

ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ | НАДЕЖНОСТЬ  
НИЗКИЕ ЭКСПЛУАТАЦИОННЫЕ РАСХОДЫ



# Совершенная техника для несовершенных условий

**30  
ЛЕТ  
В РОССИИ**

## Представительства Джон Дир Форестри в России:

198188, Санкт-Петербург, ул. Возрождения, 20 А, тел.: (812) 703 30 10  
680052, Хабаровск, ул. М. Горького 61А, тел. (4212) 400 858

## Дилер Джон Дир в Сибири: ООО Тимбермаш Байкал

664035, Иркутск, ул. Рабочего Штаба 29Е, тел.: (3952) 707 460

[www.deere.ru](http://www.deere.ru)

[www.tmbk.ru](http://www.tmbk.ru)

# ЛЕСПРОМ ФОРУМ

4-7 СЕНТЯБРЯ 2007 №11



ИЗДАНИЕ ВЫХОДИТ  
ПРИ ОФИЦИАЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКЕ:

«СИБЛЕСОПОЛЬЗОВАНИЕ.  
ДЕРЕВООБРАБОТКА – 2007»



**SIBEXPO**  
CENTRE

Спецприложение к журналу «ЛесПромИнформ» для выставки «СИБЛЕСОПОЛЬЗОВАНИЕ. ДЕРЕВООБРАБОТКА – 2007»

## Специальная техника для рубки и погрузки леса



## Европейский уровень сервисного обслуживания:

- Обучение машинистов
- Гарантийное и послегарантийное обслуживание на месте заготовки
- Оперативные поставки запасных частей со склада в Москве и Санкт-Петербурге



Санкт-Петербург, Пулковское шоссе, д. 72 Б  
тел.: (812) 777-0070, факс: (812) 777-0060  
e-mail: [spb@lonmadi.ru](mailto:spb@lonmadi.ru), [www.lonmadi.ru](http://www.lonmadi.ru)

<b>СПИСОК УЧАСТНИКОВ</b>	<b>2</b>
<b>ПРОГРАММА И ПЛАН ВЫСТАВКИ</b>	<b>3</b>

## ЖИЗНЬ ПО-НОВОМУ

Греф из табакерки, или кто победит в перетягивании «инвестиционного одеяла»	1
Нюансы шлифования	8
Кого постригут лесопромышленные ножницы?	10
Экономьте, выбирая качество	14

## ЛЕСНОЕ ЖЕЛЕЗО

Обслуживание техники в условиях неусыхаемой расчетной лесосеки	6
Честно о важном	7
Экологичные машины	12

## ГРЕФ ИЗ ТАБАКЕРКИ, ИЛИ КТО ПОБЕДИТ В ПЕРЕТЯГИВАНИИ «ИНВЕСТИЦИОННОГО ОДЕЯЛА?»

*Ругать вступивший в действие 1 января 2007 года Лесной кодекс уже поздно. Он вполне уверенно перешел из категории новых в разряд действующих документов. И, хотя на федеральном и региональном уровнях до сих пор не приняты все необходимые нормативные документы, уверенность в том, что возврата к старому уже не будет, крепнет с каждым днем. Хотя некоторые «государевы мужи» нет-нет да смахнут слезу, с ностальгией вспоминая прежний документ.*

Уже надоело говорить о многочисленных нестыковках и несуразностях Лесного кодекса: если собрать воедино все газеты и журналы, в которых поднимался этот вопрос, то, думается, можно будет не один раз обмотать этой бумажной лентой по экватору нашу матушку-Землю. Хочется поговорить о позитивных моментах, которые все-таки присутствуют в «лесной конституции». Точнее, об одном моменте – приоритетных инвестиционных проектах в области освоения лесов.

Это словосочетание упоминается в Лесном кодексе дважды – в п. 3 ст. 22 и п. 3 ст. 74. Позволю себе процитировать данные пункты:

- П. 3 ст. 22 ЛК: «Подготовка перечня приоритетных инвестиционных проектов в области освоения лесов и его утверждение осуществляются в порядке, установленном Правительством Российской Федерации».
- П. 3 ст. 74 ЛК: «Без проведения аукциона договоры аренды лесных участков, находящихся в государственной или муниципальной собственности, заключаются в случаях:
  - 1) предусмотренных статьями 43–45 настоящего кодекса;
  - 2) реализации приоритетных инвестиционных проектов в области освоения лесов».

Статьи весьма примечательные. Государство, заявив, что передаваться лесные участки в аренду будут исключительно через аукционы, оставило небольшую лазейку для тех, кто готов не просто рубить лес, но и вкладываться в развитие инфраструктуры, переработку древесины. Цель таких нововведений в Лесном кодексе одна – привлечь к освоению российского леса крупных инвесторов, ведущие мировые компании, углубить переработку древесины на территории РФ.

### БЛАГИЕ НАМЕРЕНИЯ И «ЧЕРТИК ИЗ ТАБАКЕРКИ»

Для того чтобы скупые строчки Лесного кодекса выкристаллизовались во вполне конкретное постановление Правительства РФ, по которому можно будет работать, без труда определяя, как инвестиционный проект относится к приоритетным, в начале 2007 года при Минпромэнерго была создана рабочая группа. В нее вошли представители практически всех сторон лесных отношений. Эта группа и стала разрабатывать проект постановления Правительства

Продолжение на с. 4



Уважаемые участники и гости выставки «Сиблесопользование. Деревообработка – 2007!»

От имени Федерального агентства лесного хозяйства приветствую и поздравляю вас с открытием очередной экспозиции.

Международная выставка «Сиблесопользование. Деревообработка – 2007» – важнейшее мероприятие в жизнедеятельности лесного комплекса Сибирского федерального округа. Иркутская область обеспечивает продукцией глубокой переработки не только российский рынок, но и другие государства. Древесина в лесах Приангарья прошла минусовую температуру и отличается высоким качеством.

Выставка проводится на Иркутской земле уже четырнадцатый раз. Это наглядно показывает, что лесной комплекс России динамично наращивает свои мощности, предприятия и хозяйства располагают огромными резервами для повышения эффективности производства, внедряют новейшие технологии, развивают глубокую переработку древесины, выпускают продукцию высокого передела. Уверен, что в самом ближайшем будущем лесной комплекс Сибири станет значительным источником прироста добавленной стоимости и социальных достижений региона. Здесь будут созданы современные рабочие места с достойными условиями жизни и труда.

Для дальнейшего подъема лесной отрасли на основе рыночных отношений нужны настоящие коллективные усилия, эффективная работа специалистов и менеджеров разного профиля. Экспозиция выставки как раз демонстрирует то, что при сплоченной работе трудовых коллективов и деловитости руководителей достигаются серьезные успехи в развитии отдельных сторон непрерывной производственной и коммерческой деятельности – от заготовки и восстановления леса до его глубокой переработки и продажи конечной продукции.

Надеюсь на успешную и плодотворную работу выставки! Желаю ее участникам найти надежных партнеров!

V. П. Рошукин, руководитель Федерального агентства лесного хозяйства



Уважаемые участники и посетители Международной выставки «Сиблесопользование. Деревообработка – 2007!»

От имени администрации области поздравляю вас с открытием очередной выставки «Сиблесопользование. Деревообработка». Ежегодное проведение на Иркутской земле такого международного выставочного мероприятия стало важной профессиональной традицией в деятельности лесопромышленного комплекса не только Приангарья, но и ряда регионов Сибири и Дальнего Востока, а также некоторых центральных районов России, отдельных фирм и компаний ближнего и дальнего зарубежья.

Появление в Иркутске этой выставки является особым событием в деловой жизни нашего региона. В силу своих природных условий наша область есть и будет особым крупнейшим лесным регионом страны, способным в ближайшем будущем обеспечить своей самой разнообразной высококачественной продукцией потребности как регионов России, так и ряда других государств. На Байкальском экономическом форуме в 2006 году была одобрена концепция «Развитие лесопромышленного комплекса Иркутской области на период 2006–2015 годов», которая определила вектор развития лесного сектора экономики, ориентированного на глубокую переработку древесины.

Лесопромышленный комплекс является наиболее динамичным сектором экономики Иркутской области. Наблюдается рост физических объемов производства и реализации товарной продукции. Ведущие предприятия ЛПК работают устойчиво и прибыльно; улучшились и другие основные технико-экономические показатели производства. В регионе действуют такие известные предприятия, как Усть-Илимский ЛПК, «Братсккомплексхолдинг», «Юртинсклес», «Игимра-Тайрику», «Янтальес», Байкальский ЦБК и другие. Продукция предприятий комплекса пользуется спросом на внутреннем и зарубежном рынках. С февраля 2007 года в Иркутской области начала свою деятельность Байкальская лесная товарная биржа, перед которой стоит большая задача – сформировать организованный оптовый рынок лесоматериалов на территории Иркутской области путем организации биржевой торговли, осуществляемой в форме гласных, открытых публичных торгов. Создать сеть брокерских контор и вовлечь в торговый оборот не только круглые лесоматериалы, но и пиломатериалы и прочую продукцию глубокой переработки. Одним из инструментов дальнейшего эффективного развития лесопромышленного комплекса является проведение смотров достижений и обмен опытом работы. Такой открытый смотр продолжается и в этом году. В выставке участвуют представители разных профилей и направлений деятельности: лесхозы и лесохозяйства, лесхозы, деревообрабатывающие и мебельные предприятия, машиностроительные заводы и ремонтно-механические хозяйства, научные, проектные и конструкторские организации, коммерческие фирмы, предприятия по выпуску товаров народного потребления для работников лесного хозяйства, общественные союзы и ассоциации, средства массовой информации. Многочисленные экспонаты и насыщенная деловая программа юбилейной выставки заинтересуют специалистов и деловых людей. Администрация области желает успешной работы всем участникам выставки.

V. N. Dolgov, заместитель главы администрации Иркутской области



Уважаемые участники и гости Международной выставки «Сиблесопользование. Деревообработка»!

От имени Комитета ТПП РФ по развитию лесной промышленности и лесного хозяйства поздравляю вас с открытием на Иркутской земле очередной Международной выставки «Сиблесопользование. Деревообработка»!

Эта выставка является важным событием для Иркутской области. Она привлекает внимание деловых людей, специалистов, а также общественности, заинтересованной в лучшем использовании сибирских лесных ресурсов и повышении эффективности работы лесопромышленного комплекса.

Опыт проведения прошлых выставок показал, что они способствуют развитию лесной, целлюлозно-бумажной, деревообрабатывающей и мебельной промышленности, лесного хозяйства Сибири и Дальнего Востока, преобразованию этих отраслей в высокотехнологичные, рентабельные и конкурентоспособные отечественные производства. Наш комитет хотел бы установить долговременные деловые контакты и организовать сотрудничество с участниками выставки, представляющими различные производства, предприятия, национальные и международные организации лесной промышленности и лесного хозяйства. Мы также готовы содействовать продвижению значимых инвестиционных и инновационных проектов и решений, а также развитию научной базы лесопромышленного производства и лесного машиностроения Сибирского и Дальневосточного регионов России.

Желаю участникам и посетителям выставки «Сиблесопользование. Деревообработка» успешной работы, счастья и здоровья всем!

A. С. Беляков, председатель Комитета ТПП РФ по развитию лесной промышленности и лесного хозяйства

СПИСОК УЧАСТНИКОВ ВЫСТАВКИ

Table listing participants by organization, country, city, and pavilion/stand number.

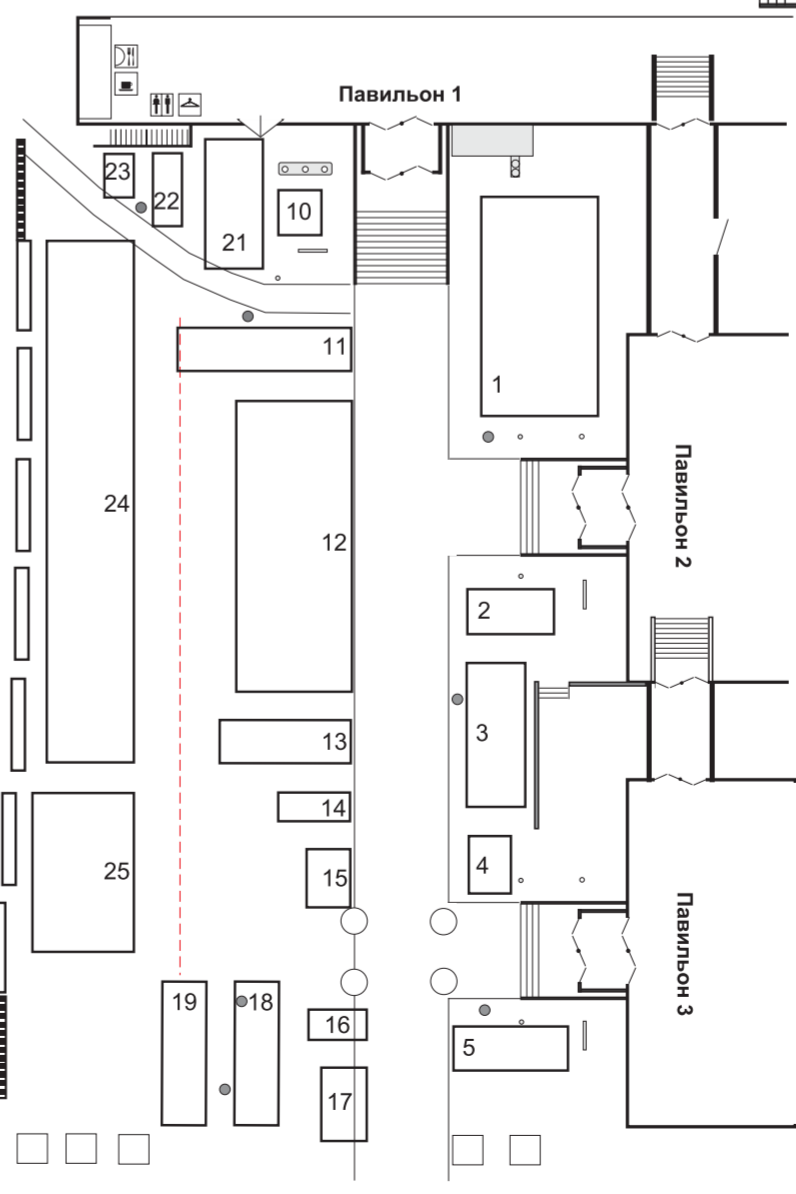
ПРОГРАММА ВЫСТАВКИ «СИБЛЕСОПОЛЬЗОВАНИЕ. ДЕРЕВООБРАБОТКА»

г. Иркутск, 4-7 сентября 2007 года

Table of the exhibition program with dates and activities.

Время работы выставки

Для экспонентов: 4-6 сентября – с 9.30 до 18.00, 7 сентября – до 15.00, демонтаж стендов – 7 сентября с 15.00 до 18.00. Для посетителей: 4-6 сентября – с 10.00 до 18.00, 7 сентября – до 15.00. Текущая информация доводится через систему радиосвязи в выставочном комплексе.

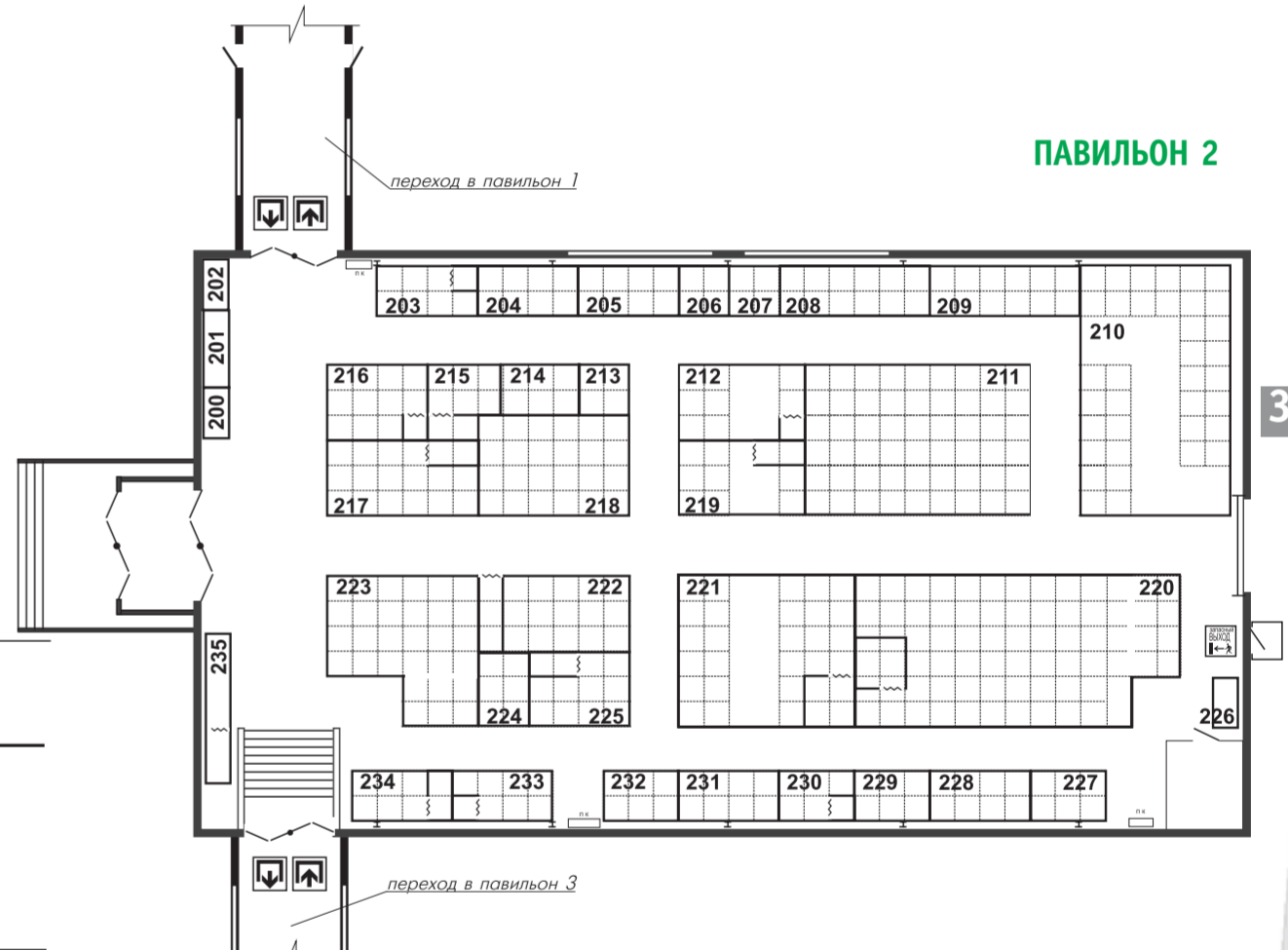


ОТКРЫТАЯ ПЛОЩАДКА

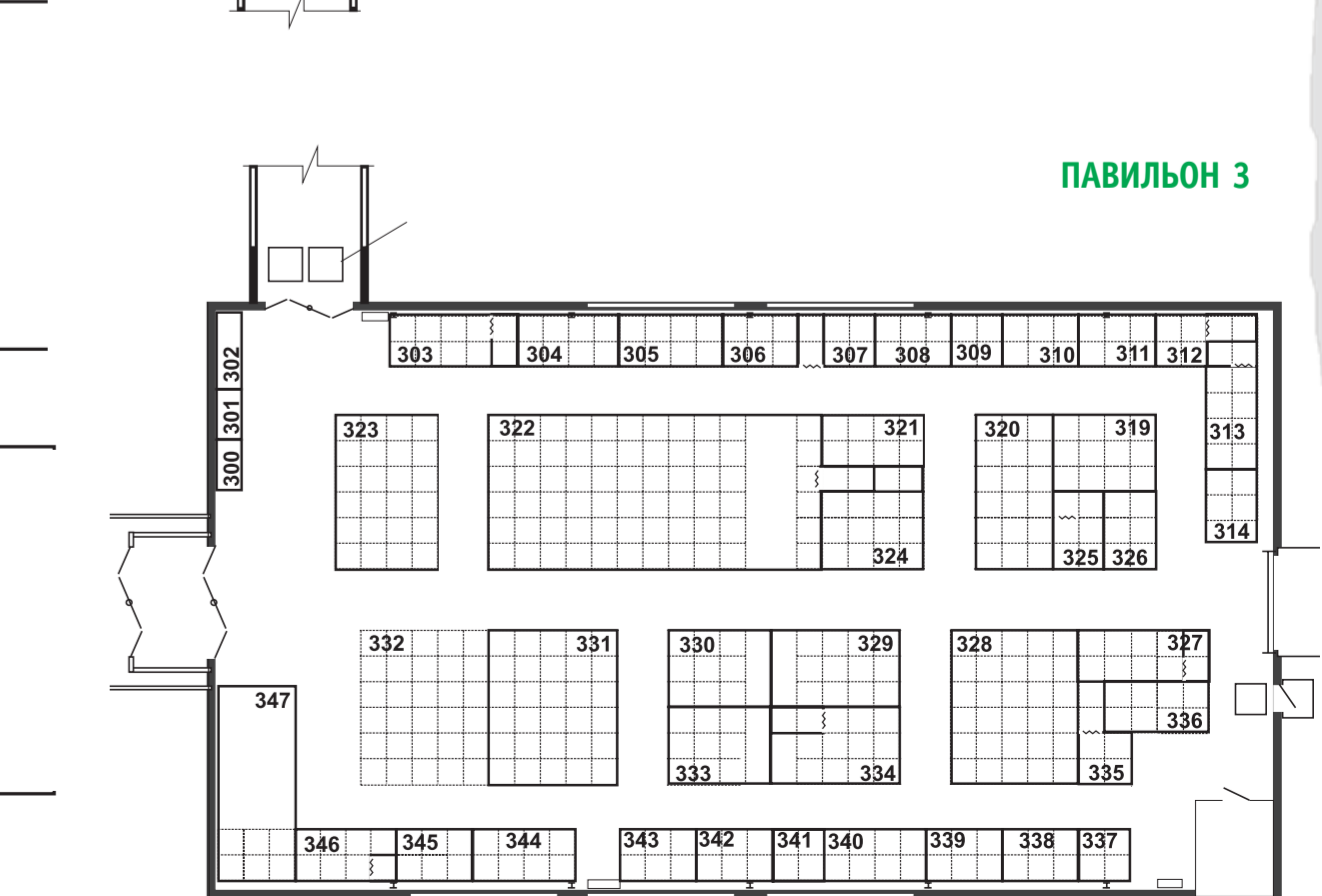
ПАВИЛЬОН 1



ПАВИЛЬОН 2



ПАВИЛЬОН 3



# ГРЕФ ИЗ ТАБАКЕРКИ, ИЛИ КТО ПОБЕДИТ В ПЕРЕТЯГИВАНИИ «ИНВЕСТИЦИОННОГО ОДЕЯЛА»?

Продолжение. Начало на с. 1

«Об утверждении Порядка подготовки и утверждения перечня приоритетных инвестиционных проектов в области освоения лесов». Группа работала достаточно активно и, что немаловажно, открыто. Ее представитель – директор по взаимодействию с органами государственной власти и муниципального самоуправления корпорации «Илим Палл» Дмитрий Чуйко – даже заручился поддержкой в регионах, отстаивая проект Минпромэнерго. В Архангельске специально для разработки этого постановления был проведен I Региональный лесной форум, который в целом поддержал ведомство Виктора Христенко, сопроводив документ лишь небольшими пожеланиями, не носящими принципиального характера.

Там, в Архангельске, Дмитрий Чуйко очень точно охарактеризовал разрабатываемый документ: «Из всех 58 нормативных документов, которые предстоит принять на федеральном уровне, постановление о порядке подготовки и утверждения перечня приоритетных инвестиционных проектов должно стать тем инструментом, с помощью которого можно привлечь инвестиции в лесную отрасль. В остальное же можно добиться углубления переработки древесины и, соответственно, усиления финансовой отдачи от российского леса».

В первом проекте, предложенном Минпромэнерго, предлагались 3 категории приоритетных инвестиционных проектов. И в каждой категории инвесторам предлагались свои вполне осязаемые преимущества и льготы:

1. С объемом инвестиций от 300 млн до 5 млрд рублей. В этом случае инвестору планировалось передавать лесной фонд в аренду без аукционов, установить минимальную ставку попенной платы за древесину на корню, без региональных «накруток», освободить от таможенных пошлин на вывоз продукции переработки древесины и ввоз оборудования для реализации данного инвестиционного проекта.
2. С объемом инвестиций от 5 до 10 млрд рублей. Для таких инвесторов ставки попенной платы планировалось установить на уровне 50% от минимальных ставок. Также предлагалось освободить их от вывозных пошлин на продукцию деревообработки и гарантировать им государственную поддержку из инвестиционного фонда, в частности на создание инфраструктуры в лесу. Также присутствовало и вообще уникальная рекомендация: на период реализации

приоритетного инвестиционного проекта было предложено освободить инвестора от уплаты экспортной пошлины на вывоз круглого леса.

3. С объемом инвестиций больше 10 млрд рублей. Инвесторов, готовых вложить в российский лес свыше 10 млрд рублей, получивших лесной ресурс без аукциона, планировалось полностью освободить от попенной платы, поддерживать развитие инфраструктуры для реализации проекта через государственный инвестиционный фонд. Также предусматривались таможенные льготы при экспорте продукции деревообработки и круглого леса и при импорте оборудования, необходимого для реализации проекта. Кроме того, в проекте были даже предусмотрены некие абстрактные «иные формы и методы поддержки».

В общем, при грамотной реализации указанных мер можно было бы не только добиться привлечения в лесной сектор малых инвестиций (более 10 млн долларов) для развития лесопильного производства, но и за счет уникальной поддержки крупных инвесторов говорить о строительстве впервые за 2–3 десятилетия новых ЦБК на территории РФ.

К сожалению, сегодня не только профильные ведомства участвуют в разработке нормативных документов, касающихся развития лесной промышленности. Уже традиционно, буквально как черт из табакерки, появилось Министерство экономического развития и торговли со своим проектом постановления «О приоритетных инвестиционных соглашениях». Документ от МЭРТ разрабатывался в глуши кабинетов, широко не обсуждался. Если сказать, что проекты МЭРТ и Минпромэнерго мало походили друг на друга, – ничего не сказать. У ведомства Германа Грефа было свое видение приоритетных инвестиционных проектов и мер поддержки предпринимателей, которые согласятся реализовывать их. У ведомства Виктора Христенко подход иной: чтобы в будущем государство получило рост налоговых поступлений, сегодня оно должно дать преференции, послабления тем, кто действительно готов вкладывать средства в углубление переработки древесины.

После этого началось банальное перетягивание «инвестиционного одеяла» на себя. Минпромэнерго отстаивало свой проект, МЭРТ – свой.

## НИ НАШИМ, НИ ВАШИМ...

В конечном итоге после многочисленных консультаций, согласительных комиссий и «постановки на вид» главе Минпромэнерго

за излишне долгую работу над проектом постановлении, документ все-таки был одобрен в министерстве и подписан главой кабинета министров. Так появилось постановление №419 «О приоритетных инвестиционных проектах в области освоения лесов». Этим постановлением прописан порядок признания инвестиционных проектов приоритетными, вдохновители которых могут рассчитывать на весьма солидную поддержку государства.

Сравним полученный документ с тем, который предлагался на первом этапе разработки. В постановлении, по сути, остался единственный критерий, по которому можно отнести инвестиционный проект в области освоения лесов к приоритетному. Приоритетным может быть признан проект или группа проектов, осуществляемых одним инвестором, с объемом инвестиций не менее 300 млн рублей (около 9 млн евро). Все. И льготы инвесторам устанавливаются одинаковые, хоть ты вложишь 300 млн евро, хоть миллиард. А что осталось из льгот?

В постановлении записано, что в случае признания инвестиционного проекта приоритетным инвесторы получают право на безаукционное получение лесных участков в аренду. При этом арендная плата за пользование лесными ресурсами составит всего 50% от минимальных ставок. И все!

Если грубо прикинуть, то получится, что тех самых 9 млн евро хватит на строительство 60км лесных дорог весьма приличного качества либо строительство небольшого лесопильного завода. Таким образом, Правительство наглядно показало, что в первую очередь оно намерено стимулировать деревообработку, ибо серьезные льготы тем, кто будет строить, например, ЦБК или модернизировать производство на действующих целлюлозных предприятиях, нет. Видимо, с российской меловой бумагой нам придется пока подождать.

Ведение перечня приоритетных инвестиционных проектов в области освоения лесов осуществляется Минпромэнерго РФ, но принятие решений о включении проектов в этот перечень принимается на региональном уровне – органами исполнительной власти субъектов РФ (по тем лесам, полномочия по управлению которыми переданы субъектам). Например, по лесам Московской области решения принимаются Рослесхозом.

В настоящий момент Минпромэнерго уже разработаны требования и методические указания по подготовке всей необходимой документации (в том числе отчетной) для приоритетных инвестиционных проектов. В них, помимо прочего, оговариваются и санкции за срыв реализации приоритетного инвестиционного проекта. Так, если инвестиционный проект будет признан несостоявшимся (сроки его реализации будут превышены более чем на год, или сроки отчетности – более чем на полгода, или в случае отказа инвестора от его реализации), с арендатора должна быть взыскана арендная плата в полном размере за весь период лесопользования.

В методических указаниях, в частности, дается описание инвестиционных проектов, которые могут быть признаны приоритетными. Это проекты по созданию и (или) модернизации объектов лесной инфраструктуры (лесных дорог, лесных складов и т.п.) и (или) лесоперерабатывающей инфраструктуры (объектов переработки заготовленной древесины и иных лесных ресурсов, биоэнергетических объектов и др.).

В постановлении устанавливаются четкие требования к деловой репутации инвестора, а также закрытый перечень документов, необходимых для утверждения инвестиционного проекта уполномоченным органом. Для

рассмотрения вопроса о включении инвестиционного проекта в перечень приоритетных коммерческая организация, желающая реализовать инвестиционный проект, должна представить в Минпромэнерго России заявку установленного образца, которая должна включать в себя:

- заявление о реализации инвестиционного проекта;
- концепцию инвестиционного проекта (цели и задачи проекта, краткое описание действий инвестора по реализации инвестиционного проекта, включая предварительные расчеты финансово-экономических, бюджетных и социальных результатов реализации инвестиционного проекта);
- срок окупаемости инвестиционного проекта;
- объем расходов, необходимых для подготовки и реализации инвестиционного проекта, в том числе схему финансирования проекта;
- поэтапный план реализации инвестиционного проекта.

Впрочем, в Минпромэнерго надеются, что принятием данного постановления поддержка инвесторов в лесной отрасли не закончится. По мнению ведомства, стимулирование развития производства по глубокой переработке древесины требует разработки дополнительных мер поддержки, направленных на сокращение затрат по созданию лесоперерабатывающих комплексов, так как специфика данных производств предусматривает создание территориально разветвленной инфраструктуры (до нескольких сотен километров), а также формирование объектов социальной сферы (создание нескольких тысяч рабочих мест).

В этой связи уже сейчас в Минпромэнерго началась дополнительная проработка различных механизмов привлечения крупных (более 15 млрд рублей) инвестиций в создание производств по глубокой переработке древесины, включая использование механизмов государственно-частного партнерства с привлечением средств Инвестиционного фонда РФ, Банка развития РФ, механизмов федеральных целевых программ и ФАИП. Таким образом, не исключено, что помимо льгот по арендной плате за лесфонд «приоритетные инвесторы» все-таки получат и льготы режимов таможенно-тарифного регулирования и другие преимущества.

Таким образом, постановление Правительства №419 «О приоритетных инвестиционных проектах в области освоения лесов» – лишь первый документ, направленный на стимулирование инвестиционной активности в лесопромышленном комплексе. Этим документом государство демонстрирует потенциальным инвесторам свою заинтересованность в развитии производства, в становлении современных, передовых технологий в лесной промышленности. При этом вполне вероятно, что уже в ближайшем будущем при реализации действительно крупных инвестиционных проектов государство по ряду позиций сможет еще немного «подвинуться», привлекая на свою территорию ведущих мировых игроков лесной отрасли, цель которых организовать на территории России действительно передовые, высокотехнологичные производства по переработке древесины.

## ПОВАРЕШКА ДЕГТЯ

Впрочем, в любом благом начинании всегда можно найти не только ложку, но и целую поварешку дегтя, чтобы испортить всю нарисованную яркими красками картину. В середине августа, когда было официально объявлено об утверждении постановления Правительства РФ «О приоритетных инвестиционных проектах в области освоения лесов», на одном из интернет-сайтов появилась замечательная публикация «Лесную политику диктует иностранный капитал». В ней автор ничтоже сумняшеся сокрушается, что Правительство с помощью постановления

№419 в очередной раз облегчило груз на кошелек лесных олигархов и зарубежных лесных магнатов, отдав им лес за полцены.

По мнению автора, «теперь любой инвестор (если чиновники признают его проект приоритетным) будет платить за лесной участок даже не минимальные ставки аренды, а только полцены от них. И получать этот участок будет без конкурсов и аукционов. Но самое главное – Минпромэнерго установило, что «приоритетность» лесного проекта начинается с 300 млн рублей, примерно 11–12 млн долларов. Что значит эти деньги для лесной отрасли, когда строительство ЦБК – не меньше 1 млрд долларов? Теперь экспортеры будут покупать простые лесопилки, минимально обрабатывать арендованный (за половину минимальной цены!) лес – и гнать его за границу дальше: ведь новые высокие пошлины относятся только к необработанной древесине. Более того, 300 млн рублей можно инвестировать не в одиночку, а коллективно, скинувшись. Так что ситуация может дойти до полного абсурда. Соберется, к примеру, толпа мужиков с импортными бензопилами и предьявит Минпромэнерго свои права на спелый лесной участок».

Такая точка зрения, безусловно, имеет право на существование. Более того, есть еще одна опасность, что те самые мужики не просто скинутся, а заключат с каким-нибудь предприятием полуфидуциарный договор о приобретении лесорамы-восьмерки за 300 млн рублей и их проект будет необходимо признать приоритетным. И кто потом будет доказывать, что в действительности лесорама стоит в сотни раз меньше? Но все-таки есть надежда, что государством движут благие помыслы. Ведь даже на те 300 млн рублей можно построить неплохой, в принципе, лесозавод, который на первых порах будет выпускать только необработанный пиломатериал, а затем появится возможность поставить сушилки, строгать доску, расширить ассортимент продукции. Да и все растущий

российский рынок обработанной древесины, растущий спрос на вагонку, плитусы, клееную продукцию и подобное заставляют дальновидного хозяина завода думать не о том, как побыстрее распилить и продать, а о том, как произвести востребованную продукцию и продать ее подороже.

Сегодня лично я жду от Правительства следующего шага, направленного на углубление переработки древесины на территории России. Глава кабинета министров или один из руководителей профильных ведомств должен заявить, что через 2–3 года после подъема пошлин на необработанную древесину до запретительных размеров (в 2011–2013 годах) аналогичная участь будет уготована и необработанным пиломатериалам. Правительство должно сказать лесопромышленникам: если хочешь продавать за рубеж нестроганный пиломатериал, то плати повышенные пошлины, нечего загружать работой высокотехнологичные зарубежные производства; а вот если хочешь продавать за рубеж продукцию действительно глубокой переработки древесины, то мы будем всячески тебя поддерживать, отменим все пошлины.

Понятно, что данная мера будет очень популярна у сегодняшних гигантов лесопиления, не обновлявших производство с советских времен. Однако вслед за пряником (отмена с 23 июня 2007 года пошлин на вывоз хвойных пиломатериалов, а также пиломатериалов из ряда твердолиственных пород деревьев), давшим лесозаводам дополнительные средства, которые можно направить на перевооружение производства, должен последовать кнут: те, кто не хочет заниматься глубокой переработкой, должен уйти с мирового рынка. Впрочем, пока подобных заявлений Правительством не сделано, а потому развитие лесной отрасли будет идти, видимо, за счет создания производств по выпуску полуфабрикатов: целлюлозы, нестроганых пиломатериалов и тому подобной продукции.

Александр ГРЕБЦОВ

# СУШИЛЬНЫЕ КАМЕРЫ



- Крупногабаритные
- Конвективные
- Высокотемпературные
- Пропарочные
- Вакуумные

Центральный офис в России:  
(495) 739-97-35; 737-98-90

E-mail:

vanicek@yandex.ru  
rdx1488@yandex.ru

Internet:

www.vanicek.ru  
www.muehlboeck.ru



# ОБСЛУЖИВАНИЕ ТЕХНИКИ В УСЛОВИЯХ НЕИССЯКАЕМОЙ РАСЧЕТНОЙ ЛЕСОСЕКИ



ООО «Тимбермаш Байкал» специализируется на продаже и обслуживании лесозаготовительного оборудования John Deere и Timberjack в Сибири. Офис и сервисный центр компании расположены в Иркутске. Основанная в 2002 году компания до октября 2005 года была известна на сибирском рынке промышленного мобильного оборудования как ООО «Тимберджек Байкал». Предприятие предлагает сибирским лесопромышленникам лесозаготовительные машины для сортиментной (харвестеры и форвардеры) и хлыстовой заготовки леса (валочно-пакетирующие машины и чокерные или бесчокерные трелевочные тракторы – скиддеры); запасные части и расходные материалы; капитальный ремонт и периодическое регламентное обслуживание техники; обучение операторов. О работе компании, ее планах и достижениях корреспонденту журнала «ЛесПромИнформ» рассказывает руководитель ООО «Тимбермаш Байкал» Виктор Игоревич Болдаков.

– Виктор Игоревич, Ваша компания в прошлом году поставила рекордное количество лесозаготовительной техники в Сибирь. С чем Вы связываете хорошие показатели работы ООО «Тимбермаш Байкал»?

– Спрос порождает предложение. Прежде всего, продажи 2006 года объясняются высоким спросом на высокопроизводительную, надежную технику, который ранее не был удовлетворен. Три основных фактора, определяющих успех наших заказчиков – это обучение, сервис и солидный склад запасных частей непосредственно вблизи использования машин. Это факторы успеха эксплуатации любого промышленного оборудования, в том числе лесозаготовительного. Именно в развитие этих 3 направлений мы целенаправленно вкладываем наши основные ресурсы. Приведу цифры: в данный момент в учебном отделе нашей организации трудятся 3 инструктора по обучению, в сервисном отделе – 13 сервисных

инженеров, объем складов запчастей в Сибири (в городах Иркутске, Братске, Усть-Илимске, Томске) – более 600 тысяч евро. Развитие этих направлений объясняет рекордные продажи 2006 года, а в 2007 году наши продажи увеличились более чем в 2,5 раза.

– Как Вы оцениваете перспективы сибирского рынка? Возможно ли падение спроса на технику John Deere, связанное с тем, что большинство клиентов уже приобрело необходимые им лесозаготовительные машины?

– Перспективы колоссальные, так как спрос на высококачественную лесозаготовительную технику и квалифицированную поддержку не был удовлетворен в течение многих и многих лет. Модельный ряд John Deere, предлагаемый «Тимбермаш Байкал», покрывает 95% спроса. Мы предлагаем харвестеры и форвардеры для сортиментной технологии лесозаготовки и

валочно-пакетирующие машины, трелевочные тракторы, погрузчики для хлыстовой технологии, более традиционной в России. Таким образом, наши заказчики могут получить практически все, что душе угодно.

– И в дополнение к предыдущему вопросу, по Вашей оценке, какой части лесозаготовительной Сибири (и, в частности, Иркутской области) необходима техника такого уровня, как John Deere?

– Наша компания сама родом из Сибири, и помимо того, что в ней работают профессионалы, в ней работают сибиряки, то есть люди, очень хорошо понимающие потребности лесозаготовителей и основные требования, предъявляемые ими к поставщику лесозаготовительной техники. Понимание и стабильное удовлетворение потребностей заказчика – вот главное условие поддержания стабильного спроса, который пока удовлетворен не более чем на 15%. Учитывая, что John Deere производит и активно продает трелевочные тракторы, техника будет иметь спрос в любом регионе, где объем лесозаготовок превышает 200 тысяч кубометров в год.

– Ваша компания работает уже 5 лет. Изменились ли за это время предпочтения покупателей? Наблюдаете ли Вы перемены в способах лесозаготовки, которые отражаются на продажах лесозаготовительных машин?

– Основные предпочтения покупателей не изменились. Им нужна надежная, производительная и экономичная лесозаготовительная техника. По поводу перемен в способах лесозаготовки... Хотелось бы, чтобы развитие правил рубок главного пользования в регионах шло в ногу со временем. Зачастую лесхозы предъявляют лесопользователям требования к правилам рубок, разработанные еще в конце 20-х годов прошлого века.

– Пять лет работы – это солидный срок. Какие достижения компании за это время Вы можете отметить?

– Рост парка машин на обслуживании за 5 лет вырос в 3,5 раза. Количество персонала организации, задействованного в обучении, сервисе и поддержке запчастями (в 3 главных направлениях, о которых я говорил ранее), выросло с 3 человек в 2003 году до 25 человек сегодня. Как следствие – стабильный ежегодный объем продаж, который сегодня измеряется десятками, а не единицами проданных машин John Deere. В этом году мы запускаем в эксплуатацию в Сибири более 80 единиц лесозаготовительной техники; это первый прецедент в истории, когда на новой для современных машин территории одновременно запускается столько техники!

– Что Вы ожидаете от следующего пятилетия? Вас интересуют планы Вашей компании и самые смелые предположения.

– Рост парка обслуживаемых машин вырастет до 650–700 единиц. Во многом, как

следствие этого, средний возраст работающих в лесу специалистов снизится (произойдет омоложение); молодые люди 20–30 лет с удовольствием идут работать на современных эргономичных машинах. На базе университетов и техникумов будут организованы учебные центры для обучения молодежи эксплуатации современной лесозаготовительной техники; мы уже начали работу в этом направлении. Объем продаж составит порядка 80–100 единиц в год. Количество персонала, задействованного в реализации 3 важнейших составляющих нашей работы (обучение, сервис, склад запасных частей), вырастет в 2,5–3 раза.

– В презентации на сайте Вашей компании (www.tmbk.ru) сообщается, что в рамках укрепления сервиса запланировано открытие к 30 сентября 2007 года филиала в Томске. Реализуется ли это намерение?

– Да, проект уже реализуется. В Томске у нас уже есть склад запчастей. Обслуживание и сервисная поддержка пока осуществляются из Красноярского филиала; в ближайшее время в Томск будет переведен сервисный инженер.

– У John Deere несколько дилеров в России. Что Вы можете сказать об особенностях работы в Сибири? Отличается ли, на Ваш взгляд, деятельность «Тимбермаш Байкал» от деятельности компаний, продающих лесозаготовительные машины в других регионах?

– Да, отличается. Однозначно. Это во многом обусловлено географическими и инфраструктурными сложностями в Сибири. 2–3 года назад среднее расстояние от нашего сервисного центра в Иркутске до места эксплуатации техники было порядка 700 километров, что в любом случае достаточно много. Это одна из причин, почему мы продолжаем работу по организации филиалов. Географические сложности – один из факторов, усложняющих нашу работу в Сибири. В меру своих возможностей мы успешно с ними справляемся.

– Приобретение техники (харвестера, скиддера) – первый шаг в оснащении производства. Необходимо еще научиться ею пользоваться и решать возникающие проблемы. Что именно потребуется лесозаготовителю, чтобы пользоваться машинами, предлагаемыми Вашей компанией? В какую сумму обойдется покупателю обучение, ремонт, получение других услуг, связанных с обслуживанием техники? Насколько ООО «Тимбермаш Байкал» своими силами может удовлетворить потребность потребителей в этих услугах?

– Мы стараемся, чтобы в цену каждой машины уже входило обучение. Также в цену каждой машины входит гарантия производителя на 2000 моточасов. На послегарантийный период заказчики могут заключить сервисные контракты на обслуживание техники нашими сервисными инженерами каждые 1000 моточасов. Наиболее крупным заказчикам, эксплуатирующим 4 машины и более, мы предлагаем обучить собственных механиков по обслуживанию современной лесозаготовительной техники John Deere в послегарантийный период. На сегодняшний день мы обучили более 25 механиков из числа персонала конечных пользователей машин.

Было бы нелогичным рассматривать суммы, в которые обойдется покупателю получение этих услуг, в отрыве от общей себестоимости заготовленного кубометра леса. В зависимости от модели лесозаготовительной техники John Deere без учета налогов и амортизационных отчислений эта цифра может составлять от 1,5 доллара за кубометр (при валке, осуществляемой валочно-пакетирующей машиной) до 3,5 доллара за кубометр (валка, обрезка сучков и раскряжка харвестером).

В завершение этого интервью мне хотелось бы поздравить заказчиков нашей компании с наступающим Днем работников леса и пожелать всевозможных успехов в деловых начинаниях и немисьяемой расчетной лесосеки! ■

# ЛЕСНАЯ ТЕХНИКА. ЧЕСТНО О ВАЖНОМ

Нет, наверное, такого человека в лесном хозяйстве, который мечтал бы о простоях в работе. Любой простой – это не только убытки в чистом виде, но и потеря темпа и времени, трепка нервов. Особенно это верно в отношении специалистов, занимающихся обслуживанием и ремонтом техники, то есть тех, от кого и зависит, в общем-то, работоспособность всей компании.

Да, если относиться к этому вопросу всерьез (а иначе и не должно быть!), то можно смело утверждать: обслуживание начинается задолго до покупки техники. Оно начинается с решения, какую технику приобретать. И здесь необходимо учесть множество факторов. Обычный комплекс вопросов, ответы на которые нужно получить, состоит из оценки финансовых возможностей предприятия, определения задач, стоящих перед техникой, надежности, стоимости обслуживания.

Зачастую дело обстоит так: да, нам хотелось бы купить технику вот этого производителя, но сейчас мы вынуждены приобрести технику другого производителя, дабы сэкономить. Через полгода о принятом решении начинают жалеть... Когда подступает время, потраченное на ремонт, стоимость этого ремонта, понесенные убытки. А ведь технические специалисты, как правило, предупреждают руководство о возможных последствиях. Всегда ли их слушают?

Те, кого устраивает такое решение вопросов, дальше могут не читать. Тем же, кто искренне болеет за свое дело и относится к нему серьезно, я хотел бы сообщить о некоторых возможностях, облегчающих жизнь как на этапе выбора техники, так и на этапе ее эксплуатации.

Итак, начало... Любой поставщик заинтересован в продаже той техники, которую может поставить. Верно? Да. Следовательно, чем больше вариантов существует у поставщика, тем более объективными будут его рекомендации. При этом поставщик должен быть в состоянии обеспечить именно ту комплектацию шасси, ту надстройку, которая требуется вам.

И, наконец, безотказной техники не бывает. Значит, должна быть возможность оперативно и качественно производить ремонт. Опять же тогда, когда нужно вам, а не тогда, когда кто-то там сможет это сделать. В идеале все эти пункты должна выполнить для вас одна и та же фирма – так быстрее и надежнее.

Да, все это прописные истины, известные каждому специалисту. Но есть некоторые

нюансы. Можно, например, попытаться сэкономить, купив шасси у одного поставщика, а надстройку установив доморощенную. Дешевле? Возможно, но проблемы в этом случае неизбежны. Хотя бы потому, что производители шасси не любят подобной самодельности. И, как правило, лишают гарантии. «Как правило», потому что не всегда. Есть исключения.

Петербургская компания «В-Кран», к примеру, успешно комплектует шасси импортными надстройками и дополнительным оборудованием: манипуляторами, надрамниками, щитами, кониками. У предприятия заключены соглашения с компаниями Volvo и Scania, что сохраняет гарантию производителя на шасси.

К тому же «В-Кран» производит установку надстроек лучших европейских производителей на собственной базе здесь, в России, что приводит к реальной экономии средств покупателя. В результате европейские лесовозы сохраняли свои высокие качественные характеристики, но стали дешевле.

Сборка в России открывает широкие возможности для заказчиков. Лесовоз теперь собирается, как конструктор Lego: можно заранее выбрать, к примеру, вид манипулятора и тип установки – стационарно или на выдвигной консоли; можно оговорить оптимальный вариант коников в зависимости от перевозимого леса, не переплачивая за лишние. На лесовоз можно установить 4 шеститонных, 3 семитонных или 2 девятитонных коника.

Разве не хочется приобрести лесовоз известного европейского производителя, славящегося надежностью и удобством в эксплуатации, к тому же собранный непосредственно по вашим требованиям, да еще дешевле, чем у самого производителя? И сохранив при этом гарантию?

Благодаря большому выбору лесной техники и оборудования различных производителей: лесовозов и лесозаготовительных комплексов, элементов надстройки, прицепов и полуприцепов, – «В-Кран» всегда сможет предложить именно то, что требуется вам, от шасси до полностью укомплектованного и оборудованного «под вас» лесовоза. За долгие годы деятельности компания подготовила штат высокопрофессиональных специалистов, которые смогут помочь вам подобрать оптимальный вариант техники и оборудования, качественно выполнить порученные работы.

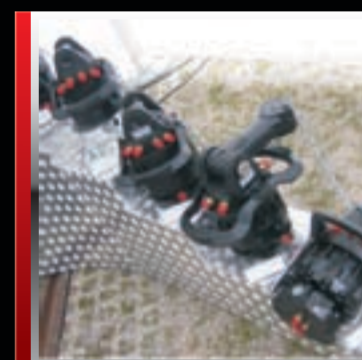
И, что немаловажно, как мы уже определили, приобретая технику в компании «В-Кран», покупатель получает качественное сервисное обслуживание на всей территории России. Жизнь не стоит на месте. Ваше предприятие будет развиваться, чего я вам искренне желаю, – появятся новые задачи, новая техника. Вспомните тогда об этой статье. Сотрудничество с «В-Кран» значительно облегчит вашу жизнь, сделает более эффективной вашу работу. Тем более что «В-Кран» также активно развивается, предлагая своим партнерам все новые и новые варианты. ■



Прицепы и полуприцепы импортного производства: сортиментовозы, тралы, контейнерные площадки



Спецтранспорт на базе: Урал, КамАЗ, КрАЗ, МАЗ, VOLVO, SCANIA, MERCEDES, MAN



Запчасти и комплектующие: гидравлические насосы SUNFAB, FERRARI, навесное оборудование FERRARI, гидроцилиндры PENTA, гидробаки, РВД и т. д.

Установка гидравлики на все типы автомобилей: бетононасосы, миксеры, самосвалы и т.п.



Лесопогрузочное оборудование (гидроманипуляторы новые и б/у) от фирм-производителей: FORESTERI, EPSILON, LOGGLIFT, V-KRAN, JONSERED, FISKARS, HIAB

Установка на любые типы шасси и стационарно.

www.v-kran.ru



# В-КРАН

ООО «В-КРАН»  
194223 Санкт-Петербург, а/я 13  
пр. Культуры, д. 40  
промзона «ПАРНАС»

тел. (812) 449-1380  
тел. (812) 972-4040  
факс (812) 449-1383  
www.v-kran.ru  
sale@v-kran.ru  
service@v-kran.ru

На всю поставляемую технику, запасные части и работы предоставляется гарантия. Сервис и техническое обслуживание на всей территории России



Настройка новой машины в сервисном центре «Тимбермаш Байкал» перед отправкой заказчику





# ЭКОЛОГИЧНЫЕ ЛЕСОЗАГОТОВИТЕЛЬНЫЕ МАШИНЫ НА ДВИЖКАХ MERCEDES

## EcoLog серии С

Российский лесопромышленный комплекс продолжает набирать обороты. В современных рыночных условиях успешность предприятия зависит от целого ряда факторов, в том числе от материально-технической базы. Реалии таковы, что главными требованиями, предъявляемыми к современной технике, являются высокая производительность, универсальность, надежность, а в последнее время также и экологичность. Понимает это и руководство шведского концерна Log Max, производящего известные во всей Европе харвестеры и форвардеры EcoLog.

С осени 2007 года EcoLog представляет машины серии С, которые будут отвечать еще более высоким требованиям для решения любых задач. Продукция EcoLog – это харвестеры и форвардеры для сортиментной заготовки леса. Надежные и простые в эксплуатации мощные лесозаготовительные машины высокой производительности идеально адаптированы для российских условий. Модельный ряд EcoLog представлен машинами как для рубок ухода, так и для сплошной валки леса. На машины новой серии С устанавливаются двигатели Mercedes-Benz различной мощности взамен используемых ранее Caterpillar. Отказ от использования старых двигателей связан не только с необходимостью увеличения производительности и экономичности машин. Одним из важнейших факторов стало ужесточение экологических требований

к подобной технике. А с новым двигателем все машины EcoLog отвечают стандарту экологической безопасности «Евро-3». Увеличение производительности только при соблюдении всех норм экологической безопасности – отличительная черта философии EcoLog. Изменения коснулись не только двигателей: на все модели харвестеров EcoLog теперь устанавливаются новые кабины повышенной комфортности. Кабина харвестера EcoLog удобна, просторна, безопасна и соответствует всем международным стандартам. Большой размер кабины позволяет работать в режиме обучения с инструктором, что очень важно для персонала с небольшим опытом работы. Кабина поворачивается вместе с манипулятором, и тем самым снижается утомляемость оператора, увеличивается обзор и повышается



интенсивность лесозаготовительного процесса. Опция ксенонových осветительных приборов позволяет работать ночью, как днем.

Серьезные изменения конструкции харвестеров никак не повлияли на ставшие традиционными преимущества техники EcoLog, которые особо актуальны для российских условий: по-прежнему на всю технику, поставляемую в Россию, EcoLog предлагает устанавливать опционный пакет – устройство дополнительной очистки и заправки топлива и масла. Зачастую качество топлива и смазочных материалов в России оставляет желать лучшего, и в свете этого подобная система может оказаться необходимой для нормального функционирования техники. Все так же надежна и уникальная система гидравлической подвески харвестера EcoLog: маятниковые рукояти тандема увеличивают маневренность и создают возможность балансировать клиренс на 15° вперед-назад и на 25° в стороны, что значительно повышает проходимость и производительность машины.

Лесозаготовительная техника, произведенная на заводе EcoLog в городе Содерхам (Швеция), – это воплощение передовых технологий и многолетнего опыта работы в отрасли лесного машиностроения. Удобство, простота в управлении и обслуживании, надежность и высокая эффективность харвестеров и форвардеров так естественно и легко сочетаются в машинах EcoLog!

На рынке Северо-Западного региона России технику EcoLog представляет компания «ЛОНМАДИ Санкт-Петербург».

В «ЛОНМАДИ Санкт-Петербург» придают огромное значение сервисному обслуживанию поставляемой техники и обучению операторов, работающих на ней. Будущие операторы проходят гибкую программу локализованного технического обучения, организованную специалистами «ЛОНМАДИ Санкт-Петербург», как в Швеции, на заводах-изготовителях, так и в России, под руководством опытных российских и шведских инструкторов. В результате правильного технического обучения вырастает эффективность работы машин и персонала. Машины, даже самые продвинутые и надежные, ничто без профессиональной команды сервисных инженеров и разработчиков.

Обратившись в группу наших компаний, вы найдете профессиональную поддержку и надежное партнерство. ■

«ЛОНМАДИ Санкт-Петербург»  
Санкт-Петербург, Пулковское шоссе, д. 72б  
Тел. (812) 777-00-70  
Факс (812) 777-00-60  
E-mail: spb@lonmadi.ru  
www.lonmadi.ru



## ВНИМАНИЕ! УВАЖАЕМЫЕ ЧИТАТЕЛИ!



В октябре этого года вы можете подписаться на **НОВЫЙ** выпуск **АНГЛОЯЗЫЧНОГО** аналитического сборника по ЛПК России – **Russian Forestry Review № 2 (2007)**.

Сборник представит вниманию ваших англоязычных партнеров последние новости ЛПК, анализ лесного законодательства, мнения и прогнозы экспертов, анализ развития нескольких лесных регионов и отраслей ЛПК.

Также мы начинаем набор информации и рекламы в сборник **RFR № 3 (2008)**, который выйдет в сентябре следующего года, с предварительным выпуском краткого анонса в мае 2008-го (для подписной кампании на весенних выставках).

Каждый выпуск **RFR** распространяется в консульствах и отраслевых ассоциациях, на крупнейших специализированных выставках, конгрессах и конференциях за рубежом, а также в России на мероприятиях с участием иностранных компаний. Основной упор в распространении делается на страны: США, Германию, Австрию, Францию, Италию, Финляндию, Швецию, Китай, Японию и другие. Также сборник активно представлен в зарубежной прессе и в Интернете на сайте [www.RussianForestryReview.ru](http://www.RussianForestryReview.ru) (на шести языках) и крупнейших мировых отраслевых порталах. Вы или ваши партнеры смогут подписаться на выпуски **RFR № 1** и **RFR № 2** и получить их как по почте, так и в электронном виде.

Подробную информацию о содержании и условиях подписки и размещения рекламы смотрите на нашем сайте.

### RussianForestryReview.ru

**RWT.RU**  
RUSSIAN WOOD TRADE

ИНФОРМАЦИОННЫЙ ДИСК  
«ЛЕСНАЯ ОТРАСЛЬ Красноярского края»  
**2007**

Информационно-аналитическая система лесной отрасли RWT.ru (<http://rwt.ru>) совместно с Администрацией Красноярского края представляет **информационный ДИСК «ЛЕСНАЯ ОТРАСЛЬ Красноярского края»**

- ✓ Концепция развития отрасли в крае
- ✓ База лесопромышленников края
- ✓ Органы управления ЛПК
- ✓ Аналитика

По вопросам приобретения обращаться по тел.: 8 (3912) 42-63-78, тел./факс: 8 (3912) 23-47-12 e-mail: [info@rwt.ru](mailto:info@rwt.ru)

Генеральный партнер: **Kami** Станкоагрегат  
Информационный партнер: ЛЕСПРОМ, Лес Техника, РУСПРОМ



## С нами любой лес станет проходимым!

Более высокая производительность!  
Улучшение общей экономики!  
Меньшее повреждение почвы!

с ECO-TRACKS от OLOFSFORS AB

( MAKE YOUR OWN WAY ) **Olofsfors AB**  
HEAD OFFICE: Olofsfors 11 • 914 91 Nordmaling  
Phone +46 930-311 40 • Fax +46 930-311 41 • [www.olofsfors.se](http://www.olofsfors.se)

12-я ежегодная конференция Института Адама Смита  
**ЦЕЛЛЮЗНО-БУМАЖНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ РОССИИ И СНГ**  
27-29 ноября 2007 г., отель Марриотт, Вена, Австрия

ЗАРЕГИСТРИРУЙТЕСЬ СЕЙЧАС И ПОЛУЧИТЕ СКИДКУ £300

400+ УЧАСТНИКОВ ЕЖЕГОДНО

ПЛЮС до 10 сентября 2007 г. всем читателям газеты предоставляется дополнительная скидка 10%!

При регистрации обязательно укажите код скидки – LPPM. Это специальное предложение не распространяется на участников, которые уже зарегистрировались на данную конференцию и не может быть использовано в сочетании с любой другой скидкой.

30+ ДОКЛАДЧИКОВ

ОСОБЕННОСТИ ФОРУМА В 2007 г.

- 27 ноября 2007: Специальный ФОРУМ ДЕНЬ - Развитие эффективных производственных мощностей в России, организованный совместно с РОУЕТ
- Бренд с руководством International Paper - Группы "Илим"
- Дискуссия о будущих тенденциях в секторе
- Акцент на новых игроках индустрии
- Обзор основных секторов бумаги
- Фокус на самые привлекательные регионы
- СПЕЦИАЛЬНАЯ ЗОНА ОБЩЕНИЯ АДАМА СМИТА
- 3 мероприятия для делового общения

ГЛАВНЫЕ СПОНСОРЫ: ILIM, INTERNATIONAL PAPER, mondipaper

СПОНСОРЫ: ASHLAND, TietoEnator, POYRY, EVG, ADRIZ

МЕДИА ПАРТНЕРЫ: RUSSIAN WOOD TRADE, LESTECHNICA, RUSSIAN PAPER

тел: +44 (0)20 7490 3774 | факс: +44 (0)20 7505 0079  
[www.russian-paper.com](http://www.russian-paper.com) | [paper@adamsmithconferences.com](http://paper@adamsmithconferences.com)

# ЭКОНОМЬТЕ, ВЫБИРАЯ КАЧЕСТВО!

## ОЦИЛИНДРОВОЧНЫЕ СТАНКИ «ШЕРВУД»

Популярность домов из древесины в России и за рубежом неуклонно растет. Причины этого роста вполне понятны, если учитывать многочисленные достоинства деревянного домостроения. Деревянные бревенчатые дома в России, стране лесов, – традиционный вид жилья, не удивительно, что такие дома промышленного производства становятся все более распространенными. Один из самых популярных деревянных стеновых материалов – оцилиндрованное бревно.

Компания «Шервуд» производит широкую гамму оборудования для изготовления деталей домов из оцилиндрованной древесины, в частности оцилиндровочные станки проходного типа и оборудование для обработки бревен в центрах. На разных моделях станков возможно получение оцилиндрованных бревен диаметрами от 70 до 320 мм с одним или двумя продольными пазами или без пазов. Также компания «Шервуд» производит комбинированные оцилиндровочные станки, позволяющие получать не только оцилиндрованное бревно, но и обрезную доску или брус высокого качества за один проход.

Одной из последних разработок компании является оцилиндровочно-фрезерный станок ОФ-28Ц, который по своим техническим характеристикам выгодно отличается от традиционных оцилиндровочных станков (см. таблицу).

Станок работает следующим образом: бревно фиксируется в передней и задней бабках (зажим бревна – гидравлический) и за один проход обрабатывается оцилиндровочным ротором,

а двумя фрезерными узлами выбираются продольные пазы требуемой конфигурации. Станок оснащен гидроподъемниками для подъема и установки бревна в центрах, что значительно снижает затраты ручного труда и повышает производительность оборудования.

В результате всех нововведений удалось сделать станок удобным в работе, надежным и поднять его производительность до 15–20 м³ в смену в зависимости от диаметра бревна. Станок позволяет получить идеально прямые оцилиндрованные бревна с отличной чистой обработанной поверхностью. Предприятия многих регионов России уже приобрели и успешно используют станки ОФ-28Ц в своем производстве. Станки рассчитаны на крупные и средние предприятия, которые намерены производить конкурентоспособную продукцию. Компания «Шервуд» производит техническое обслуживание оборудования и обучает персонал для его обслуживания. На всю производимую технику дается гарантия – один год.



### Основные технические характеристики станка ОФ-28Ц

Наименование	Значение
Максимальный диаметр обрабатываемого бревна в комле, мм	450
Припуск на обработку при оцилиндровке, мм, не более	120
Длина обрабатываемого бревна, мм	3900–4200* 5900–6200
Скорость подачи, м/мин	
– рабочий ход	0–6
– холостой ход	6
Диаметр бревна после оцилиндровки, мм	180 200 220 240 260 280
Установленная мощность, кВт	62,6
Габаритные размеры, мм, не более	
– длина	10400
– ширина	1950
– высота	1680
Масса станка, кг, не более	6700

\* по отдельному заказу

**Компания «Шервуд»**  
 тел.: (8332) 37-32-63  
 тел./факс: (8332) 37-16-61  
 E-mail: stanki@sherwood.kirov.ru  
 www.sherwood-les.com  
 www.stanok.kirov.ru

Игорь ЗАБОЛОТСКИЙ,  
 ведущий конструктор компании «Шервуд»



### Читайте в каждом номере журнала «ЛесПромИнформ»:

- новости политики и бизнеса;
- экспертное мнение представителей власти и коммерческих структур относительно состояния, проблем и перспектив развития отраслей ЛПК РФ;

### статьи:

- о лесном законодательстве в РФ (Лесной кодекс, аренда леса, налоги и пошлины);
- о финансовых и управленческих аспектах деятельности предприятий ЛПК в РФ и за рубежом;
- о состоянии лесных фондов, развитии и перспективах отраслей ЛПК, инвестиционных проектах, деятельности администраций и предприятий в регионах РФ;
- о состоянии ЛПК в лесных регионах РФ (статистика, интервью с руководством лесных департаментов регионов, описание инвестиционных проектов и работы действующих предприятий, список компаний региона с контактами)
- о новейших технологиях и разработках в области лесозаготовки, лесопиления, деревообработки, биоэнергетики, лесохимии, ЦБП, мебельных производств, деревянного домостроения и др.;
- о деятельности ведущих предприятий ЛПК и ЦБП РФ, открытии новых производств и модернизации старых;
- об экологической безопасности предприятий;
- об обучении и профессиональной подготовке кадров для ЛПК;
- о науке и инновациях в отрасли;
- о прошедших или предстоящих выставках, семинарах, конференциях и других значимых для отрасли событиях;
- об эксклюзивных изделиях из дерева.

«ЛесПромИнформ» участвует более чем в 60 специализированных выставках и мероприятиях лесопромышленного комплекса как в РФ, так и за рубежом. Нас активно поддерживают и предоставляют нам информацию: Министерство промышленности и энергетики РФ, Министерство природных ресурсов РФ, многочисленные отраслевые союзы и ассоциации, крупнейшие компании ЛПК и ЦБП.



«ЛесПромИнформ» выходит 9 раз в год тиражом 15 000 экземпляров. Объем номера варьируется от 144 до 160 страниц. Подписавшись на наше издание, вы обеспечите себе доступ к важнейшей информации, касающейся лесопромышленного комплекса Российской Федерации.

### Отдел подписки:

Тел./факс: +7 (812) 447-98-68. E-mail: raspr@lesprominform.ru.  
 Вы можете оформить подписку на нашем сайте [www.LesPromInform.ru](http://www.LesPromInform.ru).

«ЛесПромИнформ», № 11 – специальное приложение к журналу «ЛесПромИнформ». Тираж – 6000 экземпляров. Напечатано в типографии «Весь Иркутск», г. Иркутск. Распространяется на всех мероприятиях XIV Международной выставки «Сиблесопользование. Деревообработка». Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов.  
 Адрес редакции:  
 196084, г. Санкт-Петербург, Лиговский пр., 270. Тел./факс: +7 (812) 447-98-68, 703-38-44, 703-38-45.  
 E-mail: lesprom@lesprom.spb.ru. [www.LesPromInform.ru](http://www.LesPromInform.ru)

При журнале работает экспертный совет, в который входят члены Правительства, руководители общественных организаций и бизнес-структур, что позволяет делать материалы интересными, актуальными и, главное, достоверными.

«ЛесПромИнформ» – это действительно полезный информационный ресурс для тех, кто планирует открывать, развивать и модернизировать свое предприятие или желает предложить рынку свои технологические разработки, оборудование и услуги!

Хотим обратить ваше внимание на основное отличие нашего журнала от остальных отраслевых СМИ: мы являемся уникальным изданием, рассматривающим весь ЛПК РФ как единое целое.

Наша периодичность и объем издания от номера к номеру позволяют публиковать эксклюзивные материалы практически по всем основным отраслям от лесозаготовки до производства мебели и деревянного домостроения. Мы предоставляем читателям независимую, качественную и оперативную информацию по вопросам лесного законодательства, аналитике по развитию лесных регионов РФ и отдельных отраслей. Как минимум 30–40% журнала посвящено именно обсуждению жизненно важных вопросов ЛПК – аналогов нашему журналу в этом плане на рынке лесных СМИ не существует.

С текущего года мы приняли решение увеличить объем редакционных материалов по техническим вопросам ЛПК. Теперь мы обсуждаем на наших страницах различную технику и технологии для лесозаготовки, всех стадий деревообработки, публикуем независимые аналитические обзоры оборудования.

Приглашаем всех участников рынка к участию в наших технических форумах! Вы сможете не только ответить на наши вопросы, но и принять участие в их разработке, стать нашими соавторами, привлечь к обсуждению ваших клиентов. Наша аудитория – читающая и думающая.

Подписывайтесь на журнал и присоединяйтесь к участию в наших форумах, информируйте нас о ваших инновациях в производстве – мы готовы писать о вас и для вас!



## ЗНАК КАЧЕСТВА ВАШЕЙ ДРЕВЕСИНЫ



Компания DRY MASTER принимает участие в выставках «Технодрев-2007»:

11–14 сентября  
 «Сибирь. Дальний Восток», г. Красноярск

19–22 сентября  
 «Юг», г. Ростов-на-Дону

9–12 октября  
 «Северо-Запад», г. Санкт-Петербург

ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ!

## СУШИЛЬНЫЕ КАМЕРЫ ДЛЯ ДРЕВЕСИНЫ

[www.drymaster.ru](http://www.drymaster.ru)  
 E-mail: market@drymaster.ru

Производитель:  
 51100 Pistoia (PT) ITALIA Via E.Fermi 43/A  
 Тел./факс: +39 0578 55909

говорим по-русски  
 телефоны в Италии: +39 348 8960497, +39 347 8421413  
 телефоны в России: +7 921 5344665, +7 921 6365603

## Сушильные камеры с развитым интеллектом

С 1995 года мы сконструировали более 200 полностью компьютеризированных алюминиевых сушилок вместимостью от 10 м³ до 600 м³. Каждая из них оборудована по последнему слову техники и имеет очевидные преимущества перед своими конкурентами:

- себестоимость сушения – от 5 евро/м³;
- гарантия качества на корпус – 20 лет, внутренние элементы – 3 года;
- обслуживание установленного оборудования на дочерних компаниях в России (Москва, Архангельск, Пермь);
- подключение с энергетическими установками «под ключ» от 200 до 5000 кВт;
- возможность продажи древесины на [www.wood-trading.ru](http://www.wood-trading.ru).

Наши клиенты зарабатывают миллионы с сушилками PTI в Латвии, России, Казахстане, Германии, Польши, Австралии, Канаде, Литве

**PTI Baltija**  
 Palemono Str.5,  
 LT-52159, Kaunas, ЛИТВА,  
 Тел. (моб. 24 часа):  
 +370-698-24263 (Вилмантас)  
 Тел. (офис) +370-37-409940  
 Факс (офис) +370-37-409944  
 info@pti.lt, [www.pti.lt](http://www.pti.lt)  
 Skype: vilmantasa  
 ICQ: 232-585-561