровень. Поскольку большая часть производителей мебели на юге страны – это небольшие предприятия, предполагаю, им такой станок будет весьма интересен.

Также мы презентовали на UMIDS бюджетное решение для изготовления качественной картонной упаковки Beaver Packmatic-6K. Это перспективная тема, поскольку все больше продаж мебели осуществляется посредством маркетплейсов, на которых требования по упаковке достаточно жесткие. Станок позволяет на очень небольшой площади – 15 м² изготавливать в автоматическом режиме необходимое количество картонных коробок при производительности 4–6 коробок в минуту, тем самым полностью обеспечивая потребности предприятия в упаковке. Это позволяет значительно сократить площадь склада хранения готовой упаковки, а также исключить зависимость от сторонних производителей. Расчет экономики показал, что срок окупаемости машины в зависимости от загрузки составляет 4–6 месяцев.

Небольшая, но интересная новинка на стенде – многофункциональный планшетно-режущий плоттер Filato DigiCut, особенно интересный для тех, кто занимается мягкой мебелью, изготовлением одежды и прочей продукции из рулонных материалов.

Флагманом экспозиции я бы назвал 5-осевой обрабатывающий центр Quadro Teos – весьма удачное

и вместе с тем довольно доступное по деньгам высокотехнологичное оборудование. Нам есть с чем сравнивать, ведь несколько лет назад мы поставляли подобное оборудование из Западной Европы. Но скажем прямо: с Европой – всё. Даже если чудом удастся провезти оборудование, то как быть с запчастями, с сервисом и техподдержкой? Одни сплошные проблемы. Клиенты это уже очень четко поняли, и даже те, кто раньше утверждал "работаем только на европейской технике", вынуждены признать, что такая зависимость – это все равно что попасть в засаду: никто же не хочет остаться на долгие месяцы со сломанным станком и перспективой каждый день терять прибыль на простое производства. Есть случаи, когда крупные компании убирают немецкие, итальянские станки на склад до лучших времен и полностью дублируют их в технологической цепочке китайскими аналогами.

Нужно правильно понимать: оборудование в Китае выпускают очень разное. С течением времени риски, связанные с качеством, уменьшаются, но все равно зачастую попытки сэкономить и "нам другие задешево привезут" оборачиваются головной болью, существенно превышающей предполагаемую выгоду. Для того и существуют на рынке проверенные годами поставщики – они работают как своеобразный фильтр. Взять нашу компанию, прежде чем договариваться о сотрудничестве с тем или иным машиностроительным заводом в Азии, мы долго изучаем и анализируем, уточняем, способны ли они добросовестно реализовать технические задания по заказам, которые будут размещены на предприятии, как обстоят дела с повторяемостью и стабильностью качества, на каком уровне интеграция с поставщиками комплектующих и т. д. По сути, для нас китайские партнеры – это контрактные производства, куда мы приходим со своими запросами и условиями, порой достаточно жесткими. Отсекаем тех производителей, которые не блещут стабильностью качества, и работаем только с определенным кругом заводов, размещая у них заказы на широкую гамму станков и тем самым обеспечивая самые разные потребности клиентов, которые приходят к нам не за станком,

а за решением производственной задачи. Вместе садимся и разбираем всю задачу поэтапно, от конечного результата, с обсуждением каждой опции и возможности оборудования. В результате заказчик осознанно делает выбор сам. Для покупателя правильнее всего обращаться в компании, которые знают все нюансы работы с азиатскими производителями, занимаются этим давно и профессионально, нацелены не на "продать и соскочить", а на длительное плодотворное сотрудничество, поддержанное развернутой сервисной службой. Недаром у нас существует целый штат обученных сервис-инженеров и механиков, сеть складов запчастей и гарантийный отдел. "Ками" развивается вместе с определяющим спросом российским рынком, с одной стороны, и обеспечивающим его рост азиатским машиностроением – с другой.

По результатам продаж мы отслеживаем самые популярные, самые востребованные модели и стараемся всегда поддерживать их наличие на складе, чтобы клиент мог получить их максимально быстро, ведь производство не может и не должно простаивать. Например, с сверлильно-присадочным станком с ЧПУ постоянно в наличии около 80% ассортимента. Нестандартные проекты, с индивидуальными опциями потребуют заказа с завода, это 60–70 рабочих дней с момента заключения договора.

Для удобства покупателей в начале марта мы открыли большой выставочный центр в Казани, посвященный ЧПУ-оборудованию: на 550 м² размещены 12 единиц станков, которые все желающие могут увидеть и оценить в работе, протестировать оборудование на своих материалах и образцах. Там же начал работать уже шестой по счету Центр технологического обучения, где любой производитель может подготовить себе квалифицированных операторов-станочников, технологов и специалистов по производству мебели и деревообработке».

Иван Солодовников, представитель собственника бренда «Интервесп»:

«Четкое понимание особенностей и потребностей в мебельном и деревообрабатывающем оборудовании региона, в котором присутствует одно из наших стратегических представительство и проводится крупнейшая



отраслевая выставка, стало основой для создания нашей выставочной экспозиции в Краснодаре. Компания постоянно анализирует рынок и обрабатывает данные, чтобы качественно формировать ассортиментную матрицу для производителей мебели. Это позволяет нам всегда, что называется, держать руку на пульсе.

В отличие от тех компаний, которые фокусируются на одном бренде, мы идем своим стратегическим путем. Мультибрендовый портфель позволяет "Интервест" не замыкаться узко на одном или паре заводов-поставщиков, не ориентироваться жестко на какой-либо профиль производства клиентов, а, наоборот, создает возможность реализовывать крупнейшие



Иван Солодовников

сложные проектные решения наших клиентов. Несмотря на всем известные события и ограничения, мы до сих пор сотрудничаем с итальянским машиностроителем SCM. На сегодня существуют надежные решения, как ввозить и обслуживать это оборудование. Очень плотно работаем с турецкими производителями, находя замену практически всем европейским производителям станков с превосходным качеством узлов и агрегатов. И, разумеется, сотрудничаем с Китаем, ориентируясь только на проверенных и надежных поставщиков.

На выставке у нас три стенда. Первый посвящен классическому мебельному оборудованию: кромкооблицовочная машина и сверлильно-присадочный станок. Вроде бы, таким людей не удивишь, но мы смогли. В этот раз мы представили производителям корпусной мебели достаточно новое для России имя – завод Hold, который наряду с известными Nanxing

и KDT является одним из крупнейших машиностроительных предприятий в Китае. Работая с 2004 года, по итогам экспортных отгрузок в 2023 году завод достиг оборота \$32,8 млрд. Hold специализируется на оборудовании широкого профиля. От кромкооблицовочных станков, стандартных и простых, до высокоскоростных машин, осуществляющих лазерное кромление, кромление под 45 градусов и т. д. Большой выбор сверлильно-присадочных станков, пыльные центры, фрезерные станки с ЧПУ, нестигговые машины, а также оборудование для производства межкомнатных дверей. Площадь цехов завода в Китае – 100 тыс. м², роботизированная сборочная линия, огромный потенциал по производству автоматизированных производственных линий, которые так необходимы сегодня изготовителям готовой продукции. Крупные мебельные фабрики, такие как "Ангстрем", "Аскона", "Эра", уже давно не покупают станки точно, разве что под замену устаревших моделей. Когда речь идет о развитии или открытии новых серьезных производств, клиент приходит не с запросом "продайте нам станок", а "насколько вы эксперты в той или иной технологии, сможете ли организовать нам проект под ключ?" С мощной автоматизированной линией, полным расчетом производительности, обучением операторов станков с ЧПУ и прочим.

Конечно, такого рода задачи интересны не только самим производителям, но и нашей компании с почти 20-летним опытом, экспертными компетенциями сотрудников и успешными кейсами реализованных проектов. Именно направление автоматизации производства мы считаем сегодня наиболее перспективным и значимым. Наряду с другими производителями станков, у завода Hold мы выявили особое ценовое преимущество разработки подобных проектов. И если сегодня автоматизированное производство доступно только крупным игрокам рынка, то наша компания прорабатывает проекты и для среднего и малого сегмента. Наша задача на этот год – сделать проектные решения по автоматизации доступными для средних и малых предприятий, которые больше всего заинтересованы

в развитии в этом направлении, от простейшей приставочной механизации до полноценных автоматических производственных ячеек и участков. Ведь даже самые скромные, начальные, варианты позволяют как оптимизировать работу в цехе, так и повысить общую производительность на выходе, а значит, снизить себестоимость продукции и увеличить объем выпуска без потери качества.

Второй стенд в экспозиции по составу показываемого оборудования можно условно назвать турецким, и он в большей степени посвящен классической деревообработке. Подобно футуристическому шоу, толпу зрителей собирает демонстрация работы 5-осевого портального обрабатывающего центра с ЧПУ Maestro 5 Axis CNC от компании Nesto. Он станет отличным решением для производителей стульев. По соседству стоит обрабатывающий центр SuperNova от компании AES с технологией нестинга, весьма привлекательная по цене и оснастке машина. Ее можно легко встроить в автоматизированную линию или использовать отдельно, задействуя собственную приставочную механизацию.

Нельзя не упомянуть и упаковочный станок EddaNeobox – такое оборудование становится все более востребованным. Для работы на стенде в Краснодар приехали из Турции представители всех трех упомянутых компаний, это дает возможность потенциальным пользователям станков напрямую общаться с теми, кто их производит, узнать все необходимые подробности.

Также на стенде был представлен китайский четырехсторонний станок V-HOLD MB 516. Это оборудование предназначено для высокоточной и скоростной обработки заготовок с четырех сторон для получения качественной продукции за один проход. Четырехсторонние станки незаменимы при изготовлении вагонки, изделия, имитирующих брус, плинтусов и т. д.

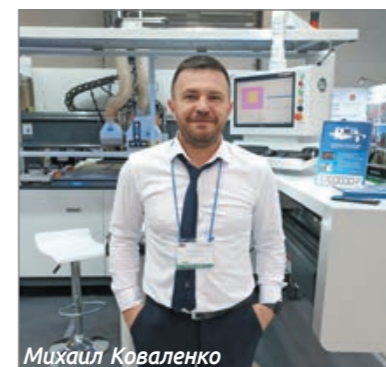
Наконец, третий стенд представляет своего рода ноу-хау, направление, которое мы только что запустили. На все выставки, так или иначе связанные с мебельным производством и деревообработкой, "Интервест" стал привозить станки для обработки металла. На первый взгляд, странно, но, отслеживая тренды, мы видим, как потребитель

стремится уйти от банальной корпусной мебели, которая присутствует в номенклатурах любой фабрики. Все больше и больше набирает популярность мебель в стиле лофт, которая непременно содержит элементы, выполненные из металла. Для этих целей отлично подойдет демонстрируемый лазерный листорез Vodog (Китай) АЗ 3000 кВт и труборез K-230 1500 кВт. Мы показываем на практике, как действует это оборудование, и гости с удовольствием забирают с собой небольшие сувениры, которые станок вырезает прямо в их присутствии.

В портфеле "Интервест" более 50 брендов. Было еще больше, но на сегодня таков результат отбора не только по достоинствам производителя, но и по логистике, оперативности коммуникации и многим другим важным факторам. Дело в том, что мы не позиционируем свою компанию как станкостроительную, продажа станка не является важнейшей и конечной целью работы нашей команды. Мы активно взаимодействуем с машиностроителями, отслеживая нужды и запросы своих клиентов, добиваемся реализации доработок узлов и агрегатов для совершенствования оборудования или адаптации под те или иные задачи. И за годы работы мы увидели, насколько серьезно этот подход способен влиять и на функционал, и на качество поставляемой в нашу страну техники.

У "Интервест" есть клиенты, с которыми мы постоянно и непрерывно работаем по 8–12 лет, регулярно посещаем их предприятия, проводим аудиты по эффективности использования оборудования, проводим обучение персонала. Приятно наблюдать, как порой из небольшой фабрики вырастает настоящий гигант индустрии, который вдруг начинает щеголять на отраслевой выставке с конкурентным и привлекательным ассортиментом произведенной продукции, и понимать, что это результат нашей совместной работы, дающей возможность развивать отрасль и нам, и нашим клиентам. А большой опыт позволяет нашей компании не бояться самых сложных и необычных задач.

До 70% всего ассортимента мы поддерживаем в складской программе, остальное – более специфическое оборудование, которое ведем под заказ. Турецкое оборудование приходит в страну очень быстро – от



Михаил Коваленко

двух недель, средний срок поставки китайского – 3–4 месяца».

«Дельта-Техно», руководитель ОП «Крым» Михаил Коваленко:

«Наша компания федерального уровня, филиалы расположены не только в разных регионах России, но и в Казахстане. Занимаемся продажей оборудования для производства мебели, обработки древесины и металла, поставляем расходные материалы, клеи, режущий инструмент. Политика компании такова, что стараемся весь ассортимент держать в наличии на складе для скорейшей поставки потребителям.

На выставке мы представляем оборудование торговой марки Jiyu: сверлильно-присадочный станок с ЧПУ, торцовый присадочный станок с ЧПУ, фрезерно-гравировальный станок с ЧПУ, кромкооблицовочный станок и запчасти к ним.

Конечно, мы поставляем не только китайские машины, например, на стенде можно видеть итальянский сверлильно-присадочный станок DaVinci. Кроме того, мы продвигаем собственный бренд Delta Machinery – под этим названием поставляется "легкое" оборудование для малых и средних предприятий – и являемся официальным дилером компании Woodtec.

Еще одно направление деятельности – поставка клеевых материалов торговых марок Nobel, Delta Adhesive для кромкооблицовки, вакуумного прессования, производства гофротары и т. п.».

Александр Лондарь, технический директор «МДМ-Техно»:

«Компания "МДМ-Техно" – постоянный участник UMIDS, для нас Южный федеральный округ всегда

представлял особый интерес. А в последние годы и вовсе открылись новые горизонты: европейские санкции повлекли за собой определенные последствия для экономики и структуры внутреннего рынка, в том числе перемены коснулись оснащения мебельных и деревообрабатывающих предприятий. Вся свою предыдущую историю мы специализировались на поставке европейского оборудования, а в новых реалиях пришлось кардинально менять курс, на Восток.

Мир меняется очень быстро, и мы должны так же быстро адаптироваться к обстоятельствам. Недаром говорят, чем хуже условия, тем выше выживаемость. "Китайский проект" потребовал от нас собрать все силы и реформировать команду, а также серьезно переосмыслить рабочие подходы. Когда работаешь с европейскими поставщиками, берешь у них готовые, полностью отработанные технические решения, выверенные технологии. Фактически ты становишься амбассадором того или иного конкретного бренда в России. С Китаем это не работает или работает, но не так. Этот рынок бурно развивался последние 12–15 лет, и, надо признать, сегодня качество произведенного в Поднебесной оборудования совершенно другое, чем было еще совсем недавно. Но есть своя специфика: готовые решения из Китая не адаптированы для нашего рынка – просто потому, что мебель у них делается иначе, чем у нас! Отличаются стандарты, отличаются толщины плит отличаются. И все это неизбежно накладывает отпечаток на оборудование. Простой пример: если купить в Китае сверлильно-присадочный станок с ЧПУ, из тех, что работают на внутреннем рынке, у него ограничение по торцевым сверлам в голове – 57 мм, а для нашего рынка



Александр Лондарь



требуется – 70 мм... Может показаться, что это не критично, но таких моментов очень много, и в целом это отражается на функционале и производительности оборудования.

Понимая, что банальная перепродажа китайского оборудования в нашей стране не будет иметь успеха, поскольку оно не отвечает техническим требованиям российских мебельщиков, мы два года назад запустили несколько линеек оборудования под собственными брендами, подтверждающими меру ответственности "МДМ-Техно" перед покупателями. Начали проект с обрабатывающих центров с ЧПУ – направление получило название TechnoCNC. Фактически это наше видение, каким должен быть "правильный" обрабатывающий центр: станки выполнены по нашему техзаданию и с учетом реальных потребностей мебельного рынка. Мы сами собрали элементную базу, выступили конструкторами, подобрали нужные опции и технические параметры. Инспектировали завод, тщательно проверяя образцы станков, дорабатывали их в ходе процесса выполнения заказа. В результате получили полностью адаптированный продукт, соответствующий требованиям и специфике российского мебельного рынка.

Успешно отработав подход на TechnoCNC, на прошлогодней выставке Woodex мы презентовали расширение номенклатуры – в рамках новой философии компании там дебютировали очередные собственные бренды: TechnoSaw, TechnoEdge, TechnoBit. В нашем ассортименте появились форматно-раскrojечные, кромкооблицовочные и другие станки, по качественному уровню способные достойно конкурировать с оборудованием признанных европейских производителей, которые ушли с российского рынка. Да, мы не сами производим эти машины, но мы приложили руку к их изготовлению и, дав им наше имя, полностью отвечаем за полученный результат. Ведь мы, как своеобразный мостик между машиностроителем и пользователем машин, заинтересованы в том, чтобы оборудование было эффективным и надежным, работало в режиме 24/7 и производило продукцию, а не пылосило зачехленным или требовало постоянных доработок, настроек и ремонтов.

Опыт и компетенции наших сотрудников позволили решить эту задачу без особых проблем. Видим огромные перспективы развития, поскольку пока мы обеспечили только базовые операции в производстве корпусной мебели: раскрой, кромкооблицовку, присадку.

Предположу, что в ближайшем будущем станет крепнуть тренд автоматизации. Для его успешной реализации в реальных производствах необходимо активно развивать внутри страны создание собственного управляющего программного обеспечения, соответствующего современному технологическому оборудованию. Повторюсь: не брать из-за рубежа чье-то готовое решение, а создавать полностью свое программное обеспечение, которое будет гибко подстраиваться под изменяющиеся требования потребителя в России. Это очень сложная и глобальная задача, но усиливающийся кадровый голод заставит отрасль трансформироваться, выход тут только один – роботизированное и автоматизированное производство. И это одна из важнейших задач на завтра и послезавтра.

На стенде мы постарались показать в работе наиболее востребованные образцы оборудования для всех упомянутых производственных участков.

Бренд TechnoCNC представлен обрабатывающим центром Supressor, сверлильно-присадочные станки линейки TechnoBit – автоматической моделью TB5530 с ЧПУ, линейка TechnoSaw – форматно-раскrojечным станком с подвижной кареткой TSD-32. Также мы презентовали кромкооблицовочное оборудование TechnoEdge разных модификаций: две модели высокоскоростных станков на ремне – TES-560 и TES-568, а также кромкооблицовочный станок ТЕН-2680 индустриального класса, абсолютная новинка для нашего рынка и потенциальный хит продаж».

Максим Иванов, руководитель отдела рекламы и маркетинга компании «Комконт»:

«Хотя наша компания остается совместным белорусско-французским предприятием, фактически сейчас доступны для нас только рынки Белоруссии и России. И анализируя их, мы знаем, что в России открываются новые

деревообрабатывающие производства, а это значит, что им потребуется как-то утилизировать древесные отходы. Причем в рост идут только мебельные и плитные заводы. Поскольку именно для Южного федерального округа характерно сосредоточение предприятий этого профиля, было принято решение участвовать со стендом в выставке UMIDS – стоило попробовать, тем более что другие производители котельного оборудования здесь не представлены. Помимо того, в регионе у нас есть клиенты, использующие установки "Комконт", и это возможность увидеться с ними, что называется, "дома".

Нужно еще иметь в виду, что древесные отходы плитных и мебельных предприятий довольно специфические, ведь они содержат остатки связующего. И если обычную древесину можно пустить на пеллеты и много еще куда, то эти отходы с содержанием вредных химикатов можно утилизировать только в специальных котлоагрегатах – а мы как раз умеем такие делать. Как правильно решить эту проблему, да еще и получить тепло из почти бесплатного топлива, – вот что мы хотим тут показать.

В соответствии с особенностями нашей технологии дымовые газы не выбрасываются в окружающую атмосферу, а поступают на догорание, чтобы вся вредная "химия" успела разложиться на безопасные компоненты. Продукты горения остаются в форме твердых частиц, эту золу потом можно спокойно извлечь и утилизировать в надлежащем порядке.

Еще момент. Если отложить в сторону экологический аспект, то, наверное, отходы мебельных фабрик



Максим Иванов и Алексей Лукашевич

можно было бы сжигать и в обычных установках, но что при этом станет с котлом? Он быстро придет в негодность, поскольку остатки химикатов становятся стекловидной массой, забивающей конвективную часть котла, тягодутьевые отверстия и т. д. Нужно в течение определенного времени выдерживать определенную температуру, а у нас все режимы давно тщательно отработаны.

Что касается наших европейских партнеров, мы сохраняем нормальные рабочие отношения, диалог есть, хотя в практические совместные проекты это сейчас, по понятным причинам, не выливается. Однако технологию мы продолжаем использовать французскую, и, что еще очень важно, управляющее установкой программное обеспечение тоже разработано во Франции. А это многолетний опыт, высокая эффективность, серьезная экспериментальная база, да просто культура производства».

Иван Дементьев, генеральный директор Nanxing.ru:

«У юга России своя специфика, и мы каждый год, собираясь на UMIDS, тщательно подбираем, что именно следует здесь показать в соответствии с актуальной рыночной ситуацией. Надо отметить, у нас в Южном федеральном округе открыт большой филиал и благодаря его работе в регионе сложился пул клиентов – это крупные фабрики, особенно в Ставрополе, запросы которых помогают понять, в чем сегодня больше всего заинтересован производитель мебели. В нашем случае речь идет не о станках начального уровня, а об индустриальном оборудовании тяжелого класса. Несмотря на то что



Иван Дементьев

регион традиционно ассоциировался с малыми и средними, а то и вовсе кустарными предприятиями, практика показывает, что заинтересованность в серьезных машинах здесь все выше.

При этом ассортиментная линейка Nanxing достаточно широкая, чтобы мы могли предложить любому клиенту станки любого уровня. Да, это не самое дешевое оборудование, но цена оправдана и возможностями его, и качеством. А в качестве мы уверены, недаром наша компания единственная, которая дает два года гарантии на китайские станки.

Китайских станков в России становится все больше, и к этому я положительно отношусь. Поверьте, даже если бы не случилось февраля 2022 года, мы все равно пришли бы к той же самой ситуации по оборудованию, но чуть попозже. Пусть к 2025–2026 годам, но все равно китайцы подтянули бы уровень своих станков до конкурентного с европейскими машиностроителями. Прежде у части клиентов было определенное недоверие к азиатскому оборудованию, однако эти стереотипы преодолены – и посмотрите, какими семимильными шагами Китай завоевывает рынок автопрома! С деревообрабатывающим оборудованием происходит в точности то же.

Конкуренция на рынке становится жестче. Тоже позитивный момент: это заставляет нас шевелиться, анализировать, дорабатывать станки, стремиться сделать их лучше – а в итоге выигрывает клиент. Время все расставляет по своим местам.

Из представленных на стенде машин я бы в первую очередь отметил кромкооблицовочную производственную ячейку NB8PCHG-PC в паре с возвратным конвейером FQ-UX22, ее показываем в Краснодаре впервые. Это, по сути, готовый комплект заводского участка, позволяющий сразу сэкономить на одном сотруднике: помимо самого станка, который наносит кромку, в ячейку входит механизм возврата детали, существенно ускоряющий загрузку/выгрузку. Давно ни для кого не секрет, какие большие сейчас проблемы с персоналом, – вот наш вариант их решения.

Еще одна интересная позиция – обрабатывающий центр на траверсах, модель NCP5312Z2 с большим рабочим столом. Он позволяет в маятниковом режиме одновременно

обрабатывать несколько деталей, причем это могут быть большеформатные детали, поскольку длина рабочей зоны 5300 мм.

В целом площадь экспозиции Nanxing составила 440 м² – мы стараемся наращивать ее год от года, – там поместилось 17 единиц основного оборудования.

Краснодар уникален тем, что мебельная выставка собирает здесь всю страну: мало того, что для всех южных регионов это обязательное для посещения мероприятие, всегда приезжают предприниматели из обеих столиц, всех крупных мегаполисов и много еще откуда, вчера, например, принимали у себя клиента из Читы. Здесь уже тепло, все цветет, и люди приезжают не только заниматься делами, но и просто встретиться весну! А если серьезно, то из всех региональных выставок именно и только UMIDS актуальна из года в год.

По притоку заинтересованных посетителей на стенд можно с уверенностью сделать вывод, что мебельный рынок России растет и будет расти впредь, благо есть куда. Допустим, ушла IKEA, а у нее были 26% рынка, которые теперь отошли российским компаниям. Спасибо правительству за льготную ипотеку! Темпы жилищного строительства не снижаются и тем самым поддерживают потребность в новой мебели и предметах интерьера. Дополнительный рынок сбыта – новые регионы. В общем, перспективы хорошие!»

ДО СКОРОГО!

UMIDS-2024 прошла при поддержке администрации Краснодарского края, Министерства промышленности и торговли Российской Федерации, министерства промышленной политики Краснодарского края, департамента потребительской сферы и регулирования рынка алкоголя Краснодарского края, администрации муниципального образования город Краснодар, Ассоциации предприятий мебельной и деревообрабатывающей промышленности России (АМДПР). Генеральный спонсор выставки – компания LIGA.

Следующая выставка намечена на 8–11 апреля 2025 года. Место встречи неизменно: Краснодар, ВКК «Экспоград Юг». ■



БИОМАССА: ТОПЛИВО И ЭНЕРГИЯ – 2024

ТЕКСТ BIOTOPPLIVO.COM

В работе форума приняли участие сельхозпроизводители, лесопереработчики, нефтяники, представители инжиниринговых компаний, производители оборудования, деятели науки, отраслевая пресса. Внимание собравшихся было обращено на состояние и перспективы производства и применения возобновляемых источников энергии природного происхождения, а именно: биоэтанола, биобутанола, бионефти, биогаза, пеллет и брикетов.

Президент РБА Алексей Аблаев указал на динамику роста производства зерновых в России: «За последние 25 лет объемы производства пшеницы возросли втрое, с 47,8 млн т в 1998 г. до 147 млн т в 2023 г.». Нарастающий профицит и доступность этого биржевого товара делает его основным сырьем для производства биотоплива уже сейчас – и на годы вперед. Значительная часть российского производства зерна (на 40% от общего объема) ориентирована на экспорт. При этом высока вероятность дальнейших изменений конъюнктуры на мировых рынках, что вновь ставит вопрос об эффективной переработке и потреблении зерна внутри страны. Докладчик также упомянул глобальные тренды в производстве биотоплив. Так, например, за последнюю четверть века производство биоэтанола в мире возросло почти в 9 раз, с 10 млн т до 88 млн т к 2023 г. Лидеры по выпуску биоэтанола – США и Бразилия.

Профессор Эдуард Аким пояснил, что текущий запрет на импорт российских пеллет и брикетов в Европе

24 апреля 2024 года в Москве состоялся XVIII Международный форум «Биомасса: топливо и энергия». На специализированном отраслевом мероприятии профессионалы обсудили вопросы производства и применения жидких моторных и твердых котельных биотоплив из возобновляемого сырья. Организаторы – Центр новых технологий и Российская биотопливная ассоциация (РБА).

побуждает правительство и экономику РФ к поиску нестандартных решений, к переводу российских котельных на твердое возобновляемое биотопливо. В более широкой, дальней перспективе всему человечеству предстоит переход к циркулярной био-экономике, уверен докладчик. Наглядным примером движения в этом направлении служит использование вторичных волокон (макулатуры) в ЦБП. В мире ежегодно производится более 450 млн т бумаги и картона, 60% – из вторичных волокон. Кратность использования макулатуры в ЦБП составляет 7–8 раз. Еще одним из элементов циркулярной био-экономки станет переработка текстильных волокон (хлопка, джута), старой или ненюшеной одежды. Эти и другие (напр., древесный уголь) возобновляемые биоресурсы рассматривают также с точки зрения топливной отрасли.

Независимый эксперт Марина Сидак представила подробный SWOT-анализ растущих рисков и открывающихся возможностей для отечественного аграрного бизнеса: позитивные моменты преобладают, однако стоит обратить внимание на потенциально возможные новейшие методы ведения войн и конфликтов, например, климатическое оружие или био-терроризм (искусственно вызванное уничтожение урожая или поголовья скота на территории противника).

Директор ВНИИПБТ Ирина Абрамова подняла тему технологичной переработки топинамбура с получением спирта. Это вид сырья,

несмотря на его особенности, является недооцененным и перспективным. Не только меньший выход (по сравнению с зерном) готового продукта, но и отсутствие гарантий стабильных поставок внебиржевого сырья (плодово-ягодного, топинамбура, борщевика и др.) являются основным ограничением и вызовом для развития этих направлений производства.

Заместитель заведующего кафедрой технологии переработки нефти по научной работе Губкинского университета Михаил Ершов обзор современного состояния рынка и технологий производства SAF-керосина (Sustainable Aviation Fuels – устойчивое авиационное топливо) на основе альтернативного сырья. Исходными материалами SAF являются лигноцеллюлозная биомасса, а также масложировое сырье. По прогнозам, в ближайшие годы производственные мощности по выпуску SAF в мире стремительно вырастут – с 5 млн т/г до 30 млн т/г в период 2024–2030 гг. Помимо авиационной отрасли, в условиях глобального «зеленого перехода», нарастания производства гибридов, единственным долгосрочным «спасением» для производителей и потребителей транспортных средств на базе двигателей внутреннего сгорания и топлива к ним станет сотрудничество с производителями биоэтанола.

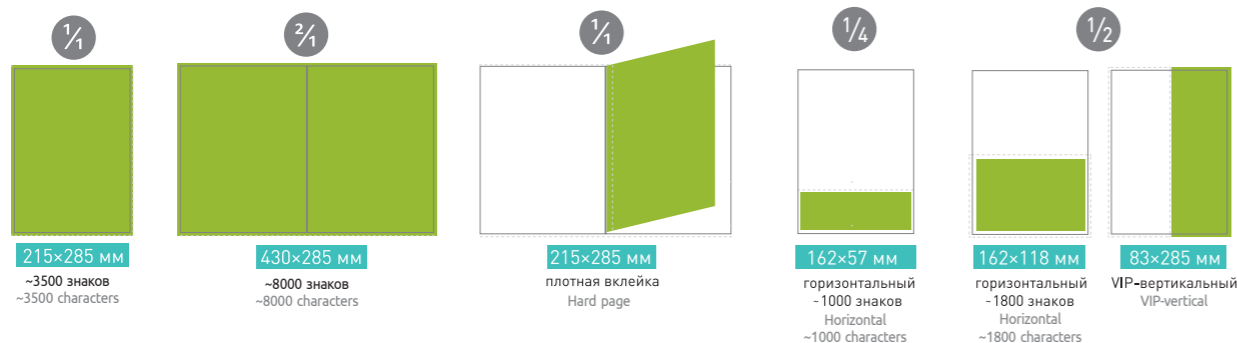
Всего на форуме прозвучало 20 докладов. В следующий раз специалисты соберутся вместе в апреле 2025 г. ■



Дата	Название	Город	Организатор/Место проведения	Контакты
16 – 18 мая	Технодрев Дальний Восток	Хабаровск	Хабаровская Международная Ярмарка	+7 (924) 206-99-06 comp@khabexpo.ru khabexpo.ru
21 – 24 мая	Xylexpo 2024	Милан, Италия	CEPRA S.R.L. Unipersonale	xylexpo.com
22 – 24 мая	IX всероссийская научно-техническая конференция «Леса России: политика, промышленность, наука, образование»	Санкт-Петербург	Санкт-Петербургский государственный лесотехнический университет	www.spbftu.ru/lesarf2024/ тел. +7-812-217-93-63 e-mail ftulesarf@spbftu.ru
28 – 30 мая	Pulp & Paper Industry Expo-China	Гуанчжоу, Китай	Guangzhou Auch Exhibition Service Co., Ltd.	paperexpo.com.cn/english
26 – 27 июня	Мебельный бизнес-форум	Санкт-Петербург	Выставочное объединение «РЕСТЭК»	+7 965 772 7791 bolgova@restec.ru mebsummit.ru
4 – 6 сентября	Eurasian Construction Technology (ECT'24)	Санкт-Петербург	АО «РуссВыставка»	+7 (495) 215-13-61 ect@exporuss.ru interconexpo.ru
6 – 7 сентября	Conf-fu FEST	Санкт-Петербург	В Центре	+7 (981) 882-68-05 reklama@vcentre.pro conf-fu.spb.ru
9 – 12 сентября	Лесдревмаш	Москва	АО «Экспоцентр»	+7 (499) 795-29-06 ldm@expocentr.ru lesdrevmash-expo.ru
9 – 14 сентября	WMF	Шанхай, Китай	Adsale Exhibition Services Ltd.	wood@adsale.com.hk woodworkfair.com
12 – 15 сентября	Intermob 2024	Стамбул, Турция	Reed Tuyap Fairs and Exhibition Organization Inc.	intermobistanbul.com/en
18 – 20 сентября	Мебель & Деревообработка Урал	Екатеринбург	MVK – Международная Выставочная Компания	+7 (861) 200-12-19, +7 (343) 226-04-29 mebelexpo@mvk.ru mebelexpo-ural.ru
19 – 22 сентября	IX Paper Week	Измир, Турция	Al Furat Group	info@paperoneshow.net paperoneshow.net/symposium-2023/
25 – 27 сентября	Эксподрев	Красноярск	ВК «Красноярская ярмарка»	+7 (391) 200-44-00 959@krasfair.ru krasfair.ru
Сентябрь	SibWoodExpo (ранее: Сиблесопользование. Деревообработка. Деревянное домостроение)	Иркутск	АО «Сибэкспоцентр»	+7 (3952) 35-29-00 info@sibexpo.ru sibexpo.ru
9 – 10 октября	Петербургский международный лесопромышленный форум	Санкт-Петербург	Выставочное объединение «РЕСТЭК»	+7 965 772 7791 bolgova@restec.ru spiff.ru
12 – 16 октября	Woodtech	Стамбул, Турция	Reed Tuyap Fairs and Exhibition Organization Inc.	woodtechistanbul.com/en
15 – 18 октября	SICAM	Порденоне, Италия	Exposicam Srl	+39 02 86995712 info@exposicam.it exposicam.it/en/
24 – 27 октября	Красивые дома. Архитектура. Строительство. Интерьер	Москва	Медиа-выставочный холдинг «Красивые дома»	+7 (495) 730-5591 bns@weg.ru archi-expo.ru houses.ru
29 октября – 1 ноября	Деревообработка	Минск, Беларусь	ЗАО «Минскэкспо»	+375-17 367-90-84 expo@minskexpo.com woodworking.minskexpo.com
12 – 14 ноября	PulpFor	Санкт-Петербург	ООО «ЭВР»	+7 (495) 664-49-55 pulpfor@expovr.ru pulpfor.ru
18 – 22 ноября	Мебель	Москва	АО «Экспоцентр»	+7 (499) 795-37-36 ts@expocentr.ru meb-expo.ru
Декабрь	Российский лес	Вологда	ВК «Русский дом», Департамент лесного комплекса Вологодской области	+7 (8172) 72-03-03 dlk.vologda@forest.gov35.ru roslesexpo.ru

СТОИМОСТЬ РАЗМЕЩЕНИЯ РЕКЛАМНОЙ ИНФОРМАЦИИ В ЖУРНАЛЕ ЛЕСПРОМИНФОРМ LESPROMINFORM PRICE LIST

Прайс на размещение баннеров на сайте и на доп. проекты запрашивайте отдельно
Please ask separately for the price of banner placement on the web-site and for additional projects



Место Place for an Ad.	Формат Size (page)	Размер (мм) Size (mm)	Стоимость, руб Price (rubles)	Стоимость, евро Price (euro)		
ОБЛОЖКА COVER						
Первая обложка	Face cover	A4	215 × 250	500 800	8 960	
Вторая обложка + первая полоса (разворот)	The 2 nd cover + A4	2 A4	430 × 285	380 000	8 500	
Вторая обложка	The 2 nd cover	A4	215 × 285	266 000	4 760	
Третья обложка	The 3 rd cover	A4	215 × 285	221 500	3 956	
Четвертая обложка	The 4 th cover	A4	215 × 285	333 600	5 960	
ВНУТРЕННИЙ БЛОК INSIDE BLOCK						
Плотная вклейка 1/1	Hard page	Одна сторона Обе стороны	One side Both sides	215 × 285 + 215 × 285	165 600 263 600	2 960 4 712
Спецместо: (страница напротив: – 2 обложки, – 1 и 2 стр. содержания)	VIP-place (page in front of: – the 2 nd cover, – content)	A4	A4	215 × 285	198 400	3 552
VIP-блок (на первых 30 страницах)	VIP-block (on the first 30 pages)	A4	A4	215 × 285	112 800	2 020
		VIP-вертикальный	VIP vertical	83 × 285	88 000	1 592
		1/2 горизонт.	1/2 horizontal	162 × 118	65 200	1 168
		1/4 горизонт.	1/4 horizontal	162 × 57	39 500	712
Разворот	Two pages A4	Модуль 2A4 Статья 2 стр.	Advert 2A4 Article 2 pages	215 × 285	143 200	2 560
Модуль на внутренних страницах	Advert in the inside block	A4 / Статья	A4 / Article	215 × 285	82 400	1 472
		VIP-вертикальный	VIP vertical	83 × 285	73 600	1 320
		1/2 горизонт. / Новость	1/2 horizontal/News	162 × 118	51 200	920
		1/4 горизонт. / Новость	1/4 horizontal/News	162 × 57	31 200	558

- В прайсе указана стоимость рекламной площади (1/4 A4, 1/2 A4, A4, 2A4), на которой можно разместить как макет, так и статью.
- Модуль VIP-вертикальный ставится только на страницу со статьей или новостями **без конкурентных модулей рядом!**
- Все цены указаны с учетом НДС 20%

- The price specifies the cost of advertising space (1/4 A4, 1/2 A4, A4, 2A4), where both an article and a layout can be placed.
- A VIP-vertical advert can be placed only on the page containing an article or news **without competitive advert nearby!**
- All the prices are 20 % VAT-inclusive



15-18
ОКТАБРЯ
2024
ФЬЕРА
ДИ ПОРДЕНОНЕ

...where
ideas,
materials
and technologies
meet design...

www.exposicam.it